



أحمد الطائر

- مجموعة بنك الإمارات -

نؤسس لكيان مصرفي

سيكون الأكبر في منطقة

الشرق الأوسط

ما هي قصة إعادة بيع البنك
اللبناني للتجارة (BLC)؟

بوليصة جديدة من لويترز

تغطي مخاطر الحرب

والإرهاب خاصة بإسرائيل!

المهاجرون العراقيون

يتسببون بمضاعفة

أسعار العقارات في سورية

والأردن ومصر

استيفاء ملايين الدولارات

من تسويق البطاقة البرتغالية

الأوضاع الأمنية والغرامات

الاعتباطية تتسبب بتراجع

الحركة في مرفأ بيروت



العدد ٤٢٨ - السنة السابعة والثلاثون - تموز (يوليو) ٢٠٠٧

القمة المصرفية الدولية العربية - بروكسل: ٣ تريليونات دولار حجم القطاع المصرفي العربي

المؤتمر السنوي الثالث لصناديق الإستثمار
مطالبة بإنشاء مجمع متخصص في إصدار الفتاوى الشرعية وحماية رأس المال

AL BAYAN ECONOMIC MAG - ISSUE No. 428 - JULY 2007



51287000356060

دار الإستثمار تفوز بجائزة «الإبداع لأفضل عمليات التمويل الإسلامي»

فازت شركة دار الإستثمار بجائزة «الإبداع لأفضل عمليات التمويل الإسلامي»، ونالت دار الإستثمار تلك الجائزة لإسهاماتها المبتكرة في ابتكار وتطوير عمليات التمويل الإسلامي التي قدرت بمبلغ ٤٧٩ مليون جنيه استرليني للاستحواذ على حصة مؤثرة في شركة أوستن مارتن البريطانية للسيارات الفارهة من خلال إصدار صكوك إسلامية.

وبهذه المناسبة عبّر رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب في شركة دار الإستثمار عدنان المسلم عن سعادته لحصول الشركة على هذه الجائزة التقديرية العالمية، مؤكداً أنها نتاج عمل دؤوب من فريق ذي كفاءة عالية حقق للمرة الأولى صكوك مشاركة قابلة للتحويل في السوق. وتعتبر عملية تمويل صفقة الاستحواذ على أوستن مارتن هي الأولى من نوعها التي تستخدم الاستحواذ على أصول بريطانية رئيسية.

وبفوز دار الإستثمار بهذه الجائزة المتميزة تعزز الشركة مكانتها في سوق الصكوك المزدهر الذي يقدر حجمه عالمياً في الوقت الحالي بنحو ٢٠ مليار دولار أميركي، وتقع على عاتق المؤسسات المالية الإسلامية مسؤولية تطوير وتعزيز هذا السوق في ضوء الطلب الكبير والتنامي الذي يفوق الإصدارات.

«سند للتأمين التكافلي» تبدأ نشاطها في السعودية مطلع أيلول

قررت الجمعية التأسيسية لشركة سند للتأمين التكافلي، والتي أسستها شركة الخزنة للتأمين في المملكة العربية السعودية برأس مال ٢٠٠ مليون ريال، الانطلاق بنشاطها في الأول من أيلول (سبتمبر) المقبل. وقالت مصادر في الشركة انه برغم الترخيص لها بمزاولة الأنشطة التأمينية كافة، فإنها ستركز خدماتها في مجال التأمين على النفط والطاقة لتلبية الطلب المتزايد على هذا النوع من التأمين، خصوصاً مع استمرار ارتفاع أسعار النفط وزيادة مشروعات النفط ومشتقاته في المنطقة العربية خلال الأعوام القليلة الماضية.

«غلوبل» تزيد حصتها في بنك الاتحاد الأردني الى ٢٤ في المئة

تعزز شركة بيت الإستثمار العالمي «غلوبل» المشاركة في عملية الاكتتاب في زيادة رأسمال بنك الاتحاد للادخار والاستثمار الأردني UNION، وذلك لزيادة حصتها في رأسماله الى ٢٤ في المئة. وتأتي مشاركة «غلوبل» في إطار توسيع استثماراتها في الأردن، حيث يعتبر بنك الاتحاد أحد أبرز البنوك الأردنية ويملك مجموعة من الفروع المنتشرة في مناطق عدة من المملكة.

احتياطات العملات الأجنبية في السعودية

إلى تريليون ريال خلال شهرين

وصلت موجودات العملات الأجنبية في مؤسسة النقد العربي السعودي خلال شهر أيار (مايو) الماضي الى ٩٦٩,٤ بليون ريال، وهو أعلى مستوى للأرصدة تسجله المملكة منذ ارتفاع أسعار النفط في السنوات الأخيرة.

وتشير التوقعات الى بلوغ مستوى الاحتياطات تريليون ريال خلال الشهرين المقبلين بفضل عوائد النفط الكبيرة.

اللافت ان موجودات مؤسسة النقد السعودي تجاوزت موجودات القطاع المصرفي في المملكة بكامله منذ أيلول (سبتمبر) من العام الماضي، حيث بلغت موجودات هذا الأخير في شهر أيار (مايو) ٩١٩,٢ بليون ريال، اي أقل بنحو ٥٠,٢ بليون ريال من موجودات مؤسسة النقد.

سعودي أوجيه تشتري حصة «تليكوم إيطاليا»

في «أوجيه تليكوم» بـ ٤٧٧ مليون دولار

اشترت «سعودي أوجيه» حصة شركة تليكوم إيطاليا البالغة ١٠,٣٦ في المئة في شركة أوجيه تليكوم بقيمة ٤٧٧ مليون دولار.

وأعلنت تليكوم إيطاليا انها ستستخدم حصيلة البيع لخفض مركزها المالي الصافي بنحو ٦٣٢ مليون دولار، وان الصفقة سترفع عنها أيضاً التزاماً قدره ١٥٠ مليون دولار.

وكانت تليكوم إيطاليا اشترت الحصة للاشتراك مع أوجيه السعودية في صفقة عام ٢٠٠٥ لشراء ٥٥ في المئة من شركة الاتصالات التركية.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ACE ARABIA	83	BDCO	193	G.A. BAZERGI	VII	NIC	221
ACER	179	BEIRUT BANK	195	GENEC	XII	NORTH ASS.	113
ADIR	147	BLC	15	GENERAL ARABIA	203	OASIS	187
ADNIC	131	BNH	111	GEZAIRI SHIPPING	167	OMAN INS.	29
AHLIA INVESTMENT	57	BYBLOS BANK	107	GLOBAL INVESTMENT HOUSE	S11	PHILADELPHIA	222
AJIG	23	CARGO MASTER	165	GTS	150	PMA	155
ALA	138	CBD	S27	GULF TAKAFUL	77	QATAR ISLAMIC INS.	75
ALLIANCE	25	CHARK INS.	201	GULF UNION	103	SABB	3
ALPHA LLOYD'S	109	CIC	135	INVEST BANK	31	SAUDI PEARL	87
AMAN	183	CITY REINS. BROKERS	218	INVESTMENT DAR	63	SEALINE	143
AMANA	51	COGENT M.E.	137	ISLAMIC TAKAFUL / QATAR	85	SECURITE ASS.	191
ARAB FINANCE HOUSE	S23	COMPASS	211	JAMMAL TRUST BANK	S7	SHERATON KHALIDIYA	169
ARAB ISLAMIC BANK	59	CREDIT AGRICOLE	17	JOFICO	69	SNA	9
ARAB ORIENT	27	CREDIT FINANCIER	47	JORDAN COMMERCIAL BANK	71	SNA	129
ARABIA	45	CREDIT LIBANAIS	35	JORDAN INS	2	SNA	139
ARABIA	151	CREDITBANK	S19	KHALEEJ INS. / QATAR	19	SOLIDARITY	123
ARABIA - SYRIA	215	CUMBERLAND	197	KHAZNA INS.	91	SYRIAN ARAB INS.	67
ARABIAN SEAS	93	DELTA INS.	117	LABUAN RE	125	TAKAFUL	181
ARIG	227	DHL	7	LATI BANK	43	TAKAFUL RE	209
AS SALAM	225	DOHA BANK.	65	LEBANESE CANADIAN BANK	171	TECHNO SYS	97
AUG	188	DOHA INS.	213	LIBANO ARABE	10	TOTAL	21
AWRIS	121	DUBAI INS.	217	LIBANO SUISSE	177	TRADE UNION	79
BA SHIPPING	163	EGYPT RE	119	MEDGULF	38	TRUST / PALESTINE	205
BALUBAID AUTO	175	EMIRATES BANK	S2	MEDGULF	39	UFA	185
BANK AUDI	153	EMIRATES BANK	S35	MEDGULF	173	UIB	141
BANK AUDI	228	EMIRATES BANK	S36	MEDNET LIBAN	33	UIC	219
BANK DHOFAR	89	EMIRATES INS.	73	MERIT	159	UNION OF ARAB BANKS	226
BANK MUSCAT	S15	EMIRATES PALACE	4	MISR INS.	81	UNITED INS / YEMEN	128
BANKERS	149	EMIRATES PALACE	5	MOHANDES INS.	127	WASEEL	95
BANQUE DU LIBAN	41	ESKADENIA	115	MSC	157	WESTERN UNION	61
BBAC	49	FAJR GULF	161	MUNICH RE	105		
BCTC	145	FENCHURCH FRARIS	99	NASCO KARAOGLAN	207		

لبنان، نعمة الحياة

علينا اعاصير الإرهاب والجحيم، لتضرب الوطن الصغير، وتهدد مصير ابنائه. ومع ذلك، فإن هذا الإرهاب المزود عدة وعدداً وعديداً، والمتفرع شمالاً وجنوباً وشرقاً وداخلياً، لن يستطيع ان يكسر عزيمتنا ويطوعنا. فقد أظهرت إرادة الشعب اللبناني أنها أقوى من المخططات والمخططين. فنحن اليوم وسط التفاف رائع ونادر حول جيشنا الوطني (الحارس والحامي والضامن) مصرّون، ومصممون أكثر من أي وقت مضى على الصمود والتصدي للأشرا والعابثين بأمننا واستقرارنا، متسلحين بقوة خيارنا الوطنية وتعاطف المجتمعين العربي والدولي وإصرارهما على الوقوف بجانبنا والذود عنا ومساعدتنا في استعادة حياتنا الكريمة الحرة والمستقلة. كذلك فإننا في المحصلة لن نحزم حقائبنا ولن نغادر هذا الوطن الغالي، رغم تنوع الأفخاخ والترويع والتهديد والتحويل، ورغم ارتفاع منسوب الأخطار التي تهدد وطننا في صميم تركيبته وصيغته وفرداته. أما السؤال الملح فهو عمّا إذا كان اقتصادنا المأزوم أصلاً، وصيفاً بعد صيف، يستطيع الصمود وتحمل أوزار خطايانا السياسية ومخاطر تجاذباتنا وتداعياتها؟! فوفقاً لتقرير أخير لميريل لينش «فإن لبنان أصبح برميل بارود، نظراً لتدهور النظرة السياسية المستقبلية لأوضاعه. كما ان خطط الحكومة لتنفيذ برنامجها الاقتصادي والإصلاحي وإحياء برامج الخصخصة التي اندفعت في تنفيذها دول عربية كثيرة، إنما يلزمها استقرار واتفاق سياسي»، ومع ذلك ورغم كل شيء فنحن نفهم وطننا رسالة ودوراً، حيث لا تطيب لنا نعمة الحياة سوى فيه، صابرين على الواقع الأليم والأيام الصاخبة والمجنونة التي نمضيها بين المطرقة والسندان، دون ان نسمح لعقارب الساعة بالعودة الى الوراء مهما اشتدت وصعبت ضريبة الدم التي ندفعها مدنيين وعسكريين وسياسيين وإعلاميين ومفكرين. آخذين في الاعتبار أننا اليوم نخوض معركة استقلالنا الحقيقي، وسط فترة تأسيسية صعبة، لبداية لبنان الجديد، المتحرر من كوابيس وأثقال الماضي. كذلك، ومع أن مؤشر الدول المهددة بالتفكك الذي تعده مجلة FOREIGN POLICY يشير الى ان لبنان يحتل المرتبة ٢٨ على لائحة من ٦٠ دولة في العالم تعتبر الأكثر تعرضاً للعنف الداخلي والظروف المتدهورة، فإننا، وعلى الرغم من اتخاذ بلدنا الجميل رهينة، وجعلنا أكياس رمل لحروب الآخرين على أرضنا (مرة أخرى) فإن شيئاً لن ينال من إصرارنا على التصدي لجميع محاولات زعزعة أمننا واستقرارنا والنيل من نظام بلدنا وديمقراطيته ونمط عيشه وصيغته. وأيامنا في ذلك هي طويلة وصعبة وشاقة، فليكن، فإنه قدرنا، ولبنان وإن تألم، فإنه لن يموت.

تعرفها اي بلدان أخرى في العالم. (معدلات دخل الفرد فيها بات من الأعلى في العالم، كذلك نسب النمو والاستثمار والعوائد) فانطلاقاً من مضارب الخيام البدائية والنقص القاتل في مياه الشفة والري (مقومات الحياة) ومن جحيم الصحاري الملتهبة، ومساحات الفراغ ومسافات الحريق، وصعوبة الحياة وقسوتها، انطلقت أعظم ورشات البناء والعمران في العصر الحديث، لتجعل من تلك البيئة القاحلة، موطناً حقيقياً للحياة والتطور والعمران والازدهار.

فالتقدم المذهل بكافة المقاييس والمعايير إنما استند في تلك البلدان والمجتمعات الشقيقة، الى عوامل عدة، أهمها رأس المال والاستقرار السياسي والأمني والاجتماعي، ومن ثم التخطيط السليم والرؤية الثاقبة والإدارة الحكيمة للموارد المالية والكفاءة البشرية، التي جعلت كل واحدة من تلك الدول نموذجاً عصرياً يسابق الريح في تطوير بنيانه وعمرانه ووسائل نقله واتصالاته وانتقاله من عصر الى عصر. إنه النموذج العربي الرائع والغذ والمفرح في آن، وهو القدوة التي يجب علينا الإعتراز والافتخار بها واعتمادها أسلوباً ونمطاً وتقليدها في ممارسة المسؤوليات السياسية والاقتصادية والمالية، كما في التخطيط السليم وإدارة الكفاءات العلمية والمهنية، والتي تصب جميعها في مصلحة البلد (اي بلد).

يأتينا هذا الكلام المشوق لدى تقويمنا الدوري لأوضاع بلدنا الغالي لبنان، بلد الفكر والثقافة والإبداع والنور، والذي بات اليوم من أقصاه الى أقصاه تحت وطأة الترويع والتفخيخ والتفجير، ورهينة للإرهاب المتنقل من أقصى شماله (البارد) حتى أقصى جنوبه (سهل الخيام ومرجعيون) مروراً ببلدات بقاعه وشوارع وزوارب مدنه، بحيث طغى المشهد الأمني القاتم على كل ما عداه في يوميات معيشتنا التي تزداد صعوبة يوماً بعد يوم، بغية تبيئسنا من نعمة الحياة فيه. فالواقع أننا نعيش اليوم حال صدمة، وكابوساً مفزعاً، وسط غياب كامل للعقل والحكمة، مستغربين اصرار البعض على إعادة هدم ما نكون قد بنيناها بالعرق والدمع والدم والاستدانة.

وكانه كتب علينا ان نمضي سنوات العمر في إعادة بناء ما نهدمه مراراً وتكراراً، بفعل الجهل والجاهلية.

كذلك يأتينا هذا الكلام أيضاً عندما نتفقد بحزن وأسى حال بلدنا وأحوال شعبنا، وبما يزخر به هذا الوطن الصغير لبنان من مقومات خير وجمال، وما أبدعته يد الخالق العظيم من لوحات وعبقرية، وما انتجه نظامه الليبرالي الواسطي من حريات سياسية واقتصادية وفكرية، ومن انفتاح وتواصل، كان من المفروض ان تجعل منه فردوساً حقيقياً للاستقرار والحياة والعمل، علماً أنها عوامل ربما كانت سبباً في إثارة حفيظة الحاقدين والحاسدين، فشرعوا



يكتبها د. عبد الحميد البيرير

والله، لو كان لإمارة دبي مثلاً، جبل واحد فقط من سلسلة جبال لبنان الغربية أو الشرقية، لخلقت من منحدراته وهاده ومن كل شبر فيه، بدائع يعجز عنها الوصف والخيال، ولكانت قمته المكلفة تلوجاً وغيوماً تشارينية، نافذة تطل منها دبي على العالم، ولجعلت منه أعجوبة تضاهي بها هرم خوفو او برج إيفل أو برج بيزا. هذا ما قد يفعلونه هناك ببلدهم، في حين انظروا ما فعله نحن هنا ببلدنا لبنان!!

والله، لو كان لإمارة أبو ظبي صنوبرات معدودة فقط من وادي لامرتين أو هضبات المتن الأعلى أو وهاد تويرين، أو حتى أرزة واحدة من أعالي بشرّي، أو تلال الباروك، لخلقت منها فردوساً إلهياً سردياً، وحقيقة (جئات عامّة النظر). هذا ما قد يفعلونه هناك ببلدهم، وانظروا ما فعله نحن هنا ببلدنا لبنان!!

وكذلك، لو كان للبحرين نبع دردار كما للعاصي، أو كان لقطر نبع قاديشا، أو للسعودية وادي ابراهيم، لجعلت منها جئات عدن، أين منها جزر المالديف وهاواي وهايتي، والغابات المطرية الاستوائية.

وأخيراً لو كان لدولة الكويت الشقيق وادي قتبوين أو حتى شخروبة ميخائيل نعيمة، أو وزالة كسروانية، أو سندية عكارية، لجعلت منها قبلة للكون، ومحراباً، بل قطعة من السماء نفسها. هذا ما يفعلونه هناك.

هذه الدول العربية الحبيبة لشعبنا، والشقيقة للبنان بكل المعايير والمقاييس، نفتخربها ونعتز، نحن اللبنانيون بشكل خاص. فهي باتت امتداداً حيوياً، ووجهة طبيعية لأبنائنا وأهلنا من مختلف الأعمار والكفاءات، حيث تستضيف خيرة كفاءاتنا وشبابنا المثقف والمزود بالعلم والخبرة والمعرفة، وموثلاً لنا في الشدائد ودعماً في الصعوبات.

وفي العودة الى البدايات الأولى، استطاعت هذه الدول، بفضل عزيمة وشكيمة أبنائها، وانطلاقاً من حفنة من الرمال الحارقة، وشبه انعدام لإمكانية الحياة والتطور، ان تجتري المعجزات، وأن تحوّل كثبانها الملتهبة، ومناخها الشديد القسوة، الى جئات بناء وعمران وازدهار، ووفقاً لمعدلات لم

لأن لبنان بلدهم الثاني وناسه يفتحون لهم قلوبهم الخليجيون لم يسحبوا ودائعهم من مصارف لبنان بل ان بعضهم زاد ودائعه وواعد بزيادة استثماراته

جولاتنا الصحفية المتكررة الاسبوعية في بلدان الخليج العربي، تفسح لنا في المجال للاجتماع بعدد كبير من الأخوة الخليجين الذين يسألون عن اوضاع لبنان ومجريات الاحداث فيه، واحيانا كثيرة يكون بعضهم قد عاد لتوّه من لبنان حيث تفقد أملاكه وأعماله وأصدقاءه. وإذا سألته: الا تخاف من زيارة لبنان في ظل ما يحدث فيه من اعمال ارهابية، يجيبك الأخ الخليجي: تَعَوّدنا ان نتكل على العناية الإلهية تماما كما تَعَوّد اللبنانيون.. ولذلك سوف نظل نزوره ونزيد استثماراتنا فيه.

بالطبع ان الأخوة الخليجين الذين يزورون لبنان في هذا الوقت هم قلة، وهذه القلة هي التي تكون صوت لبنان في بلدانها، حيث تنقل الحقائق وتدافع عن اللبنانيين المحكومين قسرا للقبول بما يفرضه عليهم فريقا الموالاتة والمعارضة وما تسببه سياساتهم الانتقامية من ضرر وأذى.

وكم نشعر بالخجل ونحن نسمع الأخوة الخليجين يسألوننا «هل صحيح ان السياسيين السنة يرفضون التعاون مع السياسيين الشيعة والعكس بالعكس، وهل صحيح ان المسيحيين المنحازين لميشال عون يرفضون التعاون مع المسيحيين التابعين لسيمير جعجع، وهل صحيح ان كلا من الفريقين يعتمد على قوى خارجية لتدافع عن مصالحه.. وأمنه.. والسؤال الاكثر احراجاً هو:

هل صحيح ان الفريق الاكبر من الحكام والسياسيين يفضلون ان تتجدد الحرب ويخرب لبنان على التعاون مع المعارضين ضمن حكومة واحدة؟ وهل صحيح ان المعارضين يفضلون عودة الحرب ليمنعوا الاكثرية من ان تأتي برئيس من جماعتها وتحكم البلد على ذوقها؟

ماذا بإمكانك ان تجيب على هذه الاسئلة، هل يمكنك ان تنفي وجود الحقد في نفوس معظم السياسيين وان تنفي ان هذا الحقد هو سبب عدم تفاهمهم على الكثير من القضايا، لا سيما الاستحقاقات، حيث كل فريق يريد ان ينفذ الاستحقاق وفق مصالحه، ويصر على ذلك مهما كان الثمن، وها نحن دفعنا ولا نزال ندفع ثمن عنادهم وأنانياتهم، بل ان البلد كله يدفع، وكان آخر ما دفعه خسارته لموسم الصيف الى الخسارة التي لا تتوَّض، خسارة جنودنا البواسل في معاركهم مع «فتح الاسلام» الذي جيء به خصيصاً «ليكسر شوكة الجيش»، فاذا بهذا الجيش البطل يقضي على عصابة «فتح الاسلام» رغم مدها اكثر من مرة بالدعم المشبوه!
ان وقوف جميع اللبنانيين الى جانب الجيش اللبناني دلّ على ان الشعب كل الشعب، قد تخلّى عن السياسيين الانانيين وهو لم يعد يريد ايّ منهم.

ولم يقتصر تأييد الجيش اللبناني على اللبنانيين وحدهم، بل تعداهم الى كل الخليج وبلدان اوروبية واميركية، فهؤلاء يريدون ايضا ان ينتصر الجيش ليمنع قيام ميليشيات مسلحة تعيد استرهان الناس والتسلّط عليهم، كما جرى في الاعوام ١٩٧٥ وما بعد..

بإمكاننا ان نطمئن اخواننا الخليجين ان ليس من لبناني يقبل بعودة الميليشيات. وفي حال استمر الخلاف على الاستحقاق الرئاسي، ولكي لا يعمّ الخراب وتسود الفوضى وتظل ارزاق الناس اللبنانيين والخليجين وغيرهم مصانة، سيزحف الناس، النساء قبل الرجال، الى وزارة الدفاع ليحملوا من انتصر على أعداء لبنان بالايمان والادمية وبعض السلاح الخفيف، ليحملوا القائد البطل ميشال سليمان الى سدة رئاسة الجمهورية.

من يعتقد ان ما نقوله هو مجرد تصوّر، قد يعود عن اعتقاده مع اقتراب موعد الاستحقاق وتباعد تلاقي السياسيين الموالين والمعارضين عن بعضهم اكثر فأكثر.



مدينة بروكسل حيث انعقدت القمة المصرفية الدولية العربية

مال ومصارف

رئيس مصرف الإمارات احمد الطاير سيحقق حلمه بدمج بنك دبي الوطني بالإمارات الدولي ليتكوّن اكبر مصرف في الشرق الاوسط - راجع الملحق -

نقل

في مذكرة للجنة الدولية للملاحة الى وزير المال جهاد ازغور استهجت الاستثمار في تحميل سفنها رسوم التأسيس القنصلي وغراماته الاعتباطية وقيل ان الوزير حجب تفهم مضمون المذكرة ص: ٣٤



في هذا العدد

حصاد الشهر: لبنان نعمة الحياة - بقلم د. عبد الحفيظ البربير - ٨
رأينا: الأعجوبة اللبنانية. ١٤

اقتصاد عربي وعالمي

مؤيد ترفع تصنيف «قطر للبترو» وتمنحها وضع «مستقر» ١٩
الامير بندر بن سلطان: اتهاماتي قمة في الافتراء ٢٠
دبي للاستثمار والفجيرة للاستثمار تطلقان شركة الطيف برأسمال ٥٠٠ مليون دولار ٢٠

اعمار:

اللاجئون العراقيون تسببوا برفع اسعار العقارات واجارات الشقق في الاردن ومصر ودمشق ٢٢
«تمويل» تطرح منتجاً جديداً لاعادة التمويل السكني ٢٤
«نخيل» تعلن عن اطلاق «مرتفعات جميرا» في قلب دبي ٢٨

لبنانيات

عدنان القصار: ليس من سياسي يشعر ويقلق لمصير البلد ٢٢
جورج قرم: نقاط القوة في الاقتصاد اللبناني ترسخ الثقة بالنظام المصرفي ٢٢
قصر العدل: ٣٦

مال ومصارف

ما هي قصة البنك اللبناني للتجارة (BLC) ولماذا انسحب القطريون؟ ٤٠
د. فرنسوا باسيل: السياسيون لم يعودوا موضع ثقة اللبنانيين ٤٢
غسان عساف (BBAC): خبراؤنا يعدون دراسات حول توسع البنك الى دول اخرى ٥٢
تغطية شاملة لمؤتمر صناعات الاستثمار وأسواق رأس المال الاسلامي - البحرين ٥٤
٥٠٠ ضيف يحضرون افتتاح مصرف عوده سورية. ٦٦
«يوروموني» منحت «الاسكان الاردني» جائزة «افضل بنك في الاردن لعام ٢٠٠٧» ٦٨
«دار الاستثمار» تفوز بجائزة افضل شركة مالية اسلامية. ٧٦

تأمين

مفكرة ضامن عربي: ندوة دمشق حول الـ "FRONTING" الى ان يحى التأمين والتأمين من الناكرة! - بقلم جوزف زخور - ٩٤
عقد التأمين ما بين التحريم والتحليل بقلم جميل حجار. ٩٦
سقوط القمر الصناعي العربي ARABSAT 4A - اعداد ميونخ ري - ٩٨
سيناريو جديد لخصخصة شركات التأمين المصرية ١٠٢
أيون تسجل تقدماً على حساب «مارش» وتحاول احتلال المرتبة الاولى ١٠٣
«أيون» و«ينغيل» تدفعان تعويضات لـ «لويدز» ثمناً لأخطاء مهنية. ١٠٤
ACE LIFE الاميركية احتفلت بحصولها على الترخيص بمزاولة التأمين على الحياة في الامارات العربية المتحدة ١١٠
آخر اخبار التأمين ضد الارهاب - معلومات دقيقة. ١١٢
وكالة أ. أم. بست (AM BEST) تصنف شركة الشرق العربي الاردنية بمرتبة B+ ١٢٨
«وصيل» نظمت اول ورشة عمل حول الربط الالكتروني في (الشرقية) ١٣٠
العربية السورية افتتحت مكاتبها الرئيسية بحضور وزير المال وكبار الشخصيات. ١٣٢
جمال الحمود: «تراست» فلسطين: الاضطرابات الداخلية أدت الى تراجع الاقساط ١٤٠

نقل

نص مذكرة اللجنة الدولية للملاحة في بيروت لوزير المال د. جهاد ازغور ١٤٢
المهندس حسن قريطم: ورشة تأهيل وتطوير مرفأ بيروت مستمرة ١٤٤
اخبار العرفاء والوكالات البحرية ١٤٦
الواردات الجمركية والـ TVA عبر جميع المرافئ والبوابات في أيار ٢٠٠٧ ١٥٤
حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية في أيار ٢٠٠٧ وخلال ٥ اشهر ١٥٦
حركة مرفأ طرابلس و وارداته المالية خلال ايار ٢٠٠٧ ١٦٠
حركة الحاويات في مرفأ بيروت خلال ايار ٢٠٠٧ ١٦٢
حركة السيارات في مرفأ بيروت خلال ايار ٢٠٠٧. ١٦٤
سيارات: ١٧٤
تكنولوجيا الترخيص لـ MTC الكويتية كمشغل ثالث للهاثف النقال في السعودية. ١٧٨
نشاطات بنك الاثمار يحوز جائزة رفيدة لدعمه التعليم وتطوير الشباب العربي في المنطقة. ١٨٦
مجتمع: اعداد ميريا فارس - بوزين ١٨٩
نقاط سوداء: لماذا نسكت؟ - يكتبها المهندس زياد زخور - ١٩٦

مقابلة

العلاقات الاقتصادية المتنامية باستمرار بين لبنان واليابان، جعلتنا نقيم مقابلة مع سفير اليابان في لبنان يوشيهيسا كورودا وهو انسان نبيل يوجي بالثقفة ص: VIII



مال ومصارف

منحت «يوروموني» بنك الاسكان الاردني جائزة افضل بنك في الاردن لعام ٢٠٠٧. رئيس البنك د. ميشيل مارتو قال ان الجائزة تعكس متانة البنك وقاعدته الرأسمالية ص: ٦٨



تأمين

احتلت شركة SECURITE برئاسة جف خوام المرتبة الاولى في تسويق البطاقة البرتقالية متخطية «السلام» بألاف الدولارات ص: ١٠٠



مال ومصارف

تفرد «البيان الاقتصادية» في نشر معلومات دقيقة عن موضوع بيع بنك اللبناني للتجارة باستثناء فروعه في الامارات وباريس ص: ٤





تأمين

عرض محاضرون
رؤاهم المستقبلية
خلال القمة الاولى
لرؤساء التنفيذيين
لصناعة التأمين في
الشرق الاوسط
وشمال افريقيا التي
استضافتها عمان -
الاردن. ص: ١٩٨



مؤتمرات

المشاركون في المؤتمر
السنتوي العالمي
لصناديق الاستثمار في
البحرين وضعوا قواعد
تنظيمية مرنة لتطوير
الخدمات الاسلامية. ماذا
قال محافظ نقد البحرين
رشيد المعراج وبقيّة
الحاضرين. ص: ٤٤

مال ومصارف

بصراحة وبكل ثقة
بالنفس قال لنا الشيخ
غسان عساف رئيس
بنك BBAC ان القطاع
المصرفي سيبقى
مستعدا لتمويل خزينة
الدولة العامة مع
الضغط للاكتفاء
تدرجيا ص: ٥٢



تأمين

تحول افتتاح مكاتب
العربية السورية في
دمشق برعاية وزير
المالية د. محمد
الحسين الى شبه
مهرجان أسعد
المشاركين فماذا قال
فؤاد حنون ص: ١٣٢



وكالات يابانية

قال نبيل بازرجي،
احد اصحاب شركة
ج.أ. بازرجي وكلاء
سيارات سوزوكي، ان
العلاقات مع
الشركات اليابانية
تتميز بالصدق
والوفاء ص: X



تكنولوجيا

رخصت السعودية
لشركة MTC كمشغل
ثالث للهاتف النقال في
السعودية برأسمال ٣,٧
مليارات دولار واعتبرد.
سعد البراك السوق
السعودي ذا اهمية كبرى
في المنطقة
ص: ١٧٨



IN THIS ISSUE

CROP OF THE MONTH : LEBANON THE .. GRACE OF LIFE - BY DR ABDEL HAFIZ BARBIR - 8
EDITORIAL : THE LEBANESE MIRACLE 14

ARABS AND THE WORLD

QATAR PETROLEUM UPGRATED BY MOODY'S 19
DUBAI INVESTMENT AND FUJAIIRA INVESTMENT LAUNCHING "ALTAIF" WITH A PAID UP CAPITAL OF \$ 500 MILLION ... 20

CONSTRUCTION

IRAQ REFUGEES CAUSED HOUSING PRICES IN SYRIA, JORDAN AND EGYPT TO SKYROCKET 22
"TAMWEEL" TENDERING NEW HOUSE FINANCING PRODUCT 24
"NAKHEEL" LAUNCHING "JUMEIRAH HEIGHTS IN DUBAI 28

LEBANESE AFFAIRS

ADNAN KASSAR: THE FUTURE OF LEBANON IS AT STAKE 32
DR. GEORGE CORM: THESE ARE THE POINTS OF STRENGTH OF THE LEBANESE ECONOMY 32
AT THE PALACE OF JUSTICE: 36

BANKING AND FINANCE

BLC: WHY ARE THE QATARIS PULLING OUT? 40
BANKERS ASSOCIATION CHAIRMAN DR FRANCOIS BASSIL: LEBANESE POLITICIANS LOST PEOPLE CONFIDENCE IN THEM . 42
BBAC'S CHAIRMAN GHASSAN ASSAF: EXPANSION OUTSIDE LEBANON IS BEING CONSIDERED 52
INVEST FUNDS AND ISLAMIC CAPITAL MARKETS - CONFERENCE HELD IN BAHRAIN 54
BANQUE AUDI - SYRIA INAUGURATED IN DAMASCUS 66
JORDAN HOUSING BANK AWARDED EUROMONEY PRIZE FOR BEST 2007 BANK IN JORDAN 68
INVESTMENT HOUSE (DAR AL ISTITHMAR) AWARDED PRIZE AS BEST ISLAMIC FINANCIAL INSTITUTION 76

INSURANCE

ARAB INSURER'S DIARY: - UNITIL THE COERCION DAYS ARE FORGOTTEN - BY J. ZAKHOUR 94
IS INSURANCE SHARIA COMPLIANT OR NOT? - BY JAMIL HAJJAR 96
MUNICH RE PAGES: THE FALL OF ARABSAT 4 A 98
LEBANON: ORANGE CARD POOL ISSUED 30000 CARDS AND COLLECTED \$ 3 MILLION 100
EGYPT: NEW SCENARIO FOR INSURANCE PRIVATIZATION 102
AON GETTING CLOSER TO MARSH 103
UAE: ACE LIFE LICENSED TO OPERATE IN UAE 110
TERRORISM INSURANCE UPDATE BY GUY CARPENTER 112
JORDAN: ARAB ORIENT RATED "BB" BY A.M.BEST 128
WASEEL'S WORKSHOP ON ELECTRONIC LINK 130
SYRIAN ARAB INSURANCE OFFICES INAUGURATED IN DAMASCUS 132
TRUST PALESTINE'S JAMAL HAMMOUD: INTERNAL CONFLICTS CAUSED A DECLINE OF PREMIUM 140

SHIPPING

MEMO FROM BEIRUT INTERNATIONAL CHAMBER OF SHIPPING TO FINANCE MINISTER JIHAD AZOUR 142
VAT AND CUSTOMS REVENUES AT BEIRUT PORT IN MAY 2007 146
BEIRUT PORT ACTIVITY AND REVENUES MAY 2007 AND 5 MONTHS 156
TRIPOLI PORT ACTIVITY AND REVENUES MAY 2007 160
CONTAINERS TURNOVER AT BEIRUT PORT MAY 2007 162
AUTO IMPORTS: VEHICLES DISCHARGED AT BEIRUT PORT MAY 2007 164
AUTOS 174
TECHNOLOGY: MTC WON THIRD MOBILE PHONE LICENSE IN SAUDI ARABIA 178
CULTURE: AL ITIHAR BANK AWARDED YOUTH DEVELOPMENT PRIZE 186
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES - BOUEZ 189
BLACK POINTS: - WHY SHOULD WE SHUT UP? - BY ZIAD ELIE ZAKHOUR (CIVIL ENGINEER) - 196

الأعجوبة اللبنانية

وينتزعوا الشمال الحبيب من مخالبيهم.

ولقد دفع الجيش اللبناني حتى تاريخه أرواحا ظاهرة ودماء زكية وآلاماً وأوجاعاً ودموعاً كثيرة، من دون ان يصيبه الوهن او تنتقص عزيمته، بل انه يلقي من الشعب الملتف حوله مقادير هائلة من الدعم، وتسوف يجد لدى شعبه نبعا لا ينضب من المساندة.

لا شك بأن ما يجري على ارض لبنان يلحق باقتصادنا المزيد من الضرر، حيث تكاد البطالة تعم مختلف القطاعات الخدمية والسياحية والصناعية، وقد انضم الى هذه القطاعات ايضا معظم قطاعات المهن الحرة: الأطباء، المحامون والمهندسون، الذين تقول مصادرهم ان ٥ الى ١٠ في المئة فقط منهم يحصلون على بدلات تعابهم. أما الباقون، فإما أنهم غادروا للعمل في الخارج، أو يصطفون طوابير على أبواب السفارات للحصول على «فيزهم»، أو ينتظرون الفرج الذي يؤمنون بقدمه ليعودوا الى اعمالهم وانتاجهم والى حياتهم العادية.

والى ذلك، يمضي الكثيرون من اللبنانيين قدما في متابعة البناء والإنتاج وتصدير المهارات، وبعض المنتجات الصناعية والزراعية.

تلك هي الأعجوبة اللبنانية التي حاولت جيوش وأمم وأمبراطوريات متعددة عبر التاريخ ان تنتهيها فخابت، وهذه الأعجوبة مستمرة مدى الدهر بإذنه تعالى وبارادة شعبنا المقدم وجيشنا الباسل.

«البيان الاقتصادية»

مضى على فوز لبنان باستقلاله نحو ٦٣ سنة، تعرض خلالها الى اعتداءات وحروب واحتلالات، امتدت على مدى ٤٠ سنة، اي ان ثلثي عمره الاستقلالي كانا مغمسين بالدماء، وسادهما الاضطراب والقلق، وفقد الوطن الصغير خلالهما مئات الآلاف من أبنائه الأبرياء. كما اضطر اكثر من مليوني شخص آخرين لمغادرة ربوعه، الى رحاب الدنيا الواسعة بحثا عن الطمأنينة والعمل.

وعلى الرغم من كل الفواجع التي أنزلها به الاشرار طوال العقود الظلماء الأربعة، اكمل «اللي بقيوا» من أبنائه المهمة التي بدأها الآباء والأجداد من قبلهم، فطحنوا الصخور وبنوا الصروح الجامعية والمدارس والمستشفيات، وأسسوا المصانع والشركات، وصدروا أجيالا من الاساتذة والعلماء والفنيين والتقنيين المهرة.

وعندما طرح على «اللي بقيوا» ان يُنقلوا بالبوارج الى اميركا الشمالية، ردوا صاحب «الدعوة» على أعقابهم، متشبهين بالارض والرسالة.

واليوم، يشهد لبنان حلقة جديدة، ولعلها الأشرس والأكثر وحشية، من المسلسل الدموي الطويل، وغرضها المعلن فصل «أرز الرب» عن الوطن الأم. اما الغرض الحقيقي فهو اياه، اي تبييس اللبنانيين واجبارهم على قبول «الدعوة» لاستضافتهم في المهاجر.

الا ان «اللي بقيوا»، وفي مقدمهم ضباط وجنود جيشهم الباسل، توحدوا، كما لم يتوحدوا في اي وقت طوال العقود الأربعة المشؤومة، ليتصدوا للمرتزقة،

الراتب السنوي لوورن بوفيت ١٠٠ ألف دولار اميركي

وشركته القابضة تسجل منذ ٤٠ سنة النسبة العليا من الأرباح والنمو في أميركا

٢٥ ألف مساهم يحضرون «الوود ستوك» السنوي

تضم امبراطورية الملياردير الاميركي وورن بوفيت (WARREN BUFFET) عشرات الشركات، اذ لا يقل عددها عن ٦٠ شركة صناعية وخدمائية، وهي جميعها مملوكة من شركة قابضة تحمل اسم بركشاير هاثاواي (BERKSHIRE HATHAWAY).

وعندما تدعو الشركة القابضة المساهمين لعقد جمعيتهم العمومية السنوية يحضرها عدد من المساهمين يتراوح بين ٢٥ و ٢٨ الف مساهم، ويطلق على المكان الذي تعقد فيه مهرجان WOODSTOCK FOR CAPITALISTS للرأسماليين. وتستمر ست ساعات يتناول خلالها المساهمون منتجات من صنع الشركات والمصانع التابعة للمجموعة القابضة. وتبلغ قيمة المحفظة الاستثمارية للشركة القابضة ٦١,٥ مليار دولار اميركي.

ويقول وورن بوفيت ان التنوع في استثمارات الشركة القابضة (DIVERSITY) هو الذي يعطيها القوة ويضمن لها النجاح، مهما ساءت الظروف، وأن الكساد إذا ما حصل لا يمكن ان يطال جميع الفاعليات الاقتصادية. وتأتي نصف ارباح بركشاير هاثاوي القابضة من قطاع التأمين حيث تملك شركات تأمين مباشرة وشركات إعادة تأمين من بينها «جايكو» (GEICO) و «جنرال ري» (GENERAL RE) الاميركيتان.

وفي العام الماضي ابدى بوفيت استيائه من اخفاق مجموعته في الاستحواذ على مزيد من شركات التأمين، وقال ان «الدينا سيولة في شركات التأمين والاعادة التابعة لنا تناهز ٤٠ مليار دولار وكان علينا ان نوظفها في الاستحواذ على شركات تأمين واعادة اخرى». اذ يزعج بوفيت ان تبقى السيولة راكدة في الحسابات المصرفية.

وكانت آخر صفقة انجزها وورن بوفيت شراءه شركة «ايكويتاس» (EQUITAS) التي وجدت اساسا لتصفية الالتزامات البعيدة الاجل لمجمعات لويدز (LLOYD'S SYNDICATES). ووجد ان استيلاءه على الاموال الاحتياطية التي تملكها ايكويتاس EQUITAS سيتيح له ان يوظفها في مجالات مجدية، بانتظار تصفية التزامات ايكويتاس EQUITAS التي لن تنتهي قبل عشرات السنين، ربما لانها تتعلق على نحو اساسي بالدعاوى ذات العلاقة بوفاة اشخاص، او تعرضهم لامراض مستعصية بسبب تنشعهم مادة الأسبستوس (ASBESTOS) او الاميان (AMIANTE)، وقد تمر عشرات السنين قبل ان ينتهي الفصل بتلك الدعاوى.

ومن الحقائق التي تروى حول وورن بوفيت انه يتقاضى راتباً لا يزيد على مئة الف دولار اميركي من الشركة القابضة. ويقول الاميركيون المساهمون في الشركة انه لا يمكن لاحد ان يجد مديراً عاماً اقل تكلفة من ذلك (YOU CANNOT FIND A CHEAPER MANAGER).

ومنذ العام ١٩٦٥، اي منذ ما يزيد على ٤٠ سنة، لا تزال الشركات التي يقودها وورن بوفيت تسجل النسبة العليا من النمو والارباح بين الشركات ال ٥٠٠ التي تضمها اللائحة السنوية لمجلة فورتون (FORTUNE 500).

وقد بلغت ارباح الشركة القابضة خلال سنة ٢٠٠٦ ما يزيد على ١١ مليار دولار، بزيادة ٢٩,٢ بالمئة عن سنة ٢٠٠٥، وذلك على الرغم من الاعاصير التي ضربت اميركا الوسطى وكلفت شركات التأمين التابعة للشركة القابضة فاتورة ثقيلة بعض الشيء.

قانون اماراتي يجيز للاجانب التملك حتى ١٠٠ في المئة

اعلنت وزيرة الاقتصاد الاماراتية الشيخة لبنى القاسمي ان الامارات تستعد لاصدار قانون «الاستثمار الاجنبي» الذي يجيز للاجانب تملك ما يصل الى ١٠٠ في المئة من اسهم الشركات، مقابل ٤٩ في المئة كحد اقصى حالياً وذلك اعتباراً من عام ٢٠٠٨.

وقالت الوزيرة في تصريحات ان الوزارة تعمل حالياً على اصدار قانون استثماري بالصورة التي تلي وتخدم احتياجات الاقتصاد الوطني.

واضافت: «ان القانون مرفوع الى وزارة العدل وقد يتم الانتهاء منه خلال الصيف الحالي». مشيرة الى ان «الافضلية ستكون للشركات التي تساهم في جذب التكنولوجيا المتطورة وتحقق فوائد مهمة للاقتصاد الوطني».

واوضحت انه يجري العمل على تحديد هذه القطاعات التي سيتمكن الاجانب من امتلاك شركات تعمل فيها بنسبة ١٠٠ في المئة بصورة دقيقة بالتعاون مع الجهات المختصة الاخرى الاتحادية والمحلية وفي القطاع الخاص.

تقديراً لمساهماته الاقتصادية والثقافية

محمد العبار ينال دكتوراه فخرية من جامعة سياتل



محمد العبار من اليسار يتسلم الدكتوراه الفخرية من رئيس الجامعة ستيفن سنديبرج

نال رئيس مجلس ادارة اعمار، محمد علي العبار، درجة الدكتوراه الفخرية في العلوم الانسانية من جامعة سياتل التي سبق له ان تلقى تعليمه الجامعي فيها، وذلك خلال حفل التخرج السنوي لطلاب الدراسات العليا الذي اقيم في ١٠ حزيران (يونيو) الماضي في مدينة سياتل، شمال غربي الولايات المتحدة. وبذلك ينضم العبار الى نخبة من القادة العالميين الذين استحقوا هذه الدرجة المرموقة، مثل نيلسن مانديلا، والاسقف ديزموند توتو، ورئيسة الفيليبين السابقة كورازون أكينو.

وقد استحق العبار الدرجة الفخرية الممنوحة له من مجلس أمناء جامعة سياتل تقديراً لمساهماته الاقتصادية والثقافية، حيث اعرّب رئيس الجامعة ستيفن سنديبرج عن فخر جامعة سياتل بانضمام العبار الى لوحة الشرف لديها.

مشاركة واعدة بين حكومتي دبي وقطر

برأسمال مليار دولار

اسست شركة استثمارية مشتركة بين جهاز قطر للاستثمار وحكومة دبي برأسمال يعادل مليار دولار، وجرى التوقيع بحضور نائب رئيس دولة الامارات رئيس مجلس الوزراء حاكم دبي الشيخ محمد بن راشد ورئيس مجلس قطر الشيخ محمد بن جاسم.

وينتظر النجاح للشركة لان الفريقين يطمحان الى تعزيز اواصر الشراكة الاقتصادية والى استثمار محفظة استثمارية ضخمة يتسابق مستثمرو العالم للمشاركة فيها.

«سما دبي» تستثمر ١٤ مليار دولار في تونس

كشفت مجموعة سما دبي SAMA DUBAI عن استثمار لها في شمالي العاصمة التونسية بقيمة ١٤ مليار دولار اميركي. ويمتد المشروع الاستثماري على مساحة ٨٣٧ هكتارا ويشتمل على مجمعات سكنية ومركبات تجارية ونواد ترفيهية وملاعب كرة القدم.

ويعتبر المشروع الاضخم في تاريخ الاستثمارات الاجنبية في تونس وسيوفر نحو ١٥٠ الف فرصة عمل في بلد تصل فيه معدلات البطالة الى ١٣,٩ في المئة.

بنك مسقط يتبرع بثلاثة ملايين ريال للمتضررين من اعصار غونو

تعهد بنك مسقط بالتبرع بمبلغ ثلاثة ملايين ريال عماني للمساهمة في رفع المعاناة عن المتضررين من الاعصار المداري «غونو»، وسيتم دفع مبلغ مليوني ريال لوزارة التنمية الاجتماعية ومبلغ مليون ريال للجمعية العمانية للأعمال الخيرية، وذلك على مدى الاثني عشر شهرا المقبلة.



الشيخ عبد الملك الخليلي
رئيس بنك مسقط

وقال رئيس مجلس ادارة بنك مسقط الشيخ عبد الملك بن عبدالله الخليلي «مما لا شك فيه بأن الاعصار غونو يعتبر احد اسوأ الكوارث الطبيعية التي أمتت بالسلطنة في الماضي القريب. وفي هذا الاطار، نود ان نعرب عن اصدق مشاعر المواساة والتعاطف مع كل من تأثروا بهذا الاعصار أينما كانوا، وانطلاقا من موقعنا، فإننا نؤمن بأن الواجب يحتم علينا ان نقف جنبا الى جنب مع اخوتنا المتضررين لنساعدهم في التغلب على محتهم، ولا يفوتني هنا ان اشيد بالجهود التي بذلتها مختلف الهيئات الحكومية، لا سيما شرطة عمان السلطانية ووزارة الدفاع وبلدية مسقط ووسائل الاعلام والمتطوعون وكافة الجهات الاخرى لتوعية افراد المجتمع على المخاطر قبل حلول الاعصار، الى جانب الجهود المبذولة حاليا على قدم وساق لاعادة مجريات الحياة الى طبيعتها لناحية اعادة الكهرباء والمياه والاتصالات في وقت قياسي».

مقاضاة شركات مصنعي الأدوية تتلاحق

نيجيريا تقاضي شركة فايزر بسبب دواء «تروفان»

اجرت شركة فايزر للأدوية قبل ١١ عاما اختبارا على مرضى بالالتهاب السحائي في نيجيريا، وقد تسبب الاختبار بأضرار لفريق من المرضى مثل الصمم والخرس والشلل وتلف الدماغ وفقدان الرؤية، وبعضهم فارق الحياة. المسؤولون النيجيريون، وتجاه الحاح اطباء والعلماء وأهالي الضحايا، قرروا مقاضاة شركة فايزر مطالبين بتعويضات مناسبة لضحايا الداء الذي اجري الاختبار عليه وهو "TROFAN". ونفى وكيل الشركة المصنعة ان يكون الدواء هو الذي سبب الاضرار والوفيات للشعب النيجيري.

البنك الدولي لا يجرو على طلب تخصيص قناة السويس

التي حفرها المصريون بدمائهم

ردا على ابناء نشرت في القاهرة وفي صحف عالمية حول دعوة البنك الدولي الحكومة المصرية الى خصخصة قناة السويس، قال الفريق احمد علي فاضل رئيس هيئة قناة السويس ان البنك الدولي لا يجرو على طلب خصخصة القناة التي حفرها شعب مصر بدمائه واستعادها بدمائه وقال: ان تخصيص هذا الشريان المهم غير وارد اطلاقا. وذكر الفريق احمد بأن الرئيس مبارك شخصيا قال غير مرة لا خصخصة لقناة السويس فهي جزء من تاريخ مصر. نذكر ان معدل ايرادات قناة السويس الشهرية لا يقل عن ٢٧٠ مليون دولار او ما يعادل ٢,٢ مليار جنيه.

شراكة بين «مدينة الطاقة قطر» وكونسورتيوم ماليزي

وقعت «مدينة الطاقة» القطرية مذكرة تفاهم مع «كونسورتيوم باراديم» الماليزي للتشييد والبناء.

ونصت المذكرة التي وقعها الرئيس التنفيذي لـ «مدينة الطاقة» هشام العمادي، على اتفاق غير ملزم يؤدي الى شراكة استراتيجية بين الجانبين بهدف اقامة «مدينة الطاقة قطر» وتطويرها. والتقى الوفد القطري الى ماليزيا عددا من مسؤولي شركات الطاقة والبناء الآسيوية، كما اجري محادثات في اطار السعي الى انشاء «مدينة الطاقة» بكلفة ٢,٦ بليون دولار ويتوقع انجازها في ٢٠١٠.



هشام العمادي
مدينة الطاقة

وتتمتع مجموعة «باراديم» الماليزية بخبرة كبيرة في تطوير مشاريع سكنية وتجارية في كوريا واليابان، وأستراليا، وموطنها ماليزيا. وتسعى «مدينة الطاقة» الى الاستفادة من تلك الخبرة في تخطيط او تنفيذ مشاريع الطاقة وتحلية المياه ومعالجتها.

تحويل مطار زفارتنوتس الارميني جسرا عالميا

تعمل شركة مطارات ارمينيا الدولية المسؤولة عن ادارة مطار زفارتنوتس في العاصمة يريفان على جعله مركزا دوليا يصل ارمينيا بالعالم ويفتح مجالات اقبال السياح الاجانب عليه.



مطار زفارتنوتس

وتبلغ قيمة التحسينات في مطار زفارتنوتس مجموعاً استثمارياً قدره ٢٢٥ مليون دولار يمتد على مدى السنوات الثلاثين المقبلة. وقد سبق ان خصصت شركة مطارات ارمينيا الدولية اكثر من ٦٥ مليوناً للمرحلة الاولى، التي تضمنت توسيع المنشآت بمساحة ١٩٢٠٠ م٢ وتجديدها بنحو ٢٤٥٠٠٠ م٢. واليوم، وبعد انتهاء المرحلة الاولى، اصبح للمطار مدرج بمساحة ٢٥٤٠٠٠ م٢، ومساحة قدرها ٤٥٠٠٠ م٢ مخصصة للبناء، وتتوقع الشركة ان هذه التغييرات في المطار سترفع حركة المسافرين الى اكثر من مليوني مسافر خلال العام الاول.

المدينة العربية الأولى بين ٥٠ مدينة في العالم

دبي رابعة عالمياً بالمناخ التجاري

صنفت مطبوعة «تريدر مانثلي» الاميركية دبي في المرتبة الرابعة بين افضل المدن من حيث المناخ التجاري على مستوى العالم. وقالت المجلة في تصنيفها على مسح شمل المناخ التجاري في مدن العالم، ان دبي تتمتع بالكثير من العوالم الايجابية البارزة مثل غياب



دبي

الضرائب، والبنية التحتية المتميزة لقطاع التجارة. وأكدت ان هذه العوامل مجتمعة تجعل من المدينة الاكثر جاذبية على مستوى المنطقة، كما اشارت الى النهضة الاقتصادية للامارة والتي تسهم بدورها في اجتذاب شركات التجارة العالمية لجعل المدينة مركزا لاعمالها في الشرق الاوسط. يذكر ان دبي هي المدينة العربية الوحيدة في التصنيف الذي شمل افضل ٥٠ مدينة في العالم من حيث اجواء التجارة وظروف المعيشة. وجاءت شيكاغو في المرتبة الاولى في القائمة تلتها لندن ثم نيويورك.

قابكو ترفع شبكتها التسويقية الى ٤٥٠٠ عميل وتفتح مكتبا تمثيليا في الصين

افتتحت شركة قطر للبترولوكيموايات (قابكو) مكتبا تمثيليا في مدينة غوانغ زو في الصين، وهو المكتب الرابع لها هناك، حيث سبق ان افتتحت الشركة ثلاثة مكاتب في كل من هونغ كونغ وبكين وشنغهاي، نظرا للأهمية التي توليها للأسواق الصينية.

وقال عبد الرحمن العبدالله، مدير التسويق في قابكو: تمتد الشبكة التسويقية الى اكثر من ٤٥٠٠ عميل في ٩٠ دولة، وتسعى الشركة الى تعزيز شبكة تسويقها من خلال فتح مكاتب تمثيلية وتجارية في مختلف انحاء العالم، كما تسعى الى تقديم منتجات عالية الجودة، وتأمين خدمات ما بعد البيع، وضمان توافر اجراءات الامداد لتوصيل منتجاتها البتروكيمياوية، لا سيما مادة البولي اثيلين المنخفض الكثافة والعالي الجودة، الى الاسواق العالمية.

من جهته قال مدير عام قابكو الدكتور محمد يوسف الملا، ان الشركة تهدف من افتتاح هذه المكاتب التمثيلية في العالم الى الوجود الفعلي في الاسواق العالمية الاستراتيجية، واكتساب عملاء جدد لها في كل اسواق العالم، وتسويق منتجاتها الى عملائها مباشرة، والمحافظة على المكانة التنافسية لها في الاسواق العالمية، وضمان التفوق، والتعرف المستمر على متطلبات تلك السوق.

وأكد الملا ان الصين من الاسواق الواعدة، وان افتتاح هذه المكاتب في اربع مدن رئيسية هناك تم اختيارها بحيث تغطي التوزيع الجغرافي للبلد، إذ تعتبر مدينة غوانغ زو من المراكز التجارية المهمة حيث توجد فيها مصانع مختلفة قائمة على صناعات النفط والغاز.

وأوضح مدير عام قابكو ان الشركة تقوم بتنفيذ العديد من مشاريع التوسعة، حيث يتوقع ان يصل انتاجها في عام ٢٠١٠ الى ١,٣ مليون طن من الاثيلين و ١,١ مليون طن من البولي اثيلين، والى استثمار اجمالي يصل الى ١,٧ مليون دولار.

بين ١٦ شركة بترول عالمية خضعت للتصنيف موديز ترفع تصنيف «قطر للبترول» وتمنحها وضع «مستقر»

رفعت وكالة التصنيف الائتمانية العالمية «موديز» التصنيف الممنوح لشركة قطر للبترول من A1 الى Aa3، وهي شركة البترول الوحيدة التي جرى ترقيتها من بين اكبر ١٦ شركة بترول عالمية خضعت للتصنيف الذي لم يضم شركات بترولية اخرى من منطقة الشرق الاوسط. واعطت موديز «قطر للبترول» تصنيف «مستقر» وهو ذات التصنيف الذي حصلت عليه ١٢ شركة بترول عالمية اخرى.

ونتيجة لهذا التقييم الائتماني الممنوح لكبريات شركات النفط والغاز في العالم منحت «موديز» تقييم «مستقر» لقطاع النفط والغاز. وأرجع نائب رئيس «موديز» ومحرر التقرير فيليب لوتر السبب الى

المساندة التي يحظى بها القطاع من التدفقات النقدية الضخمة على خلفية ارتفاع اسعار النفط والغاز التي توقعت «موديز» استمراره خلال العام الجاري ٢٠٠٧ وهو ما يجعل التقييم الممنوح للقطاع عند مستواه «مستقر» بدون تغيير.

وأوضح التقرير ان استمرار ارتفاع اسعار النفط والغاز سيدعم التقييمات الممنوحة للقطاع بسبب الطلب المتزايد والقيود على الطاقة الانتاجية والتوترات الجيوسياسية، وكلها عوامل ستساعد على استمرار ارتفاع الاسعار او على الاقل استقرارها على المستويات الحالية. غير ان التقرير حذر من تحديات قال انها ستواجه القطاع وشركات النفط العالمية والاقليمية وتتمثل في المنافسة المتزايدة على الاحتياطات التي قادت الى صناعة ذات كلفة عالية تعاني التضخم وهو ما تسبب في تأجيل العديد من المشروعات المهمة لشركات النفط العالمية الى جانب النقص المتزايد في المهارات اللازمة للصناعة وهو ما قد يؤدي الى التعجيل بتماسك الصناعة.



ناصر الجيدة

الرئيس التنفيذي لشركة قطر للبترول

AL KHALEEJ INSURANCE & REINSURANCE CO.

S.A.Q

Doha - Qatar



KIC

Insurance Solutions For All Risks



P.O. Box: 4555 , Doha – Qatar , Tel : +(974) 4414151 , Fax : +(974) 4430530

Email : alkhaleej@qatar.net.qa Web page : www.alkhaleej.com

«دبي للاستثمار» و«الفجيرة للاستثمار» تطلقان شركة الطيف برأس مال ٥٠٠ مليون درهم



من اليسار: خالد بن كلبان ومحمد سعيد الضنحاني

أبرمت «دبي للاستثمار» أكبر شركة استثمارية مدرجة في سوق اسهم الامارات اتفاقية تعاون مع مؤسسة «الفجيرة للاستثمار» الذراع الاستثمارية لحكومة الفجيرة لاطلاق شركة «الطيف للاستثمار» التي ستتحذ من امارة الفجيرة مقر لها.

وتنص بنود الاتفاقية التي وقعها الطرفان على ان تبدأ شركة «الطيف للاستثمار» عملياتها خلال الشهر الجاري برأس مال قدره ٥٠٠ مليون درهم اماراتي. وقد حصلت «دبي للاستثمار» على ٦٠٪ من اسهم المشروع المشترك، فيما استحوذت «الفجيرة للاستثمار» على نسبة ٤٠٪ المتبقية.

ومن المخطط ان تقوم الشركة الجديدة، التي ستبدأ نشاطاتها في قطاعي العقارات والصناعة، بشراء عدد من الشركات القائمة وتنوع محفظتها الاستثمارية في المستقبل القريب من خلال المشاريع الجديدة والمبادرات ذات التوجه المالي. وسيوفر اطلاق «الطيف للاستثمار» مجموعة من الفرص المتميزة طويلة الأمد للمستثمرين الاقليميين والدوليين الراغبين بالاستفادة من مزايا النمو المتسارع الذي تشهده الامارات.

وقال العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لشركة «دبي للاستثمار» خالد بن كلبان «تعد هذه الخطوة فرصة متميزة لترسيخ مكانة شركتنا على المستوى الاقليمي، حيث تمثل استراتيجيتنا بالتوسع في الامارات والمنطقة. وسنعمل بالتعاون مع «الفجيرة للاستثمار» لتعزيز جهودنا الرامية الى دعم وتطوير المشاريع الناجحة في المنطقة وزيادة عدد الشركات التابعة.

من جهته قال مدير عام مؤسسة «الفجيرة للاستثمار» محمد سعيد الضنحاني: «لم تكن هذه الشراكة لتتجسد على ارض الواقع لولا الدعم الكبير والتوجيهات السديدة التي قدمها صاحب السمو الشيخ حمد بن محمد الشرقي، عضو المجلس الاعلى حاكم الفجيرة، حيث تحرص رؤيته سموه على ترسيخ مكانة الامارة اقتصاديا. وتسرننا مشاركة «دبي للاستثمار» في هذا المشروع الجديد انطلاقا من سجلها المتميز في مجال المشاريع الاستثمارية الاستراتيجية التي تسهم بدفع عجلة النمو الاقتصادي للدولة».

«لابتك» تفوز بعقدين لتأثيث المختبرات في الشارقة وأبو ظبي

أعلنت شركة «لابتك» (LABTEC) التابعة لـ «مشاريع» ، الذراع الاستثمارية لـ «دبي للاستثمار» والرائدة في تصنيع وتوريد الحلول الشاملة في مجال تأثيث المختبرات، عن فوزها بعقدين تفوق قيمتهما ١١ مليون درهم اماراتي لتجهيز وتركيب مجموعة واسعة من أثاث المختبرات. وتم توقيع العقد الاول الذي تبلغ قيمته ٧ ملايين درهم مع المستشفى التعليمي التابع لجامعة الشارقة.

اما العقد الثاني الذي تصل كلفته الى ٤,٢ ملايين درهم، فقد تم ابرامه مع شركة بترو أبو ظبي الوطنية «ادنوك» لتصميم وتجهيز وتركيب الاثاث والمعدات في المختبرات المتخصصة في مجالات الجيولوجيا التاريخية والعلوم الجيولوجية. وقال مدير عام شركة «لابتك» نوربرت برونيوز «يسرنا الفوز بهذين العقدين المهمين لتوريد وتركيب مجموعة واسعة من اثاث المختبرات ومعدات المستشفيات. ونجحت شركتنا في ترسيخ مكانتها على مدى سنوات عدة من خلال جودة ومثانة منتجاتها، الى جانب الدقة والكفاءة في عملية التركيب».

الامير بندر بن سلطان: اتهاماتي قمة في الاقتراء

اتهام جريدة الغارديان للامير بندر بن سلطان بحصوله على رشوة مقابل تحقيقه صفقة «اليمامة» التي أبرمتها السعودية مع الحكومة البريطانية عام ١٩٨٥، رسم علامات استفهام كبيرة: لماذا الاتهام بعد مرور ٢٢ عاما؟ ومن يقف وراء اتهامات الامير السعودي وهو الامين العام



لمجلس الامن القومي السعودي؟

الامير بندر رد على اتهامه بأنه قمة الاقتراء وقال «ان جميع المبالغ التي حسمت تم تحويلها الى حسابات حكومية سعودية اخرى في الولايات المتحدة وليست الى حساباتي الخاصة».

وقال الامير بندر «من غير المعقول ابقاء اي تحويلات لبنوك اميركية وبريطانية سرية. وقال ان الجهات السعودية المعنية على اطلاع كامل بأي مصروفات».

صفقة استحواد اماراتية مصرية عبر الاكتاب!

تمت صفقة استحواد وصفت بأنها الاكبر على الاطلاق في تاريخ قطاع الملكية الخاصة في المنطقة.

تفاصيل الصفقة تختصر بما يلي: اقدمت شركة ابراج كابيتال على الاستحواد على ١٠٠ في المئة من اسهم الشركة المصرية للاسمدة وهي من اكبر شركات القطاع الخاص في مصر في مجال صناعة وتصدير الاسمدة، مقابل ١,٤ مليار دولار، ومن خلال صندوق ابراج للاستثمار وصندوق الابراج الاستثماري للاستحواد رقم ٢.

يفهم من هذه العملية ان «ابراج» استحوذت على الشركة المصرية بدون ان تدفع «مليما» واحداً من جيبها، بل هي ستدفع من حصيلة الاكتاب الذي طرحته والذي ستساهم فيه كبريات الشركات مثل مجموعة دبي كابيتال، ومجموعة راشد الراشد وأولاده السعودية.

دوتشه بنك الالمانى تولى تقديم الاستشارات والتمويل لعملية الاستحواد على الشركة المصرية للاسمدة التي تأسست سنة ١٩٩٨ وتدير مصنعين عبر استخدام ٦٠٠ عامل حيث توزع منتجاتها عبر العالم.

من منتجات الاسمدة المصرية: حبيبات اليورما، الامونيا السائلة والاسمدة المستخدمة في القطاع الزراعي.

معمل جديد لتعبئة المياه في سوريا «نبح الفيجه»

اضافة الى عشرات معامل تعبئة مياه الشفة العادية والغازية في لبنان وسوريا، ولد في دمشق معمل جديد «نبح الفيجه» جرى تدشينه من قبل الرئيس بشار الاسد في ١١ حزيران الماضي.

ويتألف المعمل من ثلاثة خطوط انتاج. ينتج الخط الاول ٢٤٠٠٠ عبوة في الساعة حجم «ليتر ونصف» و«نصف ليتر» و ٢٣٠ مليلتراً. اما الخط الثاني فينتج «١٠٠٠» عبوة بالساعة سعة ٥ لترات وعشرة لترات.. اما الخط الثالث فينتج ٣٠٠ غالون بالساعة سعة ١٨,٩ ليترًا.

وقد شيد المعمل على مساحة تقدر بـ ٥٠٠٠ متر مربع ومن المتوقع ان يغطي انتاجه التكلفة الاجمالية خلال ثلاث سنوات تقريبا.

اشاد الاسد بأصحاب المعمل ودعا الى الاكثار من مثل هذه المعامل لاستغلال مصادر المياه في المواقع المختلفة من البلاد.

كما في الأردن وسورية.. كذلك في مصر العراقيون يشترون الشقق السكنية بأسعار خيالية



شركات خليجية اوجدت احياء جديدة في مصر



مجمعات سكنية انشئت على عجل

٣ ملايين عراقي لجأوا الى مصر واختاروا مساكنهم بين الأحياء الشعبية وأحياء الميسورين نسبة ارتفاع الأسعار تراوحت بين ٦٠ و٩٠ و٢٠٠ في المئة



شقق للميسورين

ويقول الخبراء المصريون ان جميع الشقق في الاحياء الراقية بيعت او تم تأجيرها للخليجيين قبل وصول العراقيين، وبأسعار لا يستطيع ان يدفعها هؤلاء، والبعض الذي بإمكانه الدفع فعل، ما تسبب برفع اسعار الفيلل (VILLAS) بنسبة ٢٠٠ في المئة، وقد تركزوا في مناطق «٦ اكتوبر» والتجمع الخامس والشيخ زايد.

اما العراقيون العاديون (متوسطو الثروة) فقد تركزوا في مدينة نصر ومناطق مصر الجديدة والجيزة والهرم وفيصل حيث تسببوا بداية بزيادة الاسعار ٦٠ في المئة.

والى الخليجيين والعراقيين، وجدت السلطات ان العمالة المصرية العاملة خارج البلاد، عندما تعود الى مصر في اجازة تقدم على شراء عقارات لتحسين اوضاعها، الا ان هذه الشريحة الكبيرة وجدت نفسها في الأعوام الاخيرة عاجزة عن دفع قيمة عقار او شقة حيث وجدت ان السعر ارتفع بين ٨٠ و٩٠ و٢٠٠ في المئة.

مطلوب شركات إعمار خليجية

المستثمرون الخليجيون الذين كانوا يراقبون الازوضاع السكنية في مصر، اسرعوا الى شراء عقارات بمساحات واسعة جدا وفي مناطق خارج المدن لبناء الشقق السكنية الشعبية وبيعها، وكذلك رأوا وجود ضرورة لبناء شقق فخمة للأثرياء الخليجيين والعرب، وهي تعمل حاليا على الجبهتين.

شركة إعمار الإماراتية ساهمت في تخفيف الأزمة بنسبة متواضعة

شركة اعمار الاماراتية المتخصصة في هذا المجال اختارت منطقة القاهرة الجديدة لتستثمر فيها عقاريا، فبعدما اشترت المتر الواحد بنحو تسع مئة جنيه

سورية

عندما تزور دمشق يخبرك مراسل «البيان الاقتصادية» ان معظم الشقق السكنية في سورية في اي حي عادي او ارستقراطي قد تم استئجارها من قبل اللاجئيين العراقيين.. وقبل العراقيين كان مئات الخليجيين قد استأجروا اجمل الشقق في افضل المناطق وبأسعار معقولة، حيث كان العرض يزيد على الطلب، اما بعد زيادة الطلب على العرض فان الاسعار اشتعلت وارتفعت بنسب غير مقبولة، فالشقة التي كانت تؤجر بما يعادل ٥ آلاف دولار سنويا قفز بدل ايجارها الى ٧ آلاف و ١٠ آلاف، فالى ١٥ الفا. ففي ابو رمانة والمالكي لم تعد هناك شقق شاغرة.. والتركيز حاليا هو على منطقة المزة حيث مشاريع الاعمار تتواصل وفقا لتزايد الطلب.

الأردن

وفي الاردن فاق الطلب على العرض الى حد جعل بعض الممولين يسحبون اموالهم من المصارف ومن البورصة ليشتروا الاراضي لتعيرها. ورغم التشدد في تطبيق معايير ومواصفات البناء في الاردن، لوحظ ان بعض الأبنية تم تشييدها في أقل من سنة. وبعض العراقيين الهاربين من الموت دفع ما طلب منه لانه كان ميسورا في السابق، والبعض الآخر يدفع بطريقة التقسيط والتأجيل بانتظار حصول حل ما! وقدرت نسبة زيادة اسعار الاراضي بـ ١٠٠ في المئة، وأسعار الايجارات بما يزيد على ١٠٠ و ١٥٠ بالمئة.

مصر

وبالانتقال الى مصر لمعرفة ما يحدث هناك، سيبدو الأمر غريبا، ان بلغ عدد طالبي اللجوء السياسي اربعة ملايين لاجئ، في حين لا تستطيع الاجهزة الخاصة والعامّة تأمين ٤٠ في المئة من طلبات العراقيين.

ارتفع السعر إلى ألفي جنيه. وكذلك بعد شراء «اعمار» لعقارات في منطقة القطم ارتفعت الاسعار بما يزيد على ٣٠ في المئة. وقد تلقت الشركات العقارية التي وجدت كل التسهيلات من الحكومة المصرية توجيهات لبناء الشقق السكنية المتواضعة ليتمكن العراقيون من استئجارها او شرائها..

والمعروف ان القوانين المصرية تسمح للاجانب بتملك العقارات في مصر حيث يريدون.

ويرى الخبراء انه في حال استعاد العراق استقراره السياسي، وعاد العراقيون الى بلدهم، وبنتيجة ما حصل في سورية والاردن ومصر، فقد يقع الاستثماريون المصريون والخليجيين في مأزق، وربما في كارثة، لان شغور مئات آلاف الشقق دفعة واحدة من شأنه ان يصيب مؤجري هذه الشقق بخسائر كبيرة.

خبراء آخرون يؤكدون ان المستثمرين في القطاع العقاري تمكنوا خلال ثلاث سنوات من استعادة رساميلهم بكاملها، ولا خوف عليهم من اية خسائر.

السؤال المطروح الآن: هل يمكن العراقيون وعددهم بالملايين ان يجدوا مساكن لهم في مصر؟ ومن يقدم لهم الدعم؟

«دبي كابيتال» ترفع حصتها فيها الى ما يزيد على ٥ في المئة

«تمويل» تطرح منتجاً جديداً لإعادة التمويل السكني

أوضح السيد عادل الشيراوي، الرئيس التنفيذي لشركة «تمويل»، أكبر شركة في قطاع تمويل العقارات في دولة الإمارات، خلال المؤتمر الدولي للمستثمرين الذي نظمه سوق دبي المالي في لندن، الشهر الفائت، «أن استراتيجية نمو الشركة تركز على الأنشطة التشغيلية والانفتاح على الشراكة مع جميع المطورين العقاريين والمشاريع التطويرية».



من اليمين: عادل الشيراوي ونبيل أبو علوان

وقال الشيراوي: «يوجد ممثلو صناديق الاستثمار والمؤسسات الاستثمارية العالمية في «تمويل» شركة تتمتع بالكثير من الجاذبية الاستثمارية، وخصوصاً بعد الأخذ في الاعتبار القيمة الإضافية التي تقدمها الشركة للمساهمين من جهة والعائدات المرتفعة على الأصول وحقوق الملكية من جهة أخرى. بالإضافة إلى ذلك فإن أسهم الشركة تتمتع بأعلى معدل للأرباح الموزعة بالنسبة للقيمة السوقية وأكبر نسبة نمو في معادل القيمة السوقية بالنسبة للعوائد والأرباح من بين الشركات المدرجة في سوق دبي المالي».

هذا ودفعت مجموعة «دبي كابيتال» حصتها إلى ما يزيد عن ٥ في المئة في شركة «تمويل» لتعزيز مكانتها ضمن أبرز مجموعات إدارة الاستثمارات والأعمال المصرفية في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وحضورها في قطاع التمويل الإسلامي بحسب ما أكده مصطفى فريد الرئيس التنفيذي للمجموعة.

من جهة ثانية، أطلقت شركة «تمويل» منتجاً جديداً تحت اسم «سيولة» لإعادة التمويل السكني، يسمح للمتعاملين بتحويل القيمة السوقية لمنازلهم إلى سيولة مستثمرة، ويوفر حلاً تمويلية مبتكرة لأصحاب الأملاك في دولة الإمارات. وقال الشيراوي «أن هذا المنتج يهدف إلى تلبية الحاجات الاستثمارية طويلة الأمد لطبقة مستقرة من المالكين، وهو يتوافق مع الشريعة الإسلامية لإعادة التمويل السكني، ويوفر مجموعة واسعة من الفرص لتنويع الاستثمارات.

وقال رئيس قسم التسويق وتطوير المنتجات في «تمويل» نبيل أبو علوان، أن هذا المنتج يعطي المالكين حرية الاستفادة من ممتلكاتهم ويتيح لهم الفرصة للاستثمار في ما يريدون وعندما يشاؤون.

املاك العالمية (السعودية) برأس مال مليار درهم

دبي - انتهت شركة املاك للتمويل العقاري من تأسيس شركة املاك العالمية للتطوير والتمويل العقاري في السعودية برأس مال مليار ريال وسوف يكون مقرها في الرياض.



عبدالله صالح كامل

املاك العالمية

ومن المتوقع ان تبدأ الشركة اعمالها في الربع الثالث من العام الجاري بعد ان انتخبت جمعيتها العمومية التأسيسية من عبدالله صالح كامل رئيساً لها ومحمد العبار نائباً للرئيس والاعضاء: سعود الصالح، صالح سعيد لوتاه، حسن سالم العماري، عبد الرحمن الرويعت وفواز عبد العزيز. كما تم تعيين عبدالله الهوين رئيساً تنفيذياً.

الراجحي الاستثمارية ترفع حصتها في «تعمير» إلى ٧٥٪

رفعت شركة الراجحي الاستثمارية نسبة تملكها في «تعمير» العقارية إلى ٧٥ في المئة بزيادة ٢٥ في المئة عن السابق. واذ رفض الرئيس التنفيذي لشركة «تعمير» عمر عايش الكشف عن تفاصيل قال ان استثمارات الشركة بلغت حتى الآن ١٥٠ مليار درهم، منها استثمارات بقيمة ٩٠ ملياراً في مشاريع خارج الإمارات.

وكشف عايش خلال مؤتمر صحفي عقده في دبي، عن مفاوضات جارية مع وزارة الحج والوقاف السعودية والتي دخلت شراكة في مشروع تطوير سبعة أبراج مواجهة للحرم المدني من أجل الحصول على مساحة إضافية للمشروع الذي تملك فيه «تعمير» نسبة ٤٩ في المئة، معلناً عن إطلاق مدينة عصرية متكاملة في البحرين ستكون هي الأبرز على مستوى المشاريع العقارية التطويرية في المنطقة.

«فلل النخبة» تطلقها «الأصايل» شمال عمان

أعلنت شركة الأصايل للاستثمارات العقارية عن إطلاق أول مشروعاتها الاستثمارية (فلل النخبة) في منطقة شفا بدران شمال العاصمة عمان بإشراف مهندسين مختصين في مجالي العقار والهندسة.

ويتكون مشروع (فلل النخبة) من ٢٠ فيلا بمساحة ٤٢٠ متراً مربعاً لكل فيلا موزعة على ثلاث طبقات بمساحة ١٣٥ متراً مربعاً للطابق ولكل فيلا خدماتها المستقلة التي تعطيها الخصوصية. وقال مدير عام الشركة المهندس حسين العبيدي «ببني المشروع وفقاً لأعلى معايير الراحة والأمان والتميز من خلال اختيار المواقع بعناية واعداد تصاميم هندسية ومواصفات فنية متميزة، بالإضافة إلى توفير الخدمات الأساسية والترفيهية ضمن كل مجمع سكني للوصول إلى الراحة والأمان لسكان المجمع».

ويوفر المجمع مبنى للنادي والخدمات يتكون من أربعة طبقات يشتمل على الخدمات الأساسية والترفيهية، إضافة إلى كاميرات مراقبة للطرق والأسوار والبوابات والشوارع الأسفلتية والأرصفة المبلطة وشبكة للمياه وأخرى للصرف الصحي.

«بروة» القطرية تشتري ٧ أبراج في عجمان بقيمة ١,٢ مليار درهم

وقعت شركة بروة العقارية مذكرة تفاهم لشراء سبعة أبراج سكنية تقع على كورنيش إمارة عجمان، حيث تبلغ القيمة الإجمالية للأبراج ١,٢ مليار درهم إماراتي، وتبلغ حصة بروة العقارية في هذه الصفقة ٦٠٪ مع شركاء استراتيجيين.

وقد جرت مراسم توقيع الاتفاقية في عجمان، ووقعها نيابة عن بروة العقارية غسان بن عبدالله البنعلي رئيس تطوير الأعمال الدولية، والشيخ أحمد بن حميد النعيمي ممثلاً عن المؤسسة العقارية للاستثمار في عجمان.

والجدير بالذكر أن الأبراج السبعة حالياً قيد الإنشاء، وسيتم الانتهاء من تشييدها في أوائل العام ٢٠١٠، وتتألف من ٩٠٠ وحدة سكنية ذات مستوى راق، وهذا المشروع هو الأول لشركة بروة العقارية في الإمارات، حيث تأتي هذه الصفقة تنفيذاً لسياسة الشركة الاستثمارية للتوسع الإقليمي والعالمي، وتنويعاً لمصادر الدخل وتقليلاً للمخاطر.

تعيين مازن الحمود رئيساً تنفيذياً لـ «تالابي»



عيّنت شركة الأردن لتطوير المشاريع السياحية «تالابي» TALABAY مازن الحمود مديراً تنفيذياً للشركة، ليتولى من خلال خبراته المتراكمة مهمة تعزيز برنامج الشركة الاستثماري وتمكينها من تحقيق إنجازاتها ودعم أهدافها.

ويقع مشروع «تالابي» على بعد ١٤ كيلومتراً جنوب مدينة العقبة في المنطقة الحرة من منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة. ويحتوي المشروع على فنادق من فئة ٣ و ٤ و ٥ نجوم بما مجموعه ٢٥٠٠ غرفة فندقية. وكان الحمود شغل منصب المدير التنفيذي لهيئة تنشيط السياحة لمدة عامين، ويمتلك خبرة واسعة في الإدارة العليا اكتسبها من خلال عمله الدبلوماسي في وزارة الخارجية وتبوءه منصب نائب رئيس التشريعات الملكية ونائب المدير التنفيذي لمؤسسة تشجيع الاستثمار. والحمود حاصل على درجة الماجستير في الإدارة العليا من جامعة هارفرد وهو عضو في زمالة أيزنهاور.

«سما دبي» و«اي سي هاريس» العالمية

تؤسان شركة متكاملة لإدارة المشاريع العقارية

أسست «سما دبي» SAMA DUBAI ذراع الاستثمار والتطوير العقاري الدولي لـ «دبي القابضة» DUBAI HOLDING بالتعاون مع شركة «اي سي هاريس» شركة متكاملة لإدارة المشاريع الرائدة في استشارات المشاريع العقارية والبنية الأساسية والانشاءات.

وقال رئيس مجلس ادارة «سما دبي» فرحان فريدوني: «لا شك ان الشركة الاستراتيجية مع «اي سي هاريس» تشكل قيمة اضافية لكافة مشاريعنا، اذ اننا نسعى من خلال هذه الشراكة للوصول الى اعلى مستويات التميز في ادارة المشاريع التي نقوم بتطويرها، بشكل يلبي تطلعات ملاك العقارات والمستثمرين في مشاريعنا».

واضاف فريدوني: «الشركة الجديدة بين «سما دبي» و«اي سي هاريس» ستسعى لترسيخ مكانتها كلاعب اساسي على الساحة الدولية، وستكون مؤهلة لمنافسة كبرى شركات ادارة المشاريع حول العالم، الامر الذي سيتيح لـ «سما دبي» التركيز على تطوير قدراتها التنافسية وتعزيز مكانتها الاقليمية والدولية».

بدوره قال رئيس «اي سي هاريس» ريتشارد كلير: «ستساهم الشراكة الاستراتيجية التي تربطنا مع «سما دبي» في تمكين مشروعنا المشترك من ترسيخ معايير جديدة لخدمات ادارة المشاريع العقارية في العالم».

«مركز» تنطلق بإنشاء ٣ مشاريع ضواحي في سوريا بتكلفة ٣٠٠ مليون دينار



عبد الحميد دشتي (في الوسط) يلقي كلمته

تتولى شركة مراكز التجارة العقارية تنفيذ ٣ مشاريع لإقامة ضواحي في سوريا على غرار الضواحي السويسرية، وذلك في المناطق الجبلية والغابات وعلى ضفاف الأنهر والبحيرات، حيث تتراوح مساحة المشاريع بين ١٠٠ ألف و ٤٠٠ ألف متر وبكلفة تصل الى ١٠٠ مليون دينار للمشروع الواحد.

وأوضح رئيس مجلس إدارة الشركة عبد الحميد دشتي، ان المرحلة الأولى من المشروع ستبدأ خلال ٣ أشهر، حيث تم بالفعل تركيب بعض عيّنات البيوت المصنوعة من الخشب، وكذلك مكاتب إدارة المشروع. ومن المتوقع ان يتم الانتهاء من المشروع الأول خلال عام في حين سيتم الانتهاء من المشروعين الآخرين خلال عامين، مشيراً الى ان الضواحي ستشتمل على جميع المرافق والخدمات.

وذكر دشتي ان «هناك الكثير من الشركات الكويتية العملاقة التي تستثمر في سوريا، ومنها شركة العقيلة التي تستثمر في قطاع إنشاء المدن والضواحي في مناطق متميزة في سوريا. لذا حرصنا على التواجد بالقرب من هذه المشاريع وذلك لوجودها في مناطق تنمية جديدة وتحصل على جميع الامتيازات والخدمات وتحظى بدعم كبير من القيادة السياسية والحكومة السورية».

وحول مشاريع الشركة داخل الكويت قال دشتي ان «الشركة لديها مشروع «منتجع مراكز» في الكويت وهو عبارة عن منتجع رياضي ترفيهي اجتماعي بالإضافة الى أكاديمية صباح الأحمد للفروسية ومركز تأهيل صحي، وتبلغ كلفته ١٥ مليون دينار ويقام على مساحة ١٢٠ الف متر ويقع في المنطقة الوسطى بشمال صبحان».

«الدار العقارية»، توظف عقد الـ «NEC» في مشروع «شاطئ الراحة»



اعلنت الدار العقارية، الرائدة في التطوير العقاري في ابو ظبي، عن مبادرتها في استخدام عقود NEC للشراكة وتوظيفها في مشاريعها التطويرية وهي بذلك تكون السباقة في المنطقة، وعالمياً يعتبر عقد الـ NEC بمثابة الصيغة القانونية لإدارة اجراءات المشاريع والتي تم اعدادها لمعالجة جوانب ادارة مشاريع البناء والتطوير كافة والذي استفذه شركة الدار العقارية في تطوير مشروعها «شاطئ الراحة».

والجدير بالذكر ان هذا المشروع قام بوضع معايير جديدة لاستخدامها في عمليات الشراء والتسليم في المنطقة. وتأتي هذه الخطوة تعزيزاً لمكانة الدار العقارية كشركة تطوير رائدة في المنطقة. ومن خلال تنفيذ عقد NEC ستضمن الدار، ليس استخدام الطرق والاساليب بطريقة عادلة فحسب، بل وستقوم ايضا برفع الكفاءة والجودة في انجاز المشاريع الى اعلى المستويات.

يوفر مجموعة من الخيارات السكنية للأسر الشابة

«نخيل» تعلن عن اطلاق «مرتفعات جميرا» في قلب دبي

اعلنت «نخيل» (NAKHEEL) شركة التطوير العقاري الرائدة في دولة الامارات العربية المتحدة، عن اطلاقها المجمع السكني الجديد «مرتفعات جميرا» (JUMEIRAH HEIGHTS). ويستهدف المشروع الجديد العاملين في دبي والازواج والاسر الشابة، كما يقدم افضل الفرص لشراء منزل في اكثر مناطق دبي شهرة.



محمد غانم

مدير عام مرتفعات جميرا

ويشتمل «مرتفعات جميرا» على ٢٣٠٠ من الوحدات السكنية في قلب مدينة «دبي الجديدة»، الواقعة بين جزر الجميرا وبحيرة جميرا. وبدأت اعمال البناء في المشروع في ايار (مايو) ٢٠٠٧، وعند اكتماله سيوفر مساكن لحوالي ١١ الف شخص.

ويوفر «مرتفعات جميرا» مجموعة كاملة من الخيارات السكنية في الوقت الذي تشهد فيه اماره دبي ارتفاعا بلغ ذروته في الطلب على المساكن، فتتراوح هذه الخيارات بين الشقق المصممة وفق نمط المخطط المرسوم، والشقق ذات الحوائط الخاصة، والشقق ذات الطابقين، والتي تحرص جميعها على تقديم اجود انواع العمارة والتصميم. وستمتد المساكن في هذا المجمع الهادئ ذي الكثافة السكانية المنخفضة، على مساحة ٢٠ هكتارا من المساحات الخضراء والبحيرات الصغيرة والمعالم المائية.

يقع مشروع «مرتفعات جميرا» في شارع الشيخ زايد بالقرب من مجمع جزر جميرا المعروف، كما سيقرب من المشروع محطات للمetro يسهل الوصول اليهما عند اكتماله في العام ٢٠١٠، الامر الذي يجعل من «مرتفعات جميرا» موقعا متميزا. ويقع المشروع على بعد ١٥ دقيقة من مناطق التجارة والاعمال كمدينة دبي للانترنت، ومدينة دبي للاعلام، والفنادق الفاخرة من فئة الخمس نجوم التي تقع على شاطئ البحر، والمطاعم والقرب من النخلة جميرا ومنطقة تسوق عالمية في مجمع ابن بطوطة التجاري.

وتعليقا على اطلاق المشروع يقول مدير عام «مرتفعات جميرا» محمد غانم: «يسرنا ان نعلن عن اطلاق مشروع «مرتفعات جميرا» العضو الجديد في عائلة مشاريع نخيل. فبعد النجاح الذي شهده مشروع جزر جميرا والطلب الكبير عند اطلاق مشروع جميرا بارك في نهاية ٢٠٠٦، يسعدنا ان نقدم هذا المشروع الجديد الى السوق، وخصوصا في الوقت الذي يبحث فيه الناس عن عقارات للتملك من هذا النوع. فالهدف الرئيسي من «مرتفعات جميرا» هو تعدد الخيارات من حيث تنوع المساكن المعروضة وخيارات التمويل. وسيعمل «مرتفعات جميرا» على جلب الاشخاص الذين يحاولون ايجاد مشروع مختلف الى منطقة جميرا».

وأضاف: «نهدف الى ان يوفر مشروع «مرتفعات جميرا» ما يبحث عنه العاملون في دبي والأسر الشابة، ونرى أننا نجحنا بابتكار ما هو مختلف من المرافق الترفيهية والسكنية والمساحات الخضراء والمناظر الجميلة التي تسعدك في رحلة الذهاب الى العمل صباحا وتجعلك ترغب بالعودة الى المنزل مساء».



يعمل على تحويله معلماً عمرانياً يستحق الزيارة

«نخلة ديرة» تبدأ بتشييد مركز مبيعات على مساحة ٢٩ ألف متر مربع

كشف عبد الله بن سليم المدير التنفيذي للعمليات في «نخلة ديرة»، احد المشاريع المبتكرة العملاقة التي تقوم بتنفيذها وتطويرها شركة «نخيل العقارية»، عن بدء العمل بتشييد مركز مبيعات خاص بالمشروع على جزيرة ديرة حيث انتهت اعمال الردم وتثبيت التربة في الموقع، وسيكون المركز جاهزا لاستقبال الزوار في مطلع العام المقبل مع اقتراب موعد البدء بفتح باب الحجوزات امام الجمهور.



عبد الله بن سليم

المدير التنفيذي للعمليات لـ نخيل العقارية

وأوضح ان التصميم الهندسي للمركز سوف يشكل معلماً معمارياً مميزاً على الجزيرة التي من المتوقع ان تحدث مفهوماً جديداً لبناء المدن الحديثة التي تأخذ بالاعتبار كافة التفاصيل التي توفر مستوى راقياً من العيش واساليب الترفيه وخدمات البنية التحتية المتطورة.

وأضاف بن سليم «ان المبنى الجديد سوف يقام على قطعة ارض تبلغ مساحتها ٢٩ الف متر مربع، في حين ان مساحة البناء الاجمالية ستبلغ ١٧,٥ الف متر مربع، بارتفاع طابقين يعمل فيها اكثر من ٤٥٠ موظفا لقيادة المشروع على مختلف الصعد والوصول للاهداف المرجوة منه. كما سيتم تخصيص جناح مجهز لاستقبال كبار الضيوف والشخصيات المرموقة التي ترغب في زيارة موقع العمل والاطلاع على المخطط الرئيسي لهذا المشروع الرائد».

وقال: «خلال وضع التصميم الهندسي لمركز مبيعات نخلة ديرة اخذنا في الاعتبار مجموعة عوامل اهمها ان يعكس صورة المشروع الضخم الذي يعمل عليه ومن ثم تحويله الى معلم عمراني يستحق الزيارة، ليس من قبل المهتمين فحسب، بل ايضا من السياح والزوار الذين يتوافدون الى دبي لاغراض متنوعة».

وأضاف عبد الله بن سليم: سيتم الاعلان لاحقا عن فعاليات ومرافق مستحدثة تعكس تميز المشروع.



رسم تخيلي لمركز المبيعات الجديد

تسهيلات في الدفع من «ثمانى اكسكلوزيف» في برج الماتادور

تقدم «كي أم» العقارية - الذراع العقارية لشركة «إم» القابضة، فرصة رائعة ولفترة محدودة للراغبين في امتلاك العقارات والمستثمرين في دبي من خلال تقديمها خطة تسهيلات في الدفع للزبائن الذين يودون التملك في برج «الماتادور ثمانى اكسكلوزيف» في قرية الجميرا.

ويرتفع البرج المذكور ٤٣ طبقة في قلب دبي الجديدة، متفردا بشققه البصرية واستوديوهاته الراقية وشققه المبنية على طراز اللفت وحدائقه على السطح لجميع الجنسيات على اساس التملك الحر.

أوكيانا تعلن استكمالها عمليات تصميم مخطط تطوير «قارة أستراليا» في مشروع «جزر العالم»

أعلنت «أوكيانا وورلد فيرست» (OQYANA WORLD FIRST)، الشركة المطورة لمجموعة الجزر الفاخرة التي تشكل قارة أستراليا ونيوزيلندا ضمن مشروع «جزر العالم» الواقع قبالة سواحل دبي، عن بدء المرحلة التنفيذية للتصاميم النهائية لهذه الجزر إثر اجتماع عقد على مدى يومين في دبي وحضره أكثر من ٥٠ استشارياً متخصصاً من شتى أنحاء العالم.



د. وداد السويح

OQYANA WORLD FIRST

ويأتي مشروع «أوكيانا» ثمره التعاون بين مجموعة دولية من أبرز المطورين والمؤسسات الرائدة في مجال الهندسة والعمارة والنقل والمساحات الخضراء والبيئة وغيرها من الركائز الأساسية للمشروع. ويعد مشروع «أوكيانا» الجزء الأقرب إلى الشاطئ من «جزر العالم»، الأمر الذي يتيح لسكانه أفضل إطلالة على مدينة دبي. وبغية تعزيز المستوى المعيشي وجودة المرافق البحرية، يوفر المشروع حزمة من الشقق الفاخرة المتميزة بواجهات بحرية تتيح إطلالات بانورامية خلابة، إضافة إلى وحدات سكنية منعزلة تتصل بالجزر عبر جسور ووحدات سكنية تطل على القنوات المائية وفيلات ومنازل شاطئية.

ويتسم مشروع «أوكيانا»، الذي يتألف من ٢٠ جزيرة تبلغ مساحتها الإجمالية ١,٨ مليون متر مربع، بعدد من الميزات الاستثنائية الأخرى بما فيها مرافق اجتماعية وفندقان ومنتجع فاخر ومطاعم ومقاهٍ راقية.



مجسم لمشروع جزر العالم

اعمار تشيد فندق مارينا مول مرسى دبي

تشيد شركة اعمار العقارية فندقاً عصرياً يضم ٢٠٠ غرفة ويقع ضمن «مرسى دبي» وقد أطلقت عليه اسم «فندق مارينا مول مرسى دبي». يتألف الفندق من ٣٨ طبقة ويعتبر جزءاً أساسياً من مجمع مارينا مول مرسى دبي (١٥٠ الف م ٢) الذي يحتضن أيضاً مارينا مول للشقق الفندقية وبرجا مؤلفاً من ٨ طبقات جرى تخصيصه لمجموعة من ارقى المطاعم العالمية. وقال مارك داردين الرئيس التنفيذي لـ «مجموعة اعمار للضيافة»: «نأمل ان يساهم «فندق مارينا مول مرسى دبي» في تغطية الطلب المتزايد على توافر غرف فندقية من فئة خمسة نجوم في دبي، ويتميز المشروع بموقعه المهم الذي يسهل الوصول منه الى كل من مدينة دبي للانترنت، ومدينة دبي للاعلام والمنطقة الحرة بجبل علي، ويتميز المشروع بتوفيره لمجموعة غنية من المرافق المتكاملة التي ترضي السياح الباحثين عن الترفيه، بالإضافة لاحتوائه على مركز اعمال ينفرد بمرفقه الحديثة التي تلبى كافة متطلبات زوار دبي من رجال الاعمال.

يتضمن فندقاً و ٥٠٠ حجرة وألف شقة مطلة «هيدرا العقارية» تطلق «أمواج هيدرا» في المكسيك

أطلقت «هيدرا العقارية» مشروع «هيدرا ويفز» HYDRA WAVES في مزاتلان التي تقع في جنوب ساحل المحيط الهادي بالمكسيك، والمحاطة بجبال «سيره مره» و«بانوراما الميناء»، وتتميز بأنها مدينة مشمسمة بالإضافة الى انها مدينة شاطئية مليئة بالنخيل، وذلك بتكلفة ٥٠٠ مليون دولار.



د. سليمان الفهيم

هيدرا العقارية

وبذلك تصبح منطقة مزاتلان مقصداً سياحياً للسائحين من الشرق الاوسط لقضاء العطلة.

وقال الدكتور سليمان الفهيم الرئيس التنفيذي لـ «هيدرا العقارية»: «يأتي اختيارنا لتدشين مشروعنا العقاري في مزاتلان لانها تشبه الامارات، حيث توفر خيارات متنوعة للسياح، فضلاً عن تاريخها العريق وعاداتها والطرز المعماري». وأضاف: «لقد سمي المشروع «أمواج هيدرا» لوقوعه وسط الأمواج في البحر، إضافة الى اطلالته على المحيط التي سينجم عنها جذب سياحي هائل، فضلاً عن موقع مزاتلان المتميز الذي يوفر افضل العروض للسياح لقضاء العطلة حيث الأنشطة المتنوعة التي تتضمن الرياضة المائية وأنشطة الاطفال والصيد ومشاهدة الطيور والغولف والتنس وركوب الخيل والاستمتاع بالطعام والتسوق والاستمتاع بالحياة الليلية». وسيضم مشروع «هيدرا ويفز» فندق خمس نجوم يتكون من ٥٠٠ حجرة، و ١٠٠٠ شقة مطلة على البحر، ومركز مؤتمرات يتسع لـ ١٠٠ شخص ومركز تسوق وقاعات.

داماك تطلق «ذا كورنير» برجها السابع في الخليج التجاري

أعلنت «داماك» العقارية، أكبر شركة خاصة للتطوير العقاري الفاخر، إطلاق برج «ذا كورنير» (THE CORNER) في الخليج التجاري، وذلك بعد النجاح الذي حققته من خلال أبرجها الستة في المشروع. ويتضمن البرج الجديد المؤلف من ١٩ طبقة مكاتب بتصاميم مميزة، ومحلات تجارية تعد بتحويل THE CORNER مكاناً جذاباً للأعمال.



وقال رئيس مجلس ادارة مجموعة «داماك» حسين سجواني: «نتواجد في خليج

الأعمال انطلاقاً من إيماننا بهذا المشروع وموقعه النابض والحيو. ويأتي إطلاق THE CORNER بعد النجاح الذي لاقتته الشركة عند إطلاقها أبرج Executive Bay و Business Tower و XL Tower و Capital Bay و Park Central و Business Central في الخليج التجاري. ويعكس THE CORNER خبرتنا وتجربتنا الشاملة، ونحن ملتزمون بتقديم أفضل التسهيلات والمنشآت لعملائنا على الدوام».

وقال الرئيس التنفيذي لـ «داماك العقارية» بيتر ريدوك: «يقدم برج الأعمال مميزات عدة تجعل من العمل أمراً ممتعاً بالفعل، أضف الى ذلك الموقع الجديد في الخليج التجاري الذي يضيف بعداً جديداً الى هذه التجربة. وسيكون برج THE CORNER المكان الأمثل للشركات التي تبحث عن موقع تتعش فيه الأعمال. ويضم البرج محلات تجارية في الطابق الأرضي و ٤ طبقات للمواقف ويتمتع بمنظر مطل خلاب».

البطولة بأبهى مظاهرها



صورة لجندي لبناني وهو يسعى وسط المعركة والقتال ليرفع العلم اللبناني فوق احد المواقع التي انتزعها جيشنا البطل من الفئة الصالة.

عدنان القصار ببح صوته وليس من سياسي يشعر ويقلق لمصير البلد

بح صوت عدنان القصار رئيس الهيئات الاقتصادية وهو ينهيه الى خطورة الوضع على مختلف الصعد، وبع صوته وهو يطالب السياسيين بهدنة المئة يوم لتمرير فصل الصيف.

ويوم وصول وفد الجامعة العربية الى لبنان لايجاد مخرج للارزمة، امل بحل ما، الا ان فشل الوفد جعله يقلق على مستقبل الناس حيث تزداد معاناتهم



ويزداد بأسهم وكفرهم بكل ما يتحرك في البلد.

ومع ذلك فإن عدنان القصار لا يزال يعقد الامل على وعي بعض القوى السياسية لمسؤولياتها، وعلى تحركها مجدداً وبلغة جديدة، هل تجد من يسمع ويشاركها مشاعر القلق على البلد والشعب.

الأعمال المحصورة باللبنانيين وهدمهم
(الأجراء وأصحاب الأعمال)

ذكر وزير العمل بالوكالة حسن السبع بالاعمال والمهن التي حصرت باللبنانيين بموجب القرار رقم ١/٢٩، وهي التالية:
أ- الاجراء:

الاعمال الادارية والمصرفية على اختلاف انواعها وبصورة خاصة عمل: المدير، نائب المدير، رئيس الموظفين، امين الصندوق، المحاسب، السكرتير، المستكتب، الموثق، امين محفوظات، كومبيوتر، المندوب التجاري، مندوب التسويق، مراقب اشغال، امين مستودع، بائع، خياط، التمديدات الكهربائية، الميكانيك والصيانة، اعمال الدهان، تركيب الزجاج، الحاجب، الحارس، السائق، الحلاق، الاعمال الالكترونية، طاهي مأكولات عربية، المهن الفنية في قطاع البناء ومشتقاته كالتبليط والتوريق وتركيب الجفصين والالمنيوم والحديد والخشب والديكور وما شابه ذلك، اعمال الحدادة والتنجيد، التمريض، جميع انواع الاعمال في الصيدليات ومستودعات الادوية والمختبرات الطبية، التدريس في المراحل الابتدائية والمتوسطة والثانوية باستثناء تدريس اللغات الاجنبية عند الضرورة، الاعمال الهندسية بمختلف الاختصاصات، اعمال الكيل والمساحة، وبصورة عامة جميع الاعمال والمهن التي يتوفر لبنانيون لاشغالها.

ب- اصحاب الاعمال:

الاعمال التجارية على اختلاف انواعها باستثناء عمليات التصدير والاستيراد، اعمال الصرافة، المحاسبية، القومسيون، الاعمال الهندسية بمختلف انواعها، الصياغة، الطباعة والنشر والتوزيع، الخياطة والرتي، الحلاقة، الكوي والصياغة، تصليح السيارات (حدادة، دهان، ميكانيك، تركيب زجاج، فرش وكهرباء سيارات)، المهن الحرة (هندسة، طب، صيدلة، محاماة)، الا اذا حصل الاجنبي على اذن بمزاولة المهنة من الجهات المختصة، كل مهنة او عمل يثبت انه يشكل مزاحمة او ضرراً لاصحاب العمل اللبنانيين.

نقاط القوة في الاقتصاد اللبناني ترسخ الثقة بالنظام المصرفي
والإقبال على طلب المهارات اللبنانية وزيادة الصادرات

د. جورج قرم
وزير المالية السابق

في مقال نشره في جريدة الأخبار عرض وزير المالية السابق الدكتور جورج قرم نقاط القوة في الوضع الاقتصادي، لا سيما ترسخ الثقة بالنظام المصرفي اللبناني والإقبال العربي على الاستثمار في لبنان. ومن بين نقاط القوة أيضاً ذكر الدكتور قرم الإيجابيات التالية:

- الطلب الكثيف على المهارات اللبنانية من أسواق الخليج التي أصبحت في حالة فورة اقتصادية كبيرة، مما يخفف كثيراً من أزمة البطالة المزمنة في لبنان من جهة، ومما يؤدي الى زيادة كبيرة في تحويلات العاملين اللبنانيين في منطقة الخليج إلى أهلهم في لبنان من جهة أخرى.

- انخفاض سعر الصرف الحقيقي لليرة اللبنانية نظراً لربطه الثابت بالدولار الأميركي الذي ضعف تجاه العملات الدولية الأخرى، مما أدى الى زيادة ملموسة في حركة التصدير. - وأخيراً لا بد من التذكير بالتطورات الإيجابية التي سجلت في المالية العامة في السنوات الأخيرة وبشكل خاص.

- تطبيق الضريبة على القيمة المضافة التي ولدت مداخيل إضافية كبيرة للخزينة ابتداء من عام ٢٠٠٢.

- حصول الدولة اللبنانية على مئة في المئة من ارباح شركتي الخليوي بعد أن ألغيت عقود الـ "BOT" عام ٢٠٠١، وكتفت الدولة بمنح إدارة هذه الشركات الى القطاع الخاص، مما ساهم أيضاً مساهمة كبيرة في تحسين إيرادات الدولة، وبالتالي لجم عجز الخزينة ومصدره الأساسي عبء خدمة الدين العام واستمرار العجز المالي لمؤسسة كهرباء لبنان.

- الاستمرار في سياسة فوائده معتدلة في البلاد، وذلك رغم زيادتها في الخارج ورغم زيادة حجم الدين بشكل متواصل وألي، مما ساهم في تجنب الزيادات الحادة خلال الأعوام الثلاثة الماضية في خدمة الدين العام، ومما ساهم أيضاً في إبقاء عجز الخزينة ضمن حدود معقولة. هذا مع الإشارة الى ان خدمة الدين أصبحت تزداد في السنة ونصف السنة الماضية مجدداً بسبب زيادة حجم الدين، وأيضاً ارتفاع مستوى الفوائد في لبنان وإن كان معتدلاً.

الهيئة الجديدة لغرفة التجارة الدولية

وجيه البزري رئيسا وشادي كرم نائبا للرئيس



د. شادي كرم



وجيه البزري

انتخبت غرفة التجارة الدولية - لبنان هيئتها الجديدة على النحو التالي:
وجيه البزري رئيسا، شادي كرم نائبا للرئيس، كارلا رينه سعادة أميننا عاما، محمد شقير أميننا للمال.
اما الاعضاء فهم السادة: غازي قريطم، جاك صراف، غسان عساف، فادي عبود، ايلي نسناس، نديم عاصي، عبد الرحمن طباره، خليل زنتوت، يوسف كنعان، محمد الرفاعي، صلاح عسيران، فكتور ناداريان، رافايل دبانه واسامه دندن.
نذكر ان شادي كرم خاض معركة فاز فيها على منافسه، بينما انتخب رفاهه في الهيئة بالتزكية.

«سيتا» شركة لا تبغي الربح

ولكنها ربحت ١,٥ مليار دولار واعادت منها للزبان ٧١ مليون دولار!!

عندما تأسست شركة «سيتا» وهي شركة مملوكة من شركات الطيران لتأمين الاتصالات الجوية في ما بينها، حصلت على تراخيص على أساس انها لا تبغي الربح اي انها معفاة من دفع الضرائب.
وتبين ان الشركة كانت تحقق الارباح سنويا بالملايين وتوزعها على مساهميها وموظفيها، وجاء يوم انزلت اسهمها في البورصة!
العام الماضي حققت ١,٥ مليار



دولار وذلك بتأكيد بول كوبي رئيس مجلس ادارة سيتا.

هاني الاسعد

من ناحية اخرى قال هاني الاسعد نائب الرئيس عن منطقة الشرق الاوسط وتركيا في سيتا: «بالاضافة الى اننا ربحنا ما يفوق المليار دولار في عقود جديدة، اعدنا ما يقارب ٧١ مليون دولار الى الزبائن من خلال تخفيضات اسعار لخدماتنا التي سنستمر في تقديمها بدون ان نبغي الربح».
لم يقل لنا السيد الاسعد ماذا حصل بالنسبة للفارق بين الربح المحقق ١,٥ مليار دولار وبين الـ ٧١ مليون دولار الذي اعادته الشركة الى الزبائن من خلال خفض اسعار بعض الخدمات.
شركة سيتا تربح المليارات بدون ان تدفع الضرائب للدولة اللبنانية على الاقل وهذه الاخيرة في حالة لا تحسد عليها، فهل هذا جائز؟
مطلوب اعادة النظر بالتراخيص المعطى لشركات مماثلة لسيتا منذ ٥٠ و ٦٠ عاما لتأمين بعض الواردات للخزينة اللبنانية المفلسة!

لبنان في المرتبة الاخيرة بالنسبة لتسهيل معاملات المستثمرين

أجرت مؤسسات احصائية جدية استطلاعاً حول نوعية الخدمات التي تقدمها وزارة المال للمواطنين، فتبين ان المواطن يحتاج ٣ وثائق والى مراجعة ٣ موظفين من اجل انهاء معاملته. وهذه المراجعات تتطلب ان يستهلك المواطن ٣٣ دقيقة في زيارته لمقر الوزارة وتسليم المعاملة و ١٥ يوما لانجازها... هذه احصائية اجرتها شركة «انفويرو» بالتعامل مع الوزير ازغور الذي يعمل لاختصار المعاملات.



جهاد ازغور

وزير المالية اللبناني

وفي احصائية اخرى لمؤسسة التمويل الدولي (IFC) وهي مؤسسة مخضمة في تعاملها مع مؤسسات الدولة، توصلت عبر المؤسسات الشقيقة في البنك الدولي ان تحدد مرتبة لبنان في خانة الـ ٨٦ لجهة ممارسة أنشطة الاعمال، وفي المرتبة ١١٦ لجهة الإجراءات لبدء مشروع ما، وفي المرتبة ١٤٨ لجهة تنفيذ العقود! والمصيبة الكبرى هي في محاولة اي مستثمر الحصول على اذونات العمل والتراخيص فهو مضطر لاتباع ١٦ اجراء وانتظار ٢٧٥ يوما. وتبلغ الكلفة ١٧٦,٩ في المئة من متوسط الدخل القومي للفرد، بالمقارنة مع ١٤ اجراء و ١٤٩ يوما و ٧٢ في المئة من الدخل الفردي في بلدان اخرى.
وزير المالية يغص ويتألم عندما يسمع هذه الارقام... ولا شك انه يتساءل مع نفسه لماذا انشئت مؤسسات لمساعدة المستثمرين مثل ايدال؟

معاناة الشاحنات على الحدود

وارتفاع الكلفة من يتحمل مسؤوليتها؟

مشكلة الشاحنات العمومية على الحدود في العبودية والعريضة وعدم تمكنها من التنقل وفق الدوام العادي ادى الى ارتفاع كلفة النقل بنحو ٣٠ و ٤٠ في المئة وذلك بحسب البلد التي يطلب منها الوصول اليه.
فالرحلة الى عمان كما يقول امين سر نقابة اصحاب الشاحنات العمومية احمد الخير ارتفعت من ٦٠٠ الى ٩٠٠ دولار.
ان انتظار الشاحنة ٢٤ او ٣٦ ساعة يزيد فورا الكلفة ٣٠٠ دولار على الاقل.
اما الشاحنات الموجهة الى سوريا فحسب، فإن كلفة الطن الواحد ارتفع من ١٤ دولاراً الى ٢٢ دولاراً والى حلب ٢٥ دولاراً.
نذكر ان هناك يوميا ٢٠٠ شاحنة معدة للتصدير والتراخيص تنتظر ساعات وساعات على الحدود قبل ان يأتي دورها للمرور.
هذه الكلفة الاضافية تزداد على سعر السلعة ليتحملها المستهلك اضافة لما يتحمله من عذابات اخرى بسبب مواقف السياسيين وتجاوزاتهم.

الغاء تأشيرات الدخول الى لبنان للرعايا العرب

تدرس وزارة الداخلية والبلديات مشروع قرار يقضي بالسماح للرعايا العرب الدخول الى لبنان بدون تأشيرات دخول.
اما بالنسبة الى الاشخاص المشتبه بهم، فقد يطلب منهم طلب التأشيرة من سفارة لبنان للاستقصاء عنهم قبل وصولهم الى الحدود اللبنانية.
بعضهم يرى بعض التعقيدات في الامر فكيف سيحلها الوزير السبع الذي له خبرة طويلة في هذا المجال حيث عمل في الأمن العام حوالي ٢٥ عاما.

وجوه ثابت

الرجل العصامي الناجح بامتياز: خليل المصري



قبل كل شيء هو رفيق عمري، وقليلة هي الايام التي كنت أغيب فيها عن الشلّة التي تجمعتنا.

تلقينا خبر وعكته الصحية الاخيرة كالعادة باللامبالاة، ولكن سرعان ما تأكد لنا انها وعكة جدية وخطيرة وقد تسببت بحرماننا من البيك.

وبالفعل شاءت العناية الالهية ان تحرمنا من خليل المصري وهو بعد بكامل قواه العقلية والعصبية، ويكفي انه ظل يمازح حسناوات المستشفى، والمرضات والطبيبات، وكل من دخل غرفته حتى اللحظة الاخيرة.

بكاه من تعرف عليه حديثا، فكم بالحري اصدقاؤه ورفاق عمره؟ أسس شركة استعلامات اقتصادية فريدة من نوعها في لبنان، وقد بدأ بجمع المعلومات يدويا ولمدة ٥٠ عاما.

ليس من مؤسسة او رجل اعمال لم يحتج الى مؤسسة خليل المصري لمعرفة اسم شركة او للاطلاع على وضعية انسان ترتسم حوله عشرات علامات الاستفهام. وكم انقذ اشخاصا ورجال اعمال كانت تنصب لهم الافخاخ لاصطياد اموالهم وممتلكاتهم.. لم يساعد الا انسان العاديين وحدهم، بل ساعد الدولة ايضا، فهو الوحيد الذي يجمع اكبر قدر من المعلومات عن كل من يعيش على ارض لبنان، والذي زاده نجاحا بروز نجله حبيب وتحويل الشركة الى شركة عصرية ممكنة الكترونيا تحيط بها غير شركة ليتكامل عملها. والى حبيب، هناك فادي المحامي الاستشاري الذي له الامامه بالمهنة ايضا.

وفي المحصلة، أسس خليل المصري من لا شيء، وبفضل مواهبه المميزة، اهم شركة معلوماتية في الشرق الاوسط. وكان يسهر حتى اللحظة الاخيرة على ان يؤمن لها المعلومات شخصيا ومن اختارهم ليتعامل معهم، مهما بعدت المسافات.

اذا كنت قد جالست خليل المصري يمكنك ان تعرف سيرة اي رجل اعمال تأتي على ذكره من الذين رحلوا عن هذا العالم ومن الذين يديرون المؤسسات حاليا بشكل صحيح ودقيق وجدي.

من موظف مصرفي عادي، الى مدير للاستعلامات في اكبر المصارف، الى شركة خليل المصري واولاده.. رحلة طويلة ناجحة ورائدة يصعب على غير فقيدنا الكبير ان يتممها بنجاح.

أقيم لفقيدنا العزيز مأتم كبير في كنيسة القديس يوحنا الذهبي الفم - مطرانية الروم الكاثوليك، برئاسة سيادة المطران يوسف كلاس، يعاونه لفيف من رجال الاكليروس، ضم اصدقاءه ومقربي نشاطاته ومواهبه.

وقد ألقى المطران كلاس كلمة أدمعت عيون الكثيرين لما احتوته من كلام وعبر نقلها سيادته عن لسان الفقيد.

لفقيدنا الغالي الرحمة ولزوجته جورجيت ونجليه حبيب وفادي ولأسرة شركة خليل المصري واولاده واصدقائه جميعهم الصبر والعزاء.

أ.ز.

٦٠٠ الف معاملة مجمدة في ضمان بيروت فقط

المعاملات المتراكمة والمنسية في صندوق الضمان الاجتماعي (مركز بيروت) تقدر بـ ٦٠٠ الف معاملة صحية واستشفائية. وهذه المعاملات تعود لمؤسسات كبرى تنتظر ان ينظر مسؤولو الضمان فيها منذ سنة على الاقل.

ويقول اصحاب المعاملات ان حجة موظفي الضمان لعدم النظر في المعاملات هو النقص في عدد الموظفين (يوجد في مؤسسة الضمان وفق الدراسات الاكتوارية المئات من الموظفين الذين لا يأتون عملا).

واذا انتقلنا الى معاملات

المنتسبين للضمان الاختياري نجد الكارثة الكبرى، حيث تتزايد المعاملات وتتبخر السلفات المعطاة لمديرية هذه المؤسسة لتسديد الفواتير المتأخرة.

بعضهم اوقف اشتراكه ياسا وكفرا بإدارة الضمان ككل.. فهل يؤثر ذلك حسب معرفتنا بأي مسؤول في الضمان.. نحن نجيب بلا!

ماذا يقول رئيس مجلس ادارة الضمان الاصلاحى الآتي من فرنسا طوبيا زخيا بهذا الموضوع؟



طوبيا زخيا

رئيس مجلس ادارة الضمان

إنعطي يا وزارة الاقتصاد في لبنان

رفضت وزارة الاقتصاد في دولة الامارات العربية المتحدة طلب شركة نستله لرفع اسعار حليب نيدو بنسبة ٥ في المئة لعدم وجود اسباب مبررة لتلك الزيادة. وقالت الوزارة في ردها على الطلب ان الوزارة ترفض اي استغلال يمس المستهلك بأي ضرر.

ولم يأت الرفض عشوائيا، انما بعدما طلبت الوزارة من شركة نستله ان تقدم لها بيانات تبرر الزيادة، ولما لم تجد فيها ما يبرر الزيادة رفضتها.

كلنا يعرف ان المواد الغذائية لا تشملها حرية التسعير حتى في الدول الخاضعة لنظام الاقتصاد الحر...

لبنان وحده يسمح لمعظم الشركات بأن تسعّر وفقا لما تريده هي، حتى بالنسبة لأسعار الأدوية!

خفضوا اسعار المخابرات الهاتفية الأعلى في العالم

لم تنفذ الحكومة وعودها للهيئات الاقتصادية ولجمعية حماية المستهلك بتخفيض كلفة التخابر عبر الخلوي رغم اقتناعها بأنها الأعلى في العالم.

وكان من المفترض ان تدعو الهيئات الى اضراب للتعبير عن استنكارها وسخطها على تجاهل الحكومة لمطالبها، الا انها ارجأت ذلك بسبب الظروف الأمنية.

وتلخص مطالب الهيئات بما يلي:

اولا: خفض الكلفة وتحسين نوعية الخدمة عبر الاجراءات التالية:

١- احتساب الثانية بدلا من الدقيقة.
٢- الغاء الاشتراك الشهري ٢٥ دولارا للخط الخلوي الثابت و٩ دولارات للخدمات المرتبطة به.

٣- خفض كلفة الدقيقة في الخط المدفوع لتصبح موازية للأسعار في العالم العربي التي تتراوح بين ٩ و١٥ سنتا.

٤- تقديم عروض متنوعة تبدأ بثلاثة دولارات شهريا، على ان تمتد صلاحية البطاقة لسنة بالحد الأدنى.

٥- خفض كلفة الاتصالات بنسبة ٥٠٪ بين الساعة ٨ مساء و٨ صباحا.

٦- اعادة بدلات التأسيس (٥٠٠ دولار مع الفواتير) التي دفعها حوالي ٣٥٠ الف مشترك تأسست الشبكة على ظهرهم، او تحويلها الى اسهم.

٧- ادخال التحسينات الضرورية على الشبكة وعلى خدماتها وتحديثها عبر استثمار جزء ضئيل من مداخيل القطاع في شراء التجهيزات الحديثة من الجيل الثالث.

ثلاث سيدات أعمال ناجحات يتحدثن عن تجاربهن وطموحاتهن

ريادي يأخذ المبادرة التاريخية لإدخال المرأة في المناصب السياسية والاقتصادية البارزة، مشجعة السيدات على الإيمان بطاقتهن للانطلاق في عالم الأعمال ومواكبة العصر للبقاء على تماس مع التطورات العالمية.

بدورها مدير عام شركة «وردية هولدنغ» السيدة دانيا نكد أبدت عتباً على الجمعيات والمنتديات النسائية، مطالبة إياها بمزيد من التحرك والفاعلية كي تكون على مستوى طموح السيدات. كما شدت على ضرورة اعتماد المرأة على نفسها كي تدخل مجال الأعمال وليس على إرثها العائلي.

من جهتها، شجعت مدير عام شركة «فارماميد» ونائب رئيسة الرابطة اللبنانية لسيدات العمل السيدة حنان صعب جميع السيدات للتحول الى سيدات عمل، متحدثة عن أهداف الرابطة في دعم وحض مشاريع المرأة اللبنانية، وتحسين أدائها واعدة باستمرار الجهود المبذولة في هذا الإطار.

نقاط ضعف المرأة لوقف تطورها عند سقف معين. فالرجل المنفتح والمتقف يدرك ان المجتمع قائم على المشاركة بين الرجل والمرأة في القطاعات والاهتمامات كافة، وهذا التفكير ينطبق على الجيل الجديد من الشباب المؤمن بقدرات المرأة وعطائها في مجال الأعمال.

ووجهت بدير دعوة الى الجمعيات والمنتديات النسائية، داعية إياها «لتحسين وتعزيز دور المرأة ولعب دور جوهري في تثقيف النساء وتوعيتهن عبر تنظيم دروس لتعليمهن كيفية استخدام الكمبيوتر والتقنيات الحديثة. ولا ننس أهمية تنظيم المحاضرات وورش العمل والندوات الى جانب اللقاءات الاجتماعية والإنسانية، فضلاً عن ضرورة التواصل مع نساء أجنبيات للاستفادة من تجاربهن القيادية».

ووصفت بدير تعيينها عضواً في مجلس إدارة شركة ماستركارد العالمية لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وآسيا بأنه «سابقة، لأنني كنت أول امرأة عربية تشغل هذا المنصب عام ٢٠٠١ وما زلت فيه لغاية اليوم. فهذا المنصب يشعرنني بالسعادة لأنه اعتراف بكفاءتي وقدرتي وقيمتي كمرأة».

وختاماً، رأت بدير أنه «في ظل الظروف الصعبة التي يمر بها لبنان، وفي غياب الجمعيات والمؤسسات عن التخطيط للمستقبل، من الأنسب التوجه نحو حل المشكلات الموجودة وتثقيف وتعليم المرأة وإبقائها على انفتاح وإطلاع على التطورات العالمية ومساعدتها للسير في ركب التقدم»، مكررة تخوفها من خطورة اتساع الثغرة بين الأم وأبنائها بسبب قلة مواكبتها للعصر، ما سيؤدي حكماً الى عدم مساهمتها في تخطيط وتوجيه مستقبل أولادها الذين يفقدون الإعجاب بأهم كمثال للمرأة اللبنانية العاملة».

درجت العادة في المجتمعات الشرقية على اعتبار عالم الاقتصاد والأعمال «القاسي والخطر» حكراً على الرجل. لكن المرأة استطاعت على مرّ السنوات ان تخترق هذا العالم «المحظور» وتثبت تميزها وقدراتها، لتستحق صفة «سيدة أعمال» جديرة، لديها قدراتها للتفوق على الرجل في قطاعات مختلفة.

ومع تغيير مفهوم الحياة وفلسفة العمل وطرق التفكير في المجتمعات، برزت سيدات مهمات على الساحة العربية عموماً واللبنانية خصوصاً بعيداً عن مفهوم «البنزنس» أو الإرث العائلي.

«البيان الاقتصادية» قصدت ثلاث سيدات أعمال لبنانيات ناجحات في ميادين عملهن ومراكزهن، بحيث بنى المحور والمقصد في كل شاردة وواردة في المهمات الموكولة اليهن.

مديرة قسم الصيرفة الالكترونية وتطوير الأعمال في بنك عوده السيدة رندة بدير، رأت ان المجتمع اللبناني في حاجة الى شخص

قديم يعمل ضمن مستوى مهني محدد، وجيل جديد واعد مقبل على العلم والعمل لتحقيق الذات وتبوء مراكز ريادية ومناصب عالية، وبالتالي تحقيق الإنجازات».

وشدّت السيدة بدير على «ان القوانين والتشريعات لا تحظر على المرأة مشاركتها في الحياة العامة، لكن وجودها غير مألوف في مناصب حساسة. لكن مع الوقت سيسهل على المرأة الوصول الى مراكز وزارية وسياسية أخرى. وهنا يجب تغيير الذهنية اللبنانية حول مبدأ الوراثة السياسية، فنحن في حاجة الى شخص قيادي سواء أكان رئيس جمهورية أو رئيس وزراء أو اقتصادي مهم يأخذ المبادرة لتشجيع المرأة على الانخراط في الوزارات والمناصب القيادية، ان المرأة أثبتت جدارتها وكفاءتها وأدائها المتفوق على الرجل في مواقع عدة. فالمرأة اللبنانية قوية وناجحة لكنها تفتقر الى الفرص والدعم للوصول الى المراكز العليا».

وحول الصعوبات التي تعترض مسيرة المرأة «سيدة الاعمال»، أكدت بدير «ان التحديات أكثر مما نتصوّر، بدءاً بالطبيعة البيولوجية للمرأة التي تولد لديها نقاط ضعف لجهة أولادها وعائلتها، علماً ان إدارة الأم للمنزل والعائلة والمصاريف أشبه بإدارة مؤسسة صغيرة وتستطيع تطبيقها على صعيد مهني أكبر والتفوق على الرجل لجهة التوفيق بين مسؤوليات متعددة تلقى على عاتقها.

إضافة الى ذلك، تواجه المرأة الناجحة في بعض الأحيان محاربة من قبل الرجل وعدم تقبله فكرة «المرأة المديرة»، حيث يسعى الى تخفيف ثقة المرأة بنفسها إذا شعر بنجاحها وتميزها وذلك عبر محاولة تفشيّلها، وهذه المسائل تصيب المرأة بعدم الثقة بنفسها وتدفعها الى الانكفاء وعدم التقدّم نحو المراكز القيادية». وتابعت: «لذلك، من المهم ألا يستغل الرجل

رندة بدير (مجموعة عوده - سرادار):



«مطلوب قائد حيادي يأخذ المبادرة ويعهد الى المرأة بالمناصب القيادية»

أوضحت مديرة قسم الصيرفة الالكترونية وتطوير الاعمال في بنك عوده - مجموعة عوده سرادار السيدة رندة بدير «ان مساهمة المرأة اللبنانية لم تتبلور بعد، بطريقة فاعلة وبارزة، في مجال الاقتصاد والأعمال وعلى مستوى قيادي وريادي»، ورأت «ان المرأة في هذا المجال تشارك وتعمل بجهد وتدعم المؤسسات، انما في الوظائف الثانوية وليس القيادية، مستدركة ان هذه المعادلة ستتغير مع السنوات المقبلة لأن الذهنية تطورت ومفهوم العمل اختلف من وجهة نظر الأجيال الجديدة. فقبلاً، كانت المرأة تدخل ميدان العمل إما لحاجة مادية أو للانخراط في أعمال تجارية صغيرة من دون التعاطي بمسائل إدارية وحسابية، وذلك لنقص الإلمام ومواكبة التغييرات الحاصلة في العالم، من التطور التكنولوجي واستخدام الانترنت وغيره. من هنا، ينقسم واقع المرأة اللبنانية بين جيل

حنان صعب (الرابطة اللبنانية لسيدات العمل):



«أول أهدافنا دعم النساء العاملات لانتقال والتحول الى سيدات أعمال»

مدير عام شركة «فارما ميد» "PHARMAMED" ونائب رئيسة الرابطة اللبنانية لسيدات العمل السيدة حنان صعب شددت على ان أمام المرأة مجالات واسعة للتطور والتقدم في سوق العمل، لافتة الى «ان العنصر النسائي يشكل نسبة ٦٠٪ من المجتمع اللبناني. كما ان الدراسة التي أجرتها IFC (International Finance Corporation) تظهر ان نسبة النساء المتعلقات واللواتي يصلن الى الدراسات العليا تبلغ ٥٧٪، لكن رغم ذلك فإن نسبة مشاركة المرأة في سوق العمل لا تتعدى نسبة ٢٤ في المئة. ويعود تدني هذه النسبة الى أسباب عدة، منها نظرة بعض المجتمعات تجاه دور المرأة وحصر الاستثمار في عملها وثقافتها من دون عملها.

وفي لبنان نعانى من هذه الطريقة في التفكير في بعض المناطق والمجتمعات، ورغم تبدل العقلية العامة وانطلاق المرأة لممارسة أنواع جديدة من الوظائف والحرف وحتى العمل في الخارج.

وحول الخطوات والمشاريع التي تعزز وتفعّل مشاركة المرأة في قطاع الأعمال، اعتبرت السيدة صعب «ان الظروف الحالية تحدّ من انخراط المرأة بسبب عدم توفر فرص العمل، وفي حال تحسّن الوضع، يجب تشجيع المرأة على التحلي بعنصري المبادرة والمجازفة لتأسيس مؤسسات صغيرة ومتوسطة الحجم توجد فرص عمل وتحقق الانتاجية المتوخاة.

فالمراة متسلّحة بالعلم والثقافة والوعي، وحضورها بارز على صعيد وظيفي لكنه متواضع في قطاع الاقتصاد والأعمال، من هنا، أول أهدافنا في الرابطة دعم النساء العاملات للانتقال والتحول الى سيدات أعمال وتأسيس شركات، وذلك من خلال «الحاضنة» (INCUBATOR) التي تقوم على مبدأ احتضان أي فكرة خلاقة، ومواكبتها في مختلف المراحل من دراستها وتطويرها مع خبراء واختصاصيين وصولاً الى التنفيذ».

واعتبرت السيدة صعب «ان الرجل اللبناني ضنين بمشاركة المرأة في الحياة الاجتماعية والاقتصادية، لا سيما شريحة شباب الجيل الجديد. فالعمل يتيح للمرأة توسيع آفاقها الفكرية والثقافية، مما سينعكس إيجاباً وإفادة على المجتمع الصغير أي العائلة ومنه الى المجتمع الكبير.

فالمشاركة ضرورية بين الرجل والمرأة في كل المجالات لمزيد من النجاح، ولا عيب في ان تتلقى المرأة دعماً من زوجها أو والدها، بل المهم ان تنجح وتحقق الاستمرارية في عالم مليء بأخطار تعترض الرجل والمرأة على السواء».

وتطرقت السيدة صعب الى نشاط الرابطة من حيث المشاركة في المؤتمرات والمحاضرات الخاصة بسيدات الأعمال في الدول العربية والأوروبية، وذلك لتحسين «أداء الرابطة ومواكبتها للتطورات، إذ ان النجاح يتطلب انصافاً وتركيزاً شديدين. كذلك سنعمد الى إقامة (VIDEO CONFERENCE) محاضرة عبر الفيديو مع سيدة أعمال أميركية حول موضوع القيادة في عالم الأعمال، وذلك نظراً للظروف المتقلبة في لبنان».

وختاماً، نصحت صعب المرأة بضرورة وثوق المرأة بنفسها وقدراتها والتسلّح بالمعرفة والاجتهاد وأخذ المبادرة، إذ لا بد ان تثمر جهودها عن نتائج جيدة خصوصاً مع وجود تجارب نسائية ناجحة وبارزة في مجال الأعمال، وأوصلتهن الى مراكز قيادية».

دانيا نكد (وردية هولدينغ):



«مع تطور العصر باتت المرأة قادرة على اختراق القطاعات الاقتصادية كافة»

ورأت مدير عام شركة «وردية هولدينغ» (WARDIEH HOLDING) السيدة دانيا نكد: ان المرأة اللبنانية لها حضورها في قطاع الاقتصاد والأعمال لكن ليس على صعيد الوظائف القيادية

والتففيذية إلا في ما ندر.

وأضافت: «ان المجال واسع لانخراط المرأة وبروزها في العمل بفضل مستواها العلمي وثقافتها واجتهادها، لكن أسباباً وظروفاً عدة تقف عائقاً أمام تقدمها، وأبرز هذه الأسباب نظرة المجتمع والعقلية اللبنانية اللتان تضعان المرأة في مرتبة ثانوية، إضافة الى عامل الوراثة. ولبنان بلد منفتح ومتطور لكن الواقع مختلف، إذ ان الرجل اللبناني يعتبر قطاع الأعمال حكراً عليه وأن دخول المرأة يعتبر تعدياً على امتيازاته».

وتابعت السيدة نكد: «لقد واجهت صعوبات وتحديات عديدة في بداية حياتي المهنية، سيما وأنني تسلّمت إدارة الشركة في مرحلة دقيقة حيث كانت الأعباء المالية متراكمة، لكنني استطعت بفضل الجهد والإصرار ومساعدة فريق العمل الملتمزم كلياً تحقيق النجاح. فالمعوقات موجودة دائماً، لكن عندما تثبت المرأة كفاءتها تتبدد، من هنا المطلوب من كل شركة أو مؤسسة تحقيق نتائج مثمرة ولا هم إذا ما كان المدير رجلاً أو امرأة. فالرجل لم يعد قادراً على تجاهل المرأة البارزة والمتفوّقة التي تسجل علامات فارقة في مجال الأعمال».

وتحدثت السيدة نكد عن «عامل أساسي يؤخر تطوّر المرأة وهو قلّة ثقافتها وإيمانها أحياناً بنفسها وبقدراتها، ويتأتى ذلك عن تركيزها على النشاطات الاجتماعية والإنسانية مع أنها، مع تطوّر العصر ومفاهيم الأعمال، باتت قادرة على اختراق القطاعات الاقتصادية كافة والوصول الى مراكز قيادية. وفي هذا الإطار نعوّل على عامل الوقت كي تبرز المرأة في الصفوف الأمامية، وقد تستفيد من وجود تشريعات وقوانين تساعد على انخراطها في سوق الأعمال، كوضع حد أدنى لنسبة مشاركتها في المؤسسات والقطاعات من دون اعتماد سقف محدد يمكن ان يحد من طموحها».

وسجلت عتباً على الجمعيات النسائية «لأن دورها خجول أمام طموح السيدات وهي تخضع لمبدأ التسييس، حتى ان الجمعيات المتعلقة بسيدات الأعمال لا تظهر نشاطاً ملموساً، لا سيما في ظل الظروف الاقتصادية التي يمر بها لبنان»، معتبرة ان «دور الجمعيات ليس الظهور الاجتماعي والإعلامي الذي يسيء للمرأة أكثر مما يساعدها، فحسب، بل المطلوب تفعيل دورها وتعزيزه وأن يصبح لوجودها موقع ووزن، إضافة الى تقديم برامج وخطط عمل تساهم في تحسين الوضع الاقتصادي».

وختاماً، وجدت السيدة نكد أنه من المفروض ان «تصل المرأة الى المناصب الريادية بفضل جهدها وكفاياتها وليس بدعم إرثها العائلي، إذ لا ينقصها شيء إلا الدعم المعنوي والتشجيع كي تنطلق في عالم الأعمال، فلا أحد يقف في وجه المرأة متى كانت مقتنعة ومصرة على تحقيق أهدافها».

إنشاء الأبنية وإدارتها



السيدة وجيهة نعماني الموسوي

أسست السيدة وجيهة نعماني الموسوي وجوزف جورج زغيب ومحمود محي الدين أسومة شركة مساهمة لبنانية برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. باسم إنشاء الأبنية وإدارتها وموضوعها الإعمار. أسندت رئاسة الشركة إلى السيدة وجيهة الموسوي.

التعاونية اللبنانية للتأمين

أسس السيد غابي جرجس أبو رجيلي وقرينته كلير وكريمتهما باميليا ونجلهما أنطوني شركة محدودة المسؤولية باسم التعاونية اللبنانية للتأمين (C.L.A.) برأسمال ٥ ملايين ل.ل. وموضوعها وساطة التأمين، التكنولوجيا والدراسات. أسندت إدارة الشركة إلى السيد غابي أبو رجيلي.

SOLIDERE MANAGEMENT SERVICES

أسس السيدان ناصر رياض الشماع ومنيب مصطفى حمود وشركة سوليدير شركة أوف شور برأسمال ٢٥٠ الف دولار أميركي باسم سوليدير منجمنت سرفيسز. أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة إلى ناصر الشماع.

CITY MALL

أسس السادة غبريال وباسكال وميشال ابشي وشيرين كمال داعوق ومروان محمد جارودي وطارق بن عبد العزيز صالح وشركات G2 وكناري واي ام جي شركة مساهمة لبنانية باسم سيتي مول برأسمال ١٠٠ مليون ل.ل. وموضوعها العقارات والأعمال. أسندت رئاسة الشركة وإدارتها العامة إلى السيد غبريال ابشي.

٦ شركات عقارية لأفراد ابراهيم

أسس السيد ألفرد فخري ابراهيم ٦ شركات عقارية برأسمال ٣٤٠ مليون ل.ل. لكل منها وبشكل شركة محدودة المسؤولية.

ننشر في ما يلي اسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخرا وذلك وفقا للمستندات التي قدمتها إلى السجل التجاري:

الشركة	نوعها	رأسمالها	موضوعها	المسؤول عنها
نوفو نورديسك فارما	ش.م.م.	٦٠٠ مليون ل.ل.	أدوية	ريتا جوزف صفيير
سوليدير منجمنت سرفيسز	أوف شور	٢٥٠ الف دولار	ادارة	ناصر رياض الشماع
لوجستيكس تكنولوجي غروب	أوف شور	١٠٠ الف دولار	تكنولوجيا	وليد خليل دانيال
G2	هولدنغ	١٠٠ الف دولار	-	ميشال جورج ابشي
دانتون والت منجمنت	أوف شور	٧٥ الف دولار	-	داوود انطون نعموم
اسك بروجكتس	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	مقاولات	احمد فؤاد هاشميه
ستون سورس	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	وليد عبدالله هبر
كروز	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	نقولا سليم مخول
ميدل ايست غلوبال لوجستيكس	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	باتريك شريف ضاهر
موري غروب	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	مارون فريد مبارك
ناتس اند غراينز	أوف شور	٢٠ الف دولار	مكسرات	محمد موسى رفاعي
يونيفرسال انتربرايز	أوف شور	٢٠ الف دولار	-	خلدون علاء الدين دروي
جابكو	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	نقولا سليم مخول
اكوماس	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	بيار جورج اشقر
الحجار انتربرايزس	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	سمير كريم حجار
ابناء محمد الجمل	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	محمد فؤاد الجمل
اون لاين بوكينغ سرفيسز	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	حجوزات	ايلى يوسف نخال
الاولى الدولية	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	غسان سعيد فرحات
سولانا	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	جبرائيل انطونيوس جبرائيل
نصار غروب انترناشونال	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	جورج يوسف نصار
خليفة للاستثمارات الدولية	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	استثمارات	يوسف علي خليفة
IPICE	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	استثمارات	فارس نجيب مطر
ادفانس تكنولوجي	أوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تكنولوجيا	هيثم حسين سليم
انتر اكتيف تي في	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	-	جودت حسن ملك
ليدرز بزنس غروب	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	-	روبرت فؤاد خليفة
MECEI	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	استثمار	جورج ايلى اسمر
كارما انفسمنت	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	استثمار	مالك بن انس السكير
ليبانون ويند باور	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	-	قيصر فؤاد نحاس
انشاء الابنية وإدارتها	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعمار	وجيهة نعماني موسوي
١٤٥٩ راس بيروت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	عصام احمد حبيشي
البيهي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	توفيق سعيد خوري
دي بي العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	مروان شكيب ضو
هايتك مديكال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	معدات طبية	سلمى سبابا عاصي
توكوس للاستثمارات	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	خدمات للوقاية والامان	علي فهمي شاهين
ايت اوت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مشاريع سياحية	نور الهدى فرحون
سيدير وايت برادلي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	-	بيتر وليم هانسن
تراند	ش.م.ل.	٧٥٠ مليون ل.ل.	مفروشات	جورج جوزف خوري
GAF للسياحة البحرية	ش.م.ل.	٥٠٠ مليون ل.ل.	سياحة / مقاولات	بطرس جرجي عازار
وفره العقارية	ش.م.م.	٣٤٠ مليون ل.ل.	عقارات	الفرد فخري ابراهيم
وبره العقارية	ش.م.م.	٣٤٠ مليون ل.ل.	عقارات	الفرد فخري ابراهيم
بيماك العقارية	ش.م.م.	٣٤٠ مليون ل.ل.	عقارات	الفرد فخري ابراهيم
جانيفا العقارية	ش.م.م.	٣٤٠ مليون ل.ل.	عقارات	الفرد فخري ابراهيم
ايزي فلاي	ش.م.ل.	١٥٠ مليون ل.ل.	خدمات نقل	طلال سلطان وهاب
بترون	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	مقاولات / نقل	ميشال فؤاد صعب
الصادق للصيرفة	توصية بسيطة	١٠٠ مليون ل.ل.	صيرفة	هيثم عبدالله بكري
سيتي مول	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	عقارات / اعمال	غابريال عبشي
ليبان فيلاج غولد ستور	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تخزين فواكه	موريس يوسف اسمر
كانولايت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة - مقاولات	رشيد سليم حنصير
وينغز ٤	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات - سياحة	وسام حسن حجيج
ميغالوس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	اعلانات	وليد جوزف جمعه
يونيفرسال ترايدنغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	سيارات	ايلى فوزي خوري
روكسانا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	استشارات/كومبيوتر	بول وجيه حسين
انترناشونال كونتراكترايد ديغولوبرز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	محمد عصام ابو درويش
سيتي فيتنس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مشاريع سياحية	انطوان ايليا رزق الله
كونسلتنغ اند ترايدنغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	استشارات/دراسات	فانسان ايلى مزرعاني

بيع ممتلكات وموجودات بالمزاد العلني

بالمزاد العلني في شهر تموز الجاري.
نذكر ان بعض الممتلكات تباع بعد عرضها لاكثر من اربع
او خمس مرات بـ ٢٠ في المئة من سعرها الحقيقي.
مع العلم بأننا لا ننشر ما كان دينه دون الـ ١٠ آلاف
دولار:

تزايد شهر فشهر معاملات بيع ممتلكات وموجودات
المدنيين بالمزاد العلني بسبب عجزهم عن تسديد ديونهم
التي تضخمت بسبب زيادة الفوائد عليها.
وفي ما يلي اسماء من سوف تعرض ممتلكاتهم
وموجوداتهم - شركات - معامل - مصانع - منازل - للبيع

اسم الشركة	قيمة ديونها (دولار اميركي)	اسم الشركة	قيمة ديونها (دولار اميركي)	اسم الشركة	قيمة ديونها (دولار اميركي)
فكتور ديمتري حداد	٨٨,٠٠٠	ايهاب الحلاق	١٨٤,٠٠٠	ورثة المرحوم نبيه فخري	١٠,٠٠٠
د. خليل خرما	٦٠,٠٠٠	تفليسة حسن احمد مكي	٧٦٢,٠٠٠	ريمون حنا التغريني	١٦,٠٠٠
روبير سعاده	١٠٧,٠٠٠	هاني قببسي	٥٤,٠٠٠	فلادو الدمعه	٤٥,٠٠٠
رشيد ضاهر	٧٧,٠٠٠	حمد طعان حرب	٢٨,٠٠٠	جوزف ونهى حرب	٦٥٠,٠٠٠
ورثة محمد دريان	٢٥٤,٠٠٠	محمد حسين الحاف	١٧٧,٠٠٠	احمد نجا	١٠,٠٠٠
خليل فرحات	١٣,٠٠٠	حسان ابي فرج ورفاقه	٢١٠,٠٠٠	خالد ناجي طبال	٢٠,٠٠٠
طوني برباري	٣٢,٠٠٠	درويش عبد الرحيم وزكيه طحان	١٤٧,٠٠٠	نهاد المصومعي	١,٠٠٠,٠٠٠
ماجد محمد محمود	٣٣,٠٠٠	عدنان عزاقير	٢٠٢,٠٠٠	حنا وهبي	٥٩,٠٠٠
ربيع عبد الملك	١٣,٠٠٠	شركة بيطار اخوان	٥٥٠,٠٠٠	باخوس جبرائيل الدويهي	٢٥,٠٠٠
تفليسة ابو رزق	٥٠,٠٠٠	شركة بيار وايلي نجيم للتجارة	٨٨٦,٠٠٠	رثيف ابراهيم الزعتري	١٣٧,٠٠٠
بلال و محمد مكي	٤٠,٠٠٠	جوزف دعبول	٦٠٠,٠٠٠	علي محد الاسدي	٣٢٦,٠٠٠
سمير قراقيره	٤٦,٠٠٠	فانسان مسعد	١٢٧,٠٠٠	جوزف نعمان السويدي	١١,٠٠٠
فاروق فؤاد طباره	٢٤٠,٠٠٠	شركة المحور للتجارة والمقاولات	٤٠٠,٠٠٠	سهام مديم	٢٤,٠٠٠
سامي حنا غصوب	١٢,٠٠٠	سليم فريد سعاده	٤٣,٠٠٠	زكريا القاوقجي	٣٤,٠٠٠
نبيل يعقيني	٤٧,٠٠٠	يوسف وشربل خليل	٣٥,٠٠٠	مصطفى ابراهيم بركات	٣١٠,٠٠٠
جورج نقولا صوايا	١٤٢,٠٠٠	زياد سليم بعاصيري	٧٢,٠٠٠	احمد وذكريا سليم	٤٧,٠٠٠
تفليسة محمد علي أدلبي	٥٠٥,٠٠٠	شركة انترديزاين ش.م.م.	٦,٠٠٠,٠٠٠	شركة الهادي لتجارة الورق و مواد الطباعة	١٠٢,٠٠٠
شركة سعد ستيل ش.م.م.	١١٧,٠٠٠	موريس نعمه خوري	١٤,٠٠٠	قره بت غوديان	٤٥,٠٠٠
شركة MED ش.م.م.	١٣٠,٠٠٠	جوزف سبع حبيب	٢٣,٠٠٠	أمين كنعان أبي خليل	١٥,٠٠٠
عيدا ابو منصور ومؤسسة عطالله للتجارة	٥٧,٠٠٠	محمد علي الصباح وشركاه	١,٠٠٠,٠٠٠	شركة بستاني دحاح اوتومبيل ش.م.ل.	٥٨٨,٠٠٠
انطوان وايلي جرجس مركزل	٩٩٠,٠٠٠	رضى بردى	٦٤,٠٠٠	زعيم روبير وبرونو زعيم البستاني	١٧٠,٠٠٠
انطوان جرجس مركزل	٩٤٥,٠٠٠	الياس وفيقيان شويري	١٠٠,٠٠٠	ميشال اسعد حبيب	٤٩٣,٠٠٠
ايف صحناري	١٤,٥٠٠	ابراهيم نعيم شلالا	٣١,٠٠٠	جانيت يعقوبيان	١٦,٠٠٠
محمد حسن محسن	٨٠,٠٠٠	نمرو عيد رزق	٢٤,٠٠٠	موجودات مطعم الناعورة	٢٠,٠٠٠
شركة شهلا التجارية ش.م.م.	١٨٠,٠٠٠	الياس القزلي	٨٧,٠٠٠	يوردانيدس يوردانيدس	٨٦٧,٠٠٠
شركة فادوس ماتيك ش.م.م.	٥٠,٠٠٠	توفيق الحتوني	١٥,٠٠٠	ورثة روجيه نجيم	٢٨٠,٠٠٠
رفيق مارون سمعان	١٣,٠٠٠	كومباك ماري كولينت مشامه	٤٤٥,٠٠٠	شركة اديب فرح وأولاده	١,٥٠٠,٠٠٠
الياس والفريد وتريز البواري	٤٢١,٠٠٠	ورثة صلاح فكتور عازار	٦٢,٠٠٠	عميد الياس الخوري	١٥٧,٠٠٠
سمعان يوسف موسى	١٦,٠٠٠	طوني جرجس نعمه	٤٠,٠٠٠	باخوس الدويهي	٢٥,٠٠٠
حنا سعيد كرم	١٢,٠٠٠	فرح واديب فوزي	مئة ليرة ذهبية	محمود كوثراني	٨٧,٠٠٠
جوزف رزق دعبول	٥٣٢,٠٠٠	رزق الله اسطنبولي	١٤,٠٠٠	جورج جبور الياس	٥٠,٠٠٠
محمد عبد الغني بركات	٩٥,٠٠٠	مرغريت الجعيتاني	١٨,٠٠٠	محي الين عزام	١٦,٠٠٠
احمد محمد الكردي	١٣,٠٠٠	ورثة واصف علي نعمه	١٩٠,٠٠٠		
ابراهيم التنوري والياس صليبيا	٣٠٧,٠٠٠	حسن احمد جابر	٥٠٠,٠٠٠		

حل وشطب شركات

الاسم	الاسم	الاسم	الاسم
نوفراليب	شركة ماريكس ش.م.ل. (اوف شور)	شركة كراون ش.م.ل.	شركة روبيكو ش.م.م.
شركة شرقي المتوسط للتعهدات	شركة كراون ش.م.ل.	خدمات ادارة الطاقة - لبنان	مؤسسة انيستو
شركة شهاب ش.م.م.	شركة كراون ش.م.ل.	مؤسسة انيستو	شركة روبيكو ش.م.م.
شركة استشارات في التنظيم والادارة	شركة كراون ش.م.ل.	مؤسسة انيستو	شركة روبيكو ش.م.م.
شركة اوتر شوز ش.م.م.	شركة كراون ش.م.ل.	مؤسسة انيستو	شركة روبيكو ش.م.م.
شركة اسبانو لبيانز للتجارة	شركة كراون ش.م.ل.	مؤسسة انيستو	شركة روبيكو ش.م.م.
شركة الصراف - مالقيان	شركة كراون ش.م.ل.	مؤسسة انيستو	شركة روبيكو ش.م.م.
مركز احتضان الاعمال	شركة كراون ش.م.ل.	مؤسسة انيستو	شركة روبيكو ش.م.م.

لمجرد استشارة المحامي ودرسه الملف تستحق له أتعابه الرئيس مخير يحكم ببدل الاتعاب بما فيه الضريبة على القيمة المضافة (TVA)



قصد رجل اعمال، يرافقه نجله، مكتب احد كبار المحامين (د. حسن الرفاعي) واستشاره في قضية مهمة، فأخذ الدكتور الرفاعي من الرجل ملفه ودرسه بحضوره في جلسة استمرت ساعتين. أخذ رجل الاعمال الدراسة ولم يدفع للمحامي اتعابه، ولما طالبه هذا الاخير بالأتعاب، اجاب الرجل بأن الاستشارة كانت للتأكد من موقفه تجاه خلافه مع الفريق الآخر، وأنه لو اراد استشارة مدفوعة لنظم له وكالة قانونية، علما ان له وكيله القانوني.

المحامي د. حسن الرفاعي لجأ الى القضاء مطالبا بحقه (غرفة الرئيس الاول في جبل لبنان القاضي صلاح مخيير). وبعد دراسة الملف خرج الرئيس مخيير بقرار لمصلحة الرفاعي استنادا الى المادة ٦٨ من قانون تنظيم مهنة المحاماة..

وهنا نص القرار:

اولا - في توجب الاتعاب:

حيث ان المدعي الدكتور حسن الرفاعي يطلب تحديد بدل اتعابه بخمسة آلاف وخمسمائة دولار اميركي لقاء الاستشارة القانونية التي اسداها للمدعى عليه بعد دراسة ملفه والمستندات في اجتماع تحدد مسبقا وعلى مدى ساعتين ويزيد. وحيث ان المدعى عليه بصفتيه يطلب رد الدعوى لعدم استحصاله على اية استشارة قانونية ولعدم توافر احكام المادتين ٦٨ و٦٩ محاماة. وحيث تنص المادة ٦٨ من قانون تنظيم مهنة المحاماة على ان للمحامي الحق ببدل اتعاب عن الاعمال التي يقوم بها ضمن نطاق مهنته وباستيفاء النفقات التي يبذلها في سبيل القضية التي وكل بها.

وحيث يتضح من هذا النص ان مهنة المحاماة تشمل المرافعة والمدافعة عن الموكل من خلال تمثيله امام المحاكم... وتشمل الابحاث والدراسات القانونية، ومن الاستشارات التي يسديها لطلابها، وبذلك بحث الاعمال القانونية وكل هذه المساحة من العلم والعمل والاجراءات...

وحيث انه بمقتضى المادة ٦٩ محاماة: يحدد بدل الاتعاب باتفاق يعقده المحامي مع موكله، وفي حال عدم تحديد بدل الاتعاب باتفاق خطي يعود للقضاء تحديده بعد اخذ رأي النقابة، ويراعى في ذلك اهمية القضية والعمل الذي اداه المحامي وحالة الموكل.

وحيث انه يبني على ما تقدم وخلافا لادلاء المدعى عليه يستحق بدل الاتعاب في غياب سند التوكيل والاتفاق الخطي على تحديد الاتعاب لان تزويد طالب الاستشارة بحاجته من قبل المحامي يجعله ملتزما قبله ببدل الاتعاب الموازي لقيمة الاستشارة القانونية ولحجم العمل القانوني المنفذ.

وحيث ان لا خلاف بين الفريقين على ان المدعى عليه، وبناء على موعد مسبق، قصد بتاريخ ٢٢/١٠/٢٠٠٥ مكتب المدعي لمدة ساعة بحسب قوله ولمدة تفوق الساعتين بحسب قول المدعي، انما يختلف الفريقان على طبيعة العمل الذي اداه المحامي، اذ بينما يؤكد هذا بدل تزويده الاول باستشارة قانونية طلبها لقاء بدل محدد بعد دراسة مستندات كثيرة في قضية التزام ابنيه في مطار بيروت الدولي على مدى اكثر من سنتين، يدلي المدعى عليه بأن الزيارة التي دامت ساعة كانت الغاية منها عرض النزاع القائم بينه وبين مجلس الانماء والاعمار توصلنا لاجراء توكيل قانوني يصار على اثره الى ارسال مذكرة ربط نزاع، ويدلي بمطالبة المدعي بأتعابه وبمفاجأته بالطلب واستمهاله للدفع «اذا ما تمت تلك الاستشارة بالفعل».

وحيث انه يتضح من اقوال الفريقين، ومن المستندات المبرزة العناصر الواقعية الثابتة الآتية:

١- حضور المدعى عليه الى مكتب المحامي المدعي بتاريخ ٢٢/١٠/٢٠٠٥ بناء على موعد مسبق متأبطا ملفا مهما يتعلق بقضية التزام المدعى عليه ابنيه في مطار بيروت الدولي بدليل اصطحابه احد اولاده معه وبدليل وجود نزاع قائم مع مجلس الانماء والاعمار.

٢- عرض سليل من المستندات على المحامي صاحب الاختصاص العميق والمعروف في القضايا الادارية عامة وفي العقود والالتزامات الادارية بصورة

خاصة وشروعه في دراستها بدليل صرف الوقت غير القصير في سبيل ذلك (ساعة او ساعتان).

٣- لا يمكن الركون الى القول بأن الاجتماع رمى الى مجرد عرض النزاع على المحامي الاختصاصي توصلنا لتنظيم توكيل له لانه لو كان الهدف الاقتصار على هذا الفعل لكانت الجهة المدعى عليها استعانت بوكيلها بكل بساطة. اما تخطي الوكيل الى صاحب الاختصاص بموضوع المنازعة الادارية لا يلقي تفسيراً الا في تصور التسلب بالاستشارة القانونية الصائبة الصادرة عن علم من اعلام العلم والقانون. وقد ورد في رد المدعى عليه على الانذار المرسل من المدعي ان الاول اطلع الثاني على كتاب موجه اليه من مجلس الانماء والاعمار وعرض عليه الموضوع الامر الذي عني قطعاً عرض الموضوع والمستندات وتلقي الاستشارة القانونية اللازمة.

٤- اقرار المدعى عليه بأن المدعي طالبه بخمسة آلاف دولار اميركي بدل اتعابه لقاء الاستشارة القانونية واستمهاله للدفع، واذا ما تمت تلك الاستشارة بالفعل، ما يعني علمه بتوجب المبلغ، لان الاستشارة هي دائماً لقاء بدل بالنظر الى مهنة المحامي وعدم مجانية الاعمال والخدمات التي يؤديها، بالإضافة الى غموض ما رمى اليه الرد على الانذار بالاعلان عن الرغبة في الدفع اذا ما تمت تلك الاستشارة بالفعل، في وقت تمت الاستشارة وبالتالي يتبين تجسيد الرغبة ايفاء.

وحيث انه يبني على ما تقدم ان المدعى عليه قصد المحامي المدعي لعرض قضيته عليه لقاء بدل اتعاب، وقد عرضها وعرض مستنداتها ودرسها المحامي وزوده بالاستشارة القانونية ويكون بدل اتعابه قد استحق بذمة المدعى عليه.

ثانياً - في مقدار بدل الاتعاب:

حيث ان الفريقين لم يحددا بدل اتعاب المحامي بموجب اتفاق خطي بحيث يعتمد في تقدير الاتعاب المحددة في المادة ٦٩ محاماة وهي: اهمية القضية والعمل الذي اداه المحامي وحالة الموكل (طالب الاستشارة).

وحيث اننا نرى تأسيساً على ما تقدم وعلى ما توافر في الملف من ادلة وعناصر تقدير، وفي ضوء اهمية القضية، والجهد الذي بذله المحامي، القانوني الضليع وصاحب العلم الوفير والمعرفة الرحبة والرأي السديد والحجة الساطعة، تحديد بدل اتعاب المدعي، بما فيها الضريبة على القيمة المضافة، بمبلغ خمسة آلاف وخمسمائة دولار اميركي والزام المدعى عليه بدفعه.

وحيث انه لم يعد بالتالي من ضرورة لاستقاضة في تحقيق او اجراء او لبحث سائر الاسباب والمطالب الزائدة او المخالفة ويقضي ردها ورد طلب الحكم بالاعطال والضرر لانتفاء ما يبرره.

نحكم:

اولاً: بتحديد بدل الاتعاب المستحقة للمحامي الدكتور حسن الرفاعي بمبلغ خمسة آلاف وخمسمائة دولار اميركي (بما فيه الضريبة على القيمة المضافة).

ثانياً: بالزام المدعى عليه بدفع هذا المبلغ للمدعي.

ثالثاً: برد طلب الحكم بالاعطال والضرر لانتفاء ما يستوجب ذلك.

رابعاً: بتضمين المدعى عليه الرسوم والنفقات القانونية وبرد الاسباب والمطالب الزائدة او المخالفة.

حكماً وجاهياً صدر وأفهم علنا بتاريخ ٢٢/٣/٢٠٠٧. ■

١,٧ مليون دولار قيمة المساعدات للقطاعين التربوي والصحي

سفير اليابان في لبنان يوشيهيسا كورودا:

أولويتي إرساء علاقات ثنائية مبنية على التفاهم وتعزيز التبادل التجاري بين البلدين



العلاقات الثنائية مثلاً؟

– رداً على طلب من الحكومة اللبنانية، قامت وكالة التعاون الدولية اليابانية (JICA) بدراسة مشروع لتطوير السياحة في الجمهورية اللبنانية، وذلك سنة ٢٠٠٤.

كما قدمت الحكومة اليابانية بعض التجهيزات والمعدات لبعض المتاحف في لبنان ومنها المتحف الوطني اللبناني.

أتمنى ان يستمر هذا التعاون تعزيزاً للعلاقات السياحية بين البلدين.

■ هل تعتقدون ان لدى اليابان دوراً محدداً تلعبه لتعزيز الثقافة في العالم وتساعد على تطوير البلدان؟

– أعتقد ان ازدهار اليابان الحالي بمعظمه اعتمد على المجموعة الدولية، فبعد الحرب العالمية الثانية بدأت عملية إعادة بناء اليابان من الصفر تقريباً حيث تلقينا الدعم من دول ومنظمات دولية عديدة خلال فترة إعادة البناء، وقد أزرها اليابانيون وساهموا في هذه العملية نظراً للخبرات التي اكتسبوها من تجارب الحروب. واليوم نحن فخورون ومسرون بما نوفره من دعم لدول أخرى عبر مشاركتها خبراتنا في مختلف القطاعات.

وراء عالم التكنولوجيا والإلكترونيات والصناعات الحديثة تقف بلاد الشمس، اليابان، شامخة بحضارتها الضاربة في اعماق التاريخ وبعراقتها وأمجادها وتجربتها المرة خلال الحرب العالمية الثانية، تنتشر إشعاعاً ثقافياً على دول صديقة تجمعها وياها قواسم مشتركة وتراث غابر.

ماذا في جعبة بلد الأباطرة وتعهداته إزاء البلدان التي جمعه بها علاقات دبلوماسية؟ «البيان الإقتصادية» التقت سفير اليابان "YOSHIHISA KURODA" المنتقل مؤخراً الى بلاد الأرز، فعادت الى بداياته الوظيفية، واستقتت من صراحتة وحبه لأرض لبنان وشعبه غيرته لإرساء علاقات مبنية على تفاهم بين البلدين، وتفعيل التعاون الاقتصادي والثقافي، خصوصاً في مجال تطوير السياحة اللبنانية، حيث عرض لمشروع وكالة التعاون الدولية اليابانية (JICA)، والمساعدات التي قدمت للمواقع الأثرية والمتاحف منذ العام ٢٠٠٤.

وإذ شدد السفير كورودا على ان التعاون الاقتصادي يكمل الثقافي في أوجه عدة، كشف عن أولويته في مجال تعزيز التبادل التجاري بين البلدين، معدداً المساعدات الموجهة الى القطاعين التربوي والصحي خلال عامي ٢٠٠٥ و٢٠٠٦ والتي بلغت قيمتها ١,٧ مليون دولار.

تعزيز الثقافة اليابانية كما هي الحال في مصر مثلاً أوبريس..؟

– تعزيز التبادل الثقافي من بين مهماتنا الأساسية، وقد لاحظت ان جزءاً من الثقافة اليابانية حاضر في لبنان من خلال انتشار بعض المطاعم والرسوم الهزلية في المكتبات وبعض البرامج التلفزيونية.. ولكن كل هذه المظاهر لا تشكل دافعاً لفتح مركز ثقافي ياباني.

اختراق الأوضاع ببعض النشاطات

■ هل تواجهون بعض المصاعب خلال ممارسة مهامكم بسبب الأحداث الأخيرة؟

– بالتأكيد، فهناك بعض النشاطات الثقافية التي تم تأجيلها أو ألغيت بسبب ما شهدته الساحة اللبنانية من أحداث، ولكننا بالرغم من ذلك نظمنا معرض صور يابانياً بعنوان «مشاهد من الطفولة».. ستون سنة ما بعد الحرب»، بالتزامن مع ورشة عمل ثقافية.

مشروع تطوير السياحة في لبنان

■ هل هنالك مشاريع أو خطط لتعزيز السياحة والثقافة بين البلدين، كإرساء برامج لتقوية

من الاتحاد الأوروبي الى لبنان

■ هل لنا ببندة عن سيرتكم المهنية؟
– لقد بدأت عملي المهني في وزارة الخارجية اليابانية عام ١٩٧٣، منتقلاً بين بلد وآخر. وقبل تعييني سفيراً في لبنان شغلت في بروكسل لمدة ثلاث سنوات منصب ممثل البعثة اليابانية لدى الاتحاد الأوروبي.

■ هل يمكنكم ان تزودونا ببعض الأرقام عن الحضور الياباني والجالية اليابانية في لبنان؟

– نحن تقريباً نحو ٧٠ يابانياً نعيش في لبنان، بينهم موظفو السفارة وعائلاتهم. فالجالية اليابانية صغيرة جداً. وقبل الحرب، كان هناك نحو ١٥٠٠ ياباني يعيشون في مختلف المناطق اللبنانية، يديرون أو يشرفون على شركات ومؤسسات ومدارس يابانية، وحالياً أسعى بكل جهد لإعادة الروابط الوثيقة مع الشعب اللبناني والتي كانت سائدة في فترة ما قبل الحرب الأهلية.

إرساء علاقات وتفاهم متبادل

■ ما هي المشاريع الحالية التي تعملون على تحقيقها، وما هي المشاريع التي تودون ان تتحقق خلال فترة توليكم رئاسة بعثة السفارة، هل هناك من أولويات؟

– ان سفارة اليابان كانت ولا تزال تعمل في شتى المجالات، كالتعاون الاقتصادي والتفاعل السياسي والتبادل الثقافي الخ..

نحن كسفارة نعمل لهدف واحد وهو إرساء وتأسيس علاقات أفضل مبنية على تفاهم متبادل بين اليابان ولبنان وتعزيز العلاقات بينهما، وهذا يتطلب جهوداً حثيثة نعمل على تظهيرها مشروعات وإنجازات تصب في خدمة الإنسان اللبناني.

■ هل لديكم خطط عملية محددة في ما يخص





الضيافة المعهودين لدى الشعب اللبناني. ويمتاز لبنان بطبيعته الخلابة وبأماكنه السياحية المدرجة تحت لائحة المناطق التراثية المعدة من منظمة الأونيسكو، وهناك أماكن أود زيارتها أيضاً خلال إقامتي في لبنان.

مساعدات ٢٠٠٥ / ٢٠٠٦

■ هل يمكنكم ان توجزوا لنا المساعدات التي وفرها برنامج GRASSROOTS PROGRAM؟
- ان برنامج الـ GGP (GIANT ASSISTANCE FOR GRASSROOTS HUMAN SECURITY PROJECTS) يؤمن مساعدات تمويلية للمشاريع عبر المؤسسات غير الحكومية والمنظمات الأهلية والقطاعات الخاصة، خصوصاً القطاعين التربوي والصحي. وخلال سنتي ٢٠٠٥ و ٢٠٠٦ تم تمويل ٢٩ مشروعاً بمبلغ وصل الى ١,٧ مليون دولار أميركي. ■

المشتركة، فالبلدان يتميزان بتاريخ عريق ضارب في القدم، كما أنهما يوليان أهمية للعادات والتقاليد والتراث. إضافة الى تمتع البلدين بطبيعة جبلية وريفية خلابة.

■ هل تخططون لتشجيع الاستثمارات اليابانية في لبنان؟

- أحاول بشتى الوسائل لتعزيز حركة التبادل التجاري بين البلدين. ولكن علينا ان ندرك أيضاً التغييرات التي طرأت على المناخات الاستثمارية المحيطة بلبنان، حيث كان في السبعينات البلد الوحيد الذي يؤمن البنية التحتية الملائمة للإستثمارات الخارجية، ولكن في السنوات الأخيرة انتهزت بعض الدول العربية الفرصة وانتزعت من لبنان بعض تمايزه، وفي هذا الإطار علينا إيجاد حوافز تنافسية تشجيعية لحركة التبادل التجاري بين البلدين.

تعزيز العلاقات الثنائية

■ برأيكم هل ستثمر جهود التعاون بين البلدين خلال السنوات المقبلة نتائج استثنائية لافتة؟

- كما تعلمون، احتفل البلدان عام ٢٠٠٤ بالعيد الخمسين للعلاقات الدبلوماسية العريقة التي ربطت بينهما، وقد انطلقا بعدها في فتح صفحة جديدة من العلاقات الجيدة والمميزة. وأنا أكيد من أننا سنحافظ على علاقاتنا الثنائية وسنطورها بكل الوسائل المتاحة. وكسفير في لبنان سأبذل قصارى جهدي للمساهمة في تعزيز هذه العلاقات.

■ ما الذي لفتك في الثقافة اللبنانية والشعب اللبناني ككل؟

- لقد مضى على إقامتي خمسة أشهر في الربوع اللبنانية وقد أتاحت لي الفرصة كي أقوم بزيادة أماكن سياحية عدة، حيث استقبلت بالحفاوة وحسن

مساعدات يابانية بعد حرب تموز

■ إثر حرب تموز الماضية، هل كانت هناك بعض المساهمات من الحكومة اليابانية لمساندة لبنان في مساعيه لإعادة الإعمار؟

- قررت الحكومة اليابانية منح مساعدات إنسانية طارئة للبنان، وذلك من خلال منظمات الأمم المتحدة الموفرة للمواد الغذائية والأدوات الطبية والتجهيزات ومساعدات مختلفة أخرى.

وفي ٣١ آب ٢٠٠٦، أوفدت اليابان نائب وزير خارجيتها السيد KATSUTOSHI KANEDA لحضور مؤتمر ستوكهولم لدعم لبنان وأعلنت عن منحه ٥ ملايين دولار أميركي لمشروع معالجة الشواطئ اللبنانية من تسرب النفط ونزع الألغام وتمويل نشاطات أخرى، لذلك شارك وزير البيئة السيد MASATOSHI WAKABAYASHI في مؤتمر «باريس ٣» كموفد خاص لرئيس الوزراء الياباني وأعلن عن منح الحكومة ٤ ملايين دولار أخرى كمساعدات. وفي رأيي ان «باريس-٣» كان له وقعه الإيجابي على انعاش الاقتصاد اللبناني.

■ هل تعتقدون ان هذه المساعدات بذلت في أولويات البرامج المقررة وساهمت في تقليص الإنفاق على النشاطات الثقافية؟

- التعاون الإقتصادي يكمل الثقافي في أوجه عدة، وبالتالي لا يمكننا إعطاء الأولوية لأي من القطاعات.

قواسم مشتركة بين البلدين

■ ما هي باعتقادكم القواسم المشتركة التي تربط لبنان باليابان؟
- لدى لبنان واليابان الكثير من القواسم

السفارة اليابانية

المشاريع التي تمت الموافقة عليها في سنة ٢٠٠٦

GRASSROOTS GRANTS PROGRAM

طالب المساعدة المؤسسة المستفيدة	المشروع	نوعه	الموقع	ميزانية USD \$	تاريخ التسليم
- مدرسة فردوس الاطفال	تجهيز معدات تربوية	تربوي	جونيه - كسروان	٥٦,٣٠٣	٢٠٠٧/٢/٥
- مؤسسة وادي العرايش	اعادة تأهيل روضة الاطفال	تربوي	زحلة	٤٧,٨٦٠	٢٠٠٧/٢/٥
- المؤسسة الخيرية لقبة بشماره	اعادة تأهيل المدرسة	تربوي	عكار	٨٨,٨٦٢	٢٠٠٦/١٢/٢٦
- النادي الرياضي اللبناني	تأسيس مركز التعليم والتدريب	تربوي	بنت جبيل	٤٨,٩٤٣	٢٠٠٧/٢/٥
- ميثم صيدا الخيري	تجهيز معدات للخياطة	دار الايتام	صيدا	٥٤,٧٦٠	٢٠٠٧/١/١٥
- SVPD	تجهيز معدات مختبر لمركز الطوارئ	صحي	عين ابل	٨٩,٧١٥	٢٠٠٧/٢/١٩
- اطفال ذوو الحاجات الخاصة	بناء ملعب خاص وتركيب مصعد	موقوفون	عينتا الشعب	٨٥,٧٥٤	٢٠٠٧/١/٢٥
- مدرسة امام البكر	تجهيز معدات تربوية	تربوي	الهرمل	٨٩,٦٣٩	٢٠٠٧/٢/٢٢
- مؤسسة زعيت الخيرية	تجهيز معدات مختبر للمستوصف	صحي	بعلبك	٥٠,٣٥٠	٢٠٠٧/٢/٢٦
- المؤسسة الوطنية للرعاية الاجتماعية والتدريب المهني	تجهيز عيادة طب اسنان	صحي	مخيم الراشدية	٤٦,٠٢٨	٢٠٠٧/٣/٨
- المؤسسة الوطنية للرعاية الاجتماعية والتدريب المهني	تجهيز عيادة طب اسنان	صحي	مخيم نهر الباراد	٣٦,٤٧٨	٢٠٠٧/٣/٨



نبيل بازرجي

(ج. أ. بازرجي واولاده G.A. BAZERJI & SONS) :

٤٧ في المئة حصة السيارات اليابانية من السوق المحلي

تعتبر شركة ج. أ. بازرجي G.A. BAZERJI من أعرق شركات السيارات في لبنان، وهي وكالة سيارات سوزوكي منذ العام ١٩٦٧، وتدأب على استيراد آخر ما توصلت اليه احدى أهم شركات انتاج السيارات اليابانية وأحدثها تطوراً.

احد اصحاب الشركة السيد نبيل بازرجي تحدث الى «البيان الاقتصادية» عن أهمية الصناعات اليابانية في عالم السيارات والتي تعتبر من الأفضل عالمياً، رافضاً مقارنتها بصناعة السيارات الكورية، كاشفاً عن ان حصة السيارات اليابانية من السوق المحلي وصلت الى ٤٧ في المئة. واصفاً العلاقات مع الشركات اليابانية بالوطيدة والتميزة بالصدق والوفاء والالتزام، والدليل على ذلك الاستمرار في التعامل معها وخلال أقسى الظروف، عارضاً للطرازات الجديدة من سوزوكي.

جودة وأمان



■ ماذا تستوردون من اليابان ومنذ متى؟

- تمثل شركة ج. أ. بازرجي وكالة سيارات «سوزوكي» السياحية والتجارية في لبنان منذ العام ١٩٦٧.

■ اشتهرت السيارات اليابانية بجودتها ومثانتها وتقنياتها المتقدمة، هل لا تزال على جودتها القديمة؟

- أصبحت السيارات اليابانية أكثر جودة ومثانة لأن اليابانيين طوّروا صناعة السيارات لديهم، خصوصاً بعد بدء عملية التصدير الى مختلف دول العالم. وقد كان اليابانيون سباقين في إطلاق طرازات السيارات الصغيرة خارج دولتهم، و «سوزوكي» كانت السيارة الأولى التي تصدّر الى خارج آسيا.

وقد واكبت الصناعات اليابانية التقدم العالمي وخاضت غمار تصنيع أنواع السيارات كافة، من السياحية الى التجارية والدفع الرباعي، وصولاً الى سيارات الـ SUV و الـ ATV. وهذه السيارات تصنّع وفق أفضل معايير الجودة والأمان وتعتبر من الأفضل عالمياً.

ريادة الصناعة اليابانية

■ كيف تقيّمون أسعار السيارات اليابانية مقارنة مع مثيلاتها الأمريكية والأوروبية والكورية؟

- لقد ساعد انخفاض سعر الين ازاء كل من الدولار واليورو واستقراره في سوق القطع في خفض أسعار السيارات اليابانية، واصبحت منافسة قوية للسيارات الأوروبية.

أما بالنسبة للكورية، فلم يبق سوى مصنعين هما «كيا» و«هيونداي»، لذا تقلص حجم تصنيع السيارات الكورية وبالتالي تصديرها.

وهنا لا تجوز مقارنة المنتج الكوري بالياباني، لا سيما ان مصانع السيارات اليابانية رائدة ليس على صعيد آسيا فقط بل على صعيد العالم، إذ تعتبر «تويوتا» اليوم أكبر مصنع عالمي للسيارات.



العلاقات مع الشركات اليابانية تتميز بالصدق والوفاء والالتزام بالعمل مع الوكيل



٤٧٪ من حصة السوق اللبناني

■ ما هي حصة السيارات اليابانية من السوق اللبناني؟

- تصل حصة السيارات اليابانية من السوق المحلي الى أكثر من ٤٧٪ مقابل ٢١٪ للسيارات الأوروبية، والنسبة المتبقية للسيارات الأميركية والكورية وغيرها.

وهذه النسبة المرتفعة دليل على الثقة بجودة السيارة اليابانية التي تطوّرت وشملت طرازات متنوعة تلبي حاجات المستهلكين كافة، حتى ان أصغر شركة يابانية تصنّع أقله عشرة طرازات. علاقة وطيدة مع الشركات اليابانية.

علاقة وطيدة مع الشركات اليابانية

■ هل من معوقات تعترض عملكم مع اليابانيين، أكان في الدوائر الرسمية أم مع الغرف التجارية؟ وماذا تقترحون لتسهيل المعاملات إذا كانت توجد معوقات؟

- لا معوقات مباشرة باستثناء توقف النقل البحري المباشر مع اليابان منذ حرب تموز العام الماضي، وهذا ما انعكس تأخيراً في مواعيد وصول بضائعنا مع ما يترتب عن ذلك من تكلفة إضافية.

أما بالنسبة للدوائر الرسمية اليابانية، فلا تقصير منها والعلاقة مع الشركات اليابانية لم تتغير ولطالما تميّزت بالصدق والوفاء والالتزام بالعمل مع الوكيل، والدليل على ذلك الاستمرار معها وخلال أقسى الظروف.

طرازات سياحية ورباعية الدفع

■ كيف تصفون علاقتكم بالسفارة اليابانية في بيروت؟ وهل من كلمة توجهونها لطاغم السفارة؟

- العلاقة ممتازة وتقتصر على المعاملات المتعلقة بالسفر الى اليابان. والحصول على التأشيرات امر سهل طالما يترافق مع دعوة من اليابان. كما ان وجود الانترنت يسهل كل المعاملات الأخرى.

■ ما هي أبرز الطرازات التي طرحتموها مؤخراً في السوق اللبناني؟

- هناك مجموعة واسعة من السيارات السياحية والتجارية وغيرها وأبرزها SUZUKI ALTO، و"SWIFT" السياحيات، إضافة الى SX4 المتوفرة بنظامين عادي ورباعي الدفع وكذلك GRAND VITARA الرباعية الدفع.

ولا ننسى سيارات APV و MPV الخاصة بالنقل ونقل الركاب إضافة الى XL7 وهي سيارة رباعية الدفع وتستوعب ٧ ركاب. ■



سيارة SUZUKI SX4

جوان شهاب (صراف غروب) :

مستحضرات "SHISEIDO" للعناية بالبشرة الأولى مبيعاً في لبنان



مستحضرات العناية بالبشرة. كما ان التطوير مستمر في ما يخص الشكل والتقنيات وسهولة الاستعمال.

خطط تسويق مدروسة

■ كيف تصفون المنافسة في هذا القطاع؟
- تتوزع ماركة "SHISEIDO" على ٦٨ بلداً حول العالم، وهي تحتل المرتبة الأولى في اليابان. وفي لبنان، نحن نحمل المرتبة الرابعة من حيث حجم مبيعات مستحضرات التجميل، مع العلم اننا نأتي في المرتبة الأولى أو الثانية في مجال علاجات البشرة.
واقعاً سوق لبنان ضيق وكل الشركات تسعى الى الحصول على حصة أكبر من السوق، وهنا تلعب الديناميكية دوراً في الوصول الى النجاح.
وبالنسبة لنا، نعمل وفق خطط عمل مدروسة الخطوات والأهداف وصولاً الى النتيجة المطلوبة عبر تكثيف الإعلانات وتقديم العروض لزيائنا.

التوسع نحو سوريا

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟ وكيف تصفون نتائجكم؟
- لدينا مشاريع عديدة في لبنان وندرس إمكان دخول السوق السوري، وقد حققنا نتائج مميزة ونسبة النمو السنوية تتراوح بين ٨ و ١٢ في المئة.
■ كيف تصفون علاقتكم بالسفارة اليابانية في بيروت؟ وهل من كلمة توجهونها لطاقم السفارة؟
- العلاقة جيدة جداً مع السفارة اليابانية والتواصل قائم. ■

مدير عام مجموعة «صراف» السيدة جوان شهاب عرضت لمنتجات ماركة "SHISEIDO" اليابانية في السوق اللبناني، في مقدمها مستحضرات التجميل والعناية بالبشرة، وأشارت الى افتتاح مؤسسة تعنى بالجمال تحت الاسم نفسه، وترتكز في مفاهيمها على مزج أحدث ما توصلت اليه تقنيات التجميل المتبعة في العالمين الشرقي والغربي.

وكشفت السيدة شهاب عن معاناة التزوير وما يلحقه من خسائر تتحملها المجموعة تجاه تجار التجزئة، مشيرة الى احتلال المجموعة المرتبة الأولى في مبيعات علاجات البشرة.

مستحضرات ومؤسسة تجميل

■ ماذا تستوردون أو تصدرون من لبنان والى اليابان؟ ومنذ متى؟ وهل من ملاحظات لديكم؟

- حصلنا على وكالة "SHISEIDO" العام ١٩٧٢، وطبعاً توقفنا قسراً عن العمل أثناء الحرب، ثم أعدنا إطلاق الماركة عام ١٩٩٥ وهي تشهد لغاية اليوم نمواً مستمراً.
ويشكل اسم "SHISEIDO" مجموعة كبيرة في اليابان واهتماماتها متعددة، إن في استثمارات المطاعم أو صناعة الحلويات أو في قطاع مستحضرات التجميل تحت اسم "SHISEIDO" أو ماركات أخرى.
ويقتصر تواجد "SHISEIDO" في لبنان في مجال مستحضرات التجميل والعناية بالبشرة والعمور، وذلك ضمن سياسة الشركة الأم.
إضافة الى ذلك، افتتحنا عام ٢٠٠٠ مؤسسة تجميل تحت اسم "SHISEIDO" وهي فريدة من نوعها وترتكز على مزج تقنيات الغرب والشرق.

تعاون وثيق مع اليابانيين

■ عرف عن رجال الأعمال اليابانيين الديناميكية والكفاءة والوفاء في علاقاتهم مع عملائهم، فكيف تنظرون الى عملائكم في اليابان؟ وهل تنطبق الأوصاف الواردة أعلاه عليهم؟

- يتميز اليابانيون باحترام الغير، خصوصاً الذين يتعاملون معهم، وأعمالهم تبني على أسس ومبادئ الثقة والوفاء والصداقة ومن هنا يسهل التعاون معهم، لا سيما أنهم يسعون الى تقاسم الأرباح مع شركائهم.
وإضافة الى ذلك، فإن مبدأ التخطيط والتنظيم الياباني يوضح الرؤية وأسلوب العمل.
■ هل من ملاحظات تعترض عملكم مع اليابانيين، أكان في الدوائر الرسمية أم مع

مؤسسة SHISEIDO

فريدة من نوعها وترتكز على مزج تقنيات الغرب والشرق

■ الغرفة التجارية؟ وماذا تقترحون لتسهيل المعاملات إذا كانت توجد معوقات؟

- لا مشكلات تذكر في التعاطي مع اليابانيين، لكننا نعاني في لبنان من التقليد. ولا يسعنا سوى رفع التقارير للشركة الأم في اليابان ووضعها في صورة ما يحصل، رغم ان تأثير هذا التزوير يبقى محدوداً على حجم المبيعات.

وفي هذا الإطار، واجهنا تزويراً لماركة SATINET بعدما ألحق ضرراً كبيراً بسمعة هذه الماركة وبالشركة، ولم يكن أمامنا سوى تقديم دعوى قضائية ونظمنا حملات توعية في كل نقاط البيع حول هذه المسألة وتكفلنا بالتعويض على التجار المتضررين.

مستحضرات "SHISEIDO" المميزة

■ كانت البضائع اليابانية تشتهر بجودتها وفعاليتها، فهل ما زالت كذلك؟ وما تأثير ذلك على اسعارها؟

- تتميز المنتجات اليابانية بجودتها العالية في مختلف القطاعات، وذلك بفضل الثقافة والفلسفة اليابانية اللتين تسعيان الى أفضل أداء في المضمون والشكل.
ومنتجات "SHISEIDO" مميزة لأنها مزيج بين العلم والطبيعة خصوصاً في مجال

المهندس محمد رياض الشيخ (GENEC) :



اليابانيون شفافون وصادقون في التعامل التجاري مع المستوردين

نوه المهندس محمد رياض الشيخ، مدير عام شركة الهندسة العامة اللبنانية (GENEC)، وكيلة أقلام زيبرا (ZEBRA) اليابانية، بالتعامل التجاري مع التجار اليابانيين، واصفاً إياهم بالشفافين والصادقين في التعاون مع المستوردين في لبنان. ونفى الشيخ وجود أي عائق يعترض نشاط الشركة في تعاملها التجاري عبر تسهيلات تقديمها السفارة اليابانية، عارضاً لمزايا أقلام «زيبرا» والإقبال عليها من شريحة واسعة تدرك نوعيتها وخصائصها.

وثيقة ووطيدة. أما بالنسبة الى التشريعات والقوانين التي ترعى علاقات التجارة الخارجية فهي محل احترام والتزام منهم.

تسهيلات السفارة اليابانية

■ كيف تصفون علاقتكم بالسفارة اليابانية في لبنان؟ وهل من كلمة توجهونها الى أركانها والعاملين فيها؟

– العلاقة مع السفارة اليابانية جيدة، والتعامل معها على أتم ما يرام، إذ توفر لنا جميع التسهيلات وتلبي طلباتنا ومراجعاتنا بسرعة فائقة. كما ان ممثلي الشركات اليابانية المتعاونة لا يقصرون أبداً ويقومون بين وقت وآخر بزيارة لبنان، للاطلاع على حاجات المستوردين اللبنانيين، وفي الواقع إن طينة الشعب الياباني مجبولة بالصدق والشفافية وحسن التعامل وفق افضل المعايير. ■

طينة الشعب الياباني مجبولة بالصدق والشفافية

■ ■ ■
لهم من مجموعة متنوعة وللاستعمالات كافة وبأسعار مدروسة.

علاقة وثيقة ووطيدة

■ هل من معوقات تعترض دورة الاستيراد من اليابان، أكان في الدوائر الرسمية أم في غرف التجارة؟ وماذا تقترحون لتسهيل المعاملات؟
– لا وجود لأي عائق يمكن ان يعترض علاقتنا مع اليابانيين، وأقل ما يقال عن هذه العلاقة أنها

■ ما هي أهم المنتجات التي تستوردونها من اليابان؟

– نستورد العديد من المنتجات اليابانية وفي مقدمها قلم الحبر الجاف ماركة «زيبرا» (ZEBRA)، الذي يوزع في المناطق اللبنانية كافة.

جودة ودقة في التصنيع

■ يعرف عن رجال الأعمال اليابانيين ديناميكيته وكفائتهم ووفائهم في علاقاتهم مع العملاء، كيف تنظرون الى عملائكم في اليابان؟ وهل تنطبق عليهم هذه الأوصاف؟

– يمتاز اليابانيون بتلبية متطلباتنا وحاجاتنا كافة ويولون اهتماماً كبيراً بعملائهم حول العالم، وهم شفافون في التعاطي التجاري ويلتزمون بمواعيد تسليم البضائع وشحنها. كما تتميز منتجاتهم بجودة ودقة التصنيع. ■ بمّ تتميز أقلام «زيبرا» عن غيرها من المنتجات المشابهة؟

– يتميز قلم «زيبرا» بجودته ونوعيته الرفيعة، واللتين تجعلان منه منافساً لماركات عالمية عدة. وفي المقابل، فإن المستهلك اللبناني ولتقته بالإنتاج الياباني يفضل هذا القلم عن غيره.

لا منافسين في النوعية

■ من ينافسكم في السوق اللبناني؟
– أبرز منافس لنا هي ماركة أقلام «بيك» الفرنسية، ولكن لزيبرا خصوصية متقدمة تجعل مكاتب الهندسة والشركات الكبرى تفضلها على غيرها. ■ إلى أي مدى تنافسكم الصناعات الصينية والكورية والتايبوانية؟ وما هو تأثيرها على حصصكم من السوق؟

– المعروف ان لكل منتج زبوناً، بمعنى ان طالبي أقلام «زيبرا» هم من المحترفين، وبالتالي المقدرين لجودتها ونوعيتها وما يمكن ان توفره



**GENERAL ENGINEERING
COMPANY OF LEBANON S.A.R.L.**

Mechanical Contractors, Design, Consulting, Spare Parts
& Maintenance (Heating - Ventelation - Air Conditioning)

شركة الهندسة العامة اللبنانية



















Sanayeh - Alameddine str. - Trad bldg. - Tel: 01-751510/1 Cell: 03-655261 Fax: 01-751512
P.O.Box: 13-6377 - Postal Code 1102/2120 - E-Mail: genec@cyberia.net.lb

الأمير كريم ابي اللمع (MITSULIFT) :

مرونة التعامل وإرضاء الزبون نضيفهما الى جودة مصاد ميتسوبيشي اليابانية



الامير كريم ابي اللمع (في الصف الثالث من اليسار) وفريق العمل

المدير الإداري في شركة (MITSULIFT) للمصاعد الأمير كريم أبي اللمع كشف عن دور الشركة في إثبات كفاءتها في مجال تركيب المصاعد اليابانية ماركة ميتسوبيشي ذات الأداء العالي، وارتباطها تقنياً وإشرافياً بشركة «ميتسوبيشي ألكتريك» المساهمة فيها بنسبة ٣٤ في المئة. لافتاً الى اعتماد المرونة في التعامل مع الزبون، معدداً عوامل عدة ساعدت الشركة في بلوغ الريادة.

أثبتنا كفاءتنا والتزامنا

■ كيف حصلتم على وكالة «ميتسوبيشي للمصاعد»؟

حصلنا على وكالة MITSUBISHI للمصاعد عام ١٩٨٤، لكن الظروف لم تساعدنا للانطلاق لغاية عام ١٩٩٠، وبعد تحسّن الأوضاع في ما بعد، طلبنا من الشركة اليابانية إعادة تفعيل سير الأعمال، وكنا خلال هذا الوقت دخلنا في مشروع «سوليدير» واعتمدنا خطة عمل للمدى الطويل، وكنا بدأنا بحوالي ٦ أشخاص، لكننا أثبتنا كفاءتنا والتزامنا بفضل جودة المصاعد التي نقوم بتركيبها، إضافة الى اهتمامنا بمتطلبات الزبون وإرضائه. وهذه السمعة الجيدة استقطبت الزبائن واحداً تلو الآخر.

مرونة التعامل مع الزبون

■ عرف عن رجال الأعمال اليابانيين الديناميكية والكفاءة والوفاء في علاقاتهم مع عملائهم، كيف تصفون تعاملكم معهم وعلام ركزتم لتحقيق النجاحات في مجال عملكم؟

بعد إثبات نجاحنا وريادتنا في لبنان، عرضت علينا شركة "MITSUBISHI ELECTRIC" الحصول على وكالة المصاعد في قبرص، كما ودخلت هذه الشركة مساهمة بنسبة ٣٤٪ في (MITSULIFT)، وهي تهتم بالإشراف والتوزيع والتدريب وتعتمد على أهمية الخدمة والصيانة وجودة البضاعة ومثانة التركيب، وهذه العوامل مرتبطة مع بعضها البعض. وفي هذا الإطار توفر شركة "MITSUBISHI" لنا دورات تدريبية في اليابان لمهندسينا وخبرائنا.

والمعروف ان الصناعة اليابانية تركز على الثقافة والتنظيم والتخطيط، وهي عوامل توصل الى توفير أفضل المنتجات. لكن قطاع المصاعد هو قطاع خدمات أيضاً ويتطلب مرونة في التعامل، وهنا يأتي دورنا. اي أننا نعتمد على سمعة وجودة البضائع اليابانية ونضيف إليها مرونة التعامل والتعاطي مع الزبائن.

■ ماذا تستوردون أو تصدرون من وإلى اليابان؟ ومنذ متى؟ وهل من ملاحظات لديكم؟

– نستورد من اليابان كل الأدوات والتجهيزات بتركيب

ريكاردو حصري (SACOTEL) :

جودة منتجات باناسونيك لا يمكن ان تتأثر وحصتنا ٧٥ في المئة من حجم السوق المحلي



مدير التسويق في شركة «ساكوتل» SACOTEL

السيد ريكاردو حصري نوّه بالعلاقة التي تربط تجار لبنان بزملائهم اليابانيين، ووصف المجتمع الياباني بالديناميكي والمتطور وصاحب الطموح الكبير.

ورأى السيد حصري انه «من الطبيعي ان تتأثر الاسعار بالموجة العالمية من حيث سرعة ظهور منتجات جديدة بمواصفات افضل، مما يؤدي الى انخفاض في السعر. غير ان الجودة لا يمكن ان تتأثر وهذا ما تتبعه باناسونيك في طرح منتجاتها». كاشفاً عن «ان منتجات باناسونيك تشكل ٧٥ في المئة من اجمالي السوق المحلي».

وتمثل "SACOTEL" وكالة «باناسونيك لأجهزة الاتصالات منذ العام ١٩٧٤ وحصلت على وكالة التجهيزات المكتبية عام ١٩٩٨. وعام ٢٠٠٣ انطلقت في مجال بيع البطاريات ومصابيح التوفير، وترتبط الشركة باليابانيين علاقة متينة منذ أمد بعيد. وكانت SACOTEL قد دخلت الى السوق الأردني عام ١٩٩٦ وتعتبر اليوم من أفضل أربعة وكلاء ل-PANASONIC في العراق.

وقال السيد حصري: من الطبيعي ان تتأثر الأسعار بالموجة العالمية من حيث سرعة ظهور منتجات جديدة بمواصفات أفضل، مما يؤدي الى انخفاض في السعر، غير ان الجودة لا يمكن ان تتأثر، ذلك ان شركة PANASONIC لا توافق على طرح أي منتج جديد في الأسواق قبل اجراء التجارب المكثفة عليه ومراقبة جودته وفق مراحل عدة.

كما ان الشركة عمدت الى افتتاح مصانع لها في الأسواق كافة وليس الى تزييم التصنيع لمؤسسات محلية تبعاً للبلد، وذلك حفاظاً منها على قيمة ومثانة المنتج وجودته.

من جهة أخرى، فرضت حكومة اليابان سقفاً معيناً لمواصفات الجودة على كل المصانع، وذلك لان اقتصادها قائم على مبدأ الاحترام والابتعاد عن الغش والتحايل.

المصاعد وتلبي الطلبات على المصاعد ابتداءً من ١٢٠٠ دولار. ومن انجازاتنا في السوق اللبناني تجهيز مبنى صحيفة «النهار» بالمصاعد، مباني «سوليدير»، مبنى بنك لبنان والمهجر الرئيسي، بيت المحامي، نقابة أطباء لبنان، فندق «لورويال»، فندق «هوفمبيك»، مجمع ABC في الأشرافية، مجمع فردان ٧٢٢ وغيرها من المشاريع. ومؤخراً، طلب من شركتنا تجهيز قصر رئاسة مجلس النواب في عين التينة. إضافة الى ذلك، فإن (MITSULIFT) تعمل في أسواق سوريا وقبرص واليونان.

مشكلة المعايير اللبنانية

■ هل من معوقات تعترض عملكم مع اليابانيين، أكان في الدوائر الرسمية أم مع الغرف التجارية؟ وماذا تقترحون لتسهيل المعاملات إذا كانت توجد معوقات؟

– لا معوقات أو صعوبات تذكر في التعامل مع اليابانيين. وقد صادفتنا مشكلة في لبنان لجهة وضع قانون السلامة على المصاعد، دون استشارة شركات المصاعد وتم اعتماد معايير لبنانية وليست عالمية مما أدى الى صعوبة في التطبيق، وبالتالي تم إيقاف العمل بالقانون. كذلك حاولنا انشاء جمعية لشركات المصاعد لكن الفكرة لم تتجح اذ اننا نغطي حوالي ٩٠٪ من السوق المحلي مما أثر على تجاوب الشركات الاخرى.

رواد في مجالنا

■ كيف تصفون المنافسة بين شركات المصاعد في لبنان؟

– شركة MITSULIFT لها حضورها ووزنها في دول، وموظفونا متخصصون ويخضعون لدورات تأهيل مستمرة. وتعتمد ادارة الشركة رؤية تركز على الخدمة والسلامة والمثانة والاهم ارضاء الزبون. وهذه العوامل مجتمعة ساعدتنا في بلوغ الريادة في مجالنا.

■ كيف تصفون علاقتكم بالسفارة اليابانية في بيروت؟ وهل من كلمة توجهونها لطاقم السفارة؟

– هناك تواصل دائم مع السفارة اليابانية التي تمثل دولتها على اكمل وجه وتنشر الثقافة اليابانية المميزة وتبقي التواصل مع لبنان. ■

منتدى «بلا قضبان» للحركة الاجتماعية



من اليسار: العميد انطوان شكور، النائب ميشال موسى، المحامي زياد بارود



من اليسار: القاضي جوني القزي، النائب غسان مخيبر، والمحامي فهمي كرامي



صباح بدر الدين



القاضي مارلين الجرّ



المشاركون

نظمت الحركة الاجتماعية بتمويل من الاتحاد الأوروبي، وفي إطار برنامجها الخاص بتأهيل ومتابعة الأحداث والنساء الذين هم على خلاف مع القانون، منتدى تحت عنوان «بلا قضبان»، تناول دور المجتمع في الوقاية من تكرار الفعل المخالف للقانون وذلك في صالة بيار أبو خاطر، كلية العلوم الإنسانية - الجامعة اليسوعية.

وشارك في إدارة الجلسات النواب: بيار دكاش، ميشال موسى، غسان مخيبر وقائد الدرك العميد انطوان شكور، بالإضافة الى القضاة: مارلين الجرّ، جناح عبيد، جوني القزي والمحامين زياد بارود وفهمي كرامي، كذلك بمشاركة رئيسة مصلحة الأحداث السيدة هلا أبو سمرا، وبحضور ممثلين عن الإتحاد الأوروبي في لبنان، وحشد من الفعاليات السياسية والإعلامية وقوى الأمن الداخلي والدرك، ورؤساء وممثلي البلديات والجمعيات الأهلية.

BLC يرمي «ليبان سينما»

ويدعم المواهب اللبنانية في مهرجان كان الدولي للأفلام

رعى بنك «بي ال سي» BLC مؤسسة السينما اللبنانية «ليبان سينما» في مهرجان كان الدولي للأفلام. وقد استطاعت المؤسسة بدعمه من ترويج أفلام لبنانية في قسم «أفلام من العالم» الذي خصص يوماً كاملاً لعرض ٨ أفلام لبنانية خلال المهرجان.

كما رعى «بي ال سي» حفل الاستقبال الذي تلا العروض بحضور ما يزيد على ٥٠٠ زبون للبنك في فرنسا (بي ال سي فرنسا) ومشاهير وشخصيات مهمة.

وعلق رئيس مجلس إدارة بنك «بي ال سي» ومديره العام ورئيس الجمعية اللبنانية لتنمية الدعم الثقافي الدكتور شادي كرم على الحدث بالقول: «بندرج دعم المبادرات المماثلة ضمن إطار جهود بنك «بي ال سي» الرامية الى الترويج للثقافة اللبنانية في لبنان والعالم».



برز في مهرجان كان هذا العام ٨ مخرجين لبنانيين عرضت أعمالهم على مشاهدين حضروا من كافة أنحاء العالم خلال الحدث الخاص الذي خصص له يوم كامل. فقد جرى عرض أربعة أفلام قصيرة وأربعة أفلام طويلة منها: «فلافل» لميشال كمون، و«لما حكيت مريم» لأسعد فولانكار، و«بورفوكت داي» A PERFECT DAY لجوانا حجي توما و«خلي جريج» و«لو درنيه اوم» LE DERNIER HOMME لغسان سلهب، و«بري أبورتني إم علي» PRET-A-PORTER IMM ALI لديمي الحر، و«بيروت افترشاييف» BEIRUT AFTERSHAVE لهاني تامبا، و«في اليوم الأول» لقصي حمزه و«١٠١٠١٠١٠» لشادي روكز.

وتهدف المبادرة التي قام بها البنك في رعاية الأفلام اللبنانية في مهرجان كان الى الترويج للمواهب اللبنانية ومناصرة غنى لبنان الثقافي. ومن هذا المنطلق، كان الاحتفال الستون لمهرجان كان فرصة لكي يضطلع البنك بدور الوسيط بين الثقافة اللبنانية والعالم الذي يمتد خارج الحدود اللبنانية.

المؤتمر السنوي لشركة أدوية الحكمة



مشاركون في المؤتمر

نظمت شركة أدوية الحكمة (HIKMA - PLC) مؤتمرها السنوي في فندق الكورال بيتش في بيروت بمشاركة رئيس مجموعة الحكمة في العالم سميح دروزة ومديري أقسام وإنتاج وبيع مستحضرات

المستشفيات في لبنان والسودان والبرتغال وإيطاليا والأردن والجزائر وألمانيا والإمارات وتونس وليبيا والسعودية.

وتحدث في المؤتمر كل من دروزة ومدير عام وحدة الأعمال السيدة ماجدة اللبدي ومدير الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، فتناولوا قدرات الشركة وتوسعتها وزيادة حجم مبيعاتها الذي وصل في العام الماضي الى ٣١٧ مليون دولار، مؤكداً السعي الى التوسع أكثر في الأسواق الأوروبية، وخصوصاً بعد التقدم الذي حققته الشركة في تلك الأسواق.

ESA يحتفل بتخريج ١٥٠ طالباً في اختصاصات الادارة الكلمات أشادت بدور المعهد في مساندة الشباب اللبناني



من اليمين: مورييس صحنواوي، جان تامر، د. شادي كرم، ناجي تويني، غازي قريطم، وليد كبه وريمون شماس



من اليسار: روجيه اورسي، رياض سلامة، السفير برنار ايمييه وماري بيار فينوللي تروسو



من اليسار: كميل نجم، جورج نجم، سليم ابي نادر، جاد نجم وانطوانيت نجم



المتخرجون

في مجالها». وأكدت على متابعة دعم المعهد في مشاريعه التطويرية. اما **السفير ايمييه** فاعتبر المناسبة «ذات وجهين: أمل ومسؤولية، الأمل في تطوير الاقتصاد للوصول الى مجتمع لبناني متماسك من خلال متابعة فرنسا على مساعدة لبنان بشتى الطرق ومنها مؤتمر باريس-٢، والمسؤولية، من خلال مساندة الشباب اللبناني وابقائه على ديناميكيته، خصوصاً ان هذا الشباب محاط بظروف صعبة». من جهته حاكم مصرف لبنان **رياض سلامة** اعتبر ان الطلاب يحملون شهادة متميزة تساعدهم على مواجهة الظروف الصعبة في لبنان، وعلى خوض هذا العالم المليء بالتحديات. وشدد على «ابقاء لبنان في قلوبكم، سواء كنتم في الداخل او في الخارج». واعتبر مدير التواصل في المعهد **جورج نجم**، الذي تحدث باسم الدفعة السادسة من ماجستير التخصص في التسويق، ان المعهد نقل لهم معرفة متميزة وطريقة تفكير وثقافة مهنية. وتوجه بالشكر باسم الطلاب المتخرجين الى كل الذين يدعمون الـ "ESA" وبشكل خاص مصرف لبنان والحاكم رياض سلامة والسفارة الفرنسية، وتمنى التوفيق للطلاب في مسيرتهم العملية.

خرَج المعهد العالي للأعمال "ESA" خلال حفل اقيم في مقره في كليمنصو ١٥٠ طالباً بحضور السفير الفرنسي في لبنان برنارد ايمييه، وحاكم مصرف لبنان رياض سلامة، ومدير المعهد العالي روجيه اورسي والعضو الدائم في الجسم المهني ماري بيار فينوللي تروسو، ممثلة المدير العام للمعهد العالي للأعمال والمعهد الاوروبي. واعتبر **اورسي** في كلمته انه «رغم الظروف المتزعزعة في البلد استطاع المعهد العالي للاعمال تخريج طلاب ملبئين بالأمل والتجدد، والمعهد ما هو الا مثال على الشراكة بين لبنان وفرنسا». وأكد على حاجة البلاد الى الطلاب «بما انهم يمثلون امل الارتقاء والتجدد في لبنان، وشدد على التزامهم بالمهام والمصالح العامة». واعتبرت **تروسو** ان الاحتفال ذو اهمية لثلاثة اسباب: الاول، لحظات الفرح للمعهد، والثاني هو ان نجاح المعهد في المنطقة هو بطريقة ما نجاح مشترك للمعهد العالي للأعمال والمعهد الاوروبي، والسبب الثالث يعود الى ان من يدير المعهد هو روجيه اورسي». وأشارت الى «ان المعهد العالي للاعمال هو من اهم مدارس الاعمال التي تعتبر كمرجع

عروض خاصة لمركز وريزدنس البستان

كشف مركز وريزدنس البستان، والذي يأتي في صدارة جهات الضيافة الراقية بمدينة دبي، النقاب عن عروضه الخاصة والتي يقدمها لزائريه خلال فترة مهرجان مفاجآت صيف دبي. وفي هذا الإطار فإن البستان سيقدّم لعملائه جوائز اسبوعية بألاف الدراهم، باعتباره أحد رعاة هذا الحدث المهم الذي يقام سنوياً في الإمارة. ويأتي هذا الإعلان في الوقت الذي يحتفل فيه مركز وريزدنس البستان بمرور عشر سنوات على تأسيسه، مع سعيه الدؤوب لتقديم أفضل الخدمات والتسهيلات لكافة زائريه. وفي تعليق للمدير العام موسى الحايك: «يقدم مركز وريزدنس البستان عدداً كبيراً من الجوائز والهدايا لعملائه خلال فترة المهرجان الذي يستمر لعشرة أسابيع». ووفقاً لما ذكره السيد الحايك، فإن هذه العروض تأتي في إطار الحملات الترويجية والتسويقية التي ينظمها مركز وريزدنس البستان طوال فترة المهرجان، من أجل تسليط الضوء على الخدمات والتسهيلات التي تقدم للعملاء.

«هوريكاً كويت» يختتم فاعلياته بعروض ناجحة

اختتم معرض الكويت الثالث للضيافة والصناعات الغذائية "KUWAIT HORECA" في ٢٩ ايار الماضي نسخته الثالثة بعدد كبير من الفاعليات التي واكبته وهي الفاعليات التي وصفها مدير عام شركة يونيفرسال بيزنس سوليوشنز السيد ربيع بعدراني بأنها اساسية في معرض يتعاطى الشأن الضيافي بأوجهه كافة. وللمناسبة اقامت منظمتا المعرض شركة يونيفرسال بيزنس سوليوشنز - الكويت، وشركة هوسبيتاليتي سيرفيسز - لبنان، حفل عشاء على شرف الرعاة والمشاركين في مطعم السراي عبر بصدق عن روح الضيافة والتنوع والتميز التي سادت المعرض. وخلال حفل العشاء، منح رئيس جمعية انماء التدريب السياحي والفندقي في لبنان وممثل الاكاديمية الوطنية للطهي الفرنسي، السيد نهاد دموس، شهادة «عضو فاعل» في الاكاديمية، الى رئيس الطهاة السيد سمعان هلال.

رحلة استجمام لـ ٢٥ وكيلاً لشركة شرفان طويل وشركاه



صورة تذكارية

بدعوة من شركة شرفان طويل وشركاه، وكلاء سامسونغ الكهرونيكس في لبنان، امضى ٢٥ وكيلاً من وكلائها المنتشرين في المناطق اللبنانية كافة اسبوعاً كاملاً مع زوجاتهم في تايلاند وماليزيا. وتخلل الرحلة برنامج كامل من الترفيه واكتشاف المعالم السياحية، حيث تمتع المدعوون بأجواء الاسترخاء.

عوده الأول للمرة الثالثة على التوالي بين ٢٠ مصرفاً في دورة الفوتسال



فريق عوده سرادار الفائز بالدورة

فاز بنك عوده ش.م.ل. - مجموعة عوده سرادار للمرة الثالثة على التوالي في دورة الفوتسال التي نظمها اتحاد موظفي المصارف في لبنان في المركز الرياضي لمدرسة سيدة الجمهور. شارك في هذا اللقاء السنوي ٢٠ مصرفاً عاملاً في لبنان، هي البنك الاهلي، بنك الموارد، بنك التمويل، مجموعة عوده سرادار، بنك بيروت، البنك اللبناني الفرنسي، بنك كويت والعالم العربي، بنك بيروت والبلاد العربية، البنك اللبناني للتجارة، بلوم بنك، بنك ناسيونال دي باري انتركونتيننتال، بنك بيبيلوس، بنك الاعتماد اللبناني، بنك فيديرال، فرست ناشيونال بنك، فرنسبنك، البنك اللبناني الكندي، بنك الشرق الاوسط وافريقيا، الشركة الجديدة لبنك سورية ولبنان، وبنك سوسيتيه جنرال في لبنان. ارتدى اعضاء فريق مجموعة عوده سرادار ملابس بيضاء، سوداء وبرتقالية اللون طبعت عليها شعارات تمثل قيم المصرف، وهي الشفافية، الرأسمال البشري، التراث، الجودة، الدور المدني والابتكار. تشكل الفريق الرابع، الذي تولى تدريبه دوري زخور، من لاعبين ينتمون الى كافة مؤسسات المجموعة، هم ربيع ابو شعيا، جورج عون، فادي باسيل، انطوان شمعة، قاسم فواز، ساري حداد، احمد حويلا، بيار حلو، علي جبيلي، وليد خوري، حسن كريم، محمد كريم، احمد منصور، جورج مينييه، مازن معضاد، فادي طنوس وربيح زين. مرة جديدة اعطى اعضاء فريق مجموعة عوده سرادار معنى جديداً لرسالة المجموعة: «أداء متناغم، لتبلغ قدرتك اقصاها». وقد وجه ثناء خاص للمدرب دوري زخور الذي يسهر ليبقى الفريق الذي يدربه المتفوق دائماً.

السيدة بوش تستقبلهن في البيت الأبيض واشنطن تستضيف المنتدى العربي الأميركي لسيدات الأعمال القياديات



الوفد النسائي اللبناني



السيدة رعيدي مع السيدة بوش

السيدة ماريارعيدي خلال مداخلتها

شارك لبنان في المنتدى العربي الأميركي لسيدات الأعمال القياديات الذي انعقد في واشنطن اواخر شهر ايار (مايو) الماضي بدعوة من وزارة الخارجية الأميركية، تعرفت خلاله ٥٠ سيدة أعمال من الولايات المتحدة الأميركية الى ٥٠ سيدة أعمال من أحد عشر بلداً عربياً هي: لبنان، السعودية، الامارات العربية المتحدة، البحرين، الكويت، مصر، الاردن، فلسطين، سوريا، العراق والمغرب.

ومثل لبنان في هذا المنتدى وفد من ست سيدات أعمال رائدات، في مقدمهن نائب رئيس مجموعة رعيدي للطباعة ماريارعيدي جوزيف الرعيدي التي ساهمت في مناقشات المنتدى حيث تحدثت عن «مقومات النجاح في الأعمال في لبنان» و«مقومات بناء الشراكة اللبنانية الأميركية في حقول الأعمال المتشابهة».

وخلال هذا المنتدى استضافت السيدة لورا بوش جميع المشاركات في المنتدى في البيت الأبيض، وألقت كلمة شددت فيها على دور المرأة الريادي وأهمية العلاقات العربية الأميركية في الحقول الاقتصادية والاجتماعية والثقافية وسبل تطويرها. وتحدثت وكيلاً ووزارة الخارجية كارين هيوز، وهي المسؤولة عن الشؤون التعليمية والتنقيفية وبرامج المعلوماتية الدولية وتشارك في تطوير السياسة الخارجية في الوزارة، فأشارت الى ان هذا المنتدى يمثل الجزء الثاني لمنتدى سيدات الأعمال القياديات الذي عقد في شباط (فبراير) الماضي في المملكة الاردنية الهاشمية بمشاركة الملكة رانيا العبدالله، والذي سعى الى تشكيل شبكة اتصال بين العالم العربي وأميركا لتبادل الخبرات والافكار ومساندة سيدات الأعمال وتمكينهن من العمل معا والتأثير على مراكز صنع القرار والمساهمة في إعداد القيادات النسائية الصاعدة.

الشيكات المترجمة

ننشر في ما يلي لأئحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكاتهم.

ان ارتجاع الشيك لا يعني بالمطلق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- طعان العنان على جورج الراعي
- محمد عبد القادر جراب على محمد علي علي مرجي
- عزيز نعيمه على جوزف بوسابا
- وليد شعبان على محمد غزال
- وليد شعبان على محمد غزال وفوزي حايك
- عامر حلاوي على حسان خشيش ومازن شاهين
- ايهاب محمد بيه على كفاح غصن وعلي سعيد شمس
- خليل الجوهري على مورييس القرم
- محمد طلعت العشي على زياد منير المغربي
- زياد غصين على مروان عبدي
- علي عاطف طراف على علي نعيم طرابلسي
- ابراهيم السباعي على عماد عمار
- مؤسسة القنطار التجارية على محمد سعد الدين شاتيلا واسامه موراني
- داني بوداغر على نادر ابي نادر وكريكور توسونيان
- داني بو داغر على كريكور توسونيان
- شركة المرطبات الوطنية على احمد مصطفى الحريري
- محمد زهير السباعي على انور عبد الحميد رزق
- هادي شلق على راني بندقجي
- ايلي فرنسيس على انطوان اسطفان وجوزف اسطفان
- جورج اسطفان على فادي بصبوص
- عفيف قاسم على محمد ديب وراتب ديب
- اسامه صيداني على رمزي نديم غاوي
- شفيق حلواني على M. WAKAY YONG
- نبيل حرب على ابراهيم منصور
- وائل الحاج على عبد النبي شريم وهاشم شريم
- ابراهيم السباعي على علي خالد
- احمد الكردي على احمد رفاعي
- ابراهيم السباعي على عصام مسلم وحيد
- ابراهيم السباعي على عصام مسلم وحيد وامين عبدالله
- علي العنان على عفيف عسيران ويوسف بوخالد
- انطونيو خليل على صالح شاتيلا ومحمد براق
- عايدة النجار على محمد اباد محمد عصام محروس
- طارق رعد على محمد الخنسا وفايزه الفيل
- ابراهيم السباعي على باسل وهيبي
- ابراهيم السباعي على سالم الحارثي ومحمود بركات
- روبير صليبا على بطرس انانكيان
- سمير القاعي على فؤاد الياس ناصيف
- المحامي حسن شيباني على هاني شومان ومحمد سيف الدين
- شركة ريتابل غروب على ملحم هاكوب سماريان
- مالك ايوب على جان كلود ديب ومحمد عيتاني
- يوسف الدهيني على ابراهيم حنا
- حسن عبدالله الموسوي على ريم محمود قصار
- ايليانو خيرالله على روي جبلي وعادل صالح محمد جمشير

بعبدا

- ريمون عبدالله على عيد شلالا
- زين العابدين احمد الرز على فادي كرم الريشاني
- فوزي حايك على مهى حيدر فحص
- طلال الحاج حسين على انور رزق
- سليم كنعان على عامر الصباح
- كيفورك اوكيان على جان ابراهيم قهوجي
- د. حسين يونس على انور رزق
- محمود مراد على توفيق مبسوط والبير طنوس
- يوسف عمر عبد الهادي وعبد المعين صالح على جان كلود غابي ديب
- اسامه أعرج على باسكال كالوت
- عفيف عيتاني على ليلي جدع
- يوسف علي عبود على رفيف محمد سعيد الزين
- محمد ابو قاسم على موسى ارسلان وبلال العمري
- طعان العنان على مصطفى بركات
- محمد سعد الدين الأزمرلي على باسكال كلوت
- باسل محمد لمع على محمد سعد الدين شاتيلا وعماد محمد الأزهرى
- زكريا يونس على باسم خليفة وباسكال كلوت
- محمد خير ابو عقده على دانيا يوسف خالد
- شركة مارسك لبنان على رمزي جوزف سروخان
- ابراهيم السباعي على محمد حرب وبرهان عز الدين
- احمد محمود الكردي على بارعه الحسيني
- شركة غرين غلوري على حسين قبيسي واكرم جمال الدين
- محي الدين قصابيه على راتي مروان بندقجي
- جوزف سمور على كيفورك دير بدروسيان
- نبيل خوري على بطرس انانكيان
- جهاد عيتاني على مصطفى نبيل ناجي
- ابراهيم السباعي على داوود شرف وحسام التابلسي
- ربيع نمر على مصطفى ابراهيم الفيل ووليد قرانوح واحمد دوغان
- محمد سنو على جورج فياض
- ابراهيم السباعي على علي محمد وهيبي
- ايمان حبش على محمود علي الشعار
- شركة شهاب الفنية على جان كلود ديب
- مالك نعيمه على حسين علي تعلق
- شركة دان ادرس على حسين ثروت الطياره
- شركة ليفكو الفنية التجارية على محمود الشهال
- عبد الامير قبيسي على ايوب حماد
- كميل صروف على سعد الدين سعد
- وليد رمضان على شركة الامين للتجارة وسعد الدين سعد
- يوسف مغربي على الهادي ذو الفقار قبيسي وزينه عكاوي وعادل بلهوان
- سرحال عون على انطونيو سكر وريما محمد نصار ومؤسسة سكرسيبور
- حسن حجازي على عبد الحفيظ غول
- داوود مغاسم على جان كلود صليبا وكلود بهيج
- مجاعص وهاني عبد الفتاح الشعار
- جورج نكد على حبيب سليمان الحاج
- هيثم حيدر احمد على سليم ابو شبكة
- طانيوس سماحة على انطوان ابراهيم الشويري وانطوان جورج الخوري
- ابراهيم النصراني على خضر سعد الدين فهد ويوسف حبيب
- هاني الشعار على جان كلود صليبا
- فادي السيد قاسم على مريم توفيق ججع
- علي غصن على عباس علي الحركة
- عبد الله المصري على زياد أبو ترابي وعلي حسين حجولا
- محلات عبد الرحيم دياب على نيشان اكمجيان
- ايلي سليمان عفيف على مارون ابو زخم
- المحامي جان قزي على انطوان جميل بدران
- ايلي ابي زاهر على مخايل الياس المر
- طعان العنان على عليا جوزف نصر
- مصطفى عز الدين على حبيب سلمان الحاج
- شركة خليل وردة على غسان فؤاد الزين
- يوسف معوض على عصام علي رضا
- سامر غصوب على رشال جان غنطوس
- داود صليبا على وليد طانيوس المندلق
- دانيال الراعي على علي توفيق اللقيس
- سميرة احمد مرتضى على زينة ناصر حاطوم
- نعمة شعيب على مسعف محمد سكرية
- ايلي بو زردان على جورج دانيال بربر
- احمد علي نذر على اسامة ابراهيم حماده
- ميشال صدقة على الياس ميشال شمعون
- احمد العزة على جوزف جبرائيل خوري
- وليد الشدياق على كميل سليمان بطحيش
- جورج مطر على رضى حسن رضى ويحيى ابو حوسة
- جرجس فرح على ايلي عيسى صوما
- يوسف لمع على طانيوس جرجس شمعون
- وسيم باسيل على اميل أبو عبد الله
- الياس نيهان على الفراء بشارة انطون
- طوني همدرد على ميشال رامز بربر
- رامي فارس على دانا الحاج حسن
- جوزف عبد الله على عبد الناصر عشي
- بنك المشرق على كابي مورييس نعمة
- رجاء سموري على جهاد الياس خليفة
- اميل نجيب لحدو على طانيوس جرجس شمعون
- طانيوس فهد على رامي رفيف ضو
- فادي مزرعاني على روز ماري شمعون
- راجي عيسى على خليل طانيوس كرم

- جوزف اعزان على خالد عايد السيد
- محسن ابراهيم سمعان على فؤاد علي عيسى
- شركة التنمية الزراعية على حسين محمد الخطيب
- يوسف سليم على جرجي بطرس عيد
- حسين الموسوي على شادي دهام شهاب
- حمودي جعفر على علي همدر
- كمال زعيتر على عباس محسن الدلباني
- سليم معلوف على حسين فرج الخليفة
- اكرم محمد هاشم على طارق جوزف الصغيبيني
- شركة الحلو على كساب محمود كساب
- طوني الحلو على كساب محمود كساب
- علوان ميشيك على نبيل سمير عساف
- ايلي سعاده على ريم بطرس ابو سلهب
- غسان نعمة على الياس نقولا ابو شديد
- محمد الخطيب على زياد حسين يوسف
- عبد القادر حوحو على كساب محمود كساب
- فريد كمال على جرجي بطرس عيد
- شركة ايماز على شادي رزق الكفوري

- صالح البزري على علي حسن شحادي
- عبد الهادي حلال على علي موسى سويدان
- حنان علي ناصر على ديب محمد ضافر
- محمد نمر حمود على علي حسن شحادي
- هيثم محمد سعيد بزري على علي حسن شحادي
- صالح البزري على علي حسن شحادي
- مؤسسة حلمي كامل الحلاق على علي حسن شحادي
- عدنان الحلاق على علي حسن شحادي
- نزار الحلاق على علي حسن شحادي
- عبد الهادي حلال على علي موسى سويدان وعماد
- محمد كوراني
- شركة اميل عور للمأكولات على احمد محمد حمزة
- علي عادل قاسم على عبد النبي محمد زين
- علي حسن العنان على دانا مصطفى الحاج حسن
- ناظم الدواق على جمال علي البستاني

- محمود حطيظ على فادي محمد براجوي
- حسين المقداد على علي احمد دياب
- النقيب مجدي رماح على حسن احمد بحسون وأنور
- عبد الحميد رزق
- محمد شديد على جورج نقولا فياض
- جورج أبي هيللا على فادي كميل بعقليني
- سميرة عسيلي على ماهر محمود رمضان
- نقولا غزال على جورج طانيوس نصار
- علي دمج على رولا عيد مخول
- رفيق الموسوي على حسين سليمان
- توفيق سليم على ربيع جوزف مهاوج
- عصام سليم على حسين حسن هلال

صيادا

- سعيد عبدالله الحافظ على دانا مصطفى الحاج حسن
- قاسم احمد على علي احمد جابر
- لطفي عبد الجليل الخطيب على محمد خليل بهلول
- كامل الحلاق على علي حسن شحادي
- محمد نمر حمود على علي حسن شحادي
- هيثم محمد سعيد بزري على علي حسن شحادي

زحلة

- طوني ابو نادر على وسام محمد غزال
- شركة حبيقة اخوان على رمزي انيس طراد
- عفيف المعدراني على وليد محمد المجبل

الشيكات المرتجعة في ايار ٨٣٣٣٤ شيكا قيمتها ٣٨٢ مليار ليرة لبنانية

بلغ عدد الشيكات المرتجعة حتى نهاية شهر ايار ٢٠٠٧ حوالي ٨٢ الفا و ٣٣٤ شيكا، قيمتها ٣٨٢ مليار ليرة لبنانية، في مقابل ٩٩ الفا و ١١٠ شيكات مرتجعة خلال الفترة ذاتها من العام ٢٠٠٦ قيمتها ٤٦١ مليار ليرة.

الشيكات المرتجعة بالعملات الاجنبية

شكل عدد الشيكات المرتجعة بالعملات الاجنبية حتى نهاية ايار ٢٠٠٧ ما نسبته ٧٥,٦٩ في المئة من اجمالي عدد الشيكات المرتجعة، وقد بلغ ٦٣ الفا و ٧٢ شيكا، بلغت قيمتها ٢٠٦ ملايين دولار اميركي تقريبا، مقابل ٧٥ الفا و ٢٥٦ شيكا في ايار ٢٠٠٦، بلغت قيمتها ٢٤٨ مليون دولار.

الشيكات المرتجعة بالليرة اللبنانية

شكل عدد الشيكات المرتجعة بالليرة اللبنانية ما نسبته ٢٤,٣١ في المئة من اجمالي عدد الشيكات المرتجعة، وذلك حتى نهاية ايار ٢٠٠٧ وقد بلغ ٢٠ الفا و ٢٦٢ شيكا، بقيمة حوالي ٧٢ مليار ليرة لبنانية، مقابل ٢٣ الف و ٨٥٤ شيكا في نهاية ايار ٢٠٠٦، بلغت قيمتها ٨٨ مليار ليرة لبنانية.

القاضي الياس عيد يتابع عمله

لم يحدث ما اشارت اليه بعض الصحف من ان السلطات القضائية العليا اقدمت على طلب نقل القاضي الياس عيد لانه لم يرضخ لضغوطاتها... اذا كان المقصود بالسلطات القضائية العليا المدعي العام التمييزي سعيد ميرزا فهو رفض قبول طلب نقل عيد من مكانه، واذا كان الوزير شارل رزق، فهو يجب دائما ان ذلك ليس من اختصاصه. القاضي عيد تلقى طلب تنحيته او طلب الرد، كما سموه، بقلب شفاهه، فهو يدرك ان الطلب لن يمر. وأكدت مراجع قانونية ان المادة ١٢٤ من قانون اصول المحاكمات المدنية توجب تقديم طلب الرد منذ وقوع سببه وليس بعد اشهر. كما ان المرجع الصالح لقبول الطلب هو الهيئة العامة للتمييز وليس الرئيس الاول للاستئناف.

أما بالنسبة الى صحة القاضي عيد فليس هناك ما يدعو للقلق، اذ استأنف عمله بعد اجراء الفحوصات التي كانت نتائجها جيدة.

افلاسات

في بيروت

● اعلنت المحكمة في بيروت برئاسة القاضي فادي الياس وعضوية كل من القاضي زينة بطرس ورؤي حمدان شهر افلاس المدعي عليهما محمد النسبي وشركة النسبي للصناعة والتجارة ش.م.م. وحددت بداية توقفهما عن الدفع في ٢٢/٨/٢٠٠٣ وعينت المحامين عبدي بوطابع وجورج الخوري وكليين للتقليسة. ● واعلنت المحكمة في ٢٩/٥/٢٠٠٧ افلاس احمد منصور حاطوم وحددت بداية توقفه عن الدفع في ٢٩/١١/٢٠٠٥. وعينت المحامية دنيا سليمان وكيلة للتقليسة. ● وقضت المحكمة في ٨/٦/٢٠٠٧ بشهر افلاس شركة غلوبال وورلد ترايدنغ لبيانون غروب انك ش.م.م. وحددت بداية توقفها عن الدفع في ١٨/٢/٢٠٠٥، وعينت المحامي كلود هايك وكيلة للتقليسة.

في جبل لبنان

● اصدرت محكمة الافلاس في جبل لبنان، برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية كل من القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم، حكما في ٩/٥/٢٠٠٧ بشهر افلاس طانيوس جرجس شمعون، وحددت تاريخ توقفه عن الدفع في ٢٩/١/٢٠٠٥، وعينت المحامية ماما معوض وكيلة للتقليسة. ● اعلنت محكمة الافلاس في جبل لبنان في ٢٢/٥/٢٠٠٧، برئاسة القاضي بسام مولوي وعضوية كل من القاضيين جيهان عون وفرح حاطوم، شهر افلاس ميشال انطوان مفرج. وحددت تاريخ توقفه عن الدفع في ٢٢/١/٢٠٠٥. وبعد تعيين المحامي خليل عواد وكيلة للتقليسة اعترض عن قبول المهمة، فعينت المحكمة بديلة منه المحامية بولين حلو.

التفتيش القضائي ينشط لتحريك الأحكام

الشكاوى من التأخير في اصدار الاحكام من قبل محاكم لبنان حملت هيئة التفتيش القضائي على تنظيم جولات متواصلة على قصور العدل في كل لبنان. الهيئة المؤلفة من الرئيس محمد علي عويضة والمفتشين العامين انطوني عيسى الخوري ومحمد سمير حاطوم وايلي بخعازي تفقدت مؤخرا قصر عدل زحلة وعقدت اجتماعات مع الرئيس الاول الاستئنافي عصام ابو علوان في حضور عدد من القضاة حيث تم توجيه الجميع للتعجيل في اصدار الاحكام والتقيد بالقوانين الراعية لمسيرة العدالة.

ما هي قصة البنك اللبناني للتجارة BLC ؟ ولماذا يريد القطريون بيعه بعد ان كبر وأخذ يحقق الارباح هدفهم في البداية كان استحوادهم على فروعهم في الامارات وفرع باريس



عدنان القصار
ينافس لاستحواذه



جورج ابو جوده
ينافس لاستحواذه



رياض سلامة
يفضل عدم شرائه لدمجه



د. شادي كرم
(معوّم الـ BLC)



المرحوم جان أبو جوده
(مؤسسة الـ BLC)

بدخوله منافسا بقوة، فقد اتخذ اصحابه في الاردن قرارا بتكبير حجمه، وقد جاء مناسبة بيع بنك الـ BLC مناسبة لهم، ليحاولوا شراءه ودخول المنافسة في رفع السعر ليكون من نصيبهم. الا ان بعض المشاكل التي تعرض لها هذا البنك في السابق وقيل استلامه من المدير العام الحالي، قد تقف عائقا في طريقه الا اذا كان السعر الذي سيقدّمه مغريا جدا.

فرنسبنك وسوسيته جنرال

اما فرنسبنك وسوسيته جنرال، فكلاهما يدخلان المنافسة بترق وتأن وهذا من ضمن سياستهما المحافظة دائمة.

الدكتور شادي كرم

ويأمل شادي كرم، الشخص الذي اوقف الـ BLC على رجليه وجعله يباع بأفضل الاسعار للقطريين، ان يكون البنك من نصيب مؤسسة تقدر العمل الذي قام ويقوم به بوصفه رئيسه ومديره العام.

حاكم مصرف لبنان

تقول مصادر حاكم مصرف لبنان رياض سلامة انه لا يتدخل في شؤون القطريين والا نصحهم بعدم بيعه.

ويفضل الحاكم ان يباع البنك ويظل يعمل تحت اسمه الـ BLC لا ان يتم استحواده ودمجه بمصرف آخر.

نذكر ان مؤسس هذا البنك جان ابو جوده قد توفي قبل شهرين وهو يظهر سخطه على من تأمروا على تعجيزه وايصاله الى حافة الافلاس. ■

عليها وباتت تعتبر مهمة جدا لهم. وبالعودة الى الفروع الداخلية لبنك الـ "BLC"، وهي فروع مهمة وقد أسست على قواعد فنية وادارية متطورة، وبات لها زبائنها الكثير، فإن عرضها للبيع استرعى اهتمام غير مصرف يقدرها، فتقدمت، كما ذكرت بعض المصادر، اربعة مصارف معربة عن رغبتها في شرائها، وبعضها قدم سعرا قريبا مما ثمنه به الخبراء (حوالي ١٤٥ مليون دولار).

البنك اللبناني الكندي

بالنسبة للبنك اللبناني الكندي الذي قيل انه المفضل لشرائه، فقد أكد السيد جورج زرد ابوجوده ان مجلس ادارة البنك اللبناني الكندي يدرس بتعمق مسألة شراء بنك الـ BLC، وهي بشكل طبيعي تدخل ضمن الإستراتيجية التوسعية التي اوصلته ليصبح احد المصارف العشرة الاولى في لبنان. مع العلم ان ارباحه في الفصل الاول من العام ٢٠٠٧ قد بلغت ١٨,١ مليار ليرة، محتلا بذلك المرتبة الرابعة بين المصارف اللبنانية على صعيد الربحية، والمرتبة التاسعة في مجموع الاصول بين المصارف اللبنانية.

نذكر ان باب اقفال المزايدة لشراء الـ BLC يقفل في ١٤ تموز الجاري، وتنحصر المنافسة لغاية تاريخه على شرائه بين اللبناني الكندي والاهلي الدولي وفرنسبنك وسوسيته جنرال و SGBL. ويتوقع ان يبلغ الرقم الاعلى حوالي ١٥٠ مليون دولار.

الاهلي الدولي

اما البنك الاهلي الدولي الذي فاجأ الجميع

يوم اشترى القطريون (المجلس الاعلى للشؤون الاقتصادية والاستثمار في قطر) البنك اللبناني للتجارة (BLC) بقيمة ٢٣٦,٣٠ مليون دولار، وهو مبلغ اعتبر «مبجحا» جدا، لم يأت في بال احد ان القطريين كانوا يستهدفون فروع البنك في الامارات اولا وفرعه في فرنسا ثانيا.

دخل القطريون القطاع المصرفي اللبناني فوجدوا ترحيبا كبيرا من اهل القطاع ومن مصرف لبنان بخاصة، حيث عمدوا الى ضخ ما يزيد على مئة مليون دولار لزيادة رأسمال المصرف وتغطية كل التزاماته تجاه الغير.

ولم يتأثر القطريون بما كان يحاول بعضهم اثارتهم به بإقامة دعوى من قبل اصحاب البنك السابقين لاستردادته، اذ كانوا يعرفون، ولديهم تعهدات مكتوبة، بأنهم يشترتون مصرفا نظيفا خاليا من اية عيوب، وكانوا متأكدين بأن الدعوى المقامة من اصحاب المصرف السابقين باطلة، لانهم تأخروا سنوات عن استرداده وفقا للاتفاق الذي عقد معهم يوم تنازلوا عنه لمصرف لبنان ليعوّمه وينقذه من الافلاس.

وبدأ التحرش بالقطريين عبر الدعاوى، ثم تمادى وتحول سياسيا، ما حملهم على اتخاذ قرار بالخروج من القطاع المصرفي في لبنان عن طريق فصل فروع البنك في الخارج عن الفروع الداخلية، وذلك بالتخلي عن هذه الأخيرة، اي عن البنك داخليا ككل، مقابل السعر الذي يراه مصرف لبنان، او السعر الذي يأتيهم بطريقة عروض المزايدة.

وثبت ان القطريين قرروا بيع الـ "BLC" في لبنان وليس فروعهم في الخارج حيث يركزون

في اللقاء الشهري بين الحاكم وجمعية المصارف

سلامة يواصل التحدث عن استمرار التحسن ماليًا ونقديًا

لا يمل حاكم مصرف لبنان من التحدث عن استمرار التحسن على الصعيدين المالي والنقدي رغم كل ما يحدث من هزات وحروب وانفجارات وتفجيرات وقتل وتدمير.. انه مسؤول واع يعرف ما عليه ان يقوله ليطمئن الناس والبقية الباقية من «المستثمرين».

عقد اللقاء الشهري بين الحاكم ونوابه ورئيس لجنة الرقابة على المصارف ونوابه ورئيس جمعية المصارف واعضاء مجلس ادارة الجمعية في ١٣ حزيران ٢٠٠٧ في مقر الحاكم وبرئاسته، حيث بدأ كلامه بعرض التطورات النقدية التي وبالرغم من الظروف الصعبة التي يمر بها لبنان أمنيا وسياسيا، تشهد هدوءا، وان المؤشرات الآتية الى استمرار التحسن:

- لغاية ايار ٢٠٠٧ سجل ميزان المدفوعات فائضا تراكميا يفوق ٤٠٠ مليون دولار وهو رقم جيد.
- الاحصاءات تشير الى احتمال زيادة في حجم الودائع تقارب ٦ في المئة.
- سوق القطع لا يشهد اي طلب على الدولار والاسواق لا زالت متوازية مع حصول عرض من وقت الى آخر، كما ان وضع «اليوروبوند» متماسك.



رياض سلامة

حاكم مصرف لبنان

رفع الفوائد عالميا

على الصعيد العالمي لفت الحاكم سلامه الى توقعات صدرت الاسبوع الفائت عن المصارف المركزية في أوروبا وأميركا تشير الى تحسن في النشاط الاقتصادي، لذلك هناك نية لدى هذه المصارف بضبط السيولة من خلال سياسة رفع الفوائد.

تعاميم خاصة بالمتضررين

اما بالنسبة الى التدابير المتخذة من قبل مصرف لبنان والمتعلقة بالمتضررين مباشرة وغير مباشرة جراء حرب تموز ٢٠٠٦ والتي تمت بالتعاون مع القطاع المصرفي، فإن لجنة الرقابة ستصدر التعاميم التطبيقية اللازمة لذلك.

بازل-٢ يطبق تدريجيا

وبعد التطرق الى موضوع «بازل-٢» ومناقشته اكد المجتمعون تطبيق معايير «بازل-٢» تدريجيا بالرغم من الاوضاع الراهنة.

د. فرنسوا باسيل: السياسيون لم يعودوا موضع ثقة اللبنانيين

قال رئيس جمعية مصارف لبنان فرنسوا باسيل ان هدنة المئة يوم التي تطالب بها الهيئات الاقتصادية غير كافية والمطلوب هدنة دائمة. وقال ان احدا لم يعد يثق بالسياسيين ومع ذلك فهو يحاول اقناع نفسه بأن السياسيين في لبنان لديهم الضمير والحكمة لمعالجة المشكلات السياسية والأمنية.



د. فرنسوا باسيل

رئيس جمعية مصارف لبنان

وهذا ما قاله باسيل: «ان هدنة الـ ١٠٠ يوم التي نادى بها الهيئات الاقتصادية والاتحاد العمالي العام اصبحت غير مقبولة فنحن نريد

اليوم هدنة دائمة، لان البلد لم يعد يتحمل اي خضات أمنية او سياسية وحتى هدنة المئة يوم انا طبقت من دون اي اتفاق سياسي فلن تعطي مفاعيلها الايجابية لجهة امكان مجيء المصطافين والسياح الى لبنان او حتى بقاء بعض اللبنانيين، وقد تكون هدنة لترك المجال لتفريغ لبنان من ابناءه وتشجيعهم على المزيد من الهجرة وخصوصا الادمغة اللبنانية، ولا سيما بعد الاحداث، والتفجيرات الامنية التي حصلت في الايام القليلة الفاتئة».

اضاف: «بالامس طالبت الهيئات الاقتصادية بتنفيذ هدنة المئة يوم، لكنني ارى شخصا ان هدنة المئة يوم غير كافية لانها قد تكون المسبب لهجرة الادمغة ولتفريغ لبنان من العناصر المنتجة».

وعن الحديث عن حكومة انتقالية من رجال مال واعمال قال باسيل: «نريد حلا نهائيا وجذريا للمشكلات التي يعاني منها البلد، نريد السياسيين ان يعاودوا الاجتماعات والحوار في ما بينهم. صحيح انهم لم يعودوا موضع ثقة لدى اللبنانيين ولكن احاول اقناع نفسي بأن السياسيين في لبنان لديهم الضمير والحكمة لمعالجة المشكلات السياسية والامنية بصورة جذرية».

وقال ردا على سؤال: «نحن نريد السياسيين الضالعين بالشأن العام وبمصلحته، ان يعالجوا هذه الامور، وتاليا نريد رجال السياسة لادارة البلاد ونرفض ان يديره رجال المال والاعمال».

دعوى مصرف لبنان ضد رنا قليلات

كان من المتوقع ان يتابع القاضي ميشال ابو عراج رئيس محكمة جنابات بيروت، في ٥ حزيران الماضي، محاكمة رنا قليلات «غيايبا» في دعوى مصرف لبنان على مجهول بتهمة تزوير مستنديين رسميين منسوب صدورهما الى حاكم مصرف لبنان.. ونظرا لاحالة القاضي ابو عراج الى التقاعد وانتداب القاضي هيلانه اسكندر خلفا له، ولعدم اكتمال الخصومة خلال الجلسة، تم ارجاء الجلسة الى التاسع من تشرين الاول المقبل.

مكافحة تبييض الأموال «ثمرة» على المدى الطويل

لبنان تقاسم ١,٢ مليون دولار مع استراليا

تقديرًا للجهود التي بذلتها وتبذلها هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان التي يرأسها الحاكم رياض سلامة ويديرها عمليا د. محمد البعاصيري، فقد تلقى الحاكم شيكا من مبلغ ٥٦٧ الف دولار اميركي من الشركة الفيدرالية في استراليا التي تعاونت مع الجانب اللبناني في اكتشاف المعاملات المالية المشبوهة.

وتبين من الكلمة التي ألقاها مفوض الشرطة الاسترالية، ميك كيلتي، خلال تسليم الشيك الى الحاكم، ان هذه الاموال هي حصيلة تغريم المهربين الغرامات، اذ قال ان التعاون بين هيئات مكافحة يوصلها الى كشف الفاعلين «وجعلهم يدفعون اثمان اعمالهم غير الشرعية، ما يشجعنا على اقتسام عائدات التهرب من دفع الضرائب او في مقابل عمليات احتيال او تبييض اموال، بحسب القوانين المرعية الاجراء في بلادنا، واعتبر انه لولا التعاون القائم بين الدول فانه لما كان الكشف عن الكثير من الجرائم المالية ممكناً.



سلامه يتسلم الشيك من مفوض الشرطة الفدرالية الاوسترالية

طارق خليفه (CREDITBANK)،

ما يجري مرحلة عابرة

والقطاع المصرفي يواجه التحدي بثبات وإيمان



أدلى رئيس مجلس إدارة كريدبت بنك CREDITBANK السيد طارق خليفه بتصريح حول أوضاع القطاع المصرفي اللبناني في ظل الأوضاع الراهنة، فقال:

«إن إرادة الحياة والاستمرارية والتطور كانت وستبقى الدافع الأساسي للإنسان في لبنان مهما كانت احتياجاته ومتطلباته، وبالتالي فالمطلوب من مختلف القطاعات الاقتصادية أو الاجتماعية المكافحة في سبيل البقاء وفي مواجهة التحديات التي طرحت نفسها اليوم في ظل الوضعين الأمني والسياسي، إن في طريقة عيشه ونمط حياته اليومية أو من خلال عمله أو في ظل اصراره على البناء والحياة وروح المبادرة.

والقطاع المصرفي يتكون من مجموعة العناصر التي رفضت الهجرة أو الاستسلام أو التوقيع في هذه الأرض، مصررة على العمل مهما كانت الظروف، خصوصاً واننا تعودنا مثل هذه الظروف التي بدأت منذ زمن بعيد ولا تزال تعصف بهذا البلد الجميل.

وقد أثبت القطاع المصرفي الذي يضم كل المصارف العاملة في لبنان وجمعية المصارف ومدى تعاونها وتنسيقها مع حاكمية مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف، من إرادة حياة لمستقبل متفائل ضمن إطار ثقة لمسها القطاع العام والخاص بسلسلة من المواقف الحازمة تؤكد جدية القطاع في التعامل مع الواقع الذي نعيشه.

ويتيمز القطاع المصرفي عن باقي القطاعات بتنسيقه التام بين أعضائه على قاعدة أهمية الدور الذي يقوم به مصرف لبنان من خلال رؤيته العصرية والنشطة ومواكبته الحداثة والتطور وتشجيعه القطاع المصرفي على الانطلاق نحو أسواق جديدة تريعه وتساعد في إرادة الحياة. كما يتمتع القطاع المصرفي بثقة عالمية تؤهله للدور المهم في لبنان والمنطقة وتساعد على الانتشار، خصوصاً أن النظرة العالمية وبخاصة المصرفية منها تعتبر أن ما يجري في لبنان ما هو إلا مرحلة عابرة ولا بد أن يعود لبنان إلى سابق عهده من خلال هذا الدور الذي تكلمنا عنه في ظل التسهيلات المعطاة له عالمياً.

إن القطاع المصرفي اللبناني قطع أشواطاً مهمة من حيث الملاءة والسيولة المدعومة لتمويل الاقتصاد، إذ وصلت موجوداته إلى ٣٥٠ في المئة من الناتج الإجمالي المحلي.

أما على صعيد الحوكمة، فقد توصل القطاع المصرفي اللبناني إلى مواجهتها من خلال التوسع والخدمات والتقنيات الحديثة لكي يصل إلى المستوى العالمي وليتمكن تالياً من تحسين نفسه لمواجهة أي تحديات مرتقبة. ويبقى التحدي الأكبر الإيمان بغد مزدهر تنفجر فيه الطاقات المبتكرة على أسس مرنة نمت في رياح عاصفة. وهذا التحدي يواجهه القطاع المصرفي بثبات وإيمان، ويبقى أن يصبح هذا التحدي يطاول كل قطاعات لبنان، لا بل لبنان كله بمختلف طوائفه وفتاته.

فرنسبنك مؤل الميدل إيست بـ ٦٠ مليون دولار

لشراء طائرتي إيرباص A320-200



من اليسار: عادل القصار، محمد الحوت، عدنان القصار وميشال تويني

تم الاتفاق بين فرنسبنك وشركة طيران الشرق الأوسط على أن يقوم الأول بتمويل شراء طائرتين من طراز إيرباص A320-200 لمصلحة الشركة بقيمة إجمالية قدرها ٦٠ مليون دولار ولمدة عشر سنوات. تم التوقيع من قبل رئيس البنك الرئيس عدنان القصار ومحمد الحوت رئيس شركة الميدل إيست بحضور نائب رئيس فرنسبنك عادل القصار ومحامي شركة الميدل إيست ميشال تويني. الحوت أكد بأن هاتين الطائرتين هما من أصل ٨ طائرات جرى التوقيع لشراؤهم، وأن ما يجري اليوم هو عملية تمويل لشراء طائرتين من أصل ٨. وقال الحوت أنه رغم كل ما يحدث حققت الشركة أرباحاً إضافية إلى استيعابها تداعيات حرب تموز ٢٠٠٦. وقال القصار إن فرنسبنك لديه ثقة بمستقبل البلد وبإمكان تجاوز الصعاب، كما لدينا الثقة بقدرة الميدل إيست وبإيراداتها في العمل والنجاح. أما بالنسبة لإدراج أسهم الميدل إيست في بورصة بيروت فقال الحوت إن هذا الموضوع تأجل بسبب الأوضاع السائدة في لبنان بناء على نصيحة خبراء الشركة.

نشاط تسويقي لانت جداً في «اللبناني الفرنسي»

فرض السكن حل الكثير من المشاكل للشباب والمتروجين

شهد لبنان أواخر العام ٢٠٠٦ والعام ٢٠٠٧ حملات اعلانية مكثفة من البنك اللبناني الفرنسي BLF، بحيث نسمع بشكل متواصل عن تقديمه منتجات جديدة أو قيامه بحملات توعية أو توزيعه جوائز قيمة على الناجحين من طلاب المدارس والجامعات. وفي الشهر الماضي حزيران (يونيو) أعلن أن البنك يسوق القرض السكني ويعرض ميزاته على عملائه بواسطة مجموعة متخصصة ومدربة خصيصاً للتسويق. المسؤولة عن منتجات التجزئة في البنك ندى فضل الله تحدثت عن قرض السكن وقالت أنه «اعتباراً من ٢١ أيار الماضي أصبح في إمكان المهنيين الشباب والمغتربين اللبنانيين والمتروجين الجدد والراغبين في شراء منزل، التوجه نحو أي فرع من فروع المصرف للاستفادة من العرض ذي الميزات التفضيلية: فائدة مخفضة (٦,٩ في المئة) للسنة الأولى، إضافة إلى فترة سماح تصل إلى ٦ اشهر، يتبعها ١٢ شهراً يسدد في خلالها صاحب القرض الفوائد فقط، ما يسهل على المقترض عملية تسديد الالتزامات المالية الإضافية التي تتزامن مع شراء منزل جديد وفي معظم الأحيان تكوين أسرة». وتابعت فضل الله: «يحق لصاحب قرض السكن أيضاً الحصول على قروض شخصية لشراء أثاث وتجهيز المنزل في خلال فترة السماح التي تمتد على الأشهر الـ ١٨ الأولى، إضافة إلى السرعة والسهولة في إنجاز الملفات، والمرونة في التسديد ودرس القرض وفق خصائص كل زبون وإمكاناته المادية، على غرار سائر القروض التي يقدمها للبناني الفرنسي».

التصنيف الائتماني والاستقرار السياسي

في حديث أجراه الزميل جوزف فرح في جريدة الديار مع حاكم مصرف لبنان رياض سلامة، سأله عن التصنيف الائتماني فكان جوابه: «إن الأصول في لبنان أصبحت متدنية بأسعارها مقارنة بالبلاد العربية المجاورة، وتبقى الفائدة في لبنان مرتفعة مقارنة مع الفوائد المعمول بها في الأسواق الناشئة بسبب تدني التصنيف الائتماني للبنان، في حين شهدنا منذ العام ١٩٩٧ تحسناً بتصنيف الدول الناشئة وقد تجاوز معدل هذه الدول من حيث التصنيف BB+! فإن اردنا أن نحفز الاستثمار وأن نؤمن فرصاً للعمل ونعزز الثروة الوطنية، علينا أن نبني الاستقرار السياسي ونقر بالاصلاح الاقتصادي».

مجلس ادارة "LIBA" يزور حاكم مصرف لبنان



من اليمين: العميد سامي نصيري، انور الجمال، نبيل خيرالله، د. مروان اسكندر، د. جورج عشي، رياض سلامه، مكرم زكور، حبيب رحال، هاني حسامي، د. وليد نجبا، د. عباس الحلبي ود. تنال الصباح

زار مجلس ادارة جمعية المصرفيين اللبنانيين في العالم (LIBA) حاكم مصرف لبنان الاستاذ رياض سلامة وعرض معه انطلاقا الجمعية واهدافها.

ضم الوفد رئيس الجمعية مكرم زكور والاعضاء: د. جورج عشي، د. تنال صباح، د. مروان اسكندر، د. عباس الحلبي، د. وليد نجبا، انور الجمال، حبيب رحال، هاني حسامي، نبيل خير الله والامين العام العميد سامي نصيري.

في مستهل اللقاء، هنا الحاكم اعضاء الجمعية على انتخابهم وعلى انطلاقا الجمعية، مبديا ثقته بأنها ستكون الاطار المناسب لجمع المصرفيين اللبنانيين والمتحدرين من اصل لبناني الذين يقودون ويتسلمون مراكز متقدمة في المؤسسات المصرفية داخل لبنان وخارجه.

وتوقع الحاكم سلامه ان تسجل الاعمال الخارجية للمصارف اللبنانية نموا مطردا خلال السنوات المقبلة، مقدرا «ارتفاع مداخيل المصارف المتأتية من هذه الاعمال الى ٥٠ في المئة من مجموع المداخيل المصرفية بحلول العام ٢٠١٠».

وأشار الى تحويلات اللبنانيين العاملين في الخارج التي تزيد على ٥ مليارات دولار سنويا والتي تساهم بشكل فعال في تصحيح عجز الميزان التجاري وفائض ميزان المدفوعات، كما تساهم في تنشيط الاقتصاد ونمو الناتج المحلي.

ووافق الحاكم على الانضمام الى الجمعية كاول عضو شرف بناء لاقتراح مجلس الادارة.

اجتماع مجلس الادارة

وكان مجلس ادارة الجمعية عقد اول اجتماع له برئاسة زكور وحضور الاعضاء، وأقر برنامج العمل وخطة التحرك، كما انتخب نواب الرئيس وياشر باطلاق اللجان المتخصصة.

وانتخب المجلس الدكتور جورج عشي نائبا للرئيس لمنطقة الخليج والدكتور تنال صباح نائبا للرئيس لمنطقة اميركا والاستاذ انور الجمال نائبا للرئيس لمنطقة افريقيا واستراليا والاستاذ حبيب رحال نائبا للرئيس لمنطقة اوربا.

وتم اختيار الدكتور مروان اسكندر رئيسا للجنة الشؤون الاقتصادية، الكسندر سالم رئيسا للجنة العضوية وسمير طويلة رئيسا للجنة المؤتمرات، على ان يتم اطلاق لجان جديدة في الاجتماعات المقبلة.

مؤسسة ضمان الودائع نحو التصفية

المؤسسة تعفي الدولة من ٥٠٠ مليون دولار

تبلغ متوجبات الدولة لمؤسسة ضمان الودائع ٥٠٠ مليون دولار، ورغم مطالبتها مرارا لا تجيب على المطالبات.

جمعية مصارف لبنان اقترحت على الدولة تصفية هذه المؤسسة وبيعها لجمعية المصارف مع العلم ان المصارف اصلا تشارك فيها.

رئيس جمعية المصارف د. ياسين اقترح على الدولة الاخذ بمطلب جمعية المصارف وبيعها المؤسسة لتطورها وتديرها بنفسها مقابل تنازل الجمعية عن ال ٥٠٠ مليون دولار المستحقة على الحكومة للمؤسسة.

نذكر ان المؤسسة انشئت مشاركة بين الدولة وجمعية المصارف لضمان ودائع المودعين محددة (خمسة ملايين ليرة في حينه لكل وديعة)، ولان هذه الضمانة باتت «سخيفة» رأت الجمعية تعديلها بما يتلاءم مع واقع الودائع.

يتوقع ان توافق الحكومة على طلب جمعية المصارف، لا سيما وان مصرف لبنان موافق على الطلب ايضا.

بنك بيروت السادس من حيث الربحية

يعتبر بنك بيروت ش.م.ل. احدا برز البنوك التجارية اللبنانية، وهو تأسس عام ١٩٦٣ في بيروت - لبنان. يقدم البنك مجموعة متكاملة من الخدمات المصرفية عبر شبكة تتسع دائرتها باستمرار، بحيث باتت تتألف محليا من ٤٢ فرعا عاملا في لبنان وخارجيا من مصرف تابع في لندن - بريطانيا (BANK OF BEIRUT (UK LTD)، فرع في ليماسول - قبرص وفرع في مسقط - سلطنة عمان، ثلاثة مكاتب تمثيل في دبي - الامارات العربية المتحدة، لاغوس - نيجيريا وبغداد -



سليم صفيير

رئيس بنك بيروت

العراق. بالاضافة الى مؤسسة مالية تابعة (Bob Finance S.A.L) وشركة وساطة تأمين (Beirut Brokers S.A.R.L). كما حصل المصرف مؤخرا على رخصة انشاء مصرف استثمار في لبنان (BANK OF BEIRUT PRIVATE BANK S.A.L) سوف يتم مباشرة العمل به خلال هذا العام.

لقد احتل البنك المرتبة السابعة من حيث اجمالي الموجودات والسادسة من حيث الربحية بين المصارف العاملة في لبنان في نهاية عام ٢٠٠٦.

حسابات جديدة مميزة من بنك BBAC

اضاف بنك بيروت والبلاد العربية (BBAC) مؤخرا الى خدماته ومنتجاته المتعددة مجموعة من حسابات الودائع ذات الفوائد المغرية، بالاضافة الى عروض عديدة تختلف بحسب المبلغ المودع. ومن ابرز الحسابات الجديدة:

الحساب الفضي BBAC SILVER ACCOUNT، الحساب الذهبي BBAC GOLD ACCOUNT، الحساب البلايني BBAC PLATINUM ACCOUNT، حساب انفينيت BBAC INFINITE ACCOUNT وحساب خاص بالشباب BBAC YOUTH ACCOUNT.

مجموعة كبيرة من القروض بالتجزئة منها: القرض المدرسي BBAC SCHOOL LOAN.

بالاضافة الى هذه الحسابات يقدم: قرض التجهيزات BBAC APPLIANCE LOAN،

قرض السيارة BBAC CAR LOAN، القرض الجامعي BBAC UNIVERSITY LOAN، قرض الاعمال الصغيرة BBAC SMALL BUSINESS LOAN، قرض الشخصي BBAC PERSONAL LOAN، قرض السكن BBAC HOUSING LOAN، مجموعة BBAC، قرض السكن

القروض الاخرى التي تتناسب واحتياجات الزبائن المختلفة، كما يقدم

BUSINESS LOAN مخصصة لجميع اطراف المجتمع من شباب ونساء والتي

تتناسب واحتياجاتهم BBAC PLASTIC CARDS مميزة من البطاقات المصرفية

المختلفة.

وأضاف بنك بيروت والبلاد العربية (BBAC) حسابا جديدا على مجموعة

حساباته المتنوعة وهو حساب BBAC WEDDING ACCOUNT فكما

خصص المصرف حسابات مميزة للشباب والنساء والاطفال ارتأى BBAC

اليوم ان يخص كل عروسين بلفتة فريدة بمناسبة زفافهما.

فمع حساب الزفاف من BBAC يستفيد العروسان، بالاضافة الى

تقديمات الحساب العادية، من مجموعة كاملة من المنتجات والخدمات

تؤمنها لهما نخبة من شركاء المصرف بأسعار مخفضة وتنافسية، بهدف

تلبية كافة حاجاتهم ومتطلباتهم.

يلاحظ ان بنك بيروت والبلاد العربية (BBAC) قرر في سياسته

التوسعية الجديدة مواكبة المصارف التي يقارنها حجما وملاءة، فباشر

بتعريف العملاء على منتجاته عبر وسائل الاعلام الاكثر انتشارا.

يوروماني تمنح بنك عوده جائزة افضل مصرف لعام ٢٠٠٧



سمير حنا
مدير عام بنك عوده



ريمون عوده
رئيس بنك عوده

نال بنك عوده ش.م.ل. - مجموعة عوده سردار جائزة «افضل مصرف في لبنان» قبل مجلة يوروماني، تقديراً لاداء المصرف وتوسعه الاقليمي، وذلك خلال حفل توزيع جوائز يوروماني التقديرية للشرق الاوسط لعام ٢٠٠٧ الذي جرى في ١٢ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧، في فندق الامارات بالاس في ابو ظبي. كان الحفل برعاية يوروماني وبحضور نحو مئتي ضيف من كبار المدراء التنفيذيين للمصارف والمؤسسات المالية الاقليمية البارزة.

وتعليقا على هذا الانجاز الجديد، قال السيد ريمون عوده، رئيس مجلس ادارة ومدير عام بنك عوده ش.م.ل. - مجموعة عوده سردار: «اننا نعزز بمنح مصرفنا جائزة افضل مصرف في لبنان من قبل يوروماني، ونعتبر ذلك اعترافا بجهودنا المتواصلة للنمو والتطور والتوسع. فمثل هذا الاعتراف، الذي يأتي للمرة السادسة خلال سنوات قليلة، يعني لنا الكثير، نظرا لما تتمتع به يوروماني من مكانة مرجعية محترمة في الاوساط المالية العالمية، وان هذا التقدير المميز يشكل لنا حافزا اضافيا لمتابعة جهودنا الرامية الى توسيع اعمالنا، وتنويع منتجاتنا وخدماتنا، والتوسع باتجاه اسواق مغرية ذات آفاق واعدة، لا سيما في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا».

تأسس بنك عوده ش.م.ل. - مجموعة عوده سردار عام ١٩٦٢ وهو مصرف اقليمي يملك بالكامل ثلاث مؤسسات في لبنان، واثنين في اوروبا، وخمس في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، وشبكة فروع في الاردن، ومكتب تمثيل في ابو ظبي - الامارات العربية المتحدة. يتمتع بنك عوده بصفات المصرف الشامل (UNIVERSAL BANK) فهو يقوم بالنشاطات التجارية، ويقدم المنتجات المصرفية بالتجزئة والخدمات المصرفية الخاصة والاستثمارية، بالإضافة الى المنتجات التأمينية المصرفية. في نهاية العام ٢٠٠٦. بلغت موجودات المصرف المجمعة ١٤,٢ مليار دولار، وهي تصل الى ١٩,٢ مليارا لدى احتساب الودائع الائتمانية وحسابات السندات والاموال المدارة، فيما بلغت امواله الخاصة ١,٧ مليار دولار، ويصنّف بنك عوده حاليا بين اكبر مصرفين في لبنان واكبر ٢٠ مجموعة مصرفية في الشرق الاوسط حسب هذه المعايير.

ضامن لرأس المال وبعائد متحرك غير محدود

اكتتاب استثنائي في منتج SECURED PERFORMANCE

من البنك اللبناني الفرنسي



وليد روفایل
BLF

بلغ حجم الاكتتاب الاجمالي في المنتج المالي "SECURED PERFORMANCE" الذي اصدره البنك اللبناني الفرنسي، والذي تولت تركيبه LIBANO-FRANCAISE FINANCE (LFF)، المؤسسة المملوكة من البنك، ٥٤ مليون دولار، وهو رقم استثنائي يعبر عن ثقة المدخر اللبناني بمنتجات البنك اللبناني الفرنسي والخدمات التي يقدمها بصورة عامة، وبالمنتجات المالية بصورة خاصة.

ويقول وليد روفایل، مدير عام مساعد في البنك اللبناني الفرنسي ورئيس مجلس ادارة ومدير عام "LIBANO-FRANCAISE FINANCE" بهذا الصدد: «مرة جديدة، واجه البنك اللبناني الفرنسي تحديا في ظروف صعبة وحقق نتائج فاقت المنتجات المصدرة سابقا، وذلك من حيث اجمالي مبلغ الاكتتاب وعدد المكتتبين، علما ان معظمهم يكتتبون لأول مرة في منتجات البنك اللبناني الفرنسي المالية».

ويضمن المنتج المالي "SECURED PERFORMANCE" ١٠٠٪ من رأس المال عند الاستحقاق، وقسيمة سنوية نسبتها ٤٪، بالإضافة الى عائد متحرك غير محدود مرتبط بسلة تتألف من ١٥ سهما، ولقد تم ابتكاره بحيث يولد عائدا مرتفعا، سواء أكان اداء الاسواق مستقرا او سلبيا. وعلى الرغم من الوضع الحرج الذي كان سائدا في البلاد، شكل هذا المنتج فرصة حقيقية للمستثمرين اللبنانيين الذين يرغبون في ضمان مدخراتهم والاستفادة من اداء مهم.

وتهتم إحدى وحدات LIBANO-FRANCAISE FINANCE بابتكار المنتجات المالية وبتسويقها عبر شبكة فروع البنك اللبناني الفرنسي، كما تتولى شؤون تطوير هذه المنتجات بشكل دائم وتكييفها مع متطلبات العملاء وتوقعات السوق.

بدء التحقيق مع أول دفعة من المتهمين بارتكاب جرائم الاختلاس في مصرفي المدينة والاعتماد المتحد

وجاء الادعاء سندا الى المادتين ٣٦٠ و ٣٨٣ في فقرتها الاولى والمادة ٦٥٥ معطوفة على المادة ٢١٣ من قانون التعويضات والقانون رقم ٣١٨ على ٢٠٠١ المتعلق بلجنة التحقيق الخاصة لدى مصرف لبنان حول تبييض الاموال، وهي جرائم تعاقب بالحبس بين ٣ سنوات و ١٥ سنة كحد أقصى.

وأحال معماري الملف على قاضي التحقيق الاول في بيروت عبد الرحيم حمود الذي باشر فور تسلمه الادعاء دراسة الملف تمهيدا لاستدعاء المدعى عليهم للتحقيق معهم، علما ان رنا قليلات وعدنان و ابراهيم ابو عياش هم خارج الاراضي اللبنانية.

وعلمت «البيان الاقتصادية» ان الرئيس سعيد ميرزا كان في الشهر الماضي بانتظار ملفات «البابازات» الذين شاركوا رنا قليلات في تبديدها أموال المصرفين، المدينة والاعتماد المتحد، ليحيلهم الى النائب العام الاستئنافي ليدعي عليهم. ولا يستبعد ان تضم اللائحة الجديدة اسما كبيرة بعضها له علاقة بالمافيات وبعضها الآخر جرفته اطماع العمولات والسمرسات!

وفقا لما اشرنا اليه في اعداننا الاخيرة، ادعى النائب العام الاستئنافي القاضي جوزف معماري، بناء على طلب النائب العام التمييزي القاضي سعيد ميرزا، على عشرة اشخاص تبين للجنة الخبراء الثلاثة الذين كلفوا بالتحقيق في ملفات مصرفي المدينة والاعتماد المتحد، أنهم اقدموا على ارتكاب جرائم تبييض الاموال وسرقة واختلاس اموال المودعين وتملكهم اموالا غير مشروعة وتوظيفها واختلاس الاموال احتيالا وتزوير شيكات مصرفية.

والاشخاص العشرة الذين ادعى عليهم الرئيس معماري هم: عدنان ابو عياش وشقيقه ابراهيم ونجل الاخير وسام ابو عياش، ورنا قليلات وشقيقها باسل وطه قليلات، ويوسف الهشي وكاظم بهلوان وهما موظفان سابقان في المصرفين، ورينيه كعدو معوض وفؤاد قهوجي اللذان كانت تربطهما علاقة تجارية مع رنا قليلات.

كما ادعى على كل من يظهرهم بالتحقيق بأنهم اقدموا على ارتكاب جرائم تبييض الاموال بواسطة التزوير في اوراق ومستندات مصرفية، وسرقة واختلاس اموال المودعين وتملكهم اموالا غير مشروعة وتوظيفها، واختلاس الاموال احتيالا، والتزوير في شيكات مصرفية.

مؤسسة التمويل الدولية الـ IFC شاركت في مونوبري والـ GEANT قروض جديدة للمصارف للمساعدة في حل مشكلات المؤسسات الصغيرة



من اليمين: الوزير جهاد ازغور، ميشال ابشي، مايكل ايسيكس والوزير سامي حداد



من اليمين: الوزير جهاد ازغور، د. جوزف طرييه، مايكل ايسيكس، سليم صفيير والوزير سامي حداد



من اليسار: د. جوزف طرييه، ميشال خديج، ميشال كريبتني، عادل معكرون، ايلي ابي مراد، جورج كركبي

وقعت مؤسسة التمويل الدولية IFC المعنية بتنمية القطاع الخاص في مجموعة البنك الدولي في ١٥ حزيران (يونيو) الماضي اربعة اتفاقات: مع الحكومة اللبنانية وبنك بيروت وبنك الاعتماد اللبناني وشركة ادميك للبيع بالتجزئة. وقد تم التوقيع في السراي الكبير، فوق عن المؤسسة مديرها لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا مايكل ايسيكس ووقع عن الدولة اللبنانية الرئيس السنيرة بحضور وزير المال جهاد ازغور ووزير الاقتصاد سامي حداد والمدير الاقليمي للبنك الدولي جو سابا والامين العام لمجلس الخخصة زياد حاك.

انتاج الطاقة

وقعت ايسيكس مع رئيس مجلس الوزراء فؤاد السنيرة اتفاقا للمساعدة الحكومة في اطلاق عملية اشراك القطاع الخاص في انتاج الطاقة الكهربائية لتلبية حاجات لبنان المستقبلية في هذا المجال. ويص الاتفاق مع المجلس الاعلى للخخصة على ان تقدم المؤسسة الدولية خدمات استشارية مالية لمساعدة لبنان في بدء الإستعانة بمنتجي الطاقة المستقلين (IPP) وستتولى المؤسسة، بموجب الاتفاق، تنظيم عملية جذب شركات من القطاع الخاص لتولي انتاج ٤٥٠ ميغاواط من الطاقة الكهربائية في منطقة دير عمار، تلي الجزء الأكبر مما سيحتاج اليه لبنان بحلول ٢٠١٠ والبالغ ٥٥٠ ميغاواط. وشكر الرئيس السنيرة لمؤسسة التمويل الدولية وللبنك الدولي دعمهما للبنان، واشاد بجهود المدير الاقليمي للبنك الدولي جو سابا «الذي عمل فترة طويلة لتقديم العون والدعم للبنان، والتشجيع على ان تكون كل القروض الممنوحة للبنان في محفظة البنك الدولي مدارة بكفاءة، وهو ما يفيد المصلحة اللبنانية والعلاقة بين الحكومة اللبنانية والبنك الدولي».

الاعتماد اللبناني وبنك بيروت

من جهة ثانية وقع ايسيكس اتفاقين لتمويل تسهيلات للمشاركة في مخاطر الاستثمار تفيد منها المؤسسات المتوسطة والصغيرة بقيمة ١٥ مليون دولار مع بنك الاعتماد اللبناني و ٢٥ مليون دولار اميركي لبنك بيروت، ومن شأن هذين الاتفاقين ان يساعد المصرفين على زيادة فرص مؤسسات القطاع الخاص، لا سيما مؤسسات الاعمال الصغيرة في الحصول على التمويل.

مايكل ايسيكس

ويقول مايكل ايسيكس، مدير مؤسسة التمويل الدولية لشؤون الشرق الاوسط وشمال افريقيا «قد تضطر بنوك القطاع الخاص اللبنانية القيام ببعض الاجراءات على حساب المؤسسات الصغيرة والمتوسطة الحجم، وهو ما قد يؤدي الى تقليص الوظائف ومن ثم زيادة معدلات الفقر، وسيساعد استثمار مؤسسة التمويل الدولية في زيادة التمويل المقدم لمؤسسات الاعمال الصغيرة والمتوسطة الحجم، وهي التي تعتبر محركا هاما للنمو وتوفير فرص العمل، في ظل التحديات الاقتصادية التي تشهدها الساحة في لبنان».

كما ان تعزيز القطاع الخاص اللبناني يأتي على قائمة اولويات مؤسسة التمويل الدولية. وجدير بالذكر ان المؤسسة قامت بترتيب ما قيمته ٢٠٠ مليون دولار اميركي من خلال البنوك لزيادة فرص الافراد وشركات القطاع الخاص التي تأثرت جراء الصراع الدائر، في الحصول على التمويل.

كان لارس ثائل، نائب الرئيس التنفيذي لمؤسسة التمويل الدولية ومديرها التنفيذي، قد وقع اتفاقات لتقديم تمويل الى بنك بلوم وفرانسبانك كما وقع ايضا عقد مجموعة خدمات استشارية لتوسيع شركة كفالان، وهي احدى الشركات المحلية التي تساعد الضمانات التي توفرها في مساعدة مؤسسات الاعمال الصغيرة في الحصول على قروض من البنوك التجارية.

اكبر مساعدة لشركة ادميك

وكان توقيع الـ IFC الاتفاق مع الشركة المساهمة اللبنانية «أدميك» ش.م.ل، احد اكبر المساعدات لشركة تباع بالتجزئة وتأثرت بالاحداث الاخيرة مثل كل المؤسسات المماثلة مع فارق ان هذه المؤسسة

دخلت بمشاريع توسيع ضخمة جدا.

ويمثل ذلك التمويل البالغة قيمته ٢٠ مليون دولار اميركي اول استثمار لمؤسسة التمويل الدولية في قطاع البيع بالتجزئة اللبناني، ويشمل قرضا بقيمة ١٣,٥ مليون دولار اميركي ومشاركتها في رأس المال بقيمة ٦,٥ ملايين دولار اميركي.

ويعتبر نجاح شركة بيع التجزئة ادميك - التي تطبق افضل ممارسات الطرق الحديثة للبيع بالتجزئة - هاما بالنسبة لقطاع التجزئة بالبلد، وللاقتصاد بشكل اوسع، والذي كان يصارع من اجل البقاء في الشهور الاخيرة نتيجة للموقف السياسي. ان عودة الاستقرار الى عمليات ادميك، واستعدادها لافتتاح متجرها الجديد، سيبعث برسالة ايجابية، من شأنها تشجيع عودة المشترين، مما سيعود كذلك بالنفع على الموردين، وبأعني التجزئة الآخرين، كما يجسد استثمار مؤسسة التمويل الدولية تجديدا للثقة في البلد وتحسينا لقدرة الشركة على خدمة عملائها.

وقع المشروع عن ادميك **ميشال ابشي** المدير العام للشركة.

ويلفت **ديميتريس تسيستيراغوس**، مدير مؤسسة التمويل الدولية لشؤون التصنيع والخدمات العالمية، النظر الى ان «ادراك المستهلكين لاستمرارية احدى العلامات التجارية المألوفة لديهم في العمل وما لديها من خطط للتوسع، من شأنه ان يكسبهم الثقة في بدء استعادة الاقتصاد لعافيته. وينعكس ذلك على زيادة في الطلب على السلع، وزيادة في الانفاق في قطاع البيع بالتجزئة. ويلعب استثمار مؤسسة التمويل الدولية دورا هاما في ذلك النمو. وستضمن مشاركتنا ايضا التوافق مع معايير الاداء البيئية والاجتماعية العالمية، خاصة في مجالات السلامة وادارة الموارد البشرية».

بنك بيروت يتابع مسيرته مع عملائه

«بلا حدود»

اطلق بنك بيروت برنامج «الاستعمال المتكرر» REAPETED USAGE الذي يخول جميع حاملي بطاقات الدفع من بنك بيروت الحصول على فرص كبيرة لربح جوائز قيّمة لدى استعمالهم المتكرر لهذه المجموعة الكبيرة من البطاقات.

وتمتد الحملة الاولى للبرنامج «سافر أبعد من الحدود والوقت» من ١ حزيران حتى ١٥ ايلول، يخول خلالها اي حامل لبطاقات الائتمان من بنك بيروت الفوز بجوائز قيمة يصل مجموعها الى اكثر من ٢٠ الف دولار اميركي، منها سفرة من الاحلام الى اجمل البلدان الاوروبية او ساعة IWC INGENIEUR العالمية. وذلك لدى استعماله بطاقته بقيمة اجمالية للمشتريات على دفعة واحدة او دفعات عدة، يصل مجموعها الى ٣٠ دولاراً اميركياً فقط.

وتغطي الجوائز المقدمة فترات زمنية مختلفة لاعطاء العملاء فرصاً اكثر للربح. وتمتد هذه الفترات وفقاً لكل جائزة حتى تشرين الاول المقبل.

مرة اخرى يطبق بنك بيروت شعاره «معك بلا حدود»، ويثبت حرصه الدائم على تقديم الخدمة الافضل لعملائه لتلبية احتياجاتهم ومتطلباتهم المصرفية مع تقديم قيمة مضافة تميز علاقته بعملائه التي تعتمد على مبدأ الشراكة الحقيقية في التعامل.

مليوناً دولار من جمعية مصارف لبنان لصالح شهداء الجيش في حربته مع فتح الاسلام

قام مجلس ادارة جمعية مصارف لبنان برئاسة الدكتور فرنسوا باسيل، بزيارة قائدة الجيش العماد ميشال سليمان في اليرزة في ١٣/٦/٢٠٠٧، وسلمه شكا بقيمة مليوني دولار اميركي، هو عبارة عن هبة مالية مقدمة من القطاع المصرفي اللبناني، لصالح شهداء الجيش



العماد ميشال سليمان يتسلم الشيك من رئيس واطباء جمعية المصارف

والمعوقين، الذين سقطوا واصيبوا في المواجهات الاخيرة، وعلى اثر الزيارة، صرح الدكتور باسيل: «ان جمعية مصارف لبنان تلتقي مع الاجماع الوطني الذي تجلى في مواقف مختلف القوى السياسية والهيئات الاقتصادية تعبيراً عن دعم الجيش اللبناني، رمز سيادة الدولة اللبنانية وحامي الوحدة الوطنية والسلم الاهلي. وفي هذه الظروف الصعبة التي يعيشها لبنان، نرى وجوب تأكيد مساندتنا للمؤسسة العسكرية الوطنية ولقيادتها الحكيمة وسائر ضباطها وعناصرها في المعركة الشرسة التي يخوضها الجيش في مواجهة التنظيمات الارهابية المعتدية التي تهدد أمن لبنان وسلامه واستقراره، ولا يسعنا غير تجديد موقفنا الداعي الى حصر السلاح في أيدي الجيش والقوى الأمنية النظامية الشرعية دون سواها، والى توفير كل المتطلبات اللازمة لتعزيز قدرات المؤسسات العسكرية والأمنية اللبنانية التي تترتب عليها مسؤوليات جسام».

وختم الدكتور باسيل: «اننا نحيا اداء الجيش وننحني إجلالاً امام ارواح شهدائه الذين سقطوا في ساحة الدفاع عن سيادة الدولة اللبنانية وعزة اللبنانيين وكرامتهم وهناء عيشهم، ونعرب عن تمنياتنا بالشفاء العاجل لجميع الجرحى والمصابين، وكعربون وفاء ودعم، قدم القطاع المصرفي تبرعاً بقيمة مليوني دولار اميركي لصالح صندوق الشهداء والمعوقين في الجيش اللبناني».

Amana Insurance Co. Sal



Serving Lebanon For

25 Years

www.amanainsurance.com

حوار مع الشيخ غسان عساف رئيس " BBAC "؛



القطاع المصرفي سيبقى مستعداً لتمويل الخزينة العامة مع الضغط للاكتفاء تدريجياً

كواحد من المصارف المليئة والسائرة على الطريق الصحيح، عرف الشيخ غسان توفيق عساف كيف يسهر على تنمية بنك BBAC وكيف يقوده الى مرتبة طليعية مع سمعة عطرة وملاءة عالية جداً.

ولأنه قليل الكلام، ونادراً ما أعطى حديثاً الى صحيفة او مجلة اقتصادية، ألقنا عليه ليبيدي رأيه بالوضع الذي تعيشه البلاد ومدى تأثير الاحداث الخطيرة على القطاع الذي يعمل فيه ويحبه وله فيه احد أسلم وأهم المصارف الذي انتقل اليه عن والده المرحوم الشيخ توفيق عساف.

«البيان الاقتصادية» حاورت الشيخ غسان حول وضع مصرفه الخاص ووضع القطاع ككل وكانت هذه الحصيلة:

أن جزءاً كبيراً من الأموال المخصصة للقطاع الخاص، والمقدّرة بمبلغ ١,٢٠٨ مليار دولار أميركي، سيصل إلى الأفراد وإلى الشركات عن طريق القطاع المصرفي، ومن ضمن المشاريع المعروضة عليه، سيقوم هذا الأخير باختيار المشاريع التي يراها الأكثر ربحية والأكثر إنتاجية.

بموازاة ذلك، تتضمن هذه الأموال موارد ذات أجل ستسمح بالتنسيق بين استحقاقات الأعمال وموارد القطاع.

إن المساعدة المقدمة من «باريس ٢» ستسمح أيضاً بتخفيض إنكشاف القطاع المصرفي على المخاطر السيادية بحيث أن تمويل حاجات الدولة اللبنانية من قبل القطاع المصرفي المحلي سينخفض، ما سيسمح للمصارف بالعودة إلى دورها الأساسي في تطوير القطاع الخاص.

أخيراً، إن الفائدة الكبرى التي سيجنيها القطاع المصرفي، والإقتصاد اللبناني بمجمله، تكمن في المباشرة بالتحسينات البنوية التي التزمت بها الدولة اللبنانية. وستسمح هذه التحسينات في مجالات الدين العام والتنمية الضريبية والإدارية والمساعدة الاجتماعية والتطوير الاقتصادي، بوضع لبنان تدريجياً على الطريق السليم، طريق النمو والإزدهار.

تحسيناتنا وفق «بازل ٢»

■ يشكو عدد من المصارف اللبنانية إلزامه بمعايير «بازل ٢»، نظراً لارتفاع كلفة تنفيذها، كما يشكو من ارتفاع كلفة متطلبات مكافحة غسل الأموال، فما مدى استعدادات المصرف لبازل ٢ ومتطلبات مكافحة غسل الأموال؟

البيان الاقتصادية - العدد ٤٢٨ - تموز (يوليو) ٢٠٠٧

خبراًؤنا يعدّون دراسات حول توسع البنك في دول أخرى

الإقتصاد قد تستفيد من عمليات تمويل مدعومة جزئياً أو بالكامل.

وفي المحصلة، إن القطاع المصرفي اللبناني سيبقى مستعداً لتمويل الخزينة العامة مع الضغط على السلطات المختصة كي تتمكن من الإكتفاء تدريجياً، وتالياً التقليل من اعتمادها على المصارف اللبنانية.

على طريق النمو والازدهار

■ رغم كل ما يحدث في لبنان انعقد مؤتمر «باريس ٣» وحصل لبنان على المساعدات التي كان يتوقعها، وكان معظمها مشروط بحصول إصلاحات مالية معينة. كيف ترون انعكاس نتائج مؤتمر باريس على المصارف اللبنانية والاقتصاد اللبناني؟

- إن أهمية الأموال الموعودة للبنان في مؤتمر «باريس ٣»، وخصوصاً للقطاع الخاص اللبناني، ستزيد بشكل ملموس من موارد القطاع المصرفي، وبالتالي قدرته على العمل في التطوير الإقتصادي، إذ

القطاع المصرفي مستعد لتمويل الدولة

■ كيف تتعايش المصارف اللبنانية مع الاهتزازات الأمنية المتواصلة في لبنان، وما كان تأثيرها على القطاع المصرفي ككل؟

- النتائج المباشرة المادية كانت محدودة، لكن هناك عدداً من زبائن القطاع المصرفي قد تضرروا بشكل مباشر في أعمالهم أو في ممتلكاتهم الشخصية، وهذا ما استتبع خسائر غير مباشرة للقطاع ولكن بنسبة بسيطة نسبياً، وقد تمكنت المصارف من تحملها.

وتبين أن ثقة المودعين بالقطاع المصرفي اللبناني متينة جداً، بحيث أنه على الرغم من الوضع السياسي الداخلي المتأزم، فإن ميزانية المدفوعات سجلت فائضاً قدره ٢,٧ مليار دولار أميركي في نهاية ٢٠٠٦.

ومن جهة ثانية، تطرح إشكالية تطور معدلات الفوائد الدائنة والمدينة بالدولار الأميركي وبالليرة اللبنانية خلال سنة ٢٠٠٧، وما إذا كانت المصارف تستطيع تمويل حاجات الإقتصاد إذا بقيت المعدلات مرتفعة ومتابعة تمويل الخزينة العامة. وهنا أودّ الإشارة إلى أنه في كانون الأول ٢٠٠٦ كان معدل الفوائد الدائنة ٧,٤٩٪ على الليرة اللبنانية، و٤,٧٦٪ على الدولار الأميركي، وكان معدل الفوائد المدينة ١٠,٣٧٪ على الليرة اللبنانية و٨,٥٥٪ على الدولار، ولذلك أعتقد أن اتجاه هذه المعدلات هو نحو الإستقرار.

من جهة أخرى، ويفضل «باريس ٣» والإجراءات التي سوف تتخذها السلطات المالية، فإن حاجات

التطورات الاقتصادية الايجابية لاسيما وان القطاع المصرفي في بعض هذه الدول ما زال قاصراً عن مجارة الكفاءات المصرفية اللبنانية .

واذا ما أضفنا تجربتنا الناجحة في التوسع الاقليمي من خلال فرعينا في قبرص والمنطقة الحرة في سوريا، فضلاً عن قناعتنا بتعزيز حضورنا في الدول المجاورة، تصبح خطة التوسع الاقليمي التي باشرنا العمل بها منذ أكثر من سنة في سلم أولوياتنا. ويتابع فريق من كبار المسؤولين في البنك إعداد دراسات توسعية في دول أخرى سيتم اتخاذ القرارات المناسبة بشأنها في جدول زمني محدد .

انجازات ومنتجات وخدمات

■ ما هي التطورات والانجازات التي شهدتها مصرفكم خلال العام ٢٠٠٦؟

– شهد المصرف ازدياد معدلات نمو محفظة القروض والتسليفات للاقتصاد اللبناني بقطاعه العام والخاص، وهذا الأمر يعكس اهتمامنا بدعم وتمويل وتنمية المؤسسات الإنتاجية والخدمات العاملة في كل القطاعات الاقتصادية.

فعلى صعيد التسليف، تابع BBAC نشاطه في هذا الحقل، فاستمر باتباع سياسة تنوع محفظته التسليفية لتشمل القطاعات الاقتصادية كافة وبكل العملات حيث سجل نمواً يتجاوز ١٨٪ في تسليفات الليرة اللبنانية بهدف تنوع المخاطر. كما طور المصرف خدماته الائتمانية بالتجزئة مثل قروض الإسكان، القروض الشخصية، قروض السيارات، قروض الإسكان المشتركة مع المؤسسة العامة للإسكان، القروض القصيرة والمتوسطة الأجل المكفولة من شركة كفالات ش.م.ل. فاحتل المصرف مرتبة متقدمة في هذا النوع من القروض. وطور خدماته بالتجزئة، فشهد زيادة عدد البطاقات الائتمانية وتنوعها.

وفي المجال التكنولوجي، يعتبر BBAC من المصارف الأكثر تطوراً من ناحية البرامج والتكنولوجيا، إذ ان جميع فروع موصولة إلكترونياً في ما بينها وبالإدارة المركزية، ما يسهل إجراء عمليات العملاء. ولدى المصرف ٢٨ صرافاً ألياً منتشرة في جميع المناطق اللبنانية لتوفر جميع الخدمات المصرفية.

وفي إطار تنوع وزيادة خدمات التأمين للأفراد أدخل المصرف أنواعاً عدة من التأمين للأفراد، منها ما يغطي التأمين على المخاطر المتنوعة التالية: الخدم، السيارات، السفر، الخدمات الصحية والاستشفائية ومخاطر السرقة والحريق للمنازل.

واليوم، يمارس البنك أعماله المصرفية التجارية من خلال مكتبه الرئيسي في بيروت وشبكة فروع البالغ عددها ٢٢ فرعاً موزعة في مختلف المناطق اللبنانية، إضافة إلى فرع قبرص وآخر في المنطقة الحرة في دمشق.

وختم الشيخ غسان عساف قائلاً: وإيماناً بمسؤوليته إزاء المجتمع الذي ينتمي إليه، يفخر BBAC بدوره الفاعل في المجتمع عامة من خلال مساهمته المستمرة في تشجيع النشاطات الثقافية والإنسانية والسياحية والرياضية. ■

لا يمكن لقانون مكافحة غسل الأموال أن ينجح إذا لم يقتنع به من يطلب منهم التنفيذ !

فحسب، بمقدار ما يتجلى بإدراك هؤلاء أن عمليات تبييض الأموال هي في أصل عمليات غير مشروعة، وتنافي الأخلاق العامة والركائز الاجتماعية والنظام العام، بصرف النظر عن الضغوط الدولية وبمعزل عن تنظيم سبل مكافحتها والعقوبات المترتبة على إغفال موجب مكافحتها وسائر الأحكام التي جاء عليها القانون. هذا فضلاً عن الضرر المعنوي الكبير الذي تلحقه هذه العمليات بالمصرف المعني، لا سمح الله، ولذلك فللمصارف مصلحة مباشرة في مكافحة هذه الظاهرة.

التوسع الذاتي محلياً

■ ما هو رأيكم بالاندماج، وما هي سلبياته وإيجابياته بالنسبة لكم؟

– لا شك في ان الانتشار الواسع لمصرفنا في معظم المناطق اللبنانية واحتلاله مركزاً هاماً بين المصارف الكبرى في لبنان يساهم في تقليص الحاجة الى أية تحالفات وشراكات استراتيجية على الصعيد اللبناني .

أما على الصعيد العربي والدولي فلا نزال في مرحلة تقييم الوضع بعد إعداد مجموعة دراسات تتعلق ببعض الدول العربية والافريقية .

إن استراتيجية بنك بيروت والبلاد العربية قامت على التوسع الذاتي والتنوع الجغرافي والخدمات، وبالتالي فإن أي خطوة مستقبلية سوف تندرج في هذا الاتجاه كأولوية، تعزيزاً لوضعية المصرف وربحيته وتحفيزاً للعلاقة مع عملائه، وهذا لا يلغي إمكانية اقتناص الفرص المجدبة إذا وجدت على صعيد تملك مصارف محلية أخرى .

التوسع الاقليمي وارد

■ عدد من المصارف ضاق بها السوق اللبناني فاتجه إلى الخارج بمباركة مصرف لبنان، فهل لديكم أية نية لفتح فروع لكم في الخارج؟

– ان ما تمّ تنفيذه في بعض الدول المجاورة من برامج إصلاحية على الصعيدين السياسي والاقتصادي والتي أثمرت إرتفاعاً في معدلات النمو وزيادة في الاستثمارات الأجنبية، ناهيك عن الفورة الاقتصادية التي تشهدها دول الخليج العربي نتيجة لارتفاع أسعار النفط، سيكون حتماً حافزاً رئيسياً لتوسيع انتشارنا في هذه الدول والاستفادة من

– سوف يتم تطبيق أول مبدأ لاتفاقية بازل ٢ المتعلق بتقييم كل مصرف للأصول اللازمة لتغطية مخاطره، ابتداء من كانون الثاني ٢٠٠٨. وسوف يعتمد هذا التطبيق في الفترة الأولى، المبادئ المحاسبية المبسطة، ولن يطرح مشكلات بالنسبة للمصارف اللبنانية، ومن جملتها بالطبع بنك بيروت والبلاد العربية .

أما المبدآن الثاني والثالث المتعلقان بالتدقيق في إدارة القطاع المصرفي من قبل السلطات المالية، وشفافية السوق، فإن تطبيقهما أصبح متقدماً بفضل الجهود المتوازنة لكل من مصرف لبنان ولجنة الرقابة على المصارف والمصارف نفسها. على أنه تبقى بعض الجهود الواجب تحقيقها في هذا الموضوع من قبل الأطراف المعنية بهدف تطبيق أدق لهذه الإتفاقية. وفي هذا السياق، فإن تطبيق «بازل ٢» كما هو مطلوب في المرحلة المقبلة من قبل السلطات المالية، يتطلب استثمارات مهمة في شراء وتركيب برامج كومبيوتر مصرفية خاصة (softwares).

كما أن تطبيق «بازل ٢» يستتبع أيضاً زيادات في رأس المال لملاءمة شروط السيولة الجديدة، بحيث قامت مصارف كبيرة عدة بهذه الزيادات، وفي هذا الإطار أصدر بنك بيروت والبلاد العربية سنة ٢٠٠٦ أسهماً تفضيلية بقيمة ٥٠ مليون دولار أميركي، كما سبق وذكر، وقام البنك سنة ٢٠٠٦ بإعادة هيكلته بهدف تحسين إدارة المصرف، ودائماً وفق متطلبات «بازل ٢».

اول من كافح غسل الأموال

وحول مكافحة غسل الاموال قال الشيخ عساف: أما لجهة متطلبات مكافحة غسل الأموال فان بنك بيروت والبلاد العربية هو من المصارف الأولى التي ساهمت في مكافحة تبييض الأموال، سواء عن طريق تنظيم دورات تدريبية مستمرة لمدرائه ولموظفيه أو حتى عن طريق تنظيم ندوات وورش عمل خارج إطار المصرف بالتعاون مع هيئات اقتصادية كغرفة التجارة والصناعة والزراعة في طرابلس والجامعات كجامعة القديس يوسف. كما أنه يشارك بفعالية في حضور المؤتمرات التي ينظمها صندوق النقد العربي في أبو ظبي واتحاد المصارف العربية، ويوفد مدراءه للمشاركة أو المحاضرة فيها، كما في نيويورك مؤخراً وقبلها في شرم الشيخ وبيروت، فضلاً عن كونه نُشرَ كتابين عن «السرية المصرفية ومكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب» جرى توزيع ما يزيد عن ٥ آلاف نسخة منهما مجاناً وذلك باللغتين العربية والإنكليزية حتى تطلع المصارف المراسلة والسلطات الأجنبية على جهود القطاع المصرفي في لبنان في مكافحة تبييض الأموال.

أضاف: وقد استندت نشاطات مصرفنا على أنه لا يكفي للبنان أن يعتمد قانوناً لمكافحة تبييض الأموال ونصوصاً تطبيقية، ذلك أنه لا يمكن لأي تنظيم قانوني أن يحظى بالتطبيق السليم ممن يفترض به تطبيقه، إن لم يقتنع به أولاً. الأمر الذي يؤخر وقتاً وكلفة في التطبيق. وتأسيساً على ذلك، فإن ضمان التزام مستخدمي المصارف بقانون مكافحة تبييض الأموال لا يمكن في التشدد بالعقوبات التي جاء النص عليها

المؤتمر السنوي العالمي الثالث لصناديق الاستثمار وأسواق رأس المال الإسلامي في البحرين المشاركون أوصوا بضرورة تعزيز التفاعل البناء بين مجالس الشريعة وبيئة الأعمال ووضع قواعد تنظيمية مرنة لتطوير الخدمات الإسلامية



مصطفى الصالح
أديم للاستثمار



خالد البسام
بنك البحرين الإسلامي



رشيد المعراج
محافظ مصرف البحرين المركزي

رشيد المعراج:

مبادئ وشروط جديدة

لصناديق الاستثمارية

تشمل تسهيلات في

التسجيل وإعادة التصنيف

قاعدة صلبة يمكن لهذا القطاع ان ينمو عليها، وبشكل يتوافق مع الاطار الذي يطبق بموجب التوجيهات الادارية الاوروبية». وأوضح «ان مصرف البحرين المركزي ينظر حاليا في طلبات استحداث مجموعة من الصناديق الاستثمارية في المملكة، ما يعني تطور ونمو

والتي تشمل تسهيل التسجيل وإعادة التصنيف، مشيرا الى «ان هذه القواعد جاءت ثمرة للتشاور الذي تم مع الاطراف المعنية في هذا القطاع في مطلع العام الجاري». وأضاف المعراج «ان الاطار الجديد يقدم تحسينات كبيرة في عدد من المجالات ويشكل

البحرين - سيمون شحاده

استضافت مملكة البحرين، الشهر الماضي، في مركز الخليج الدولي للمؤتمرات في فندق الخليج - البحرين المؤتمر السنوي العالمي الثالث لصناديق الاستثمار وأسواق رأس المال الإسلامي.

وهذه هي المرة الثالثة التي تستضيف فيها البحرين هذا المؤتمر الذي اصبح منبرا بارزا للحوار بين المسؤولين الدوليين والاقليميين من مدراء صناديق استثمار ومستثمرين ومدراء اصول وهيئات تنظيمية ومصرفيين ومستشارين ماليين وصناع السياسات المالية حول آخر تطورات السوق وفرص المنتجات الجديدة الخاصة بالصناديق الاستثمارية وأسواق رأس المال..

افتتح المؤتمر محافظ مصرف البحرين المركزي رشيد المعراج بحضور رئيس اتحاد المصارف العربية عدنان يوسف والنائب الاول لحاكم مصرف لبنان د. احمد جشي وما يفوق الثلاثمئة مشارك من رؤساء ومدراء المصارف المحلية والاقليمية والاجنبية وقادة صناعة الاستثمار الإسلامي العالمي الدوليين والاقليميين.

رشيد المعراج

تحدث المعراج في كلمته الافتتاحية عن نشاط مصرف البحرين المركزي، موضحا انه سينشر المبادئ والشروط الجديدة للصناديق الاستثمارية المجمعمة لتحل مكان اللوائح التنظيمية الحالية



من اليمين: هشام عبد الرحمن آل خليفة، عدنان يوسف ود. احمد جشي



من اليمين: نبيل امين، محمد ابراهيم محمد ومحمد حسين



من اليمين: خالد نجيبى، احمد البسام، جمال الهزيم وسعد الشملان



من اليمين: خالد البسام، رشيد المعراج ومصطفى الصالح



من اليمين: RICHARD FOYSTON, MONA ZEIN ELDIN, HARRIS IRFAN و SAQIB RASHID, DOUGLAS JOHNSON



من اليمين: محمد المطاوعة، اكرم خضر، ايمن التاجر وحاتم الزعبي

تنظيمية فاعلة من اجل تحقيق التقدم الناجح لصناديق الاستثمار واسواق رأس المال الاسلامي، وتناولوا كذلك التصورات الاقليمية والدولية حول تطورات تنظيمية رئيسية للنهوض بهذه الصناعة المصرفية.

وتأسس الجلسة اكرم معروف خضر، المستشار المالي والاقتصادي لشركة «سي ان بي سي أرابيا» حيث ادار بسلاسة الاسئلة والاجوبة بين الحضور الكبير.

الجلسة الرابعة:

الأصول المالية الاسلامية

اما الجلسة الرابعة، فرد فيها المحاضرون عن اسئلة مطروحة، ومنها: هل ستقود الاصول المالية الخاصة الملتزمة بالشريعة الاسلامية، الازدهار الكبير المقبل والتنمية العالمية؟ وماذا يمكن ان نتوقع ان يبرز في فضاء الاصول المالية الاسلامية؟

وتحدث في هذا الموضوع سقيب رشيد، من شركة ابراج كابيتال المحدودة، دوغلاس كلارك

الجديدة في صناديق الاستثمار واسواق رأس المال الاسلامي»، والتي قدم لها مروان الخطيب، المدير الاداري لمجموعة دبي للاستثمار الاسلامي، والدكتور عمر مروان كمال نائب الرئيس التنفيذي لمجموعة الاستثمار رئيس بنك السلام. وكشف الدكتور عمر عن التوقعات المحتملة لازدهار الاصول المالية الاسلامية الخاصة.

وتحدث في الجلسة خبراء آخرون بينهم: سيد حسن، المدير الاداري للشراكة المصرفية في مصرف الريان، وهانومان تريباتي، المدير التنفيذي لشركة «انفراسوفت تكنولوجيز».

الجلسة الثالثة:

تطوير البيئة التنظيمية

وتحدث في الجلسة الثالثة عبد الرحمن الباكر، المدير التنفيذي للإشراف على المؤسسات المالية في بنك البحرين المركزي، وأحمد الجشي، النائب الاول لمصرف لبنان المركزي، وإجلال ألفي، المدير التنفيذي لشركة اسواق المال الاسلامية الدولية، والذين ركزوا في كلماتهم على تطوير بيئة

اعداد الصناديق الاستثمارية بصورة اكبر من ذي قبل لوجود اهتمام بالنسبة للمستثمرين من خلال عمليات منظمة ومن خلال مدراء على مستوى عال من التأهيل».

خالد البسام ومصطفى الصالح

بعد كلمة المعراج توالى على الكلام في الجلسة الاولى رؤساء مجالس ادارات ومدراء تنفيذيون لمؤسسات رائدة في السوق المالي، بينهم خالد البسام، رئيس مجلس ادارة بنك البحرين الاسلامي، ومصطفى الصالح، الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة أديم للاستثمار، فتناولوا الآفاق المستقبلية لتحقيق المزيد من النمو في صناعة الاستثمارات الاسلامية.

الجلسة الثانية:

الاتجاهات والفرص

تناول المشاركون والمتحدثون في اليوم الاول من المؤتمر العديد من اوراق العمل تناولت اهمها موضوع «تقييم الاتجاهات الرئيسية والفرص



من اليمين: نيلة بنت علي آل خليفة، و ABI RAMSEY و SANA AL JAMEA



من اليمين: فؤاد الحمود، د. جميل جارودي وأحمد فؤاد



من اليمين: عمر الحمد، ناجي سويدان، حمد الخضر وهشام السويدان



من اليسار: حسين فخري، JOHN HOGGER وALAIN FIELD



من اليمين: د. عمر كمال، HANUMAN TRIPATHIG وDINESH DHUME



من اليمين: عبد الرحمن الباكر وابراهيم ابراهيم

مع الحضور في مناقشة احدث التطورات والتحديات الاولية في المضمار العالمي للصناديق الاسلامية واسواق رأس المال الاسلامي، وقد تحدث فيها السادة:

MANAHIL MAKI (MASRAF ALRAYAN), JAD SHAMS (CREDIT AGRICOLE), JAMAL FAKHRO (KPMG), PAUL MCNAMARA (CPI FINANCIAL), KAMAL UDDIN MOHAMMAD QUADIR (CAPITAL MANAGEMENT HOUSE), OZGUR TANRIKULU (MCKINSEY & COMPANY), SHAMSUN HUSSEIN (CIMB ISLAMIC), AHMED ABBAS (LIQUIDITY MANAGEMENT CENTER), HARRIF IRFAN (DEUTSCHE BANK), SAMEER ABDI (ERNEST & YOUNG), YASSER SAUD DAHLAWI (SHARIYAH REVIEW BUREAU), DOUGLAS JOHNSON (CALYX FINANCIAL), BADIH SOUBRA (MASRAF AL RAYAN), LILIAN LE FALHEN (KUWAIT FINANCE HOUSE)

وتحدث في الندوة: ياسر سعود دحلوي، الرئيس التنفيذي لمكتب «شريعة ريفيو بيرو»، الوليد محمد احمد، المستشار القانوني لشركة «يعقوب المناعي وشركاؤه القانونية - الكويت»، دكتور احمد القاري، المستشار الشرعي، استاذ الاقتصاد الاسلامي في جامعة الملك عبد العزيز، وعصام العنزي المراقب الشرعي في شركة «الدار للاستثمار».

جلسات اليوم الثاني

بدأت جلسات اليوم الثاني بجلسة رئيسية لاستاذ الاستثمار الدولي الشهير هاري دينيت، والتي دارت حول اسلوب فهم واستشراف التقلبات المستقبلية للاسواق المالية. وعقدت بقية الجلسات تحت قيادة مجموعة من المتخصصين العالميين والاقليميين في الصناديق الاسلامية واسواق رأس المال الاسلامي، وكان من بينهم صناعو سياسات وعلماء شريعة وقادة مال واختصاصيون في الشؤون المالية، شاركوا



من اليمين: جهاد العلوي وحسن حبيب

جونسون، المدير التنفيذي لشركة «غاليكس فايننشال»، ريتشارد زكريا فويستون، الشريك المؤسس والمدير الاداري لشركة «نافيس كابيتال بارتنرز»، خالد حسن راشد، المدير التنفيذي وعضو مجلس ادارة شركة «كوريكاب». وقاد النقاش في الجلسة هاريس عرفان، مدير الاسواق العالمية في «دويتشه بنك».

الجلسة الخامسة:

اسواق رأس المال والادارة

الملتزمة بالشرعية

جلسة اليوم الاول الختامية والتي كانت تحت عنوان «ندوة الشريعة والتجارة المفتوحة»، دارت حول اسواق رأس المال والادارة الملتزمة بالشرعية لمنتجات مالية متزايدة التعقيد. وناقشت الندوة كيفية مسايرة احكام الشريعة الاسلامية للتطور السريع للمنتجات والادوات المالية المعقدة، وكيفية التحرك نحو تبادل فعال بين مجلس الشريعة والعمل التجاري.

توصيات

أكد المشاركون في ختام فعاليات المؤتمر على ضرورة تعزيز التفاعل البناء بين مجالس الشريعة الاسلامية وبيئة الاعمال من خلال زيادة الوعي بمتطلبات تطبيق احكام الشريعة، ووضع القواعد التنظيمية المرنة لتطوير الخدمات المالية الاسلامية لدى مؤسسات الاعمال. كما اجمعوا على اهمية تأهيل وتدريب المزيد من الكوادر البشرية في مجال العمل المصرفي الاسلامي وتوعية المستثمرين بأهمية الاوعية الاستثمارية وصناديق الاستثمار الاسلامية بما يقلل من المخاطر الاستثمارية.

وبيّن المشاركون ان العوامل التي ستساهم في ازدهار صناديق الاستثمار الاسلامية تتمثل في ازدياد الطلب على هذه الصناديق من قبل منطقة الشرق الاوسط والمستثمرين الدوليين، تعزيز اسس وقواعد التمويل الاسلامي، زيادة الوعي بالعمل المصرفي الاسلامي وتوفير البيئة المؤاتية للأوعية الاستثمارية. كما اكدوا على ان توجه المؤسسات المالية التقليدية او الاعتيادية لتبني او طرح خدمات مالية توافق مبادئ واحكام الشريعة الاسلامية يعتبر خيرا دليلا على ان صناديق الاستثمار الاسلامية ينتظرها مستقبل واعد ومزدهر، خصوصا وانها تخدم الاتجاه التصاعدي لاسواق المال الخليجية وبروزها كأدوات تمويل واستثمار بديلة تحد من المخاطر العالية للتمويل والاستثمار.



من اليمين: YASSER DAHLAWI, DR MOHAMED ELGARI
و ELWALEED AHMED



من اليمين: مسعود البستكي، يوسف تقي وعيسى الجودري

محمد إبراهيم محمد (بنك البحرين الإسلامي): البحرين مركز مالي مهم في الشرق الأوسط

اعتبر الرئيس التنفيذي بالانابة لبنك البحرين الإسلامي السيد محمد إبراهيم محمد «أن المؤتمر حدث مهم، إذ يدل على جدية قطاع صناديق الاستثمار وأسواق رأس المال الإسلامي، كما أنه فرصة لجمع الشخصيات والشركات للتعرف والاستفادة من التجارب والخبرات المختلفة»، لافتاً إلى حضور المشاركين استناداً إلى قناعاتهم لا سيما أن البحرين أصبحت مركزاً مالياً مهماً في الشرق الأوسط.



وعن المرونة التي تتسم بها البحرين، رأى السيد محمد «أن هذه الصفة ميزت البحرين منذ زمن وتتطور مع الوقت، لكن ذلك لا يعني انعدام الضوابط، فوجودها ضروري لتحقيق الأفضل».

JANE DELLAR (مكتب البحرين لتطوير الخدمات المالية): نضمن نجاح قطاع الخدمات المالية والمصرفية وازدهاره



من اليمين: JANE DELLAR ، محمد بن خليفة آل خليفة
SANA AL JAMEA و

أوضحت المديرية التنفيذية لمكتب البحرين لتطوير الخدمات المالية التابع لمجلس التنمية الاقتصادية، JANE DELLAR ، أن مشاركة ٣٠٠ مصرفي وخبير مالي من مختلف الشركات المالية الإسلامية العالمية في فعاليات المؤتمر تعد دلالة واضحة على ما تحفل به المنطقة من إمكانات وما توفره من مزايا للصناعة المالية والمصرفية الإسلامية العالمية، كما تتيح الفرصة أمام المكتب للتعريف بالقطاع المالي والمصرفي البحريني.

وأضافت: «نحن في حاجة لابرز ما تتمتع به البحرين من قدرات وإمكانات وما توفره من مزايا أمام المشاركين في المؤتمر، وبذلك نضمن استمرارية نجاح وازدهار قطاع الخدمات المالية والمصرفية الذي يمثل أكثر من ربع الناتج المحلي الاجمالي للبحرين ويعمل فيه عدد كبير من الموظفين البحرينيين».

وأوضحت DELLAR ان «مكتب البحرين لتطوير الخدمات المالية التابع لمجلس التنمية الاقتصادية تم تأسيسه للترويج دولياً للبحرين كمركز مالي رائد وللعمل كنقطة اتصال موحدة مع شركات الخدمات المالية العالمية الرامية إلى تأسيس مقراتها في البحرين».

جائزتنا التميز لبنك «سي أي ام بي» و«غلوبال انفست»



من اليسار: نور عابد ونجاح العلي وهي تتسلم جائزتها من خالد الحمد

شهدت نهاية اليوم الاول من المؤتمر، وخلال حفل خاص اقيم في نادي «بادوك» في حلبة البحرين الدولية لسباق السيارات، تقديم جائزة «أسواق رأس المال الإسلامية العالمية للتميز» لبنك «سي أي ام بي» الإسلامي، حيث تسلمها نيابة عن البنك شمسون حسين، مدير الديون في «سي أي ام بي» الإسلامي.

وقدمت جائزة التميز أيضاً خلال مؤتمر الصناديق الإسلامية الاستثمارية العالمية إلى «مها الغنيم» رئيسة مجلس الإدارة المديرية الادارية لشركة «غلوبال انفست هاوس» (بيت الاستثمار العالمي GLOBAL). وتسلمت الجائزة نجاح حسن العلي، المدير العام لشركة «جي أي اتش» من الشريك في «آرنست آند يونغ» - البحرين، نور عابد.

وتحتفي هذه الجائزة بقيادة الغنيم المميزة لشركة «غلوبال انفست هاوس»، إضافة إلى الاعتراف بدورها في تطوير صناعة التمويل في الكويت وعالمياً، ودورها في العديد من مجالس ادارات مؤسسات مالية على نطاق المنطقة، وكذلك دورها في اطلاق مشروع شركة غلوبال لتمويل صناديق التمويل الإسلامي «إسلاميك فاندس أوف فاندس».



من اليسار: زميل سيمون شحاده، DAVID MCLEAN ، ZEINAB HASSAN ، SOPHIE SHAH (شركة MEGA منظمة المؤتمر)

مطالبة بإنشاء مجمع متخصص في إصدار الفتاوى الشرعية وتأكيد على توافر ضمانات حماية رأس المال في الصناديق الإسلامية

الاستثمارية. كما سألتهم عن الابتكارات في الصناديق الإسلامية ومدى توافرها بين الصناديق المعروضة حالياً في السوق، وهل من ضمانات للتعامل بالسندات والصناديق الإسلامية تحفظ رأسمال العميل وتجزئه أرباحاً شرعية؟ وهذه تفاصيل حول الاجابات:

«البيان الاقتصادية» التقت بعض المشاركين على هامش المؤتمر وسألتهم عن امكانية قيام كيان اسلامي دولي يقدم الارشادات لاصحاب رؤوس الاموال لمعرفة كيفية استثمارها، علما ان عشرات المؤسسات الاجنبية العالمية دخلت على الخط واخذت تنشى عشرات الصناديق

محمد حسين (مصرف شامل):

المؤسسات الإسلامية تتيح تنوع مصادر
الاستثمار وتشجع على الابتكار والمنافسة



ذكر الرئيس التنفيذي في «مصرف شامل» السيد محمد حسين «أن وجود مؤسسات إسلامية عديدة مسألة صحية، إذ يؤدي الأمر إلى تعدد مصادر الاستثمار وتنوعه، إضافة إلى الابتكار والمنافسة». واعتبر «التعددية أفضل من انضواء كل الشركات تحت مظلة وإشراف مؤسسة واحدة. لكن من ناحية أخرى يجب أن تتمتع الشركات برؤوس أموال ضخمة لمواجهة المنافسة والتحديات».

وحول الابتكار في الصناديق الإسلامية، أشار حسين إلى «وجود أنواع صكوك متعددة ومنها ما يتميز بإمكانية التحويل إلى رأسمال (CONVERTABLE)، إضافة إلى عدد قليل من صناديق التحوط الإسلامية، فالابتكار لا يطل البنية بل المخاطر والمناطق الجغرافية حيث تشهد للمرة الأولى صناديق إسلامية في الصين وكازاخستان».

وأضاف حسين «أن بعض الصناديق تقدم حماية لرأس المال العميل لكن بعائد متواضع، إذ أنه من حق المؤسسات الإسلامية التي تأخذ على عاتقها مخاطر محسوبة أن تقدم عائداً معقولاً وعادلاً».

مصطفى الصالح (أديم للاستثمار - ADEEM):

مجمع متخصص في إصدار فتاوى موحدة

الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب في شركة أديم للاستثمار ADEEM السيد مصطفى الصالح، رأى «أن الكيانات الرقابية موجودة ومنتشرة في كل مراكز المال الرئيسية في بريطانيا والولايات المتحدة وأستراليا ودبي والبحرين وغيرها. كما أن محافظ البنك المركزي السيد رشيد المعراج طمأن إلى أسس المحاسبة الإسلامية والاجماع على توحيد اجراءات الفتاوى. واليوم، هناك تعاون بين المشرعين في الولايات المتحدة الأمريكية ودول الخليج لإصدار فتاوى موحدة». وأيد في هذا الإطار وجود مجمع متخصص في إصدار الفتاوى يعمل لمصلحة الجميع. وأشار إلى «أن أديم قدمت الصندوق القابل للتحويل والحائز على براءة اختراع وأن بعض المشاركين، ونحن من ضمنهم، نسعى إلى اكتشاف فرص في التحوط وكيفية الوصول إلى معادلة شرعية مقبولة لحماية الاستثمارات الإسلامية التي وصلت اليوم إلى ٨٠٠ مليار دولار».

ورأى الصالح «أن الضمانات موجودة ومشرعة بالنسبة إلى حماية رأس المال وغيره، أما المحرّم شرعاً فهو ضمان الربحية لأنه يعتبر نوعاً من الربا».



خالد البسام (بنك البحرين الإسلامي):

دخول الشركات الأجنبية دليل على أهمية مردود الصناديق الاستثمارية



رئيس مجلس إدارة بنك البحرين الإسلامي السيد خالد البسام شدد على «قوة ازدهار سوق الخدمات المالية الإسلامية، إذ وصل معدل نمو هذه الصناعة إلى ٢٠٪ في السنوات الخمس الماضية». ورأى أنه «مع العدد الكبير للمؤسسات المالية الإسلامية، من الضروري تفعيل دور المؤسسات المالية المساندة مثل مجلس الخدمات المالية الإسلامية ومجلس هيئة المحاسبة وغيرها. كما أن التنسيق والتعاون بين البنوك نفسها ومع البنوك المركزية ملحان، وفي هذا الإطار ستكون عمليات الدمج قائمة على العرض والطلب وعلى الجدوى الاقتصادية».

ومن ناحية دخول الشركات الأجنبية في مجال إنشاء الصناديق الاستثمارية، اعتبر البسام «أنها دليل على أهمية هذه الصناعة ومردودها المادي الجيد، علماً أن المؤسسات الأجنبية لا تعتبر منافسة بقدر ما هي مكملة للمؤسسات العاملة مثل HSBC وCITIBANK وPARISBAS والتي تضيء عمقا على هذه السوق».

وأشار البسام إلى «أن وجود عدد كبير من المنتجات الإسلامية المقدمة يعود إلى المنافسة الجيدة التي تخدم السوق وتحفز المؤسسات على الابتكار». لافتاً إلى «صعوبة توفير الضمانات، إن في البنوك التقليدية أو الإسلامية، علماً أن هذه الأخيرة تفي دائماً بما هو متوقع من ادائها، فأى مشروع يتضمن الربح أو الخسارة، والضمانة الوحيدة هي حرفية وجدارة المؤسسة المطمئنة للمستثمر».

معرض مرافق

افتتح محافظ مصرف البحرين المركزي رشيد المعراج معرضاً مرافقاً للمؤتمر عرضت فيه المؤسسات الإسلامية وبنوك تقليدية وشركات استشارية وشركات في مجال تقنية المعلومات ووسائل اعلام عربية وعالمية خدماتها ومشاريعها المستقبلية. وقد رافق المحافظ في جولته على العارضين رئيس اتحاد المصارف العربية عدنان يوسف والنائب الاول لحاكم مصرف لبنان د. احمد جشني.

«البيان الاقتصادية» عادت بهذه اللقطات:



من اليمين: د. احمد جشني، رشيد المعراج، خالد الخياط، مصطفى الصالح
وخالد البسام (جناح بنك البحرين الاسلامي)



اثناء قص شريط الافتتاح ويظهر من اليمين: عدنان يوسف، محمد حسين،
رشيد المعراج، مصطفى الصالح وخالد البسام



من اليمين: رشيد المعراج وخالد السريع
(جناح دار الاستثمار)



من اليمين: رشيد المعراج ومصطفى الصالح
(جناح اديم)



من اليمين: محمد سويدي، رشيد المعراج
وحسين فخري (جناح مصرف الريان)



من اليمين: نيلة بنت علي آل خليفة، مصطفى الصالح، رشيد المعراج،
د. احمد جشني (جناح مصرف البحرين المركزي)



من اليمين: يوسف تقي، احمد عباس، فؤاد الحمود و ابراهيم ابراهيم



من اليمين: رشيد المعراج، محمد بن خليفة آل خليفة،
SANA ALAMEA (جناح مكتب البحرين لتطوير الخدمات المالية)



من اليمين: رشيد المعراج و RAJEEV DUTT
(جناح INFRAISOFT TECH)



من اليمين: DINESH DHUME
وبسام عبد الحميد (جناح ADEEM)

في أول ظهور دولي له من خلال برنامجه لإصدار الصكوك مصرف الإمارات الإسلامي تمكن من تنفيذ إكتتاب بـ ٨٥٠ مليون دولار

تمكن مصرف الإمارات الإسلامي من تغطية إكتتاب في الصكوك التي أصدرها من ضمن برنامجه، بقيمة ٨٥٠ مليون دولار، في حين كان المطلوب ٥٠٠ مليون دولار. وقوة المصرف هنا تكمن في أنه طرح الإكتتاب للمرة الأولى في الخارج، وقد لقي مثل هذا النجاح الكبير.



ابراهيم الشامسي
مصرف الإمارات الإسلامي

وهنا ما جاء في بيان أصدره المصرف حول الموضوع في ١٢ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧:

أنجز مصرف الإمارات الإسلامي، التابع لمجموعة بنك الإمارات ومقرها في دبي، ظهوره الأول دولياً بنجاح، وذلك من خلال برنامجه لإصدار صكوك بقيمة مليار دولار أميركي.

وكشفت الجولة التسويقية لإصدار الصكوك، والتي غطت دولاً في آسيا وأوروبا ودول مجلس التعاون الخليجي، اهتماماً كبيراً بها، حيث تجاوز مبلغ الإكتتاب المحقق مبلغ ٥٠٠ مليون دولار أميركي، متخطياً المبلغ المطلوب في هذه المرحلة، وهو ٣٥٠ مليون دولار، وفقاً لبرنامج المصرف لإصدار الصكوك، حيث تم تخصيص مساهمات المستثمرين في هذا الإصدار الأول.

جاءت معظم المساهمات في هذا الإصدار من أوروبا (٢٤٪) والشرق الاقصى (٣٨٪). وتم تسعير إصدار الصكوك ذات الخمس سنوات بسعر ليبور + ٣٠ نقطة أساس، ما يجعله أفضل تسعير لإصدار صكوك يتم من مصرف إسلامي في الدولة حتى الآن، علماً بأن المنسقين الرئيسيين للإصدار هما مصرف الإمارات الإسلامي وبنك ستاندرد تشارترد، الذي يعمل أيضاً كمدير لدفاتر الإصدار.

وفي معرض تعليقه على نجاح هذا الإصدار، قال السيد **إبراهيم فايز الشامسي**، الرئيس التنفيذي لمصرف الإمارات الإسلامي: «أهنيء فرق العمل في مصرف الإمارات الإسلامي وستاندرد تشارترد بنك، التي عملت بجدد مخلص لجعل هذا الإصدار يتميز بأفضل تسعير ممكن لإصدار صكوك من مصارف إسلامية حتى الآن. وقد تميز هذا الإصدار بقدرة فائقة على جذب المستثمرين. وكان لضمان بنك الإمارات الدولي دور أساسي في حصول الإصدار على تصنيف مرتفع A/A1. وستسهم حصيلة الإكتتاب في هذا الإصدار في مضي المصرف قدماً لتزويد متعامله بالعديد من منتجات التمويل المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية، في ظل بيئة اقتصادية تتصف بالديناميكية والأزدهار».

وقال السيد جون الريدج، مدير عام الخزينة في مجموعة بنك الإمارات: «يشتمل سجل الطلبات على العديد من المستثمرين الجدد، وسيساهم هذا التنوع والاهتمام في ترسيخ مبادرتنا الاستراتيجية لوضع مجموعة بنك الإمارات في الأسواق المالية العالمية، حيث يمكننا التواصل مع مستثمرين جدد من خلال تقديم العديد من المنتجات المتنوعة. إن المؤسسات الإسلامية مهياة اليوم أكثر من أي وقت مضى للدخول إلى الأسواق المالية، ويمكن الاستدلال على ذلك من خلال حجم الطلب وتنوع المستثمرين، حيث تقدر مشاركة البنوك بنسبة (٦٤٪) ومدراء المحافظ بنسبة (١٨٪) وصناديق معاشات التقاعد بنسبة (٤٪) إضافة إلى مشاركات أخرى بنسبة (٤٪)».

بنك الإمارات يعلن عن تسهيلات قرض مشترك من شريحتين بمبلغ ١٦٥ مليون دولار لصالح «سيكر بنك» - تركيا



سليمان المزروعى

المدير الرئيسي لشؤون مجموعة بنك الإمارات



احمد الطائر

رئيس بنك الإمارات

اعلن بنك الإمارات ان «سيكر بنك» كلف، نيابة عنه، اميركان اكسپرس بنك والمؤسسة العربية للخدمات المصرفية وبنك أوف نيويورك وكوميرز بنك أكتينغيسيلتشافت وبنك الدوحة وبنك الإمارات وغاراتاتي بنك انترناشيونال ورافيسن زينترال بنك أوستاربخ أكتينغيسيلتشافت وسوسيت جنرال كوربوريت أند انفستمنت بانكنغ (قسم الخدمات المصرفية للشركات والخدمات المصرفية الاستثمارية في سويسيت جنرال) ويوني كريدت ماركس انفستمنت بانكنغ (تعمل من خلال بايرسكي هيبو - أند فيرينس بنك) وواكوفيا بنك (يشار إليهم مجتمعين «المنسقين الرئيسيين المكلفين»)، للتنسيق لتسهيلات قرض مشترك لأجل من شريحتين.

ويعمل بنك الإمارات الدولي وواكوفيا بنك كمنسقين لجمع مجموعة التنسيق الرئيسية المكلفة بهذه المعاملة وذلك باستشارة «سيكر بنك».

ملخص عن الصفقة

المقترض	سيكر بنك، تركيا
المنسق	بنك الإمارات الدولي وواكوفيا بنك
الضامنون الرئيسيون	كوميرز بنك أكتينغيسيلتشافت وبنك الإمارات ورافيسن زينترال بنك أوستاربخ أكتينغيسيلتشافت وواكوفيا بنك
المبلغ المطروح	١٦٥ مليون دولار أميركي
الفترة	الشريحة (أ): ٣٦٤ يوماً الشريحة (ب): سنتان
السداد	دفعة واحدة لكامل مبلغ القرض تدفع عند تاريخ الاستحقاق
هامش الربح	الشريحة (أ): ٤٠ نقطة أساس سنويًا الشريحة (ب): ٧٠ نقطة أساس سنويًا
الغرض	تمويل التجارة
وكيل التسهيلات	كوميرز بنك انترناشيونال
وكيل التوثيق	واكوفيا بنك
وكيل مذكرة البيانات	ورافيسن زينترال بنك أوستاربخ أكتينغيسيلتشافت
وكيل التوقيع والاعلان	بنك الإمارات

دعوة البنوك للمشاركة

تم طرح التسهيلات للقرض المشترك العام في يوم الجمعة ٢٢ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧، وقد تمت دعوة البنوك للمشاركة في أحد المستويات التالية:

الصفة	المساهمة
منسق رئيسي	٧,٥٠٠,٠٠٠ دولار أميركي فما فوق
منسق	٥,٠٠٠,٠٠٠ دولار أميركي
منسق مشترك	٢,٥٠٠,٠٠٠ دولار أميركي

«يوروموني» منحت الإسكان الأردني جائزة أفضل بنك في الأردن

لعام ٢٠٠٧

تواصل مجلة «يوروموني» المالية العالمية المتخصصة في اختيار المصرف الأفضل في كل بلد عربي نشاطها. وقد وقع اختيارها في الأردن على بنك الإسكان للتجارة والتمويل ليكون أفضل بنك في الأردن لعام ٢٠٠٧.

ويأتي الإعلان عن هذه الجائزة واستناداً إلى معايير مصرفية وفنية دقيقة وتقديراً لنجاح بنك الإسكان وإنجازاته ونموه المطرد على مدى السنوات الماضية.

وقالت يوروموني التي تصدر في لندن إن البنك حقق ارتفاعاً بلغ ١٧٪

في دخله التشغيلي، محافظاً في الوقت نفسه على موقعه كبنك قيادي في تنظيم وإدارة وتمويل البنية التحتية في الأردن.

وقالت يوروموني انه في سوق تنافسي يجب على البنوك ان تزيد من قنواتها الالكترونية لتحافظ على مكانتها، وان بنك الإسكان كان قائداً في هذا المجال.

د. ميشيل مارتو

بنك الإسكان للتجارة والتمويل

د. ميشيل مارتو

رئيس مجلس إدارة البنك الدكتور ميشيل مارتو علق على هذه الجائزة الجديدة التي تمنح للبنك بأنها «تعكس متانة بنك الإسكان وقاعدته الرأسمالية، وتميز خدماته المصرفية والاستثمارية لكافة شرائح المجتمع».

وأضاف الدكتور مارتو «فوز بنك الإسكان بهذه الجائزة العالمية يأتي استمراراً لسلسلة من الجوائز التقديرية وفي مقدمتها جائزة الملك عبد الله الثاني للتميز، وهي ارفع جائزة على المستوى الوطني، وكذلك جائزة الجودة العربية وجائزة الأردن الإلكتروني E-JORDAN، وجائزة أفضل بنك في الأردن من مجلة «ذي بانكر» الصادرة عن مجموعة الفينانشال تايمز البريطانية، وغيرها. وأن الأداء المتميز الذي حققه البنك في تعزيز متانة مركزه المالي قد دفع مؤسسة التصنيف العالمية موديز الى منحه تصنيفاً ائتمانياً من فئة A3 في مجال الودائع بالعملة المحلية طويلة الأجل. كما قامت مؤسسة كابيتال انتيليجنس العام الماضي برفع درجة الملاءة المالية للبنك من BBB الى A-، ويعد هذا التصنيف أعلى درجات التصنيف الائتماني للبنوك الأردنية».

تأسيس بنك اسلامي كويتي اماراتي في مونتني نيفرو

حصلت مجموعة الدرلة للاستثمار والاجارة الكويتية بالتعاون مع مجموعة استثمارية اماراتية، على ترخيص من جمهورية البحر الاسود لتأسيس بنك اسلامي في مدينة مونتني نيفرو برأسمال ٢٠٠ مليون دولار.

ويقول د. بندر الظفيري ان المؤسسين بصدد مواصلة اجراءات التأسيس تمهيدا لبدء النشاط في مجال التمويل.

وعلم ان رأسمال البنك لم يدفع بكامله وأن اكتابة سيطرح في عدد من دول الخليج لتكتمله.

المركزي السوري يدرس طلبات ١٥ بنكاً عربياً للعمل في سوريا

تقدم بنك المشرق وديبي الاسلامي في الامارات ومجموعة دلة البركة في السعودية وبنك قطر الوطني من ضمن ١٥ بنكاً بطلبات لمصرف سوريا المركزي للحصول على رخص فتح فروع او مكاتب تمثيلية لها في سوريا.

ويقوم المصرف المذكور حالياً بدراسة طلبات تقدمت بها ١٢٤ شركة لتحويل العملات الاجنبية. ويشترط المصرف على البنوك الراغبة في الحصول على رخصة ألا يقل رأسمالها عن ٢٠ مليون دولار للبنوك التجارية الخاصة و١٠٠ مليون دولار للبنوك الاسلامية و٥ ملايين دولار لمكاتب تحويل العملات.

وذكر بنك دبي الاسلامي في نيسان (ابريل) الماضي انه حصل على موافقة مبدئية من السلطات السورية وتقدم بطلب للحصول على رخصة كاملة.

الأهلي المتحد اشترى ٣٥٪ من التضامن للإسكان

وأخيراً نجحت المفاوضات بين أركان الأهلي المتحد البحريني وبنك التضامن للإسكان في سلطنة عمان، وتم التوقيع على مذكرة تفاهم بينهما تجيز للأول بتملك نسبة ٣٥ في المئة من رأسمال الثاني، وذلك عن طريق قيام الأهلي المتحد بتغطية كامل الزيادة في رأسمال التضامن والبالغة ١١٣ مليون سهم بمبلغ إجمالي يعادل ٥٠,٩ ريال عماني. وأشار فهد الرجعان رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المتحد



فهد الرجعان

بنك الأهلي المتحد

الى ان الاتفاق المذكور يمثل إنجازاً جديداً يضاف الى سلسلة الاستثمارات الاستراتيجية الناجحة للبنك الأهلي المتحد على مدى السنوات الماضية، بحيث أصبح له تواجد مصرفي مؤثر من خلال مجموعة بنوكه في سبع دول هي: البحرين، الكويت، قطر، مصر، العراق والمملكة المتحدة وأخيراً سلطنة عمان، والتي بدأت مؤخراً باستقطاب اهتمام المستثمرين الإقليميين والعالميين نظراً لتوافر الكثير من الفرص الاستثمارية الواعدة في السلطنة.

«الطحشة» على المصارف المصرية تتراد خليجياً

قرر الطامحون من المصرفيين الخليجيين بدخول السوق المصري، عدم الافصاح عن رغبتهم هذه وعدم اعطاء اية معلومات حول ما يقومون به من مفاوضات للاستحواذ على مصرف مصري، اذ ان افصحا عن ذلك في السابق خرجوا صفر اليدين بحيث سبقهم الى الاستحواذ من عرفوا بالخير.

البنك التجاري الكويتي يجري محادثات مع احد المصارف المصرية منذ اسابيع عدة بدون ان يعلن عن اسم المصرف خشية ان ينافسه آخرون عليه.

وعلمت «البيان الاقتصادية» ان البنك التجاري الكويتي خصص ميزانية بحوالي مليار ونصف مليار دولار للاستحواذ على غالبية أسهم احد المصارف المصرية، وربما كان المبلغ الكبير دافعا للبنك المصري ليوافق على بيع غالبية اسهمه.

برأسمال متغير بين ٥ و٥٠ مليون دينار وأولوية للسوق المحلي

«أدام» تطرح صندوق النخبة الاستثماري

اعلنت شركة الدار لادارة الاصول الاستثمارية (ADAM)، الزراع الاستثمارية لشركة دار الاستثمار، عن طرح صندوق النخبة الاستثماري برأسمال متغير يتراوح بين ٥ و٥٠ مليون دينار للاستثمار في اسهم افضل الشركات المدرجة وغير المدرجة في الاسواق المحلية والخليجية والعربية المتوافقة مع الاحكام الشرعية.

وأوضح مدير اول ادارة الاصول الاستثمارية في الشركة، مهدي عثمان المسباح، ان أنشطة صندوق النخبة تتنوع جغرافياً داخل دولة الكويت ودول مجلس التعاون المدرجة والدول العربية من خلال ادوات استثمارية متعددة اهمها اسهم الشركات المدرجة والشركات غير المدرجة والمتوقع ادراجها خلال فترة قصيرة في هذه الاسواق والتي تتوافق انشطتها مع المعايير الشرعية، اضافة الى استثمار النقد المتوافر في ادوات الاستثمار المالية المناسبة، والتي لا يترتب عليها اغراض تمويلية بهدف تحقيق عوائد مجزية للمشاركين.

وأشار المسباح الى ان صندوق النخبة سيركز استثماراته في البداية على السوق المالي في الكويت، اضافة الى انتقاء افضل الشركات المتوافقة انشطتها مع الشريعة الاسلامية في الاسواق الخليجية العربية كمدخل لانطلاق الصندوق الى ان يتم ترتيب توزيع استثمارات الصندوق.

وذكر المسباح ان الحد الأدنى المسموح به للاكتتاب في الصندوق هو الف وحدة ومضاعفاتها بقيمة اسمية دينار واحد للوحدة، فيما لن يتعدى عدد الوحدات المشترك بها من قبل مستثمر واحد ٧٥ في المئة من رأسمال الصندوق، مشيراً الى ان مدة الصندوق عشر سنوات قابلة للتجديد.

اتفاقية قرض بين البنك التجاري والرهن العقاري لإعادة تمويل قروض سكنية

وقعت الشركة الأردنية لإعادة تمويل الرهن العقاري اتفاقية قرض لإعادة تمويل قروض سكنية مع البنك التجاري الأردني بمبلغ عشرة ملايين دينار ولمدة ثلاث سنوات بهدف تعزيز وتدعيم سوق التمويل السكني في المملكة.

وبموجب الاتفاقية يقوم البنك بإعادة تمويل هذا القرض برهونات عقارية لتلبية الحاجات السكنية لمختلف شرائح المجتمع لا سيما فئة ذوي الدخل المتوسط.

وقعت الاتفاقية عن البنك الرئيس



د. جواد حديد

رئيس البنك التجاري الأردني

التفذي ومديره العام الدكتور جواد حديد وعن الشركة مديرها العام ابراهيم الظاهر. وقال الدكتور حديد ان البنك سيستمر في أداء دوره بتقديم مزيد من القروض السكنية للمواطنين في مختلف مناطق المملكة من خلال فروعها في منطقة عمان الكبرى والمدن الأخرى.

وقال الظاهر ان الاتفاقية تأتي في إطار تحقيق أهداف الشركة الرامية الى تطوير وتحسين سوق التمويل السكني، من خلال تمكين البنوك والمؤسسات المالية من زيادة مشاركتها في منح القروض السكنية المضمونة برهونات عقارية «القروض السكنية»، وتشجيع المنافسة في مجال تقديم تلك القروض، مما يؤدي الى خفض تكاليف الاقتراض بالنسبة للمستهلكين.

إئتلاف سعودي لتشكيل شركة «بير ستيرنز» العربية لإدارة الأصول

أعلنت «بير ستيرنز» لإدارة الأصول عن توقيع اتفاق مبدئي مع ائتلاف من رجال أعمال سعوديين بارزين، يقودهم الامير الدكتور مشعل بن عبدالله بن تركي بن عبد العزيز رئيس شركة زاد للاستثمار، وعبد العزيز الحقباني، لتأسيس شركة «بير ستيرنز» العربية السعودية لإدارة الأصول (BSAAM).

ومن المقرر ان يتم تسجيل شركة «بير ستيرنز» العربية السعودية لإدارة الأصول في المملكة العربية السعودية، ويكون مقرها في الرياض، لتقديم خدماتها الى الشركات والمؤسسات والمستثمرين الكبار في المملكة.

وستعمل الشركة على تطوير وتوزيع منتجات وحلول استثمارية متوافقة مع احكام الشريعة. وازضافة الى ذلك ستكون الشركة الجديدة بمثابة منصة عالمية تستطيع من خلالها شركة «بير ستيرنز» لإدارة الأصول تقديم خدمات ادارة الأسهم التقليدية والدخل الثابت والتمويل المحصن وتمويل الأسهم الخاصة.

ويتولى الامير مشعل بن عبد الله بن تركي آل سعود رئاسة مجلس ادارة الشركة، ويكون كل من ميشيل بيريرتي الرئيس التنفيذي لشركة «بير ستيرنز» الدولية المحدودة، وكريستيان بيتيس المدير الدولي لشركة «بير ستيرنز» لإدارة الأصول، عضوين في مجلس ادارة الشركة الجديدة.

دويتشه بنك ينشئ وحدة مصرفية لخدمة شمال أفريقيا

انشأ دويتشه بنك وحدة تابعة له في الجزائر لتقديم خدمات في أنحاء شمال أفريقيا، واستحوذ على حصة اغلبيية في شركة محلية للاستشارات المالية.

واشترى دويتشه بنك ٥١ في المئة من شركة ستراتيجيكا للاستشارات المحلية التي ادارت صفقات كبيرة و ٣١ اصدار سندات منذ تأسيسها في العام ٢٠٠٢.

وينتظر البنك الاكبر في المانيا موافقة البنك المركزي الجزائري على وحدته للمباشرة بمزاولة اعمالها.

يذكر ان في الجزائر ستة بنوك مملوكة من الدولة تسيطر على ٩٠ في المئة من اجمالي موجودات وقروض النظام المصرفي وحفنة من البنوك الخاصة السريعة التي تركز على تمويل الواردات.

ينوي رفع رأسماله الى ٥٠ بليون دينار مصرف «أشور الدولي» يفتتح فرعه الثالث في كردستان

افتتح مصرف «أشور الدولي للاستثمار» ASHUR فرع الثاني في اربيل مركز إقليم كردستان بعد فرعه الأول في السليمانية وسط حضور كثيف لرجال الأعمال والمسؤولين وفي مقدمهم وزير مال الإقليم.

وكشف رئيس مجلس إدارة مصرف «أشور الدولي» وديع نوري الحنظل، ان الخطوة الأخرى للمصرف ستكون في دهوك حيث تجري الاستعدادات الآن لافتتاح الفرع الثالث خلال الشهرين المقبلين. واعتبر ان مصرف «أشور»



وديح الحنظل

مصرف ASHUR

يكون بذلك السباق في تنمية القطاع في إقليم كردستان، الذي يشهد نشاطاً واسعاً في قطاعات البناء والتنمية المختلفة بفضل الاستقرار الذي يتمتع به والدعم المتوافر لهذه القطاعات من جانب المسؤولين في الإقليم. وأعلن الحنظل ان العام المقبل سيشهد نمواً متميزاً في نشاط مصرف «أشور الدولي» حيث سيعمل على التوسع في النشاط ليشمل مناطق خارج مركز المحافظات، خصوصاً تلك التي تتميز بالنشاط التسويقي والتجاري، والتي تحتاج الى الخدمة المصرفية الرصينة والمميزة للزبائن، واستقطاب القطاعات الفاعلة في المجالات الاقتصادية. ولفت الى ان للمنافذ الحدودية بين الإقليم وكل من إيران وتركيا خصوصية تسويقية متميزة، ما يتطلب تعزيز الحضور المصرفي فيها وتنميته في شكل يلبي متطلبات التجار ورجال الأعمال. ولفت الى نية مصرف «أشور» زيادة رأسماله من ٢٥ بليون دينار الى ٥٠ بليوناً، معتبراً انها خطوة ضرورية لتعزيز أداء المصرف في شكل يؤمن له القدرة على توسيع نشاطه داخل العراق وفي دول الجوار.

شركات غسل الأموال تغزو السوق الإسباني بـ «ورقة بن لادن»



اليورو.. العملة المفضلة لشبكات غسل الأموال

أدى ارتفاع الطلب على المخدرات في أوساط الأوروبيين الى ازدياد أسعارها في السوق الأوروبية عنها في الولايات المتحدة وارتفاع قيمة العملة الأوروبية مقابل الدولار الى مستويات غير مسبوقة.

ويبدو ان المروجين استهوتهم الأرباح الهائلة في الشارع الأوروبي حيث يباع كيلوغرام الكوكايين بمبلغ يصل الى ٥٠ الف دولار مقارنة بسعر ٣٠ ألف دولار في الولايات المتحدة. الى ذلك فقد ظلت كل من أسبانيا والبرتغال البوابة الرئيسية لدخول المخدرات الى أوروبا حيث أشارت الاحصائيات التي خلص اليها المؤتمر الذي عقد في أيار الماضي الى ان المسؤولين في هاتين الدولتين صادروا ما مجموعه ٧٠ طناً من الكوكايين في عام ٢٠٠٦، أي الكمية نفسها تقريباً التي تمت مصادرتها في جميع أنحاء أوروبا في عام ٢٠٠٤ وفقاً لارقام منظمة الأمم المتحدة، لا بل ان أسبانيا أصبحت تترجم دول أوروبا في عمليات غسل الأموال وموطناً لحوالي ٢٥ في المئة من إجمالي أعداد الأوراق المالية من فئة ٥٠٠ يورو والتي أصبحت تعرف محلياً باسم «ورقة بن لادن» في منطقة اليورو وفقاً للارقام الصادرة في العام الماضي من البنك المركزي الاسباني.

كريم الصلح: غلف كابيتال تتوسع في استحواداتها واستثماراتها

عند إقفال ميزانيتها في نهاية آذار (مارس) ٢٠٠٧، تبين ان شركة غلف كابيتال قد حققت أرباحاً بنحو ٥٣,٧ مليون درهم. وقال د. كريم الصلح الرئيس التنفيذي للشركة ان أسواق الخليج تشهد معدلات نمو غير مسبوقة وجاذبة للاستثمار، مشيراً الى ان الشركات التي تم الاستحواذ عليها من قبل شركة غلف كابيتال سجلت نمواً في أرباحها خلال العام الحالي، وينسب تصل أحياناً الى ٥٠٪، وقال ان القطاعات التي تستثمر فيها الشركة يتوقع ان تحقق نمواً بنسب تتراوح بين ١٠٪ الى ٢٠٪ خلال العام الحالي.



وأوضح ان الشركة استثمرت نحو ٥٠٪ من رأسمالها حتى الآن، في حين انها ستستمر في العمل على الاستحواذ على شركات أخرى في المرحلة المقبلة، لا سيما في السوق الإماراتية والسعودية والكويتية. لافتاً الى ان الشركة تستهدف نحو ٨ قطاعات للاستثمار ومنها الاتصالات والمياه ومياه الصرف الصحي والنفط والغاز والإنشاءات.

بعد مضي ٦ سنوات على افلاس «انرون»

محاولات تسوية «رخيصة» مع المصارف الدائنة

اعلن في العام ٢٠٠١ عن افلاس ثاني اكبر مؤشر اقتصادي في تاريخ اميركا، بعد شركة «وورلد كوم» التي ادى انهيارها الى افلاس مئات الآلاف من حاملي اسهمها. الشركة الثانية المذكورة هي شركة «انرون» التي وقعت في عجز زاد على ٤٠ مليار دولار. منذ العام ٢٠٠١ والنزاع قائم بين المصارف السويسرية الدائنة لـ «انرون» ووكلاء التفليسة.

وجاء خبر من جنيف - سويسرا ان تسوية قد تعقد بين بنك يو بي اس وبنك كريدي سويس وبين وكلاء التفليسة يصار بموجبها دفع ١١٥ مليون دولار للاول و ٦١ مليوناً للثاني مقابل سحب طلب التعويضات وانهاء النزاع القضائي بينهما.

المصرف الثالث الذي يرفض كل انواع التسويات هو مصرف «بيار شتيرن» الذي يريد ملاحقة ابطال الافلاس باعتباره من الافلاسات الاحتياطية.

ING تشتري بنك أويك التركي مقابل ٢,٦٧ مليار دولار

قالت مجموعة أي. ان. جي ING الهولندية للخدمات المالية انها توصلت الى اتفاق لشراء بنك أويك التركي مقابل ٢,٦٧٣ مليار دولار. وأضافت ان الصفقة لن يكون لها أثر يذكر على برنامج المجموعة الحالي لإعادة شراء أسهم من المساهمين بقيمة خمسة مليارات يورو (٦,٧٠ مليارات دولار).

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة ميشيل تيلمانت ان «الصفقة تتفق مع استراتيجيتنا بدعم النمو العضوي القوي للمجموعة بإضافة وحدات مناسبة من خلال عمليات استحواذ».

ويعتبر بنك أويك متوسط الحجم من آخر الفرص المتاحة للحصول على موطن قدم في القطاع المصرفي سريع النمو في تركيا بعد سلسلة من عمليات الاستحواذ التي نفذتها مؤسسات أجنبية. ومن المتوقع اتمام نقل ملكية البنك في النصف الثاني من العام الجاري.

«الأولى للاستثمار» ترفع رأسمالها للتوسع والدخول

في قطاعات خليجية مستهدفة

أعلن د. محمد عبد العزيز العلوشي، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة الأولى للاستثمار، عن الانتهاء من الاكتتاب في زيادة رأسمال الشركة والذي أقرته الجمعية العمومية، مشيراً الى انه سيتم توظيف النقد الناتج من زيادة رأس المال في التوسع في الاستثمارات القائمة والدخول في قطاعات مستهدفة في منطقة الخليج والتي توليها الشركة اهتماماً خاصاً، وتحرص على بحث جميع الفرص الاستثمارية الواعدة بها عن طريق



د. محمد عبد العزيز العلوشي

الأولى للاستثمار

علاقات وتحالفات أسستها الشركة ودعمتها بمصالح مشتركة في أكثر من مجال. وأوضح العلوشي ان الشركة تركز في الوقت الحالي على تطوير وتنشيط قطاع إدارة الأصول وتدعيمه بمنتجات استثمارية جديدة وتطوير القائم منها. فقد تم طرح صندوق الأسهم الخليجية والذي يلقي اقبالاً جيداً من الأفراد والمؤسسات ويعكس ثقة المستثمرين بمنتجات الشركة وخبراتها في هذا المجال. كما تم طرح محافظ مالية عدة متخصصة في أكثر من قطاع لعملاء الشركة جرى التخرج من بعضها بعوائد تنافسية تفوق ما كان متوقفاً عند بدء النشاط.

«أش اس بي سي» يبيع أول سندات مدعومة عقارياً

يخطط بنك «أش اس بي سي» HSBC هولدنغ لبيع سندات مدعومة عقارياً وهي الأولى من نوعها في الشرق الأوسط لجمع ٦٧ مليون دولار لمشروع برج تجاري في دبي.

وقال متحدث باسم البنك ان صندوق الاستثمار العقاري العربي «أريت»، وهو مشروع مشترك بين «أش اس بي سي» ودامان للأوراق المالية ومقرها دبي، سيبيع أوراقاً مالية مدعومة بعقارات في برج الثريا ٢ التجاري في مدينة دبي الإعلامية. وأفاد المتحدث ان الصندوق سيقدم عروضاً توضيحية للمستثمرين في الخليج وفي أوروبا.

قرضان لـ «القاهرة عمان» وبنك المال في الأردن

عمان - قالت الشركة الاردنية لاعادة تمويل الرهن العقاري انها قدمت قرضاً لبنك القاهرة عمان بقيمة ٤ ملايين دينار وقرضاً آخر لبنك المال الاردني بقيمة خمسة ملايين دينار لمدة خمس سنوات بفائدة ثابتة طيلة مدة القرض.

يبلغ عدد مساهمي الشركة المقرضة ١٦ مساهماً بينهم البنك المركزي الاردني والمؤسسة العامة للاسكان.

مجلة فوربز: ٤٠٪ من المسجونين في دبي

عجزوا عن تسديد قروضهم المصرفية المستحقة

نشر في مجلة فوربز تحقيق بقلم بربرا سرك بعنوان «الديون المصرفية تؤدي الى السجن في دبي». وجاء في التحقيق ان حوالي ٤٠ في المئة من نزلاء سجن دبي المركزي ادخلوا اليه لانهم اخفقوا في تسديد قروضهم المصرفية المستحقة والتي اخذت اصلاً لشراء سيارة او للزواج او لاستثماره في سوق الاسهم. والغريب في التحقيق ان كاتبته اعادت تقليد سجن من لا يفي بديونه الى القرن الثامن عشر وقد ارادت من ذلك اظهار الوجه الآخر للامارة. واخذت الكاتبة على بعض المصارف اقراض البعض بدون اخذ اية ضمانات!

«قطر الاسلامي» يطلق هويته الجديدة المتمسكة بأحكام الشريعة جاسم آل ثاني: نساهم في ترسيخ الصيرفة الاسلامية محلياً وعالمياً صلاح الجيدة: رواد في تقديم الحلول المالية الاسلامية المبتكرة



من اليمين: الشيخ فهد بن فيصل آل ثاني، وزير الاوقاف فيصل بن عبد الله آل محمود، د. احمد الجشي، وقفا صلاح الجيدة والشيخ جاسم بن حمد آل ثاني



من اليمين: الوزير يوسف حسين كمال، الشيخ عبد الله بن سعود آل ثاني، الشيخ حمد بن فيصل آل ثاني والشيخ حمد بن ناصر آل ثاني



من اليمين: الشيخ عبد الله بن سعود آل ثاني وعلي العمادي



من اليسار: صلاح الجيدة، د. احمد الجشي، فؤاد مطرجي ونبيل عثمان



من اليسار: صلاح الجيدة و SIR STUART BELL



من اليمين: عبد الله بن خليفة العطية ووليد السعدي



من اليمين: الشيخ د. حمد بن ناصر آل ثاني، الشيخ عبد الرحمن بن محمد آل ثاني وناصر العلي



يظهر من اليسار: الشيخ د. يوسف القرضاوي وعدد من الشخصيات



من اليمين: محمد مندني، ابراهيم قاسم وقاسم قاسم

اطلق مصرف قطر الاسلامي هويته الجديدة المرتكزة على رؤيته كمصرف عالمي رائد وشامل، يتمسك بأحكام الشريعة الاسلامية والمثل والقيم الاخلاقية الرفيعة.

جاسم آل ثاني

وللمناسبة اكد رئيس مجلس ادارة المصرف الشيخ جاسم بن حمد بن جبر آل ثاني «ان اطلاق الهوية الجديدة يأتي متزامنا مع مرور ٢٥ عاما على تأسيسه كأول مؤسسة مالية اسلامية قطرية في عام ١٩٨٢، معربا عن اعتزازه بالرصيد العريق من التجربة والخبرة المصرفية التي حققها المصرف مدى ربع قرن، مساهما بذلك في ترسيخ الصيرفة الاسلامية محليا وعالميا».

صلاح الجيدة

وقال الرئيس التنفيذي للمصرف صلاح الجيدة «ان الهوية الجديدة تعبر عن رؤية ورسالة وقيم المصرف باعتباره مصرفا رائدا يعمل على تقديم الحلول المالية المبتكرة المتوافقة مع احكام الشريعة وتقديم الخدمات المصرفية الاسلامية وفق معايير عالية الجودة للعملاء والعمل على تعظيم العائدات لمساهمي المصرف والشركاء في استثماراته وأنشطته».

واشار الى «ان الهوية الجديدة تعبر في جوانبها عن الملامح الاستراتيجية التي تحكم عمل المصرف في المرحلة المقبلة، والتي تهدف الى التوسع المدروس في أنشطة المصرف العالمية وذلك بانتهاج خطط مدروسة للتوسع واحتلال مكان الصدارة في السوق المصرفية الاقليمية بزيادة حصتنا ليصبح المصرف المصدر الاول للحلول المالية الاسلامية المبتكرة في قطر ودول مجلس التعاون الخليجي، واتباع منهج عمل وتطبيق نظم واساليب عالية الجودة لتقديم خدمات نوعية للعملاء، وان يصبح المصرف مؤسسة وطنية رائدة في تنمية قدرات الموظفين لانجاز الخطط المضمنة في استراتيجية المصرف، وزيادة القوة العاملة من المواطنين».

تقديرًا لإسهاماتها في صناعة المال الإسلامية

«دار الاستثمار» تفوز بجائزة أفضل شركة مالية إسلامية



عدنان المسلم (في الوسط) يتسلم الجائزة

فازت «دار الاستثمار» بجائزة أفضل شركة مالية إسلامية ضمن جوائز «بانكر ميدل إيست» السنوية المرموقة التي تركز كبرى المؤسسات المالية والمصرفية في دورتها الثامنة.

وتسلم الجائزة رئيس مجلس الإدارة العضو المنتدب عدنان المسلم خلال حفل ضخم أقيم خصيصاً بحضور أكثر من ٤٠٠ مدعو من كبار المديرين التنفيذيين الذين يمثلون كبرى المؤسسات المالية من جميع أنحاء المنطقة. وبهذه المناسبة صرح نيجل رودريغيس كبير مسؤولي العمليات في سي بي اي فاينانشال التي تصدر عنها مجلة بانكر ميدل إيست: «يسعدنا تقديم جائزة أفضل مؤسسة مالية إسلامية لدار الاستثمار تقديراً لانجازاتها واسهاماتها البارزة في صناعة المال الإسلامية، وجهودها في سبيل تطوير القطاع المالي الإسلامي بعد ان اجتازت نجاحاتها حدود المنطقة العربية لتصل الى العالمية».

وقال المسلم: «ان حصول «دار الاستثمار» على جائزة أفضل شركة مالية إسلامية ما هو الا نتيجة حتمية للثقة التي أولاها لنا مساهمونا ودعمهم ومساندتهم لنا خلال مسيرة عملنا الميمونة التي لا تتعدى ١٢ عاماً، حيث تركت الدار خلالها بصمات بارزة تجسدت في الكثير من النجاحات والإنجازات، كما أثرت القطاع المالي الإسلامي بالخدمات والمنتجات المالية المبتكرة التي تم تطويرها لتتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية السمحاء». وتضاف الجائزة الأخيرة الى جوائز قيمة حصلت عليها «دار الاستثمار» وهي: جائزة أفضل شركة استثمارية للعام ٢٠٠٧ من قبل مجلة أرابيان بيزنيس - شباط (فبراير) ٢٠٠٧، الجائزة التقديرية للإنجازات من قبل المؤتمر العالمي للتحويل والاستثمار - شباط (فبراير) ٢٠٠٧، المركز الأول كويتياً والسادس خليجياً (قائمة أبرز ٥٠ شركة عربية) من قبل مجلة أرابيان بيزنس - أيار (مايو) ٢٠٠٧.

بنك الكويت والشرق الأوسط يعرض خدماته على موظفي الموائى

بدأ فرع بنك الكويت والشرق الأوسط في مبنى مؤسسة الموائى الكويتية بالتعريف بالخدمات التي يقدمها للعملاء، إضافة الى تعريف الافراد بنظام الودائع الثابتة الخاصة الذي تم طرحه مؤخراً، ويتميز هذا العرض بحصول العميل على سيارة لكزس، او سيارة BMW مضافا اليها قسيمة الكترونيات مجانا بقيمة ٥٠٠ دولار اميركي من شركة علي الغانم واولاده للأجهزة الالكترونية، وذلك عند فتح العميل حساب الودائع الثابتة الخاصة الجديد من الاوسط.

ومن الخدمات الاخرى التي تم عرضها على موظفي الموائى الكويتية «برنامج حصادي» الذي تصل قيمة جوائزها الاجمالية المقدمة خلال فترة الحملة الى ٧ ملايين دينار كويتي والذي يعد من اكبر عروض الادخار المطروحة لبرامج السحب في المنطقة.

ويتيح برنامج الجوائز الجديد للعملاء فرص الفوز بالسحوبات الاسبوعية والتي ينفرد بها الاوسط على مستوى البنوك الكويتية.

بنك مسقط يحوز جائزة افضل بنك من يوروموني

حاز بنك مسقط لقب افضل بنك في سلطنة عمان من مجلة يوروموني التي تعتبر احدى ابرز المجلات المالية في العالم، وذلك خلال حفل توزيع جوائز يوروموني للتفوق للعام ٢٠٠٧ الذي اقيم في اماره ابو ظبي الشهر الماضي، وبذلك يكون بنك مسقط قد اختير افضل بنك في سلطنة عمان من قبل يوروموني للسنة السادسة على التوالي وللمرة السابعة في تاريخه.



عبد الرزاق بن علي عيسى
بنك مسقط

وقال الرئيس التنفيذي لبنك مسقط عبد الرزاق بن علي عيسى «نعد

الجميع بأننا سنستمر في تقديم افضل المنتجات والخدمات والطلول المصرفية». تجدر الاشارة الى ان بنك مسقط يحظى باستحسان المجتمع المالي والمصرفي الاقليمي والدولي تقديرا لادائه المتميز ومساهماته الحثيثة للارتقاء بمستوى الخدمات المصرفية في سلطنة عمان وفي الدول الاخرى التي يمارس فيها نشاطاته.

«المدار» تطرح صندوقها «المدار يو أس اندكس»

للاستثمار في الأسهم الأميركية المتوافقة مع الشريعة



نبيل امين (في الوسط) خلال المؤتمر الصحفي

اعلن رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب لشركة المدار للتحويل والاستثمار، نبيل امين، عن طرح صندوق «المدار يو اس اندكس» للمستثمرين في السوق المحلي بعدما تم تأسيسه في مملكة البحرين برأسمال متغير.

وأوضح امين ان الحد الأدنى للاكتتاب في الصندوق هو ١٠ آلاف دولار. وستتم عملية الاشتراك والاسترداد بصورة شهرية. وذكر ان احد اسباب اختيار طريقة الاستثمار في المؤشرات يعود لكونها أثبتت نجاحها وكفاءتها على المدى الطويل وخصوصا في اسواق الدول المتقدمة حيث فاق أداء الصندوق أداء نحو ٨٥ في المئة من أداء صناديق المؤشرات، وفي الوقت ذاته فاق أداء الصناديق التي تدار بفاعلية من قبل مديري الصناديق.

واستطاع الصندوق ان يحقق من تاريخ انشائه في آذار (مارس) ٢٠٠٤ وحتى نهاية شهر نيسان (ابريل) ٥٤,٤١ في المئة. كما استطاع ان يحقق ١٣,٧٥ في المئة من بداية العام الحالي. ويعد الصندوق من افضل الصناديق على مستوى صناديق المؤشرات الاسلامية، فقد حاز في العام ٢٠٠٥ على جائزة افضل صندوق مؤشر اسلامي من حيث الاداء عن ذلك العام والممنوحة من قبل «فيلكا» الدولية.

ABN AMRO يعرض حصته (٤٠٪)

في البنك السعودي الهولندي للبيع بـ ١,١ مليار دولار

أكد رئيس مجلس ادارة البنك السعودي الهولندي سليمان السحيمي ان المستثمرين الهولنديين يبحثون بيع حصتهم في البنك الى بنوك اخرى.

تبلغ حصة بنك ايه بي ان أمرو ABN AMRO في البنك السعودي الهولندي ٤٠ في المئة وتقدر قيمتها وفقا للهولنديين بـ ١,١ مليار دولار، بينما يقدرها السعوديون بأقل من ذلك بكثير.

بنك كاليون ينال ترخيصاً لبدء عملياته من مركز دبي المالي العالمي



من اليمين: ألبرت مومجيان وناصر الشعالي

نال بنك «كاليون» (CALYON) - شعبة الخدمات الاستثمارية والمصرفية للمؤسسات في مجموعة CREDIT AGRICOLE، سادس أكبر بنك في العالم وفق الكفاءة المالية، ترخيصاً شاملاً للخدمات يوفر من خلاله الخدمات المصرفية الاستثمارية وخدمات أسواق رأس المال من مركز دبي المالي العالمي. وسيفتح البنك مكتبه للخدمات الكاملة في مركز دبي المالي العالمي خلال شهر تموز الحالي. وتعليقاً على الترخيص الجديد قال ألبرت مومجيان المدير التنفيذي في فرع بنك CALYON في مركز دبي المالي العالمي، والمدير الإداري ورئيس قسم الخدمات المصرفية الاستثمارية في الشرق الأوسط وأفريقيا: «يعد بنك CALYON أحد أفضل خمسة بنوك في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، ويعود تاريخه في المنطقة إلى أكثر من ٥٠ عاماً. ومع الترخيص الذي حصلنا عليه من مركز دبي المالي العالمي، سنتمكن من تعزيز خدماتنا للعملاء في المنطقة، مع تحقيق هدفنا بأن نصبح إحدى أقوى المجموعات المصرفية الاستثمارية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا».

«بي ان بي باريبا» يسجل سندات بمليار دولار في سوق المال السعودية

سعر بنك «بي ان بي باريبا» BNP PARIBAS الفرنسي أول إصدار لسندات مقومة بالريال السعودي من بنك أجنبي بما يزيد ٢٥ نقطة أساس على سعر الفائدة بين البنوك السعودية، على ان يسجل السندات، ومدتها ٥ سنوات وقيمتها ٢٦٦,٧ مليون دولار، في سوق المال السعودية قريباً، والهدف من استخدام العائدات تمويل أعمال البنك في المملكة. ويحق للسعوديين فقط الاكتتاب بالإصدار، وتدير الاكتتاب مجموعة «سامبا» المالية. وأبدى العضو المنتدب الرئيس التنفيذي لمجموعة سامبا المالية عيسى بن محمد العيسى اهتمامه بتعاون «سامبا» مع بنك «بي ان بي باريبا»، منوهاً بأن هذا التعاون مع البنك المذكور يعد تاريخياً من وجوه عدة، فهو بالنسبة لمجموعة سامبا المالية يعكس مدى الثقة التي تحظى بها المجموعة لدى القطاع المصرفي والمالي العالمي، ويعطينا دوراً مهماً وريادياً في هذا الإصدار الجديد للسندات الذي يعد الإصدار الخاص الأول من نوعه الذي تصدره مؤسسة مالية أجنبية في المملكة تحت مظلة لوائح هيئة السوق المالية.

الرؤساء التنفيذيون لمجموعة المصرف ناقشوا الاستراتيجية المستقبلية صلاح الجيدة: نقطة انطلاق نحو تعزيز العلاقة بين المصرف ومجموعته



صورة تذكارية للرؤساء التنفيذيين لمجموعة المصرف

ناقش الرؤساء التنفيذيون لمجموعة المصرف في اجتماع عقد في الدوحة الاستراتيجية المقبلة والتعاون والتكامل بين بيوت التمويل والبنوك التابعة للمجموعة، برئاسة الرئيس التنفيذي للمصرف السيد صلاح الجيدة، وبحضور الرئيس التنفيذي لقطر للاستثمار (QINVEST) عبد اللطيف المير، الرئيس التنفيذي لبيت التمويل العربي فؤاد مطرجي، الرئيس التنفيذي لبنك التمويل الآسيوي فيصل الشويخ والرئيس التنفيذي لبيت التمويل الأوروبي مايكل كلارك، والمدراء العامين للمصرف.

وتطرق المجتمعون الى جملة مواضيع في طليعتها التسويق المتبادل للمنتجات والخدمات المصرفية من اجل تقديم خدمات متكاملة لعملاء المصرف والمجموعة في قطر والدول التي تتواجد فيها بيوت التمويل والبنوك التي تشكل المجموعة، وتطوير المنتجات وابتكار منتجات تلبي تطلعات عملاء المجموعة.

وقد أبدى المصرف استعداداه الكامل لمد مؤسسات المجموعة برصيده الطويل من الخبرة، سيما وان المصرف يملك تجربة ٢٥ عاماً في الصيرفة الاسلامية، وله تجارب رائدة داخل قطر وخارجها يمكن ان تستفيد منها بيوت التمويل التي يساهم فيها.

ووصف السيد صلاح الجيدة الرئيس التنفيذي للمصرف هذا الاجتماع بأنه يشكل نقطة انطلاق نحو تعزيز العلاقة بين المصرف ومجموعته، مشيراً الى ان هذا الاجتماع يأتي في اطار التوجه الجديد للمصرف وينسجم مع استراتيجيته للمرحلة المقبلة، مؤكداً على ان امام المجموعة فرص نجاح كبيرة بفضل الدعم الذي تحظى به من مجلس ادارة المصرف ومجالس ادارات بيوت التمويل الاعضاء في المجموعة، والفرص الواعدة في مناطق عملها في قطر ولبنان وماليزيا وأوروبا. وقال ان هناك بنوكاً اخرى تجرى الدراسة لتأسيسها وستنضم الى المجموعة في المستقبل القريب.

دار الإستثمار تقترب من استحواذ بنك بوبيان

حصلت شركة دار الاستثمار على موافقة البنك المركزي لشراء ٢٠ في المئة من بنك بوبيان. وقد أتاح هذا القرار للشركة السيطرة على البنك في شكل شبه نهائي حيث كانت الشركة تقوم بتجميع منظم على سهم بنك بوبيان منذ فترة من خلال محافظها وشركاتها التابعة وكانت تتنافس في هذا المجال مع شركة استثمارية أخرى. وذكرت مصادر ان استحواذ الدار على هذه النسبة ٢٠ في المئة يجعلها أكبر مساهم من القطاع الخاص ويتيح لها تغيير مجلس الإدارة في حال رغبت في ذلك وهو أمر مؤكد. وأوضحت المصادر ان الدار كانت تسعى منذ فترة الى التحول الى بنك أو تأسيس بنك إسلامي، وتقدمت بطلب الى البنك المركزي إلا ان المركزي وافق فقط على بنك بوبيان نظراً لظروف السوق وعدم زيادة عدد البنوك عن الاحتياجات الفعلية.

امرو بنك يطالب باركليز بإلغاء شعاره النسر

طلب بنك ايه بي ان أمرو الهولندي من بنك باركليز البريطاني ازالة علامته التجارية النسر عن كافة اوراقه ومستنداته، مدعياً ان علامته التجارية ترتبط بشعار النسر. نذكر ان بنك باركليز يستخدم شعاره منذ العام ١٧٣٦ دون ان يعترض عليه احد. ونذكر ايضا ان بنك باركليز ينافس بقوة لشراء بنك ايه بي ان امرو الذي يعرضه مساهموه للبيع بسعر مرتفع جدا.

درع من IFC الى بنك الرياض

لاول مرة تم من قبل مؤسسة التمويل الدولية IFC اختيار احد المصارف الخليجية لتكريمه على الدور الرائد الذي يقوم به في تمويل المؤسسات الصغيرة والمتوسطة على مستوى الخليج العربي.

وجاءت الاشادة ببنك الرياض لدى تسليم ممثل الـ IFC وليد بن عبد الرحمن المرشد مدير مؤسسة التمويل الدولية في المملكة، درع المؤسسة الى طلال القضيبي الرئيس التنفيذي لبنك الرياض في مكتبه بمقر البنك.



طلال القضيبي
بنك الرياض

شكر القضيبي المؤسسة على لفتتها وقال انها احد الشركاء الاستراتيجيين لبنك الرياض في تطوير الحلول المالية واساليب تمويل الاعمال الناشئة.

كيبكو تعمل على شراء مصرفين تونسيين جديدين

أكد مسعود جواهر حيات العضو المنتدب في بنك الخليج المتحد في البحرين التابع لشركة مشاريع الكويت القابضة «كيبكو» - وهو رئيس مجلس ادارة بنك تونس العالمي ايضا - ان المجموعة مهتمة بتوسيع أنشطتها والاستثمار في شمال افريقيا بشكل خاص وفي تونس بشكل عام.



مسعود حيات
بنك الخليج المتحد

جاء حديث حيات خلال الاحتفال بمرور ٢٥ عاما على تأسيس بنك تونس العالمي.

وقال حيات وهو رجل ديناميكي ان شركة شمال افريقيا القابضة التابعة لكيبكو تدرس امكانية الدخول في مزايده على شراء مصرفين معروضين للخصخصة وهما البنك التونسي الكويتي والبنك الفرنسي التونسي.

انهيارات في صفوف المتداولين في البورصة المصرية

تشهد البورصة المصرية انهيارات في صفوف صغار المتداولين حيث يتداولون بناء على الشائعات المغرضة والمضللة، فيخسرون كل ما يراهنون به على الاسهم والعملات. قبل ان ننشر صورة لاحد «المنهارين» مأخوذة عن الجريدة الكويتية «السياسة» نذكر ما قاله ماجد شوقي رئيس بورصتي القاهرة والاسكندرية حول الشائعات:



متداول لم يستطع السيطرة على اعصابه فانهار
- راقبوا وجهه ويديه -

«تقوم ادارة البورصة باستمرار بوضع آليات جديدة للسوق لتسهيل التعاملات وتشجيع الاستثمار اهمها عمل برامج ودورات تدريبية وتعليمية بهدف توعية المستثمرين وبتقفيهم لتوعيتهم من مخاطر السوق العديدة،

والتي تعتبر الشائعات جزءاً كبيراً جدا منها، وللأسف يتأثر معها دائما صغار المستثمرين او المستثمرون الجدد، والذين زادت نسبتهم في البورصة المصرية الى ثلث المتعاملين تقريبا، ولذلك لا بد من توعيتهم لانهم يشكلون نسبة عالية جدا ومؤثرة على اداء البورصة. وازداد ان البورصة تطبق كل قواعد الافصاح وبمتهنى الشفافية والصرامة ولا تسمح بأي تجاوزات عن تردد اخبار غير مؤكدة قد تؤثر على اداء السهم، فالبورصة مسؤولة فقط عن المعلومات الموجودة على شاشات الاعلانات بالدرجة الاولى وكلها معلومات مؤكدة ولا يوجد فيها اي شبهة تلاعب، اما بالنسبة لممارسات بعض الشركات عن ترويجها لمعلومة غير صحيحة او غير مؤكدة فيتم رصدها وتتخذ تجاهها الاجراءات الرقابية.

الصباح استقبل جمعية المتداولين وحثهم نصيحة



لقطة جماعية مع محافظ البنك المركزي

كعادتها في كل عام، قامت الجمعية الكويتية للمتداولين في الاسواق المالية بزيارة لمحافظ البنك المركزي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح (وهو رئيس فخري للجمعية) حيث قدموا له تقريرا عن أنشطة الجمعية، الى ملاحظاتها حول حركة التداول. الشيخ سالم أكد لوفد الجمعية الذي ضم رئيسها عقيل ناصر حبيب وطارق محمد البسام وحسين علي العريان واحمد عيسى، على ضرورة التنوع في اختيار البرامج التدريبية لما لها من اهمية في تطوير العاملين في مجال التداول والمصارف.

«الانماء الصناعي» يسعى الى تحوله اسلاميا

تسعى ادارة بنك الانماء الصناعي في الاردن، بالتعاون مع شركائه الجدد، وهما بنك دبي الاسلامي وشركة الاردن دبي كابيتال الى اتمام الاجراءات الكفيلة بتسريع تحويل صفة البنك الى اسلامي.

وتسير المراسلات الجارية بين البنك وهيئة الاوراق المالية والبنك المركزي على وتيرة تستدعي انجاز تحوله في اسرع وقت، فيما سيصار الى الدعوة الى اجتماع هيئة عامة غير عادي للحصول على موافقتها على رفع رأس المال وإدخال الشركاء الجدد، اضافة الى تغيير النظام الاساسي وعقد التأسيس وغايات البنك.

وكانت ادارة «الانماء الصناعي» وقعت على هامش المنتدى الاقتصادي العالمي الذي عقد على الشاطئ الشرقي للبحر الميت اتفاقية مع شركائه الجدد لرفع رأس المال من ٢٤ مليون دينار / سهم الى ٥٠ مليوناً.

احكام ضد مسببي افلاس البنك الوطني اليمني

اعلن في صنعاء في اواخر العام ٢٠٠٥ عن افلاس البنك الوطني للتجارة والاستثمار. وقد تبين في حينه ان رئيس البنك وعددا من اعضاء مجلس الوزراء اقدموا على تبديد اموال المودعين بإقراضها لانفسهم ولعدد من اصدقائهم وعدم تسديدها، وقد بلغ عدد المدينين ٩٠ شخصا. السلطات القضائية اصدرت في آذار (مارس) الماضي ٩٠ مذكرة توقيف بحق المدينين الممتنعين عن تسديد ديونهم وبحق رئيس وعضء مجلس الادارة المسؤولين عن افلاس البنك، فأوقف ٥٠ منهم وتمت محاكمتهم فصدرت احكام بسجنهم بين ثمانية اشهر وستين. وبين اسماء المحكومين: عبدالله المنزعي، بشير عبدالله مهبوب، عبدالله الخلاني وناجي الغادر.

٧,٣٥ بليون دولار اصولها المدارة لمصلحة العملاء

«غلوبل» تحصل على قرض من ٢٩ بنكا بقيمة ٣٠٠ مليون دولار



مها الغنيم تلقي كلمة خلال المؤتمر الصحفي

وقعت رئيس مجلس الادارة والعضو المنتدب في بيت الاستثمار العالمي «غلوبل» مها الغنيم اتفاقية قرض جماعي بقيمة ٣٠٠ مليون دولار لمدة ٣ سنوات وبفائدة ٠,٨ في المئة فوق سعر ليبور مقدم من عدد كبير من البنوك، وذلك في مقر الشركة بحضور ممثلي البنوك الرئيسية الثلاثة التي قامت بترتيب القرض وهي بنك ابو ظبي التجاري، ستاندرد، ويست ال بي (فرع لندن). وبحضور ممثلين في بعض البنوك الاخرى حيث بلغ اجمالي البنوك المشتركة في القرض ٢٩ بنكا عالميا واقليميا.

واوضحت الغنيم ان القرض سيستخدم في تمويل اعمال الشركة المتنوعة، وان ثقة البنوك العالمية كانت كبيرة جدا في «غلوبل» مبنية ذلك بقولها «كنا قد طلبنا ١٥٠ مليون دولار، الا ان موافقة المصارف العالمية على منحنا ضعف هذا المبلغ يشير الى ايمان المجموعة المصرفية بقدرات غلوبل كشركة استثمارية اقليمية فاعلة وقادرة على تنفيذ استراتيجيتها الاستثمارية والتزاماتها المالية». بعد ان كانت غلوبل قد حصلت في سبتمبر الماضي على قرض مماثل بقيمة ٧٥ مليون دولار.

وزادت الاصول المدارة من قبل الشركة لمصلحة العملاء خلال الفترة نفسها بأكثر من ١٤ في المئة مقارنة مع العام ٢٠٠٦، لتصل الى ٧,٣٥ بليون دولار.

تصنيف BBB من فيتش العالمية

وكانت مها الغنيم، قد اعربت عن اعتزاز الشركة بالتصنيف الذي حصلت عليه من مؤسسة فيتش العالمية "BBB" مع استقرار النظرة المستقبلية، وتصنيف "F3" قصير الاجل وتصنيف F فردي. وكل هذه التصنيفات تشير الى متانة الشركة وسلامة الربحية واعتدال مستوى المخاطر.

«ستاندرد اند بورز»:

لا تأثير سلبي لتطبيق اتفاقية بازل ٢ على البنوك الخليجية

قالت وكالة التقييم المالي العالمية «ستاندرد اند بورز» ان تطبيق بنود اتفاقية «بازل ٢» لن يكون لها تأثير سلبي في التصنيف الائتماني الممنوح للبنوك الخليجية، موضحة انه سيسهم من جهة اخرى في دعم الثنائية كما سيساعد بنوك المنطقة على تحسين انظمة ادارة المخاطر والتركيز بدرجة اكبر على المعلومات والتحليل.

واوضح ايمانويل فولاند المحلل لدى الوكالة «ان واضعي القرار في القطاعات المصرفية لدول مجلس التعاون وجدوا من الأنسب ان تطبق البنوك في البداية أبسط منهاج لادارة الراسمائل ضمن اطار «بازل ٢» وبالفعل تعد الكويت اول دولة في العالم تطبق اجراءات «بازل ٢» حيث بدأت تطبيقها نهاية عام ٢٠٠٥.

وتتوقع الوكالة ان تبدأ بنوك الخليج في تطبيق منهاج بازل القائم على التقييم الداخلي على المدى المتوسط، الامر الذي سيتطلب جهدا اكبر وعمليات اكثر تعقيدا، وستواجه عندها تحدي توفير البيانات الاقليمية الجديرة بالثقة في ما يخص الشركات العاجزة عن سداد ديونها.

الخليج للتمويل والاستثمار يعلن هويته المؤسسية الجديدة

نبيل هادي: محطة في مسيرة نموه وصورة عن استراتيجيته



خلال اطلاق هوية البنك الجديد

أعلن الرئيس التنفيذي لبنك الخليج للتمويل والاستثمار السيد نبيل هادي هوية البنك المؤسسية الجديدة "CAPIVEST" المتخصصة في النشاطات الاستثمارية المتوافقة مع الشريعة الإسلامية.

وأوضح ان التحول الى كابيفست (CAPIVEST) هو محطة في مسيرة النمو التي عرفها الخليج للتمويل والاستثمار في السنوات الأخيرة، حيث أتم بنجاح عدداً مهماً من الصفقات تميّزت بعدم اقتصرها على البحرين أو الخليج العربي فقط، بل شمولها أسواقاً متطورة وناشئة في أوروبا والشرق الأوسط وآسيا.

ووضع هادي تبني البنك صورة مؤسسية جديدة في إطار استراتيجيته الرامية الى الخروج من الإطار المحلي والإقليمي، لإرساء شراكات وتحالفات ذات أبعاد عالمية وتقديم صورة مؤسسية جديدة تتناسب مع التحولات التي شهدتها البنوك، ومع التقدم الحاصل في القطاع المصرفي في البحرين والخليج العربي، مشيراً الى ان عملية تصميم الهوية الجديدة استمرت حوالي سنتين كانتا حافلتين بالدراسات والأبحاث، لتكوين فهم عميق حول أحدث التطورات في مجال العمل المصرفي التقليدي والإسلامي والإعلام المؤسسي.

احمد عبد اللطيف رئيساً جديداً لهيئة سوق المال المصرية

عينت الحكومة المصرية احمد سعد عبداللطيف رئيساً جديداً لهيئة سوق المال المصرية، خلفاً لهاني سري الدين الذي انتهت ولايته في آخر حزيران (يونيو) الماضي. عمل عبداللطيف قبل ذلك مستشاراً لرئيس الهيئة وعضواً في مجلس ادارة صندوق حماية المستثمرين وعضواً في لجنة التداول في بورصتي القاهرة والاسكندرية.

اما بالنسبة الى رئيس بورصتي القاهرة والاسكندرية الذي انتهت مدته ايضا، فقد اصدر رئيس الوزراء المصري احمد نظيف قراراً مدد له ولايته سنة اخرى.

مصرفي عربي: أوقفوا مهزلة توزيع الجوائز

طلب منا مصرفي له وزنه الكبير - رفض ذكر اسمه - ان نناشد المصارف بوقف مهزلة توزيع الجوائز، لا سيما الصادرة عن مجالات اقتصادية اجنبية واقليمية.

وقال ساخراً: نال مصرفنا عشرات الجوائز وهي كناية عن دروع خشبية تصنع لدى النجارين بكلفة متواضعة جداً.. وكنا نقبلها على اساس ان عددها سيكون معقولاً خلال السنة، فاذا بمئات الدروع توزع يمينا وشمالاً في هذا البلد وذلك تحت شعارات مفبركة.

وقال المصرفي المخضرم: لنحصر قبول الجوائز من المؤسسات العلمية المتخصصة والجديّة، ليلظ لها رونقها واحترامها، فنحن في مصرفنا ألقينا بكل الجوائز باستثناء جوائز المؤسسات المتخصصة في أقبية المقر.

«البيان الاقتصادية»: ننقل ما طلب منا بدون اي تعليق، وبانتظار آراء المصرفيين الآخرين، مع متابعتنا لنشر اخبار الجوائز كالمعتاد.

SABB يشارك HSBC لتطوير احتياجاته المصرفية

كشف العضو المنتدب في (ساب) SABB جون كفريدل ان البنك اتخذ مؤخرًا سلسلة من الاجراءات المهمة للارتقاء بمستوى وجودة خدماته وتطوير منتجاته المصرفية، للوصول بها الى مستويات قياسية، مؤكدا حرص البنك على تلبية احتياجات العملاء المتزايدة، وفق افضل المعايير المصرفية العالمية.



جون كفريدل

SABB

جاء ذلك خلال اللقاء الاعلامي الذي عقده البنك مع ممثلي وسائل الصحافة والاعلام بحضور عدد من كبار المسؤولين في البنك وقال: ان شراكة ساب مع مجموعة مصرفية عالمية بحجم HSBC منح البنك القدرة على تنوع الخيارات المصرفية، ومواكبة احدث الانماط المصرفية العالمية وتسخيرها لخدمة العملاء، مضيفا ان تلك الشراكة آخذة بالتفاعل والتطور، حيث يتضح ذلك جليا من خلال المشاريع المشتركة التي تجمع بين الطرفين كشركة HSBC العربية السعودية المحدودة، وشركة ساب تكافل.

واوضح المهندس عبد الرحمن المناع مدير عام الممتلكات والخدمات المساندة في البنك ان التطورات الحديثة التي اتخذها البنك مؤخرا، من شأنها رفع كفاءة انتاجية الموظفين وتلبية حاجات العملاء وخدمتهم بالشكل المناسب.

حديث الاندماج بين ابو ظبي الوطني وابو ظبي التجاري يشعل اسهمهما في البورصة

اي خبر عن دمج مصرف في دولة الامارات بمصرف كبير يؤدي الى تهافت المتداولين في البورصة على طلب اسهم المصرفين مما يرفع السعر بنسب تصل الى ٢٠ و ٣٠ في المئة.

وهذا ما حدث عندما نشرت الصحف ان بنك الامارات وبنك دبي الوطني يتفاوضان للاندماج. وهذا ما حصل في الشهر الماضي عندما قال الرئيس التنفيذي لبنك ابو ظبي الوطني مايكل تومالين ان بنك ابو ظبي التجاري هدف بديهي لعملية استحواذ..



مايكل تومالين

بنك ابو ظبي الوطني

ومما زاد الطلب على اسهم المصرفين الاخيرين واشعل أسعارها نشر وكالة «رويترز» لتومالين قوله ان اندماج المصرفين التابعين للدولة سيكون منطقيًا، وقال تومالين «اعتقد ان هذا صحيح».

وقال الرئيس التنفيذي لبنك ابو ظبي الوطني ان السوق تحتاج الى بنوك عملاقة وان عملية الاندماج في القطاع المصرفي سوف تحصل في غضون عامين او ثلاثة اعوام.

يذكر ان بنك ابو ظبي التجاري هو ثالث اكبر بنك في البلاد من حيث القيمة السوقية وتملكه الدولة كما ان بنك ابو ظبي الوطني هو اكبر بنك اماراتي وتملكه الدولة.



شركة ايس العربية للتأمين
ACE ARABIA INSURANCE COMPANY



رؤية مستقبلية واضحة
غطاء موثوق
غداً آمن
تمندها خبرة ممتدة أكثر من ٣٥ عاماً

كافة أنواع التأمين

Head Office Dammam 31411 Post Box No. 276 Kingdom of Saudi Arabia

Tel. : 966-3-8324441 / 8342053 • Fax : 966-3-8349389 • Email : ictcs@ace-dmm.khereiji.com • http://www.khereiji.com

BRANCHES:

Riyadh 11431,
Jeddah 21471,
Al-Hassa 31982,

Post Box No. 1157,
Post Box No. 3414,
Post Box No. 641,

Tel. : 01-4785840
Tel. : 02-6513776
Tel. : 03-5824648

Email : ictcs@khereiji.com
Email : jeddah@iic-khereiji.com
Email : hassa@ace-dmm.khereiji.com

تعيين رئيس وأعضاء مجلس إدارة بنك «تداول» - البحرين



من اليمين: فؤاد الحمود، د. جميل جارودي وأحمد فؤاد

في أول اجتماع لمجلس إدارة بنك «تداول» المؤسس حديثاً في المنامة - البحرين، تم تزكية الدكتور خالد راشد الهاجري لرئاسة المجلس وطارق عبد الغفور لنيابة الرئاسة. وعين المجلس اللجنة التنفيذية من السادة: د. خالد الهاجري، جمال السليم، فؤاد الحمود وبدر بو راشد، وعين طارق عبد الغفور وسعيد الخيارين وعبد الرحمن لكوهجي لعضوية لجنة التحقيق. بنك «تداول» شركة بحرينية مساهمة مقفلة برأسمال ٥٠٠ مليون دولار المدفوع منه ٢٠٠ مليون دولار.

توفر أقصى درجات الأمان لأجهزة الصراف الآلي

«بنك باركليز» و«إن سي آر» يطلقان أول أجهزة صراف بالبصمة

يعتزم بنك «باركليز» إطلاق أول أجهزة صراف آلي معتمدة على تقنية الاستدلال البيولوجي لتحديد الهوية (BIOMETRICS) في دولة الإمارات العربية المتحدة، وقد اختار شركة «إن سي آر» لتزويده بهذه الأجهزة وصيانتها. وتتيح تقنية «الاستدلال البيولوجي» التي تتسم بالموثوقية والدقة والأمان، تحديد هوية العملاء من خلال بصمة الإصبع. والوسيلة المبتكرة للدخول الى الحساب لن تكون عرضة للضياع أو السرقة أو النسيان، الأمر الذي يسهم بدوره في الحد من عمليات الاحتيال. ويشمل العقد الذي وقعه «باركليز» مع «إن سي آر» الحصول على مجموعة من أجهزة الصراف الآلي بوظائف متكاملة ومتطورة، بما في ذلك «الإيداع الذكي»، وحلول متكاملة للخدمة الذاتية تلبي متطلبات كافة العملاء، بالإضافة الى الوظائف المعتادة مثل عمليات السحب النقدي.

بورصة لندن تشتري بورصة ميلانو بـ ١,٦ مليار يورو

وتتسلم ادارتها

انتهت مفاوضات اركان بورصتي لندن وميلانو الى اتفاق على ان تشتري الاولى الثانية بقيمة ١,٦ مليار يورو في عمليات تبادل أسهم. وسيحصل المساهمون في البورصة الإيطالية على ٤,٩ اسهم من سوق لندن للاوراق المالية، مقابل كل سهم بحوزتهم. وتقول مصادر البورصتين ان الصفقة ستسمح لهما بالخروج من عزلتهما، وتعزيز وضعهما امام المجموعة العملاقة عبر الاطلسي «نيويورك ستوك اكستشينج - يورونكست» (سوق نيويورك للاوراق المالية ويورونكست).

ومن الآن فصاعدا ستقوم المجموعة القابضة «سوق لندن للاوراق المالية» بادارة البورصتين، وسيتألف مجلس ادارتها من ١٢ عضواً، سبعة تعينهم سوق لندن للاوراق المالية، وخمسة تعينهم «بورصا ايطاليا» التي تدير بورصة ميلانو.

«قطر الدولي الإسلامي» يؤسس أول بنك إسلامي في موريتانيا

أعلن عبد الباسط الشيبني الرئيس التنفيذي لبنك قطر الدولي الإسلامي ان البنك يعتزم إنشاء أول بنك إسلامي في موريتانيا برأسمال قطري - موريتاني، وأن طلباً بهذا الشأن سيقدم قريباً الى الحكومة الموريتانية، موضحاً ان رأسمال البنك المرتقب لن يقل عن ٢٤ مليون دولار.



عبد الباسط الشيبني
بنك قطر الدولي الإسلامي

«ساب» يعين سعيد المهودي مديراً إقليمياً للمنطقة الشرقية



عين البنك السعودي البريطاني «ساب» سعيد المهودي في منصب المدير العام الإقليمي للمنطقة الشرقية خلفاً للسيد زكي أبو السعود الذي تقاعد بعد خدمة استمرت أكثر من ٢٤ عاماً مع «ساب».

والمهودي صاحب خبرة تزيد عن ١٧ عاماً في مجال الخدمات المصرفية في المملكة، منها ١٤ عاماً في وظائف قيادية.

ومؤخراً أمضى ٧ سنوات ناجحة مسؤولاً عن عمليات المنطقة الشرقية، لدى إحدى المؤسسات المصرفية الرائدة في المملكة، حيث تنقل في مناصب إدارية عدة بدءاً من مدير فرع، ثم رئيساً للقسم المسؤول عن تطوير الأعمال لعدد مهم من محافظ القروض الاستثمارية للشركات. وقال المهودي: «يعتبر «ساب» من أبرز المؤسسات المالية في المملكة العربية السعودية، وأسعى الى ان أساهم في تطوير أعمال البنك في المنطقة الشرقية، والعمل على زيادة مساهمة المنطقة في إنجازات البنك وأهدافه الاستراتيجية».

«السعودي للاستثمار» يؤسس شركتين للوساطة المالية

منحت هيئة السوق المالية في السعودية، في بادئة هي الاولى من نوعها، موافقتها للبنك السعودي للاستثمار، الذي اسس شركتين مستقلتين، ليعمل عبرهما في سوق الوساطة المالية، بعدما تم سحب هذا الاختصاص من البنوك وتم تقييده بشرط انشاء شركة مستقلة عن البنك.

وبموجب الرخصة فان البنك سيباشر خلال الفترة المقبلة في انشاء الشركتين وهما شركة الاستثمار للاوراق المالية والوساطة «الاستثمار كابيتال» التي ستقدم خدمات التعامل بصفة أصيل ووكيل والتعهد بالتغطية والترتيب والحفظ في الاوراق المالية، وشركة صائب لادارة الاصول التي ستقدم خدمات الادارة والمشورة والحفظ في الاوراق المالية التي من المنتظر ان تدخل في شراكة استراتيجية مع «بي ان بي باريبا» لادارة الاصول.

وكان تقرير صادر عن السوق المالية السعودية «تداول» قد كشف ان اجمالي عمليات البيع والشراء التي نفذتها شركات الخدمات المالية العاملة في السوق السعودية خلال الربع الاول لعام ٢٠٠٧، بلغ نحو ٦٣٣ مليون ريال، وبلغ اجمالي قيمة جميع عمليات البيع والشراء للبنوك وشركات الوساطة نحو ١,٧ تريليون ريال.

سعيد الغامدي نائبا للرئيس التنفيذي في مصرف الراجحي

عيّن مجلس إدارة مصرف الراجحي سعيد بن محمد الغامدي نائبا للرئيس التنفيذي للمصرف بعد استحداث هذا المنصب في الهيكل الإداري، وذلك اعتباراً من الأول من تموز الجاري.

وكان الغامدي قد انضم الى المصرف ضمن فريق إدارة التقنية ونظم المعلومات عام ١٩٩١ فور تخرجه من كلية علوم وهندسة الحاسب الآلي في جامعة الملك فهد للبترول والمعادن.



وفي عام ١٩٩٨ تولى إدارة مشروع نظام التاج (نظام الفروع) حتى عام ٢٠٠٠ عندما صدر قرار تعيينه مديراً لنظم المعلومات في مجموعة التقنية حتى عام ٢٠٠١.

وفي عام ٢٠٠١ تم تعيينه مديراً عاماً لمجموعة التقنية والعمليات حتى العام ٢٠٠٣، ومنذ العام ٢٠٠٣ وحتى تعيينه في المنصب الجديد وهو يشغل منصب مدير عام المجموعة المصرفية للأفراد. وفي العام الماضي صدر قرار تعيينه عضواً في مجلس إدارة مصرف الراجحي - ماليزيا.

قيمة البورصة الأردنية تضاعفت ثلاث مرات!

تضاعفت القيمة السوقية لبورصة الاردن ثلاث مرات منذ العام ٢٠٠٣ لغاية اليوم حيث وصلت الى ٣٢,٤ مليار دولار.

هذا ما اعلنه الرئيس التنفيذي لبورصة عمان جليل طريف، ناسبا الفضل في ذلك الى المستثمرين ورؤوس الاموال العربية التي تبحت عن ملاذ آمن في المنطقة.

وقال طريف ان البورصة المدرج فيها اكثر من ٢٣٠ شركة واصلت تحقيق عائدات جيدة في الـ ٢٠٠٧ رغم تراجع الاسعار في المؤشر العام بنسبة ٣٠ بالمئة في المتوسط في العام ٢٠٠٦ اثر تصحيح حاد ضرب اسواق المنطقة بما فيها سوق عمان المالي.

وأضاف قائلاً: رغم التصحيح شهدنا في السنوات الاربع الى الخمس الماضية زيادة ايجابية بأكثر من ٥٠ في المئة اجمالي العائدات.

وعلى مدى السنوات الاربع الماضية شهدت البورصة اصدارات جديدة للشركات بأكثر من ستة بليونيات دينار مما يعكس طفرة اقتصادية تلت الغزو الذي قادته الولايات المتحدة للعراق في العام ٢٠٠٣.

وقال طريف: هذا يعكس تأسيس شركات جديدة لا سيما في القطاع المالي وفي قطاع التشييد الذي استفاد بالاساس من اصدارات جديدة.

وأضاف ان عمليات الطرح العام الاولى واصدارات السندات المتوقعة هذا العام لن تقل قيمتها عن ٣٢٠ مليون دينار مع استمرار نمو اقتصادي قوي يتجاوز ٦ في المئة.

«سيتي بنك» يطرح تسهيلات مصرفية مرتبطة بأصول عقارية

طرح «سيتي بنك»، عضو مجموعة سيتي المصرفية، منتجاً ائتمانياً جديداً تصل قيمته الى مليون دولار، ويستفيد منه أصحاب المنشآت الصغيرة والمتوسطة مقابل أصولهم العقارية المطروحة من قبل كبار المطورين.

ويقدم هذا المنتج تسهيلات جديدة تمتد لفترة عشر سنوات، ويقابل الحاجات الائتمانية للمنشآت الصغيرة والمتوسطة في الدولة، ويتعامل مع العقارات المملوكة للعميل في دبي كأصول أساسية مقابل القرض. ويجري احتساب الفوائد على التسهيلات بحسب ما استخدم منها وليس على أساس كامل الخط الائتماني.

وتندرج التسهيلات الجديدة ضمن باقة خدمات «سيتي بزنس»، والتي كان البنك قد أعلن عنها مؤخراً، وهي عبارة عن مجموعة من الخدمات المالية والمصرفية للمنشآت التي تصل إيراداتها السنوية الى ٥٠ مليون دولار.

«النقد السعودي» تعمل على تحويل نظام المقاصة

الى إلكتروني

يجري العمل حالياً على تطوير نظام مقاصة الشيكات وتحويله الى نظام مقاصة إلكتروني لتمكين العميل من تحصيل الشيك الخاص به في اليوم نفسه بدلاً من النظام الحالي الذي يتطلب ثلاثة أيام.

أكد ذلك محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي حمد السيارى، مشيراً الى ان المبالغ المستوفاة من مقاصة الشيكات تجاوزت ٥٠٢ مليار ريال في نهاية العام ٢٠٠٦.



حمد السيارى

محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي

وأوضح ان الشبكة السعودية للمدفوعات حققت أرقاماً قياسية في عدد البطاقات الذي تجاوز ١٠ ملايين بطاقة بنهاية الربع الأول من العام الجاري، مبيناً ان المبالغ المسحوبة من الشبكة تجاوزت قيمتها ١٥٨ مليار ريال في نهاية عام ٢٠٠٦.

وقال السيارى، خلال حفل تدشين نظام سداد للمدفوعات، رسمياً، في الرياض، إن «وجود «سداد»، كنظام مركزي ومتكامل يخدم مختلف القطاعات، أدى الى تجنب الاستثمار في أنظمة مكررة تخدم قطاعات محددة والإفساح في المجال أمام جهات وقطاعات كثيرة للاستفادة من البنية التحتية للنظام المصرفي وبشكل يخدم جميع الأطراف المشاركة من مصارف وجهات مفوترة وجبائية».

هنري عزام: دويتشه بنك دخل الى سوق الجزائر

سجل أول حضور للبنك الألماني دويتشه بنك في الجزائر هذا العام من خلال حيازته على ٥١ في المئة من أسهم شركة الاستشارات المالية الجزائرية «ستراتيكا».

الى ذلك أنشأ البنك شركة دويتشه سيكيوريتي - الجزائر التي سوف تتقدم بطلب الترخيص لتتحول الى بنك.

وقال هنري عزام الرئيس التنفيذي لدويتشه بنك لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: «ان دخول دويتشه بنك الى الجزائر يعكس استراتيجية البنك الهادفة الى التوسع المدروس في المنطقة العربية، وخصوصاً في الدول التي تشهد معدلات نمو مرتفعة وتقوم بتعميق وتنمية قطاعها المالي مثل الجزائر».

يوم تنتقد فيه المصارف «المركزي الكويتي»

ويوم آخر تعتبره المنقذ للاقتصاد الوطني

في العدد ١٧ من جريدة السياسة الكويتية، نشر احتجاج لاجد المصارف على قرارات بنك الكويت المركزي.. وكل الكلام الذي قيل والاتهامات التي وجهت الى حاكم المركزي ماها اتحاد المصارف الكويتية في بيان اكد فيه اتفاقه التام مع السياسة النقدية التي يتبعها المركزي الكويتي والتي تنبع من حرصه على الاقتصاد الوطني وعلى صغار المودعين وعلى تحصيل المصارف الكويتية في مواجهة المضاربين..

المركزي الكويتي ابلغ منتقديه انه لن يدخل في جدل معهم، وهو سيترك نتائج قراراته تجيب عنه.

غرانة العقارية تؤسس ثلاثة مصارف في كل من الجزائر والسودان ولبنان

كشف سامي البدر الرئيس التنفيذي لشركة غرانة العقارية، وهي شركة كويتية ناشطة جدا في الميدان العقاري حيث تستثمر في المشاريع الكبرى في بلدان عربية عدة، ان الشركة تركز حاليا على القطاع السياحي، وقد تقدمت بطلبات لتأسيس مصارف سياحية في كل من لبنان والجزائر والسودان، الا ان طلباتها لم تقبل لانها تحمل اسم البنك السياحي... وقد طلب منها تغيير الاسم.



سامي البدر
غرانة العقارية

ويصر سامي البدر على الحصول على ثلاث رخص مصرفية في آن.

من اكبر صفقات التمويل الاسلامي المقدمة لـ «سابك» «سامبا» تحوز على جائزة افضل صفقة مصرفية لعام ٢٠٠٧ في المملكة

اختارت مجلة «ذي بانكر» العالمية المتخصصة في النشاط المصرفي والمالي مجموعة سامبا المالية لمنحها جائزة افضل صفقة تمويل لعام ٢٠٠٧ في المملكة، وذلك لتنظيمها اضخم عملية ضمان تمويل اسلامي في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، مقابل تسهيلات تمويل صناعي بقيمة ٢,٤٣ مليار دولار قدمت للشركة السعودية للصناعات الاساسية (سابك).



عيسى بن محمد العيسى
مجموعة سامبا المالية

ووقع اختيار المحكمين على سامبا لنيل الجائزة المرموقة، من مجلة «ذي بانكر»، بناء على تقييم دقيق للنشاطات المصرفية خلال عام ٢٠٠٧ شمل أكثر من ٧٠ دولة في العالم، ومن بين أكثر من ٧٥٠ صفقة مختلفة مرشحة لنيل هذه الجائزة.

واعتمد القائمون على الجائزة على سلسلة من المعايير المتقدمة لاختيار الفائز، من ضمنها مدى تحقيق الصفقة اهداف العميل وحجمها ودرجة تعقيدها وأسلوبها المبتكر وسرعة تنفيذها.

وسلمت الجائزة الى سامبا خلال حفل اقيم بهذه المناسبة في فندق ريتز كارلتون في المنامة في مملكة البحرين في ٢ ايار (مايو) ٢٠٠٧.

ونوه عيسى بن محمد العيسى، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي لمجموعة سامبا المالية، بحصول سامبا على هذه الجائزة للمرة الثالثة خلال اربع سنوات، وقال «ان هذا الاختيار من «ذي بانكر» يأتي انعكاسا لقدرة مجموعة سامبا المالية على دعم عملاتها ودفع عجلة التطور في الاقتصاد السعودي، وينم عن الدور الريادي الذي تلعبه «سامبا» في القطاع المصرفي السعودي، وتوفيرها لكل التسهيلات، وتسخيرها الخبرات العالمية المرموقة من اجل تجسيد الرؤى الاقتصادية للمؤسسات الكبيرة وتلبية طموحات وتطلعات عملائنا وفق ارقى المعايير المصرفية والمالية».

وأضاف العيسى «ان سامبا استطاعت بفضل قوتها المالية الفوز بالعديد من الصفقات الضخمة وتقديم الدعم التمويلي بأساليب مبتكرة وعلى نطاق واسع لعدد كبير من العملاء المرموقين».

بعد نجاحه في صناديق سابقة

بنك دبي الاسلامي يطلق صندوقاً للاستثمار في عقارات أميركية

ضاقحت مجالات انشاء صناديق الاستثمار داخل دولة الامارات العربية المتحدة، فقرر بنك دبي الاسلامي اطلاق صندوق في الولايات المتحدة الاميركية بقيمة ٤٧ مليون دولار للاستثمار في قطاع التجزئة العقاري.



سعيد القطامي
بنك دبي الاسلامي

ولما كان الصندوق انشئ بعد دراسة، فقد استهدف الاكتتاب الاستثمار في ٨ عقارات في الولايات المتحدة ولمدة خمس سنوات بما يتوافق مع مقتضيات الشريعة الاسلامية.

وقد حدد الحد الأدنى للاكتتاب بهذا

الصندوق بمبلغ ٢٥ الف دولار اميركي. ويتوقع ان يبلغ عائد الصندوق ٨,٢٥ في المئة سنويا ويصار الى توزيع ارباحه كل ستة اشهر.

وقال سعيد القطامي، مدير ادارة الثروات في بنك دبي الاسلامي: «ان اطلاق المنتج الجديد للاستثمار في القطاع العقاري بالولايات المتحدة الاميركية يأتي في اعقاب اطلاق منتج استثماري في قطاع المياه، ما يؤكد النمو الكبير والسريع الذي حققه بنك دبي الاسلامي في مجال ادارة الثروات، حيث اصبح البنك يوفر مجموعة واسعة ومتنوعة من المنتجات الاستثمارية التي تلبى جميع متطلبات المتعاملين».

الترخيص لبنك كويتي اسلامي ثالث للحكومة الكويتية

اصبح للحكومة الكويتية ثلاثة مصارف بعد موافقة البرلمان الكويتي على منحها رخصة لتأسيس ثالث بنك اسلامي في الكويت برأسمال يعادل ٣٤٧ مليون دولار.

وعلم ان البنك سيجمل اسم بنك جابر الاسلامي وسوف تكون معظم اسهمه من حصص الجمهور بينما تحتفظ الحكومة بـ ٢٤ في المئة من الاسهم الباقية. وبالترخيص لهذا البنك ينضم الى المصرفين الحكوميين السابقين بيت التمويل الكويتي وبنك بوبيان.

ومن المتوقع ان يوافق البرلمان الكويتي على الترخيص خلال الايام المقبلة.

بنك الأمل للفقراء في اليمن بمساهمة مغتربين في السعودية

كشف نائب رئيس الوزراء للشؤون الاقتصادية ووزير التخطيط والتعاون الدولي اليمني عبد الكريم الاحرجي عن استعدادات لاستكمال الاجراءات المتعلقة باشهار بنك الامل لاقراض الفقراء قبل نهاية العام الجاري.

وقال الاحرجي الذي يشغل ايضا منصب المدير التنفيذي للصندوق الاجتماعي للتنمية «ان الصندوق الاجتماعي للتنمية سعى قبل ثلاثة اعوام لاعاد الاستراتيجية بهدف مساعدة الفئات الاشد فقرا في المجتمع من خلال رؤية واضحة تمكن هذه الفئات من الحصول على قروض وخدمات مالية بشروط ميسرة مع تحقيق استمرارية لهذه الخدمات بما يكفل وصولها الى مجموعة كبيرة من الفقراء خاصة في الارياف التي يشكل فيها السكان أكثر من ٧٥ في المئة».

اضاف «ان الصندوق الاجتماعي للتنمية، حرصا منه على التسريع بوتيرة الاجراءات المتعلقة بافتتاح البنك» ساهم بمبلغ ١١٠ ملايين ريال وهي الحصة التي كانت مقررة لاكتتاب القطاع الخاص»، مشيرا الى «ان عددا من المستثمرين اليمنيين المغتربين في السعودية ابدوا رغبتهم بالمساهمة في انشاء البنك وان مباحثات تجري معهم حول امكانية مساهمتهم بمقدار اسهم الاكتتاب التي كانت مقررة للقطاع الخاص والتي اضطر الصندوق الاجتماعي للتنمية لدفعها نتيجة تأخر القطاع الخاص».

مسجلة بالكامل وفق قوانين مركز دبي المالي

DIFC للاستثمار تصدر صكوكا بقيمة ١,٢٥ مليار دولار

اعلنت شركة DIFC للاستثمار، الذراع الاستثمارية لمركز دبي المالي العالمي، عن اصدار صكوك (الصكوك) بقيمة ١,٢٥ مليار دولار، وهي اكبر صكوك مصنفة واكبر صكوك غير قابلة للمطالبة بها على مستوى المنطقة.

وقد استقطبت الصكوك، المحددة مدتها بخمس سنوات والاولى التي يتم تسجيلها بالكامل وفقا لقوانين مركز دبي العالمي، مشاركة واسعة من المستثمرين الدوليين بنسبة ٦٧٪.

ويعكس نجاح هذا الاصدار الاول لـ «شركة DIFC للاستثمار» ثقة المستثمرين بالاختصاص القضائي لمركز دبي المالي العالمي، والنمو الكبير في التمويل الاسلامي على المستوى العالمي، والفرص التي يتيحها التطور الاقتصادي في دبي. ومن اصل القيمة الاجمالية للاصدار البالغة ١,٢٥ مليار دولار يأتي ٢٠٪ من مستثمرين آسيويين، و٤٧٪ من



د. عمر محمد احمد بن سليمان
محافظ مركز دبي المالي العالمي

اوروبا و٣٣٪ من الشرق الاوسط، ويتوزع بنسبة ٥٤٪ للبنوك، و٣٥٪ لمديري الصناديق، و٧٪ للمصارف المركزية والجهات الحكومية، و٤٪ لصناديق التأمينات والمعاشات التقاعدية.

وقال محافظ مركز دبي المالي العالمي الدكتور عمر محمد احمد بن سليمان: «يجسد هذا الاصدار غير المسبوق التزام مركز دبي المالي العالمي بدفع عجلة النمو الاقتصادي والتطوير والتنوع نحو الامام، ويؤكد الاهتمام الذي حظيت به الصكوك المكنة الرفيعة التي تتمتع بها دبي كمركز مالي عالمي ورائد لقطاع التمويل الاسلامي على مستوى العالم».

وبدوره قال المدير التنفيذي لشركة DIFC للاستثمار بشر برازي «لقد فاق الطلب على الصكوك كل توقعاتنا في جميع عواصم المال التي زرناها، وكذلك مدى تنوع المساهمين الدوليين، مما دفع بنا الى زيادة حجم الاصدار عما كان مقررا في الخطة الاصلية، ونحن فخورون بالثقة التي اولاها المستثمرون لمركز دبي المالي العالمي ونقدرها عاليا. وقد منحت وكالة التصنيف الائتماني العالمية «مودين» الصكوك تصنيف (A1) كما منحتها وكالة «ستاندرد آند بورز» (A+).

سورية تربط عملتها

بوحداث السحب الخاصة

تعتزم سورية ان تربط عملتها (الليرة السورية) بوحداث السحب الخاصة، متخلية بذلك عن ربط عملتها بالدولار، وربما نفذت سورية قرارها هذا في شهر تموز (يوليو) الحالي.

وكان حاكم المصرف المركزي السوري د. اديب ميالة قال في تشرين الاول (اكتوبر) الماضي، ان هذا التحول سيتم في النصف الاول من العام ٢٠٠٧، لكنه عاد وأوضح ان سوريا احتاجت مزيدا من الوقت ولذلك ارجأت هذه الخطوة قليلا.

واعتبارا من اول كانون الثاني (يناير) ٢٠٠٦ حدد صندوق النقد الدولي هيكل وحدات السحب الخاصة بواقع ٤٤ في المئة للدولار الاميركي و٣٤ في المئة لليورو و١١ في المئة لكل من البن والجنبة الاسترليني.

وردا على سؤال بشأن وزن الدولار في احتياطات النقد السورية، قال د. ميالة ان حصة العملة الاميركية ستبقى عند ٥٠ في المئة الآن لكنها قد تتغير لاحقا بناء على اي تطورات جديدة. واحتياطات النقد الاجنبي السورية موزعة مناصفة بين الدولار واليورو.

لا تدع الفرص تفوتك



تقارير مفصلة ودقيقة لبناء
قرارك الاستثماري الناجح



التنفيذ في الوقت المناسب
للافادة من الفرص الاستثمارية



موظفون محترفون
يخدمكم لتلبية
جميع متطلباتكم

خدمات الوساطة المالية

من بنك ظفار

اتصل بنا الآن واستفد من خدماتنا المتميزة وتأكد ان الفرص لن تفوتك .

للمزيد من المعلومات اتصل على مركز اتصالات بنك ظفار (وصال) ٧٦٦٦٦ - ٨٠٠

بنك ظفار
BankDhofar
ممكن... نتقدم
Moving Forward...with You

يعكس توسعاته ورسمته الكبيرة ونوعية أصوله

«موديز» تمنح تقييماً متقدماً لـ «الخليج الأول»

اعلنت وكالة التقييم الائتماني العالمية (موديز)، منح بنك الخليج الأول FIRST GULF BANK التقييم الائتماني "AZ/PRIME-1" من حيث الودائع بالعملة المحلية والاجنبية وتقييم "D+" من حيث الملاءة المالية، وتعد هذه المرة الأولى التي تقوم فيها الوكالة بتقييم الاداء الائتماني لبنك الخليج الأول.

واوضحت الوكالة ان هذا التقييم يعكس التوسعات الاخيرة للبنك والاسس المالية المرضية له، اضافة الى قاعدة الرسملة الكبيرة ونوعية

الاصول الجيدة ومستويات السيولة والربحية العالية والادارة الفعالة للتكاليف.

واشارت الى ان الارباح المتعلقة بأسواق الاسهم وارباح اعادة التقييم اسهمت في شكل واضح في رفع ربحية البنك على مدى العامين الماضيين.

وقالت الوكالة ان البنك سوف يستفيد في نموه المستقبلي من عوامل دعم عدة ابرزها التوسع المستمر، وقيامه بتوسيع أنشطته واجواء التنافسية الفعالة، اضافة الى التحسن الملموس في الاداء المالي العام. واضافت انه سيواجه من جهة اخرى تحديات بارزة يمكن ان تنتج عن تراجع حاد في الارباح او زيادة اعباء الديون المشكوك في تحصيلها، الامر الذي سينعكس سلباً على نوعية الاصول.



اندرية الصايغ

الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الأول

«قطر الوطني» يرتب قرضاً بتسهيلات مصرفية

لشركة التسهيلات التجارية الكويتية بقيمة ١٧٥ مليون دولار

أفعلت شركة التسهيلات التجارية الكويتية بنجاح حملة اكتتاب في تسهيلات مصرفية جماعية لخمس سنوات بالتعاون مع المؤسسة العربية المصرفية وبنك قطر الوطني، بالإضافة الى بنك ريفيسن زنترال بنك اوستايرخ اكتنجلشافت.

وحظي الاكتتاب بإقبال قوي في الأوساط المصرفية في السوق، الأمر الذي أدى الى زيادة الاكتتاب المبدئي من ١٥٠ مليون دولار الى ١٧٥ مليون



علي شريف العمادي

الرئيس التنفيذي لبنك قطر الوطني

دولار. وشملت البنوك المشاركة في التسهيلات الجماعية مؤسسات مالية رائدة من دول مجلس التعاون الخليجي وشمال افريقيا وأوروبا.

وصرح الرئيس التنفيذي للوطني السيد علي شريف العمادي: «فيما تتصاعد قوة وفعالية الوطني في السوق القطري، يستمر تواجد الوطني في دول مجلس التعاون الخليجي بالنمو. إن هذه الاتفاقية تؤكد مكانة الوطني كواحد من المؤسسات المالية الأكثر فعالية والأسرع نمواً في المنطقة».

وجرى حفل التوقيع في المقر الرئيسي للمؤسسة العربية المصرفية في مملكة البحرين بحضور ممثلين رئيسيين عن شركة التسهيلات التجارية والمؤسسة العربية المصرفية وبنك قطر الوطني والبنوك الأخرى المشاركة.

والجدير بالذكر ان الوطني سيفتح فروعاً جديدة له في الكويت وعمان وكذلك في اليمن.

طرح أعلى نسب من اجمالي طلبات الاكتتاب

الأهلي يطلق خدمة الاكتتاب عبر رسائل الجوال



الشريف خالد آل غالب

البنك الاهلي السعودي

اعلن مدير قطاع الافراد في البنك الاهلي السعودي الشريف خالد آل غالب عن اطلاق خدمة تنفيذ طلبات الاكتتاب العامة عبر رسائل الهاتف الجوال النصية "SMS".

وأشار غالب الى «ان الخدمة التي ينفرد بها البنك تضاف الى وسائل الاكتتاب العديدة التي يتم تنفيذها عبر قنوات الخدمة البديلة، وقد تم اختبار مستوى جودة خدمة الاكتتاب الجديدة والتأكد من دقتها في تلبية حاجات العملاء بالمستوى المطلوب».

من جهته، قال مدير ادارة القنوات البديلة في البنك، ريس بن محفوظ، «ان البنك يحرص باستمرار على تطوير خدماته البنكية سواء المقدمة عبر الفروع او من خلال قنوات الخدمة البديلة لتسهيل تنفيذ عمليات الاكتتاب».

وبدوره لفت مدير دائرة الاكتتابات زياد بن محفوظ الى «ان معدل نسبة تنفيذ طلبات الاكتتاب في الشركات السعودية المساهمة والتي تم طرحها للاكتتاب العام عبر البنك الاهلي، يعتبر من اعلى النسب في البنوك من اجمالي طلبات الاكتتاب التي تمت عن طريق البنوك المحلية، وذلك نتيجة التقنية المتقدمة وسهولة تلقي طلبات الاكتتاب».

خامس أكبر احتياطي نقدي لدى كوريا الجنوبية

بلغ احتياطي النقد الاجنبي في كوريا الجنوبية في نهاية ايار (مايو) الماضي ٢٥٠,٧ مليار دولار.

ونقلت وكالة يونهاب الكورية الجنوبية للانباء عن البنك المركزي الكوري الجنوبي القول بأن زيادة ارباح الاستثمار كانت السبب الرئيسي وراء هذه الزيادة في حجم احتياطيات النقد الاجنبي، حيث يتكون احتياطي النقد الاجنبي من الاسهم والودائع المخصصة بالعملة في الخارج، اضافة لمواقف احتياطي صندوق النقد الدولي، وحقوق السحب الخاصة وسبائك الذهب.

وأشار البنك الى ان كوريا الجنوبية هي خامس اكبر دولة في العالم من حيث امتلاكها لاحتياطي النقد الاجنبي. وكانت الصين قد احتلت في نهاية نيسان (ابريل) الماضي على رأس القائمة باحتياطي ١,٢ تريليون دولار، تلتها اليابان باحتياطي ٩١٥,٦ مليار دولار، ثم روسيا بـ ٣٦٩ مليار دولار، فتايوان ٢٦٦,٥ ملياراً.

«الانماء الصناعي» يسعى الى تحوله اسلامياً

تسعى ادارة بنك الانماء الصناعي في الاردن، بالتعاون مع شركائه الجدد، وهما بنك دبي الاسلامي وشركة الاردن دبي كابيتال الى اتمام الاجراءات الكفيلة بتسريع تحويل صفة البنك الى اسلامي.

وتسير المراسلات الجارية بين البنك وهيئة الاوراق المالية والبنك المركزي على وتيرة تستدعي انجاز تحوله في اسرع وقت، فيما سيصار الى الدعوة الى اجتماع هيئة عامة غير عادي للحصول على موافقتها على رفع رأس المال وإدخال الشركاء الجدد، اضافة الى تغيير النظام الاساسي وعقد التأسيس وغايات البنك.

وكانت ادارة «الانماء الصناعي» وقعت على هامش المنتدى الاقتصادي العالمي الذي عقد على الشاطئ الشرقي للبحر الميت اتفاقية مع شركائه الجدد لرفع رأس المال من ٢٤ مليون دينار / سهم الى ٥٠ مليوناً.

الشيخة خالد البحر: الوطني يقدم فرصاً استثمارية متميزة لعملائه في قطر



شيخة خالد البحر

NBK

قالت مدير عام بنك الكويت الوطني NBK شيخة خالد البحر، ان البنك يوفر مجموعة متنوعة من الخدمات التمويلية والاستثمارية والمصرفية لعملائه المهتمين بالسوق القطري، وذلك من خلال شراكته الناجحة مع بنك قطر الدولي في قطر. وأكدت البحر ان «السوق القطري يشهد خلال الفترة الأخيرة تطوراً نوعياً وانتعاشاً اقتصادياً لافتاً على جميع المستويات سواء العقارية أو الاستثمارية أو في مجال الخدمات المتنوعة، وهو بالتالي يعد فرصة استثمارية مواتية أمام عملائنا المهتمين بالاستثمار في السوق القطري».

وأضافت ان «شراكة بنك الكويت الوطني مع بنك قطر الدولي الذي يتولى البنك إدارته بالكامل منذ عامين أثمرت العديد من النجاحات في السوق القطري، حيث استطاع البنك مضاعفة أرباحه أكثر من مرتين خلال عام واحد. كما قدم العديد من الخدمات الجديدة والمتنوعة في السوق القطري سواء من ناحية الخدمات الاستثمارية أو خدمات الأفراد أو خدمات الشركات والمؤسسات، مستفيداً من خبرات البنك الواسعة في الكويت وشبكة فروعوه الخارجية المنتشرة في جميع أنحاء المنطقة والعالم، حيث يملك الوطني أكبر شبكة فروع خارجية تنتشر في لندن وباريس وجنيف ونيويورك والأردن والبحرين والسعودية ودبي وسنغافوره والصين وفيتنام».

التمويل الدولية وسوسيتيه جنرال - الأردن يدعمان قطاع تمويل المشاريع الصغيرة



البيان طنوس

SGBJ

رعت وزيرة التخطيط والتعاون الدولي في الأردن سهير العلي توقيع اتفاقيات لدعم قطاع المشاريع الصغيرة في المملكة بقيمة مليوني دينار، بين مؤسسة التمويل الدولية وبنك سوسيتيه جنرال - الأردن SGBJ لمصلحة صندوق المرأة. وبموجب الاتفاقية، تقدم مؤسسة التمويل الدولية - ذراع القطاع الخاص لمجموعة البنك الدولي - ضماناً لقرض طويل الأمد بقيمة مليوني دينار مقدم

من بنك سوسيتيه جنرال - الأردن الى صندوق المرأة، إحدى أهم مؤسسات الاقراض الصغيرة في الأردن.

كما ستقدم المؤسسة مساعدة استشارية وفنية للصندوق تتمثل في دعم مجالات عمل الصندوق المختلفة، كإدارة المخاطر ودراسة حاجات السوق والتدريب والعمل على إدخال نشاط التأجير التمويلي كأداة تمويلية جديدة.

ووقع الاتفاقيات الممثل المقيم ورئيس بعثة مؤسسة التمويل الدولية في الأردن الدكتور أحمد علي عتيقة، ورئيس مجلس إدارة صندوق المرأة غياث السختيان، والمدير العام لبنك سوسيتيه جنرال - الأردن البيان طنوس.

بهدف الاسراع في حل النزاعات في المؤسسات المصرفية

مصرف البحرين ينشئ لجننتين تضمان كبار القضاة والمصرفيين

قام مصرف البحرين بتشكيل لجننتين منفصلتين خاصتين لاغراض الاسراع في فض النزاعات التي تنشأ عن القيام بالاعمال المالية، كما تم تشكيل لجنة لحل النزاعات تنحصر مهمتها في فض النزاعات التي تنشأ بين المؤسسات المالية (المرخص لها من مصرف البحرين المركزي)، كما تم انشاء لجنة اخرى لحل النزاعات التي تنشأ عن اعمال العهد المالية.

اللجنة الاولى

وتم تشكيل لجنة فض النزاعات بين المؤسسات المالية المرخصة من قبل مصرف البحرين المركزي في آذار (مارس) ٢٠٠٧ بموجب المادة ١٧٦ من بيان مصرف البحرين المركزي الصادر في أيلول (سبتمبر) ٢٠٠٦. وتشمل هذه اللجنة خمسة اعضاء منهم ثلاثة من قضاة محكمة الاستئناف العليا تم ترشيحهم من قبل مجلسي القضاء الاعلى وهم: عبدالله يعقوب عبد الرحمن رئيسا، وعدنان عبدالله الشيخ هزيم الشامسي، وحسن محمد فرحات الصفار. اما العضوان الآخران فقد تم ترشيحهما من قبل محافظ مصرف البحرين المركزي، وهما: المدير التنفيذي للرقابة المصرفية في مصرف البحرين المركزي خالد حمد والسيد سلمان عباسي وهو مصرفي يحظى بالاحترام والتقدير، وكان عضوا سابقا في اللجنة الادارية لبنك انفستكورب.

اللجنة الثانية

اما لجنة فض النزاعات الخاصة في قطاع العهد المالية والتي تشكلت في شهر كانون الاول (ديسمبر) من عام ٢٠٠٦، فهي تضم في عضويتها قاضيين من محكمة الاستئناف العليا، هما: السيد عبدالله يعقوب عبد الرحمن (رئيسا)، السيد عدنان عبدالله الشيخ هزيم الشامسي، بالإضافة الى مصرفي يحظى بالاحترام والتقدير وهو السيد عدنان يوسف المدير التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية.

«الوركاء للاستثمار والتمويل» يرفع رأسماله الى ٤٠,٥ مليون دولار

رفع «مصرف الوركاء للاستثمار والتمويل» في العراق رأسماله من ٣١ بليون دينار الى ٥١ بليوناً (٤٠,٥ مليون دولار) بنسبة تزيد على ٦٤ في المئة من خلال اصدار اسهم جديدة تمنح الى المساهمين مجاناً وفقاً لنسبة مساهمة كل منهم.

وأفاد احد المستثمرين، حمزة هلبون، ان هذه الزيادة تعتبر كبيرة قياسا بالوضع العام الذي يعيشه القطاع المصرفي العراقي حالياً والمصاعب التي يعانيتها في ظل تداعيات الاوضاع الامنية.

وأضاف هلبون: ان «مصرف الوركاء» من المصارف التي اثبتت قدرتها على تجاوز المعوقات التي تعترض نموها، نظراً الى رصانة وضعه المالي والسمعة الجيدة التي يتحلى بها.

وارتفعت الميزانية العامة للمصرف من ٤٣٧,٣٩ بليون دينار عراقي في العام ٢٠٠٥ الى ٥٢٢,٨٢ بليون دينار عراقي في نهاية السنة الماضية، كما بلغت المبالغ المودعة في المصرف (حسابات جارية وودائع) ٢٠٤ بلايين دينار عراقي. ولدى المصرف حالياً ٥٥ فرعاً في العراق، منها ١٩ داخل بغداد و٣٦ فرعاً خارجها.

لروس أيضاً صناديقهم الاستثمارية

اطلق الملياردير الروسي ميخائيل بروخوروف صندوقاً استثمارياً جديداً يحمل اسم يونكسبم غروب، تبلغ أصوله ١٧ مليار دولار. وقال انه سيركز في البداية على مجالات الطاقة وتكنولوجيا النانو (تكنولوجيا الجزئيات الصغيرة) والتعدين، وسيأسس بروخوروف بنفسه المجموعة الجديدة.

وقالت يونكسبم في بيان ان ديمتري رازوموف، الرئيس السابق لشركة نورليسك نيكل، سيتولى منصب المدير العام للمجموعة.

ويسترن يونيون تؤسس شراكة استراتيجية مع «الوطنية» للصرافة

اعلنت ويسترن يونيون عن WESTERN UNION تأسيس شراكة استراتيجية مع شركة الوطنية للصرافة القطرية لتقديم خدمات ويسترن يونيون لتحويل الاموال الى عملائها في قطر.



جان كلود فرح

نائب الرئيس الاقليمي لـ WESTERN UNION

يذكر ان الوطنية للصرافة كانت قد وقعت اتفاقية مع «ويسترن يونيون» تخولها بأن تصبح وكيلة معتمدا لديها، لتمكين العملاء من ارسال واستلام اموالهم من خلال اثنين من فروعها في الدوحة في دولة قطر. وهذه الاتفاقية بدورها،

ستتيح لقاعدة عملاء الوطنية للصرافة اليوم فرصة الاستفادة من خدمات ويسترن يونيون لتحويل الاموال بسرعة وثقة وملاءمة بالتعاون مع شركاتها التابعة اورلاندي فالوتا وفيغو الى نحو ٢٠٠ دولة ومقاطعة، وعبر شبكة وكلاء تضم ما يقرب من ٣٠٥ آلاف موقع وكيل حول العالم.

وقال نائب الرئيس الاقليمي لشركة ويسترن يونيون الشرق الاوسط وباكستان وافغانستان جان كلود فرح: «نحن ملتزمون دائما بتقديم افضل خدمة الى عملائنا، اضافة الى انتقاء قنوات توزيع فاعلة ضمن مواقع استراتيجية ملائمة في سائر انحاء المنطقة بهدف جعل خدماتنا في متناول الجميع. ونحن على ثقة بأن انضمام شركة الوطنية للصرافة الى أسرة وكلائنا سيساهم في تحقيق هذه الاهداف، خصوصا وانها تنتمي الى ابرز مؤسسات الصرافة في الدولة».

اسس شركات تكافل وادارة اصول ووساطة

«الجزيرة» يحول عملياته الى متوافقة مع الشريعة

أكد الرئيس التنفيذي لبنك الجزيرة مشاري المشاري ان تحول عمليات البنك الى متوافقة مع الشريعة سيفيد البنك في مجالات شتى، خصوصا في المنافسة، كما انه سيسهم في ارضاء العملاء من خلال طرح منتجات متوافقة مع الشريعة بحسب رغباتهم. وأوضح المشاري «ان البنك وفي ظل النمو الذي يشهده أسس شركة التكافل، وشركة دار الاصول، وشركة وساطة». و اضاف «ان البنك هو الوحيد الذي استطاع بيع جزء من احد منتجاته وهو التكافل على ثاني اكبر



مشاري المشاري

الرئيس التنفيذي لبنك الجزيرة

شركة تأمين في بريطانيا»، مشيرا الى «ان المنتج هو واحد من المنتجات التي ابتكرها البنك واجازته الهيئة الشرعية، كما تم ترخيصه من قبل مؤسسة النقد».

وعن دخول بنوك اجنبية للعمل في السوق المحلية قال «اننا لا نخشى منافستها خصوصا انها ليست حديثة العهد بالسوق فأسواق المملكة لم تكن مغلقة في السابق وهناك بنوك اجنبية تعمل بها منذ فترة، كما ان سياسة الدولة اسهمت في سعودة هذه المصارف»، مؤكدا «ان دخول مصارف اجنبية مفيد للبلد خصوصا في تمويل المشروعات الضخمة التي تعمل عليها الدولة والقطاع الخاص، حيث اننا لا نستطيع وحدنا الايفاء بذلك لضخامة المشروعات»، لافتا الى ان وجود بنوك اكثر يساعد ويساهم في تحسين الخدمة.



Arabian Seas Insurance Co. (p)sc

ASIC

RISK
MANAGERS

P.O.Box 1912 AMMAN 11118 JORDAN
TEL: +962-6-4640101 / 4638898
FAX: +962-6-4649433
EMAIL: ARABIANSEASJO@INDEX.COM.JO



A Member of

Global
بيت الاستثمار العالمي
Global Investment House

ندوة دمشق حول الـ FRONTING

الى ان يمحي التأمين والتمييز من الذاكرة!

بقلم جوزف زخور *

اما مدير هيئة الاشراف على التأمين في سوريا الدكتور عبداللطيف عبود فقال: «اننا في سوريا لا نواجه هذه المشكلة لان الاسناد الى الخارج يخضع لموافقة مسبقة من قبلنا». موضحا ان «تحويل العملات الاجنبية الى الخارج باق حتى اشعار آخر تحت رقابتنا».

واقترح رئيس الهيئة المصرية للاشراف على التأمين الدكتور عادل منير ان تصدر هيئات الرقابة في الدول العربية تعليمات تنظم بموجبها عمليات اسناد الاخطار الى الخارج، بحيث يمنع الإفراط في التحويل على حساب الاقتصاد القومي.

ماذا كانت ردة فعل الحضور حيال تلك الطروحات؟

لقد تبين بوضوح ان المشاركين يكونون عدائية مطلقة ضد اي تدبير او نص قانوني ينتقص من حريتهم في اختيار المعيد محليا كان ام اجنبيا، وفي اي مكان وزمان وحتى اية نسبة يرونها مناسبة.

ويخيل اليّ ان هذه «العدائية» تكونت وتراكت في صدور الضامنين العرب، خلال الحقبة التي كانت صناعة التأمين في الوطن العربي تخضع للتأمين في الدول العربية التي اعتمدت النظام الاقتصادي بين الموجه من جانب، وتلك التي اعتمدت التمييز DISCRIMINATION بين شركة وطنية وشركة «غير وطنية» من جانب آخر.

فحيث ساد التأمين، جرد المدراء التنفيذيون لشركات التأمين من صلاحياتهم الادارية وتحوّلوا الى ما يشبه الاشخاص الأليين ROBOTS في خدمة الهيئات التي تمثل السلطات القابضة على الزمام. واما في دول الخليج العربي فلقد اعطيت الشركات المسماة «وطنية» اولويات وحقوق حصرية ادت الى حرمان الشركات «غير الوطنية» من فرصة ممارسة دورها الطبيعي في المنافسة، والفوز بما تستحقه من الاعمال. وبكلام آخر قسمت شركات التأمين الى فئتين: أبناء ست وأبناء جارية.

والضامنون الذين كابدوا مضايقات تلك الحقبة، تذوقوا مؤخرًا، وللمرة الأولى منذ عشرات السنين طعم حرية التصرف، والاختيار والتعاقد والمساواة في ما بينهم وبين الآخرين. فمن الطبيعي والحالة هذه ألا يتقبلوا اي توجه لاعادة اخضاع اعمالهم الى اي قيد يعود بهم الى الوراء، حتى ولو تم ذلك باسم المصلحة القومية او اي قضية نبيلة اخرى.

وقد تمر سنوات طويلة قبل ان ينسى الضامنون العرب بشاعة عصري «التأمين والتمييز».

وبعد ان تمحى ذكريات تلك الحقبة من الذاكرة وتدخل طي النسيان، يعود الضامنون العرب ربما ليستمعوا الى صوت العقل، ويوافقون عندها على مقايضة ولو جزء مما ينعمون به من الحرية في هذه المرحلة، بتدبير يتخذ في إطار الحد من «النزف»، وملء الطاقات الاكتتابية المتوافرة محلياً قبل التوجه الى الخارج. ■

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

يمكن للقارئ ان يطلع على مقالات اخرى للكاتب

على الموقع www.zakhourco.com

شاركت في الندوة التي انعقدت في دمشق بين ٢ و٤ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧ حول الـ FRONTING. وقد تشعبت خلالها النقاش ليتناول كيفية حماية الاقتصاد الوطني من الإفراط في تحويل اقساط الاعادة REINSURANCE PREMIUM الى الخارج.

وكان هناك تظلم من عدد من رموز صناعة التأمين العربية، من تجاهل الضامنين العرب للطاقات الاكتتابية العربية المتوافرة محلياً وعدم استعانتهم بها. اذ تظهر الاحصاءات ان اقساط الاعادة العربية تحوّل بنسبة ٩٠ في المئة الى شركات التأمين والاعادة الاجنبية.

وكان يمكن تفهم هذه النسبة المرتفعة من الاسنادات لو انها تتعلق بتأمينات الطيران، او البتروكيميائيات او غيرها من الاخطار التي لا قدرة لأسواق التأمين العربية على استيعاب حصة مهمة منها. الا ان الواقع يبين ان الجزء الاعظم من اقساط الاعادة التي يجري تصديرها بسخاء الى الخارج تتعلق بأخطار الممتلكات والمشاريع الاعمارية والنقل البحري والتي يمكن لشركات الاعادة العربية ان تساهم في تغطيتها دون عناء.

ويرى المتظلمون أن الضامن العربي يؤثر التوجه الى الخارج والتعامل مع الأسواق الأوروبية خصوصاً، على ان يعرض ولو جزء من أعماله على الضامن أو المعيد العربي المقيم في الشقة المجاورة له NEXT DOOR. ويتصرفه هذا يتجاهل الضامن العربي مقتضيات الأخوة والزمالة التي تجمعها الى شركات التأمين والإعادة العربية، إضافة الى المصالح العليا للوطن.

أما ممثلو هيئات الإشراف على التأمين فيجدون في التحويل المكثف لأقساط الإعادة الى الأسواق العالمية إساءة للاقتصاد الوطني وإضعافاً للميزان التجاري.

ولا جدال في ان الإفراط في اسناد أقساط الإعادة الى الخارج يمنع على شركات التأمين والإعادة العربية ان تنمي محافظتها، وتعزز أموالها الخاصة CAPITALIZATION على نحو يسمح لها بتحسين تصنيفها RATING والارتقاء الى المستويات العالمية.

لقد اتفق المشاركون في الندوة على ان هناك حالة شاذة يمكن توصيفها «بالنزف الحاد» لأقساط الإعادة العربية الى الخارج، إلا أنهم لم يتفقوا على كيفية التعاطي مع «النزيف» بغية ضبطه ووضع قيد السيطرة UNDER CONTROL. وكانت هناك آراء متباينة:

فقد اقترح بعض رموز الاعادة العربية ان يصار الى استثارة الشعور القومي، وحصن الشركات العربية على الاقتداء بشركات التأمين اليابانية التي ترفض الاستعانة بالخارج ما لم تكن قد استنفدت الطاقة الاكتتابية للشركات اليابانية المحلية بالكامل.

ودعا البعض الآخر الى الاقتداء بالملكة العربية السعودية واعتماد نص قانوني يوجب على الشركات ان لا تلجأ الى الاسواق الخارجية، الا بعد ان تكون قد استعانت بالطاقات المتوافرة محلياً وبنسبة ٣٠ بالمئة حداً ادنى. اي ان الحد الاقصى الذي يمكن اسناده الى الخارج هو ٧٠ بالمئة.

ورأى فريق ثالث ان تترك الامور على ما هي عليه، لان الاسنادات الاختيارية FAC RE هي من قواعد اللعبة المعترف بها عالمياً.

عقد التأمين ما بين التحريم والتحليل



بمقام جميل حجار
استشاري تأمين وإعادة تأمين

نفسى أو بخس في ذمتي وجعلت هذا المبلغ لسنة أو أكثر أدفعه بالكل أو بالنسبية. فيقبل الثاني ان يأخذ على عاتقه ما عرضه عليه الأول.

ان في ما تقدم كبير الشبه في التعاقد على التأمين أو الضمانة، سوى ان الإيجاب والقبول يأتي بعكس ما سبق سرده، ففي التأمين يقول المؤمن (شركة التأمين) للمستأمن أعرض عليك ما يقبلك من نكبات الدهر وحوادث الأيام الخ.. على ان تجعل لي جعالة سنوية تدفعها مقدماً أو أقساطاً. وهكذا يمكن تجنب الجهالة والغرر، فإذا اضفنا الى ذلك تخليص مبلغ الجعالة من الربا السابق أو اللاحق يكون عقد التأمين أو نظام التأمين قد ابتعد كثيراً عن دائرة التحريم. وأذكر في ما أذكر من سنواتي الأولى في التأمين وعندما تم تأمين شركة الضمان السورية، وكنت أحد المسؤولين فيها، وعند نقل عقود التأمين من الفرنسية والإنكليزية الى اللغة العربية، وكنا نبحث عن كلمة عربية مرادفة لكلمة PREMIUM أو PRIME التي اقترحت ان تكون «جعالة» وتمت الموافقة على ذلك. فإذا كانت المؤسسة العامة السورية للتأمين التي خلفت شركة الضمان السورية لا زالت تستعمل هذه الكلمة تكون المؤسسة أولى من اقتراب من نظام الجعالة في العالم العربي.

وقد انتبهت الدول الى الصفة الخاصة لعقد التأمين فأفردت له في قوانينها المدنية باباً خاصاً بعنوان عقود الغرر والإذعان.

وكانت مصر أول من قام بذلك في المشرق العربي تبعتها في ذلك سوريا والعراق وليبيا ثم لبنان. ولا غرابة في الأمر فعقد التأمين يتم ما بين طرفي تعاقد غير متكافئين في القوة، حيث شركة التأمين هي الطرف الأقوى وهي التي تضع شروط العقد وبالتالي فقد تكون بعض هذه الشروط تعسفية أو إذعانية. وينعكس الوضع تماماً عندما يكون المؤمن له شخصاً معنوياً يفوق شركة التأمين قوة، وهذه حالة استثنائية لا يتسع المجال للخوض فيها الآن. أما في الحالات العادية فالطرف الضعيف هو المؤمن له، ولذلك حرصت الدول على حمايته فأنشأت أجهزة رسمية للإشراف والرقابة على شركات التأمين للتأكد من ان هذه الشركات تحترم التزاماتها وتعمل بشفافية وهي مليئة وسيولتها المالية جاهزة وكافية في كل الأوقات.

والخلاصة ان التأمين قد أضحى من ضروريات العصر الحاضر، نظراً لتشابك المصالح البشرية والاقتصادية ما بين الناس ولحاجة الناس للاستقرار والعيش في بيئة صحية متكاملة ومتكافلة. وفي رأبي ان الابتعاد عن الربا في الأقساط واستثمارها وتجنب الغرر الفاحش باتباع النوعية الصادقة في تسويق التأمين، من شأنه ان يسهل نمو هذا النظام الاقتصادي الرافد لكل تنمية اقتصادية، ويجعله أكثر قبولاً من جمهور الذين ينفرون منه الآن ظناً منهم انه يقع في دائرة المحرمات. ■

لاستعمالها في تسويق عقود التأمين على الحياة في أقطار غربي أفريقيا.

يستدل مما تقدم الصعوبة التي كانت ولا تزال الى حد ما تواجهها عقود التأمين، وبالأخص عقد التأمين على الحياة، في تقبل جمهور الناس لها وخاصة أولئك الذين يحرصون على عدم الوقوع في ارتكاب المحرمات.

ينقسم الفقهاء حول موضوع التحريم والتحليل لعقد التأمين الى قسمين: محرم له بالمطلق ومن هؤلاء العلامة محمد بن عابدين وغيره من العلماء الأجلاء، ومجيز له بشرط مستنداً الى ان الأصل في الأشياء الإباحة، ومن هذه الشروط تنقية العقد من الربا والغرر الفاحش ومن هؤلاء الشيخ مصطفى الزرقا.

يستند جميع العلماء والفقهاء في نظرهم الى تحريم عقد التأمين بالمطلق الى انه لا ينطبق مع أي من العقود التي أقرها الشرع. أما من أجازها جزئياً أو مشروطة فإنه يستند الى ان الضرورات تبيح المحظورات وان التأمين قد أصبح من ضرورات العصر الحاضر.

لقد أصبح معروفاً ان عقد التأمين ينطوي على الجهالة والغرر، وعقد التأمين على الحياة يتضمن الربا في حساب الأقساط وفي طريقة استثمارها. وان أي عقد منها سواء كان على الحياة أو المال أو المسؤولية لا يتوافق مع أي من العقود الشرعية التالية كعقد الكفالة وعقد الموالاة، ونظم العاقلة، والوديعة بأجر، والوعد الملزم، ونظام البز الذي ظهر في المغرب العربي، وغيرها من العقود. ولا مجال الآن للدخول في تعداد وجهات التقارب والتباعد بين كل منها وبين عقود التأمين المختلفة. وقد يكون أقربها الى عقد التأمين، دون ان ينطبق تماماً، هو عقد الجعالة.

والجعالة (بضم الجيم) هي موقف وتصرف ما بين طرفين بحيث يدفع أحدهما الى الآخر مبلغاً من المال على ان يأتيه بشيء يحتاجه وهو خفي أو عصى عليه، كأن يقول الأول الى الثاني لقد جعلت مبلغاً مقداره كذا لمن يعينني على نكبات الدهر وحوادث الأيام، وما يلحق بي من جراء من تلف في ملكي أو ضرر في

لم تعد هناك حاجة للقول أو للإثبات بأن عقد التأمين هو من العقود المستحدثة في العالم العربي والإسلامي، ولم يثبت الاستقصاء، حتى الآن، أن له أساساً أو قياساً على أي من العقود التي يقبل بها الشرع والتي أمر بها التنزيل الكريم أو السنة الشريفة، ولا حتى ما أفتى به الفقهاء في مختلف العصور.

وقد قيل، دونما سند لهذا القول حتى الآن، ان الدولة الأموية في الأندلس قد عرفت نوعاً من التعاون يصلح ان يطلق عليه ما هو معروف الآن بالتأمين في عصرنا الحاضر، فإذا صح هذا القول يكون العرب قد نقلوا أيضاً هذا العلم، كما نقلوا غيره الكثير الى الغرب وساهموا في تنويره ومن ثم في نهضته. غير ان الأمر الأصح سنداً هو ان التأمين بشكله الحالي ومضمونه قد وصل الى العالم العربي والإسلامي في منتصف القرن التاسع عشر بعد ان فتحت الامبراطورية العثمانية، التي كانت تسيطر على مختلف أقطاره آنذاك، أبوابها للمتاجرة مع الغرب فجات السفن الغربية تحمل البضائع المختلفة ومعها صكوك التأمين التي كانت تعني السيكورتاه، والتي اقتضت ان يكون لها في الموانئ من يقوم بالكشف على المتضرر من هذه البضائع تسهيلاً لاسترداد الأضرار بتلك الصكوك.

وسريعاً ما تبع ذلك مجيء وكلاء شركات التأمين على الحياة الغربيين، في محاولة منهم لفتح هذه الأسواق الجديدة لمنتجاتهم وتسويق عقود التأمين على الحياة، مما لفت انتباه الناس وعلى الأخص العلماء والفقهاء.

ومنذ ذلك الوقت عكف العلماء والفقهاء على دراسة هذه العقود المستجدة سواء من حيث شكلها أو مضمونها أو شمولها، ولم يصلوا الى الإجماع الكامل بشأنها حتى الآن. إن أول من تعرض لها بالدراسة هو العلامة الجليل محمد بن عابدين، فوجدها مخالفة للشرع وحرم الأخذ بها، وتلاه في هذا الأمر الشيخ الإمام محمد عبده عندما سأله أحد الشطار من وكلاء التأمين على الحياة في مطلع القرن الماضي سؤالاً موارباً قائلاً له: هل يقع شرعاً إذا تعاقد شخص مع جماعة على ان يدفع لهم مالاً على أقساط ليتجروا به خلال مدة معينة بحيث إذا مضت المدة استرد ماله وما يخصه من أرباح، وإذا حدث ان مات خلال تلك المدة أخذ ورثته هذا المال والأرباح أو من يقوم مقام ورثته ممن عينه خلال حياته لأخذه؟. وليس في هذا السؤال كما يبدو واضحاً، أية إشارة الى ان المال المدفوع أقساطاً أو سواها سوف يختلف بالمقدار عن الذي سيأخذه الشخص أو الورثة أو من عينه لأخذه، لذا كان جواب الشيخ الإمام لهذا الوكيل الشاطر بأن هذا العمل مشروع. وقد استغللت شركة التأمين على الحياة ووكيلها الشاطر هذا الجواب، كما استغللت الشركات فاستنسخت العديد منه واعتبرته بمثابة فتوى شرعية تحيز عقد التأمين على الحياة.

كما أنني أذكر أن وكيل إحدى شركات التأمين على الحياة أفرغ مكتبات دمشق من كتيّب استاذنا الشيخ مصطفى الزرقا بشرائه كافة النسخ

سقوط القمر الصناعي العربي (ARABSAT 4A)

بالتعاون مع «ميونيخ ري» MUNICH RE تنشر «البيان الاقتصادية» مقالات وتقارير حول مواضيع الساعة التي تعني اسواق التأمين العربية والعالمية.

وفي ما يلي معلومات إختارها لنا سمير صباغ، المدير الاقليمي في ميونيخ ري، حول اخفاق المركبة الروسية بنقل القمر الصناعي العربي (ARABSAT 4A) الى مداره في الفضاء، بتاريخ ٢٨ شباط (فبراير) ٢٠٠٦. وقد اعتبر القمر خسارة كلية (TOTAL LOSS) وكلف شركات التأمين ١٨٠ مليون دولار اميركي:

----- بقلم لودفيغ بلوشنجر - قسم الحوادث - ميونيخ ري Author: Ludwig Plochinger - Claims Dept. - Munich Re -----

Arabsat 4A communications satellite – Total loss

An Arabsat 4A communications satellite failed to reach its planned orbit due to a malfunction in the launch vehicle. The resulting total loss was settled at around US\$ 180m. Operators can hedge against such risks with a launch or in-orbit insurance policy.

The Russian-built Proton M/Breeze M rocket was scheduled to transport the Arabsat 4A communications satellite to its planned orbit from Baikonur, Kazakhstan, on 28 February 2006. This particular Proton model is a four-stage rocket. With more than 300 launches now under its belt, the rocket was first used to transport the Proton scientific satellite into orbit on 16 July 1965. The latest version of the originally two-stage model is the Proton M/Breeze M. It has a weight of roughly 690 t at launch, is approx. 58 m high, and can carry a payload of just over 6 t into a geostationary transfer orbit. This is a highly elliptical orbit with an apogee (highest point) of roughly 36,000 km. The Proton is marketed by International Launch Services (ILS), a Russian/American joint venture.

Circumstances of the loss

The rocket lifted off at 20.10 hrs (GMT). The flight initially progressed without incident, and after the first three stages had ignited, the fourth stage (upper stage) also ignited as planned. A total of four upper-stage ignitions would have been required to position the satellite in its designated orbit. The second upper-stage ignition was likewise successful. However, a sudden pressure loss in the engine caused it to switch off. The subsequent automatic separation of the upper-stage and the satellite was intended to manoeuvre the satellite into a safe position – but the planned transfer orbit was not reached.

Limited loss minimisation options

According to the available data, it would have been virtually impossible to manoeuvre the intact satellite into the envisaged position using its own attitude control system. The transfer orbit apogee should have been 35,786 km, but the apogee reached was only 14,676 km.

In an attempt to save the satellite, its manufacturer EADS Astrium simulated various scenarios, including a spectacular “slingshot orbit” of the Moon that had already been successful with other satellites. However, the computations showed that none of the options would be successful. After consulting the insurers, EADS Astrium therefore proposed that the satellite be allowed to re-enter the earth’s atmosphere in order to prevent it from endangering other objects as space junk. The satellite burnt up over the South Pacific on the night of 23–24 March 2006.



Proton – a tried and tested launch vehicle. However, malfunctions and failures are not uncommon due to the complexity of these systems.

Coypright: International Launch Services

Insurance

The operator was the Arab Satellite Communications Organization (Arabsat), a consortium of 22 Arabian countries with its head office in Riyadh, Saudi Arabia. It had concluded a launch insurance for Arabsat 4A, as well as for the identical Arabsat 4B, which was launched successfully under the name BADR-4 on 8 November 2006. This policy provides insurance cover for one year from the moment the launch vehicle engines are ignited and covers the launch, positioning, testing, and in-orbit phases. The controlled descent of the Arabsat 4A was a total loss under the launch insurance, and the agreed sum insured – roughly US\$ 180m – was paid out. As the satellite burnt up during re-entry, no income could be generated from any surviving parts of the satellite.

Cause of loss

The investigating committee found that the drop in pressure had been caused by a contaminated line leading to one of the fuel injection pumps. The contamination is likely to have resulted from quality problems in the construction of the launch vehicle. As the object itself is no longer available, conclusions can only be drawn from the data that were recorded and thus ultimately on the basis of probabilities.

Risk assessment

The small number of risks to be insured – approx. 30 per year in the case of launch insurance – necessitates a thorough and detailed risk assessment in each case. First, the launch vehicle is assessed. In Proton’s case, there had been 38 failures by the end of 2005 – out of a total of 318 launches. This corresponds to a failure rate of approx. 12%. It covers all launches, including those in the initial phase following the development of a launch vehicle, in which setbacks are not unusual. However, the Proton had only been available for launching commercial satellites – thus representing an option for the international space flight insurance market – since the early 1990s. From 1995 to the end of 2005, when the launch insurance for the two Arabsat-4 satellites was renegotiated, the burning rate, the decisive rate for insurers, was roughly 5.5%. Considering the figures for the test phase and the subsequent in-orbit phase plus such other factors as costs, the values to be insured resulted in launch insurance premium rates of 16–17% for Arabsat 4A/4B at that time.

Conclusion As launch vehicles and satellites are both highly complex systems, malfunctions or failures are not uncommon in either system. It is therefore crucial for operators and creditors to limit the economic losses of such failures by means of launch or in-orbit insurance.



Communications satellite Arabsat 4A – not another piece of space junk. It burnt up in the earth’s atmosphere.

Coypright: EADS Astrium

٣٦ شركة تأمين استوفت ٣ ملايين دولار أميركي ثمناً لـ ٣٠ ألف بطاقة برتقالية حركة تنقل السيارات العابرة للحدود البرية اللبنانية السورية استعادت زخمها



جورج معكرون CONTINENTAL TRUST | طنوس فغالي UNION NATIONAL | سمير غنطوس LEADERS | جاك صاصي UCA | جوزف عيسى MEARCO | سعد البساط ASSALAM | جف خوام SECURITE

بالبطاقة البرتقالية (ORANGE CARD) وبتعرفة موحدة والزامية، مذكراً انه قبل قيام المجمع المشار اليه كانت شركات التأمين تصدر بوالص التأمين الخاصة بها بأسعار تنافسية. وبلغت قيمة العمولات التي دفعها المجمع (POOL) للشركات الاعضاء ٧٤٢ الف دولار اميركي. ويقدر عدد بطاقات التأمين التي تصدرها الشركات المنتسبة الى المجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية بحوالي ٣٠ الف بطاقة في السنة، وبعض تلك البطاقات يضمن السيارة لفترة تتراوح بين يوم واحد وسنة. وسجلت سبع شركات انتاجاً تزيد قيمته عن مئة الف دولار اميركي. ويتبين من الاحصاءات التي جمعتها «البيان الاقتصادية» ان تبديلاً طرأ على مراتب الشركات الاكثر انتاجاً لاقساط التأمين على السيارات والشاحنات التي تعبر الحدود، حيث حلت سيكوري تي (SECURITE) خلال سنة ٢٠٠٦ في المرتبة الاولى. وبخلت الى خط الشركات الناشطة في هذا الحقل شركة ليدرز (LEADERS) التي يرأسها طنوس فغالي ويديرها سمير غنطوس. تجدون في الصفحة المقابلة لائحة الاقساط المحققة من الشركات الاعضاء خلال العام ٢٠٠٦ مقارنة بأقساط العام ٢٠٠٥.

يبدو ان حركة تنقل السيارات والشاحنات بين لبنان وسوريا استعادت زخمها خلال العام ٢٠٠٦، ويؤشر على ذلك الارتفاع الذي طرأ على اقساط التأمين التي استوفها المجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية (LEBANESE ORANGE CARD POOL) والتي ارتفعت من ٢,٥ مليون دولار في العام ٢٠٠٥ الى حوالي ٣ ملايين في العام ٢٠٠٦، اي بزيادة قدرها ١٧,٨ بالمئة. وبذلك يكون المجمع اللبناني قد استعاد الاقساط التي كان خسرها خلال العام ٢٠٠٥ جراء توتر العلاقة بين البلدين الشقيقين وتقلص عدد السيارات العابرة للحدود البرية بنسبة ١٨,٤ كما هو مبين في اللائحة المنشورة في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر ايار (مايو) الماضي. ويضم المجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية ٣٦ شركة تأمين لبنانية وقعت في ما بينها اتفاقاً يقضي بأن تضمن السيارات والشاحنات اللبنانية التي تعبر الى سوريا والداخل العربي ضد المسؤولية المدنية التي يمكن ان يتحملها اصحابها جراء تورط سياراتهم وشاحناتهم بحوادث سير تلحق الاذى بالاشخاص والممتلكات خارج الاراضي اللبنانية. ويلزم الاتفاق الشركات الاعضاء ان تصدر عقداً موحداً يعرف

اسرار تأمينية

● يتحدث بعض خبراء التأمين عن تصرفات غريبة تقوم بها بعض شركات التأمين على الحياة، حيث تعمد الى اصدار ملاحق تعرف باسم "PASSIVE WAR RISKS" تغطي بموجبها المضمونين ضد اخطار الحرب والحرب الاهلية (WAR AND CIVIL WAR) مقابل قسط اضافي مرتفع، ثم تعمد الى دس بند خفي في الملحق عينه تستثنى بموجبه الارهاب (TERRORISM). ويضع الخبراء هذه الممارسات في خانة الخداع.

● مصرف لبناني كبير ساهم في انشاء بنك سعودي للاستثمار، يعد لتأسيس شركة تأمين سعودية جديدة بمشاركة رجال اعمال سعوديين. ويشرف على اعداد وثائق التأسيس مسؤول تنفيذي سابق في شركة تأمين لبنانية كبيرة.

● في النزاع القانوني بين شركة تأمين لبنانية والمجمع اللبناني للبطاقة البرتقالية (ORANGE CARD POOL) طلبت الشركة المدعية ادخال وزير الاقتصاد والتجارة كفريق ثالث في الدعوى، وذلك بكونه وزير الرقابة على التأمين وعلى حماية المستهلك في لبنان.

● وجهت جمعية شركات الضمان كتاباً الى خبير يقدم خدمات التأمين تطالبه فيه بالاعتذار في الصحف عن اساءة ألحقها بعدد من شركات التأمين حيث وصفها، بحضور بعض الصحافيين، بـ «الدكاكين».

● حاول وزير مختص ان يصلح ذات البين بين قطبين من اركان التأمين في لبنان ومجلس ادارة الجمعية. ويسجل القطبان المشار اليهما على مجلس ادارة الجمعية تجاهله لرأي شركات التأمين الكبيرة حول شؤون القطاع.

COMPANY	2006	2005	2006	2005
	WRITTEN PREMIUMS US\$	WRITTEN PREMIUMS US\$	COMMISSIONS US\$	COMMISSIONS US\$
SECURITE	658,045	572,356	164,422	143,089
ASSALAM	611,517	690,854	152,744	172,713
MEARCO	410,697	122,976	102,598	30,744
UCA	238,960	137,179	59,712	34,294
LEADERS	151,343	63,237	37,803	15,809
UNION NATIONALE	128,228	105,692	32,053	26,423
CONTINENTAL TRUST	107,361	62,915	26,827	15,726
AMANA	91,050	142,635	22,749	35,658
AXA MIDDLE EAST	58,009	54,315	14,501	13,578
BANKERS	53,338	23,463	13,326	5,870
COMPASS	48,564	61,043	12,140	15,260
CIE LIBANAISE	38,403	82,967	9,598	20,741
AROPE	33,346	32,634	8,330	8,158
FIDELITY	31,936	36,566	7,980	9,141
MEDGULF	30,323	33,579	7,575	8,394
VICTOIRE	27,086	13,709	6,767	3,427
BYBLOS	26,194	42,259	6,546	10,564
LIBANO ARABE	24,770	24,813	6,186	6,203
UFA	24,172	19,528	6,039	4,862
AL MASHREK	23,460	44,372	5,861	11,093
THE CAPITAL	19,243	15,237	4,808	3,809
AL NISR	16,520	7,215	4,127	1,803
LA PHENICIENNE	12,904	16,231	3,224	4,057
FAJR AL GULF	12,853	22,023	3,210	5,505
ALIG	12,185	11,834	3,044	2,958
LIBANO SUISSE	12,157	15,740	3,037	3,935
ARABIA	11,309	10,503	2,825	2,625
ARAB LIFE	10,241	6,645	2,558	1,661
AUG	9,664	9,994	2,414	2,498
SNA	8,711	11,368	2,176	2,642
AL AMAN TAKAFUL	7,018	1,762	1,753	440
BERYTUS	6,326	12,187	1,580	3,048
CUMBERLAND	5,657	5,384	1,413	1,346
CIG	4,500	4,010	1,124	1,002
ADIR	3,584	3,095	895	773
COMMERCIAL	2,886	3,188	720	797
TOTAL (US \$)	2,972,560	2,523,508	742,665	630,646

محاضرة حول تصنيف الأعمال الطبية والجراحية



من اليسار: جميل حرب، لارا دريان، باتريسيا خوري و بولا عبد المسيح



من اليمين: ريمون طعمه، ميريام البلعه وبهاء الرملي



من اليمين: سعيد حديفه، د. الياس هاشم



من اليسار:
غسان حداد،
جونى سعاده
وزياد الخازن

بدعوة من اللجنة الفنية للتأمين الصحي في جمعية شركات الضمان، قدم مدير مستشفى البترون الدكتور الياس هاشم محاضرة حول «الجدول الوطني للأعمال الطبية» (MEDICAL CODE) وذلك في مقر الجمعية في منطقة الحازمية - جسر الباشا. وقد شرح المحاضر الاسس التي جرى اعتمادها في تصنيف العمليات الجراحية والخدمات الطبية. حضر الندوة عدد من اقسام التأمين الصحي في شركات الضمان في لبنان. ورحب بالحضور الامين العام لجمعية شركات الضمان جميل حرب، ورئيس اللجنة الفنية للتأمين الصحي سعيد حديفه.

سيناريو جديد لخصخصة شركات التأمين المصرية

نقل محافظ السيارات الى «الأهلية» وتحويل «الشرق» و«مصر» الى شركتين متخصصتين بالحياة والتأمينات العامة

على امتداد السنوات العشر الاخيرة كتب الكثير حول «خصخصة» شركات التأمين وشركة الاعادة المصرية. إلا ان الخطوة الالهة والتي شكلت انعطافا اساسيا نحو الطريق الصحيح الى الخصخصة تمثلت بتأسيس الشركة القابضة (HOLDING) (قبل نحو سنة) والتي أعطيت من الصلاحيات ما يكفي لتخصيص الشركات الاربعة جزئيا أو كليا، مرحليا أو دفعة واحدة. وآخر السيناريوهات التي يتردد ان الشركة القابضة سوف تعتمد عليها وصولا الى الخصخصة، السيناريو الآتي:

١- تحرير اثنتين من شركات التأمين الحكومية الثلاث من الاعباء والالتزامات المترتبة عليها منذ عشرات السنين والتي يمكن ان تترتب عليها مستقبلاً في حقل التأمين على السيارات وذلك بتحويل محفظتين (PORTFOLIOS) من المحافظ الثلاث الى شركة تأمين واحدة يرجح ان تكون الشركة الاهلية، وهي الاقدم بينها والوحيدة التي تملك فروعاً او حصصاً في شركات تأمين خارج مصر.

٢- بعد تحريرها من اعباء التأمين على السيارات يصار الى تحويل شركتي الشرق (AL CHARK) ومصر للتأمين (MISR) الى شركتين متخصصتين، الاولى بالتأمينات العامة (NON LIFE) والثانية بالتأمين على الحياة والصحي (LIFE AND HEALTH). وتوطئة لذلك تحول كل من الشركتين الى الاخرى محافظها من الاخطار التي تتجاوز حدود اختصاصاتها الجديدة، بحيث لا تحتفظ الاولى الا بالتأمينات العامة (NON LIFE) ولا تحتفظ الثانية الا بعقود التأمين على الحياة والادخار والبوالص الاستثمارية الخ... وهنا تطرح الشركة القابضة للمزايدة جزءاً من اسهم الشركتين يقدر بحوالي ٣٠ بالمئة بحيث تختار الشركة القابضة الشريك الاستراتيجي الذي يدفع السعر الاعلى وترى فيه الشريك الأنسب على المدى الطويل.

وبعد دخول الشريك الاستراتيجي تعتمد الشركتان الى طرح جزء اضافي من اسهمهما للاكتتاب من الجمهور في البورصة. وهكذا تبقى «الاهلية» وحتى إشعار آخر، في كنف الشركة القابضة، على ان تخصص في مرحلة لاحقة.

اما شركة الاعادة المصرية (EGYPT RE) فان عملية خصخصتها تبدو الاكثر سهولة بين الشركات الاربعة، لان استقطاب شريك استراتيجي لدخولها يبدو في متناول اليد، خصوصاً بعد ان تكون الشركة القابضة قد انجزت تحويل شركتين من شركات التأمين الثلاث الى شركتي تأمين متخصصتين، وتوضحت الصورة المستقبلية للتأمين الالزامي على السيارات، حيث جرى اعداد قانون جديد يجيز لشركات التأمين ان ترفع قسط التأمين الالزامي، على ان توسع في الوقت عينه نطاق التغطية لتشمل ركاب السيارة وتتكفل بتوفير الطابة والتعويض لهم او لذويهم حتى سقف معين، حتى في غياب الخطأ (NO FAULT). ويرى اركان صناعة التأمين في مصر ان هذا السيناريو يملك بعض حظوظ النجاح وهو الاقرب الى التحقيق من سائر السيناريوهات التي طرحت في اوقات سابقة.



محمد عبد الله

رئيس الشركة القابضة - مصر



بورصة القاهرة

بعد صدور التعرفة منذ ١١ عاما

شركات التأمين في الامارات تطالب بزيادة اسعار تأمين السيارات

طلبت جمعية الامارات للتأمين من وزارة الاقتصاد زيادة اسعار بوالص تأمين السيارات التي لم تتغير منذ العام ١٩٩٦ رغم ارتفاع تكاليف التأمين على الحياة. واكدت الجمعية في كتاب رفعت الى الوزارة ان غالبية شركات التأمين تتكبد الخسائر نتيجة تأمين السيارات بالاسعار المتدنية.

وتسعى شركات التأمين الى زيادة الاسعار بنسبة ٧٥ في المئة للتأمين الشامل وبنسبة ٥٠ في المئة للتأمين ضد الغير. ولفقت الجمعية الى ان الاسعار زيدت في قطاعات كثيرة ما عدا السيارات وهي تأمل من وزارة الاقتصاد ان تأخذ هذا الامر بعين الاعتبار.

جناح شركة يو أي بي (UIB) في المعرض الدولي الثالث عشر للطاقة البديلة في تركيا

شاركت شركة يو أي بي (UIB) بالتعاون مع الشركة الشقيقة في تركيا (IBS SEGORTA BROKER LIK HIZMETLERI AS / UIB TURKEY) في المعرض الدولي الثالث عشر للطاقة والتكنولوجيا البيئية ENERGY AND ENVIRONMENTAL TECHNOLOGIES الذي اقيم في اسطنبول، وذلك بكونها شركة متخصصة بتوفير التأمينات الخاصة بالطاقة البديلة والتي تلبى شروط السلامة البيئية الخضراء.

والى جانب يو أي بي (UIB) كانت هناك ٥٠ شركة عالمية اخرى تعنى بانتاج الطاقة البديلة وغير المسببة للبيئة (اشعة الشمس والرياح). وحضر المعرض مارك راندل مدير قسم تأمينات الطاقة في يو أي بي لندن.

وقد تفردت يو أي بي بين العارضين ال ٥٠ بعرض اختصاصاتها في هذا المجال، في جناح خاص بها في المعرض.

ومن اهم الشركات العالمية التي اقامت اجنحة لعرض منتجاتها:

- شركة توربوماك سولارغاز السويسرية.
- شركة اينبي سولار التركية.
- شركة ري كونسلت التركية.



باسم قبان

UIB

GULF UNION INSURANCE & PROJECT MANAGEMENT HOLDINGS (EC)



*For your insurance needs,
you are welcome to visit our Offices*



Saudi Arabia : GULF UNION INSURANCE & RISK MANAGEMENT CO. (E.C)

Dammam, (Head Office)
Saudi Arabia Al-Moajil Centre Building,
Dhahran Street Corner Prince Moh'd Street
Dammam, Saudi Arabia
P.O.Box 5719, Dammam 31432
Tel: 8333802 / 8333646 / 8333544 / 8334556
Fax: 8333517 • Telex: 802458 GUINCD SJ

Riyadh
Al-Olaya Building, Olaya Main Street, Riyadh
P.O.Box 8539, Riyadh 11492
Tel: 4656784 / 4624485 • Fax: 4656801

Jeddah
Zagzoug Commercial Center, 3rd. Floor; Al-Maadi Street
P.O.Box 17282, Jeddah 21484
Tel: 6523286 (5 lines) • Fax: 6523283

Al-Khobar
ABACORP Car Care 2000 Building, Khobar-Dammam Hwy, Al-Khobar
P.O.Box 30445, Al-Khobar 31952
Tel: 8827793 • Fax: 8826617

Bahrain :
GULF UNION INSURANCE & REINSURANCE CO. BSC (C)
Manama, (Head Office)
Gulf Union Building 0331, Road 5616, Shaikh Salman Highway,
Manama 356, State of Bahrain
P.O. Box 10949
Tel. : 17 238880 (10 lines), 17 255292 (8 lines) • Fax : 17 255090
E-mail : gfunion@gulfunion.com.bh

Sitra
Gulf Union Automotive Repair Centre
Bldg. 195, Road 4904, Area 949
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout
P.O. Box 10949
Tel: 17 703007 • Fax: 17 703365

Claims Service Office
Bldg. 195, Road 4904, Area 949
East Riffa, Bahrain, Near Alba Roundabout
P.O. Box 10949
Tel: 17 703716, 17 703718 • Fax: 17 701241

تأمين

استطلاع لمجموعة «يوبي أس» السويسرية
«أيون» تسجل تقدماً على حساب «مارش» وتجاوز انتزاع الموقع الأول
بين وسطاء التأمين في العالم

MARSH

شعار MARSH

Willis

شعار WILLIS

AON

شعار AON

سجلت مجموعة أيون (AON) الأميركية تقدماً جعلها تقترب من المرتبة الأولى بين وسطاء التأمين المباشر في العالم (DIRECT INSURANCE BROKING) التي تحتفظ بها مجموعة مارش (MARSH) الأميركية منذ سنوات. وأظهرت دراسة أجرتها مجموعة «يو.بي.أس» السويسرية (UBS) حول قادة وسطاء التأمين في العالم (TOP LEADING INSURANCE BROKERS) حيث نالت مجموعة أيون (AON) ٢٨ بالمئة من الاصوات مقابل ٢٣ بالمئة لمارش (MARSH). وحلت ويليس في المرتبة الثالثة بـ ٢٢ بالمئة من الاصوات.

وتقول «يو.بي.أس» (UBS) انها استطلعت آراء مدراء الاخطار (RISK MANAGERS) في الشركات الكبيرة والمتوسطة في الاسواق العالمية، وهي تقوم بهذا الاستطلاع سنوياً، وتبين لها ان التقدم الذي حققته أيون (AON) جاء على حساب مارش (MARSH) التي فازت العام الماضي بنسبة ٤١ بالمئة من الاصوات، بينما لم تنل أيون (AON) في العام المذكور سوى ٢٤ بالمئة من الاصوات.

وقال بريان ميريديث (BRIAN MEREDITH) المحلل في «يو.بي.أس» (UBS) ان مارش تعاني من تبدل في العاملين لديها (STAFF TURNOVER) وهذا الامر ينعكس سلباً على مستوى خدماتها.

اضاف: ان مركز مارش يتراجع لدى الشركات الكبيرة (LARGE CORPORATES)، ففي حين ارتفع سعر سهم أيون AON تراجع سعر سهم مارش MARSH وكذلك تراجع سعر سهم ويليس WILLIS. وقال ان الوسطاء الثلاثة يحاولون اعادة سيطرتهم على الاسواق وانتزاع الزبائن من بعضهم البعض وذلك بعدما تخلصوا من تداعيات الملاحقات القضائية والغرامات التي قادها ضدهم مدعي عام ولاية نيويورك ألبورت سبيترز والتي كلفت كلا منهم بضعة مليارات من الدولارات.

تجدر الإشارة الى ان أيون (AON) تحتل المرتبة الأولى بين وسطاء الاعادة في العالم (REINSURANCE BROKERS) وذلك منذ سنوات عدة.

«باريس ري» تنجز معاملات طرحها الأولي للأسهم في بورصة باريس

استكملت شركة باريس ري القابضة (PARIS RE HOLDINGS) معاملات تسجيلها لدى السلطة المشرفة على الاسواق المالية الفرنسية (AMF) AUTORITES DES MARCHES FINANCIERS، وحصلت على موافقة هذه الاخيرة على اجراء الطرح الاول لاسهمها (IPO) في البورصة الفرنسية وسوف تسعى في وقت لاحق للحصول على الموافقة بادراج اسهمها على لائحة الشركات المقبولة في البورصات الاوروبية (EUROLIST).

وكانت باريس ري القابضة (PARIS RE HOLDINGS) قد تكونت نهاية العام الماضي لتشتري اسهم الشركة المعروفة سابقاً باسم «اكساري» (AXA RE).

وتضم الشركة القابضة «كونسورتيوم» من المؤسسات الاستثمارية الاوروبية من بينها صندوق «تريدنت ثري» (TRIDENT 3 FUND) و«ستون بوينت كابيتال» (STONE POINT CAPITAL). وتقدر اصول الشركة بحوالي ٢,٠٩ مليار دولار اميركي. وسوف يكون الاكتتاب في اسهم الشركة متاحاً لحاملي الجنسية الفرنسية فقط.

WITH US YOUR SUCCESS IS PROTECTED

فون بومهارد (MUNICH RE): نتائج سنة ٢٠٠٦ كانت استثنائية وقد لا تتكرر

ونسعى لان نكون اكبر مقدمي خدمات التأمين الصحي في العالم

نيكولاس فون بومهارد الرئيس التنفيذي لشركة «ميونيخ ري» MUNICH RE أبلغ المساهمين خلال الجمعية العمومية التي عقدت لإقرار الميزانية والحسابات السنوية، ان الشركة تسعى لأن تحافظ على ربحيتها إلا انه توقع ألا تتجاوز أرباح هذه السنة ٣ مليارات يورو، موضحاً أن الأرباح المحققة خلال سنة ٢٠٠٦ كانت استثنائية. لأن الأسواق لم تعرف كوارث غير عادية. وقد لا تتكرر هذه السنة.

وكانت الشركة حققت خلال سنة ٢٠٠٦ أرباحاً بلغت قيمتها ٣,٥ مليار يورو. كما أبلغ المساهمين ان «ميونيخ ري» تخوض مفاوضات مع جهات متعددة بغية إنجاز عمليات استحواذ ACQUISITION جديدة.

وقال ان «ميونيخ ري» تبحث وبخاصة خارج ألمانيا عن شركات تأمين سواء للاستحواذ عليها أو إقامة مشروعات مشتركة معها. كما وتسعى «ميونيخ ري» لأن تكون أكبر مقدمي خدمات الصحي في العالم.



نيكولاس فون بومهارد

MUNICH RE

تفسير عقود التأمين يمكن ان يتسبب بنزاعات قانونية حتى بين لويديز والوسطاء العاملين لحسابها

والأخطاء المهنية يمكن ان يرتكبها كبار الوسطاء

أيون وبنفيلد تدفعان تعويضات للويديز ثمناً لأخطاء مهنية

تفسير عقود التأمين بطرق مختلفة ومتضاربة أحياناً يمكن ان يؤدي الى نزاعات قانونية حتى بين كبريات شركات التأمين والاعادة بما فيها لويديز (LLOYD'S).

وهذا ما حصل فعلاً غداة الهجوم على الولايات المتحدة الاميركية في ١١/٩/٢٠٠١ حيث تقدمت لويديز في حينه بمطالبة الى الشركات التي تضمن صندوقها المركزي (CENTRAL FUND) ضد احتمالات تعرضه لخسارة تزيد عن ٥٠٠ مليون جنيه استرليني (AGGREGATE LIMIT OF \$ 500 MILLION)، علماً بأن الصندوق المركزي اوجد ليغطي اي مبلغ تعجز الصناديق (SYNDICATES) العاملة في لويديز عن سدادها لاصحاب الحقوق لاي سبب. وقد حدث ان تكبد الصندوق المركزي خسائر تزيد عن ٥٠٠ مليون دولار اميركي جراء افلاس عدد من الصناديق (SYNDICATES) العاملة في لويديز، واخفاقها في سداد حصتها من الخسائر التي تعرض له مركز التجارة العالمية (WTC) في نيويورك.

ولقد وجدت الشركات التي تضمن الصندوق المركزي ان بوليصة التأمين لا تشمل الخسائر التي تطالب بها لويديز، فرفضت المطالبة. وهنا اتفق على اللجوء الى التحكيم، واصدرت هيئة التحكيم قراراً يقضي بأن تدفع الشركات الضامنة ٢٩٢ مليون دولار اميركي، من اصل ٦٤٠ مليوناً كانت لويديز تطالب بها.

وقد قبضت لويديز المبلغ المحكوم به من الشركات السبع الضامنة وهي: سويس ري SWISS RE وامبلويرز ري EMPLOYERS RE وسانت بول ST PAUL وهانوفر ري HANNOVER RE واكس ال XL وشوب CHUBB.

الا ان لويديز لم تكن راضية بما انتهى اليه التحكيم، وقررت ان تلاحق الوسيطيين اللذين كانا قد توليا اجراء عقد التأمين لمصلحتها لدى الشركات السبع. والوسيطان هما: بنفيلد BENFIELD وايون AON وذلك بتهمة ارتكاب اخطاء فنية عند اجراء عقد التأمين بحيث لم يوفر لها الضمانة التي يحتاجها الصندوق المركزي فعلاً.

وأعلن مؤخرًا ان الوسيطيين توصلوا الى اتفاق حبي مع لويديز يقضي بأن يدفعوا تعويضات معينة لم يكشف عن ارقامها الحقيقية، انهاء للنزاع مع لويديز.

وقال شون ماك غوفرن المستشار القانوني في لويديز: ان الاتفاق الذي توصلنا اليه مع الوسيطيين كان جيداً، ويسمح لنا بأن نطوي صفحة الخلاف نهائياً وان نعود للتعاون معهما من جديد.

هذا ورفضت ايون التعليق على التسوية، او كشف قيمة التعويض الذي دفعته للويديز.

اما غراهام شيلتون، الرئيس التنفيذي لبنفيلد، فقال: ان الوقع المالي لهذه التسوية سوف ينعكس سلباً على ارباحنا هذه السنة الا انه يبقى بحدود ١٦ مليون دولار اميركي.



مبنى لويديز

اويلر هرمس المتخصصة بضمان الصادرات اتخذت مقراً إقليمياً في مركز دبي (DIFC)

وتقدم خدماتها بالتعاون مع شركات محلية خليفة

اعلنت شركة اويلر هرمس (EULER HERMES) المتخصصة بتأمين الصادرات (TRADE CREDIT) ضد الاخطار السياسية، انها اتخذت مقراً إقليمياً لها في مركز دبي المالي العالمي (DIFC)، وقالت ان مكاتبها الجديدة سوف تقدم خدماتها التأمينية الى دول مجلس التعاون الخليجي، بالتعاون مع شركات التأمين الخليفة، في المنطقة: شركة أليانس (ALLIANCE) وشركة البحيرة الوطنية (AL BUHAIRA) الاماراتيتين. والشركة السعودية الفرنسية (SAUDI FRANSI) السعودية.

وقال كليننس فون ويكس رئيس مجلس ادارة الشركة، إن «دول مجلس التعاون الخليجي سجلت تقدماً هائلاً خلال السنوات الاخيرة وأصبحت هناك حاجة لخدماتنا في المنطقة».

وتعنى الشركة بتأمين الصادرات ضد الاخطار السياسية واخفاق المستوردين في دفع قيمة الاعتمادات جراء تقلب الاوضاع السياسية ومخاطر الانقلابات ضد الانظمة والمصادرة والتأميم الخ.

وأويلر هرمس هي شركة تابعة لمجموعة أليانز أ. جي. اف. (ALLIANZ AGF) الالمانية الفرنسية، والتي تضم الشركة الوطنية للضمان (SNA) في لبنان.



DIFC

للمرة الاولى في اسواق التأمين العالمية

شركة اعادة عربية تستحوذ على محفظة شركة اعادة اجنبية أريج اشترت محفظة «سكوتش ري» SCOTTISH RE في دبي

انجزت «أريج» ARIG صفقة استحوزت بموجبها على محفظة سكوتش ري SCOTTISH RE (فرع دبي) والتي تتكون حصراً من اقساط اعادة تأمين على الحياة LIFE REINSURANCE، وتقدر وارداتها السنوية بحوالي ٢٢ مليون دولار اميركي. الرئيس التنفيذي لـ «أريج» ARIG ياسر البحارنة أعلن الخبر معرباً عن سروره بالصفقة وقائلاً انها تدعم مركز «أريج» كمعيد يتعاطى اعادة التأمين على الحياة LIFE REINSURER في منطقة الشرق الاوسط والدول الأفرو - آسيوية. وقال البحارنة ان «أريج» وافقت على ضم عدد من المدراء التنفيذيين في فرع سكوتش ري في دبي الى المركز الرئيسي لأريج في البحرين لضمان الاستمرارية في العلاقة التي كانت قائمة بين سكوتش ري من جهة والشركات المسندة من جهة اخرى.

ونحن سوف نحترم اتفاقات الاعداء والعقود الصادرة عن سكوتش ري وننفذها حقوقاً وواجبات بالكامل. نذكر ان «سكوتش ري» SCOTTISH RE وهي شركة متخصصة بإعادة التأمين على الحياة، كانت قد تعرضت لانتكاسة مالية خلال السنتين الماضيتين، استوجبت اعادة هيكلة فروعها في العالم.

ويبدو انها قررت اقفال فرعها في دبي، فكانت لها مفاوضات مع أريج ARIG ادت الى اتفاق، توافق بموجبه هذه الاخيرة أن تشتري محفظة سكوتش ري SCOTTISH RE بكاملها، وان تضم قسماً من المدراء التنفيذيين فيها الى مقرها الرئيسي في البحرين.

ولم يكشف عن قيمة الصفقة الا ان اصدااء ترددت في اسواق التأمين في العالم، اذ انها المرة الاولى التي تستحوذ فيها شركة اعادة عربية على محفظة SCOTTISH RE شعار
شركة اجنبية ذات وزن عالمي.



ياسر البحارنة
ARIG



عبد الرحمن الباكر
هيئة الرقابة على الشركات المالية
في البنك المركزي

سابقة في الخليج العربي

البحرين تعفي فروع وشركات التأمين الأجنبية من موجب امتلاك حد أدنى لرأس المال

يقترح المصرف المركزي البحريني وهو السلطة المشرفة على قطاع التأمين إعفاء شركات التأمين الأجنبية التي تفتتح فروعاً لها في البحرين من موجب امتلاك حد أدنى لرأس المال باعتبارها جزءاً من الشركة الأم العاملة في الخارج، بحيث لا يتوجب عليها ان تمتلك رأس مال محلياً.

وفي حال وافقت الحكومة البحرينية على هذا الاقتراح تكون مملكة البحرين قد سجلت سابقة في طريقة التعامل مع فروع التأمين الأجنبية وأعفتها كلياً من وجوب امتلاك حد أدنى من رأس المال.

ويرى البنك المركزي البحريني ان يكتفى بإلزام فرع الشركة في البحرين على الاحتفاظ بهامش ملاءة MARGINE OF SOLVENCY لا يقل عن نصف مليون دينار بحريني (١,٣٣ مليون دولار أميركي) لشركة التأمين التي تتعاطى التأمينات العامة NON LIFE، و٤٠٠ ألف دينار أردني (١,٠٦ مليون دولار أميركي) للشركة التي تتعاطى التأمين على الحياة LIFE.

وقال عبد الرحمن الباكر، المدير التنفيذي لهيئة الرقابة على الشركات المالية في البنك المركزي: أننا نعتبر هذه المقاربة عادلة من حيث أنها تأخذ في الاعتبار ان فرع الشركة في البحرين يعمل برأس المال الشركة الأم في الخارج. والى ذلك توجب على الفرع ان يكون مليئاً باستمرار.



محمد الرضي
BNH

البحرين الوطنية تستعد لتقديم خدمات التأمين الاسلامي

تدرس شركة البحرين الوطنية القابضة BAHRAIN NATIONAL HOLDING الخيارات المتاحة أمامها لتقديم خدمات التأمين الإسلامي.

وقال محمد رضي مدير التسويق في الشركة ان من بين الخيارات التي يجري درسها إنشاء فرع التأمين الإسلامي داخل الشركة، أو إنشاء شركة مستقلة جديدة تقدم الخدمات الجديدة.

وتضم البحرين الوطنية القابضة شركتي تأمين هما البحرين الوطنية للتأمين (BNI) والبحرين الوطنية للتأمين على الحياة (BNI LIFE).

وقال الرضي ان الشركة توسع أعمالها في دول مجلس التعاون الخليجي، حيث تساهم بـ ١٥ في المئة في شركة الدرع العربي السعودي ARABIAN SHIELD، كما تساهم في «بيت التمويل العربي» بنسبة ٣٠ في المئة. وتزاول الشركة عمليات التأمين عبر البنك BANCASSURANCE بالتعاون مع بنك البحرين الوطني. وتوقع الرضي ان تبدأ الشركة بتسويق منتجات التأمين الإسلامي اعتباراً من العام المقبل.

جمعية التأمين في سلطنة عُمان تطرح فكرة شركة اعادة تأمين عمانية بديلاً من نظام تبادل الاسنادات المحلية

تداعيات الإعصار "GONU" تسرع البحث في تأسيس الشركة

هل تكون الخسائر التي تعرضت لها سلطنة عمان حافزاً للشركات التأمين العاملة فيها للتعجيل في تأسيس شركة اعادة عمانية ؟

ففي معلومات وردت الى «البيان» الاقتصادية ان جمعية التأمين في سلطنة عمان والتي يتولى ادارتها مرتضى ابراهيم الجمالاني، تتداول منذ مدة في تأسيس شركة اعادة وطنية (REINSURANCE COMPANY) وتشارك فيها جميع الشركات وتقبل الاسنادات (REINSURANCE CESSIONS)



مرتضى الجمالاني

جمعية التأمين - سلطنة عمان

التي توصي هيئة ادارة سوق المال في السلطنة بتقاسمها بين الشركات المحلية قبل اللجوء الى معيدي التأمين في الخارج.

وكانت هيئة ادارة سوق المال (البورصة) في عُمان قد اوصت الشركات العاملة في السلطنة بتبادل الاسنادات محلياً قبل الاستعانة بشركات الاعداء في الخارج، وذلك اسهاماً في تفعيل الدورة الاقتصادية الداخلية، وتجنب ما امكن من تحويلات اقساط الاعداء الى الخارج.

ويبدو ان شركات التأمين المحلية تتردد في تبادل الاخطار المغطاة منها مع زميلاتها في الداخل، حرصاً منها على الاحتفاظ بأسرار المهنة وعدم كشف المعلومات المتعلقة بالزبائن المتعاقدين معها.

والتخوف من كشف «اسرار المهنة» ظاهرة تلف سائر اسواق التأمين العربية والعالمية، ولذا تؤثر شركات التأمين المحلية اجراء اعادة التأمين على الاخطار المغطاة منها في الخارج على اجرائها محلياً.

وهذه الحقيقة جعلت اركان التأمين في سلطنة عمان يبحثون في اعتماد صيغة بديلة لتبادل الاخطار (RECIPROCITY). يرى بعضهم ان الصيغة البديلة الأكثر قابلية للتحقيق هي انشاء شركة اعادة عمانية تكون لها ادارة مستقلة وغير مسيطر عليها من اي من اللاعبين المحليين الكبار.

وبعدما اجتاحت الاعصار "GONU" الشواطئ العمانية وبعض شواطئ الخليج، لمست شركات التأمين العمانية والخليجية حذراً لدى معيدي التأمين الدوليين حيال قبول الاخطار الطبيعية (NATURAL PERILS) وبالسعار التي كانت سائدة في مرحلة ما قبل الاعصار، وهذا الواقع جعل اركان التأمين في سلطنة عمان يستعملون الترتيبات المطلوبة لتأسيس شركة اعادة عمانية.

واذا لم يكن تأسيس شركة اعادة سهلاً، فمن المرجح ان تطرح جمعية التأمين العمانية فكرة اقامة مجمع (POOL) يشارك فيه الجميع ويتولى قبول اسنادات الاعداء المحلية ويلغي الحاجة الى نظام تبادل الاخطار RECIPROCITY الموصى به من هيئة سوق المال في عُمان.



من اضرار اعصار GONU

الاعصار «غونو» فاجأ أسواق التأمين العالمية

شركات الاعداء تضع الخليج العربي في خانة المناطق المعرضة للأعاصير

وتستوفي أقساطاً اضافية مقابل تغطية الكوارث الطبيعية

قبل ان ينقض الاعصار «غونو» على الخليج العربي، ويقتل ويدمر، كانت اسواق التأمين العربية تردد بزهو وارتياح ان المنطقة العربية لا سيما منطقة الخليج العربي لا تعرف الكوارث الطبيعية وهي خالية من تلك الاخطار FREE OF NATURAL CATASTROPHES . وكان الجميع يعتقد ان السيول FLOOD الناتجة عن الامطار التي تهطل بشكل مفاجئ ولأوقات قصيرة هي الخطر الوحيد (RISK) الذي يمكن للطبيعة ان تفرزه في المنطقة. وقد اتخذت تدابير وجرى بناء أبنية في معظم الدول الخليجية لاحتواء تلك السيول.

وجاء الاعصار «غونو» ليقرب الامور رأساً على عقب ويظهر ان شواطئ الخليج العربي ليست في منأى عن الاعاصير التي تضرب جنوب آسيا غير مرة في السنة. وليس هناك من شك في ان شركات التأمين سوف تعتمد من الآن فصاعداً الى التحوط ضد الكوارث الطبيعية وذلك باستيفاء قسط اضافي مقابل تغطية تلك الاخطار. علماً بأن معظم شركات التأمين والاعداء درجة على تغطية تلك الاخطار على امتداد القرن الماضي بأسعار شبه مجانية.

وفي هذا الاطار اجرت شركات الاعداء العالمية والمجمعات العاملة في لويديز مشاورات في ما بينها بغية الوصول الى قواعد مشتركة للتعامل مع الاعاصير في منطقة الخليج العربي.

وتبين ان الجميع متفق على وجوب ادراج الخليج العربي وايران في خانة المناطق المعرضة للاعاصير والتعامل معها بطريقة مشابهة لتلك المعتمدة في اميركا الوسطى والصين وغيرها من المناطق التي تجتاحها الاعاصير HURRICANES AND CYCLONS بين فئتين اخرى.

الخسائر الناجمة عن "GONU" في سلطنة عمان ٤ مليارات دولار اميركي

وذكر تلفزيون عُمان الحكومي ان الحكومة العمانية باشرت في اجراء عمليات ترميم الطرقات والمنشآت والممتلكات التي اجتاحها الاعصار "GONU" فور انتهاء العاصفة. وقدرت قيمة الخسائر بـ ٤ مليارات دولار اميركي. وذكر ان عدد الضحايا التي خلفها الاعصار وراه بلغ ٤٩ قتيلاً، وأن الحكومة العمانية تستخدم اموالها الخاصة في التعويض على المتضررين ولن تطلب مساعدات خارجية.

وقد نجح الجيش العماني في ازالة الانقاض وفتح الطرق بين المحافظات بسرعة لافتة. كما قامت القوات العسكرية باعادة وصل خطوط الكهرباء وشبكات المياه، وساعدت «المهجرين» على العودة الى بيوتهم في جزيرتي مسيرة (MASIRAH) وحلانية (HALANIAT) في بحر العرب.

وقال حمود بن سنجور الزدجالي المدير التنفيذي في المصرف المركزي، ان الخسائر التي لحقت بالمدينين طاولت المنازل والشقق السكنية والمحال التجارية، وبعضها تهدم كلياً او جزئياً، كما طاولت آلاف السيارات والشاحنات.

ولم تتوافر احصاءات رسمية حول الجزء المغطى من شركات التأمين من تلك الخسائر. وذكر ان منشآت النفط والغاز في السلطنة في منطقة صور بقيت صامدة في وجه الاعصار ولم تلحق بها اضرار تذكر.



من اعصار GONU

آيس لايف الاميركية ACE LIFE

احتفلت بحصولها على الترخيص بمزاولة التأمين على الحياة في الامارات العربية المتحدة

اعلن سامي الشريف الرئيس التنفيذي للشرق الاوسط وافريقيا في شركة آيس لايف ACE LIFE الاميركية ان الشركة حصلت على ترخيص من وزارة الاقتصاد في الامارات العربية المتحدة، لمزاولة تأمين الحياة والتقاعد وتكوين الرساميل. اعلن الشريف ذلك خلال حفل غداء اقامته الشركة في فندق شيراتون دبي. وحضره جمع من الرسميين واران صناعة التأمين والوسطاء ورجال الاعمال في الامارات العربية المتحدة. كما حضر الاحتفال القنصل الاميركي في دبي.

وقد تحدث في الاحتفال كل من: شيري هيرسي الرئيسة التنفيذية لمنطقة اوروبا والشرق الاوسط وافريقيا في شركة آيس لايف الاميركية ACE LIFE، وسامي الشريف الرئيس التنفيذي لمنطقة الشرق الاوسط وافريقيا، حيث أعربا عن سرور الشركة بحصولها على الترخيص، وتصميمها على تقديم منتجات متطورة توفر ضمانات فعلية للمتعاملين وتأتي عليهم بأفضل العوائد الاستثمارية.

وفي نيويورك اصدر باري جاكوبسون رئيس آيس لايف ACE LIFE بيانا يشكر فيه السلطات المختصة في الامارات العربية المتحدة على استجابتها لطلب الترخيص. وقال ان سامي الشريف وفريق عمله يتفهمون جيدا ثقافة المنطقة وحاجاتها، ونحن واثقون من انهم سوف يحققون الآمال التي نعلقها عليهم وسوف يكون لنا فرع قوي وفاعل في الامارات العربية المتحدة. وقال جاكوبسون ان الشريف له خبرة معمقة في اوضاع المنطقة حيث سبق ان عمل لمدة ١٨ سنة في قطاع الخدمات المالية فيها، ويضم فريق آيس لايف في المنطقة كلا من وليد فاخوري، سمير مداح، واحمد رمضان ولكل من هؤلاء مسيرة مشرفة في صناعة التأمين على الحياة. نشير اخيرا الى ان آيس لايف ACE LIFE هي جزء من مجموعة آيس الاميركية وهي تعمل في ٥٠ دولة في ارجاء العالم.



سامي شريف

ACE LIFE



وليد فاخوري

ACE LIFE

بوليصة جديدة ضد الحرب والارهاب

بوليصة من لويديز تضمن المسؤولية المدنية للشركات التي تنظم رحلات جماعية الى اسرائيل

ومصر والأردن

الشركات السياحية، والاكاديمية التي تنظم رحلات جماعية الى اسرائيل ومصر والاردن، اصبح بإمكانها ان تحصل على بوليصة تأمين تغطي مسؤوليتها المدنية حيال الاشخاص الذين تتولى نقلهم وتنظم زيارتهم الى الدول الثلاث جراء اي حادث يتعرض له ويكون ناشئا عن عملية حربية، او ارهابية WAR OR TERRORISM. فقد اعلن تيم دافيس TIM DAVIES رئيس غلاغر يوكاي لوساطة التأمين GALLAGHER UK ان الشركة، وبالتعاون مع وكالة ماب MAP للاكتتاب والعاملة في لويديز LLOYD'S، اعدت بوالص تأمين خاصة بإسرائيل ومصر والاردن، وهي تغطي الشركات المتعاقدة ضد المسؤولية التي تتحملها جراء تعرض السياح والوفود التي تنظم رحلاتهم الى الدول الثلاث لآخطار الحرب والارهاب.

وقال دافيس ان الشركات التي تنظم الرحلات تعرضت في السابق لملاحقات قانونية ادت الى تكبيدها مصاريف قضائية واتعاب محاماة هائلة جراء تعرض الاشخاص المشاركين في الرحلات المنظمة من قبلها للقتل او لاصابات جسدية جراء اعمال ارهابية (في طابا وايلات وغيرها)، وسقط بعض تلك الشركات في الافلاس بسبب عجزها عن دفع اجور المحامين والتعويضات المستحقة، والبوليصة الجديدة تتكفل بسداد كامل النفقات وحتى مبلغ ٥٠ مليون دولار اميركي.

وتغطي البوليصة المسؤولية المدنية بموجب سائر القوانين المعتمدة في العالم WORLDWIDE JURISDICTION.

وكالة أ.ام. بست. أعادت تصنيف «اليانس ري» في مرتبة «تريبيل بي»

اعلنت وكالة أ.ام. بست (A.M.BEST) الاميركية في بيان صادر عنها بتاريخ ١٨ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧، انها اعادت تصنيف شركة «اليانس انترناشونال لاعادة التأمين» (ALLIANCE INTERNATIONAL RE) في مرتبة «تريبيل بي» (BBB) التي تعني «جيد» (GOOD) مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وذكرت الوكالة ان التصنيف الايجابي للشركة يعكس التحسن المستمر لنوعية الاخطار التي تتعاها وأداءها المالي (IMPROVING BUSINESS PROFILE AND FINANCIAL PERFORMANCE).

نشير الى ان اليانس ري هي شركة مساهمة قبرصية عامة، تعمل في المنطقة العربية انطلاقا من مركز دبي المالي العالمي (DIFC).



خضر الحمصي

ALLIANCE RE

لأن شركات التأمين تتردد في تحمل التكاليف

شركة وساطة أميركية تحمل «المايكرو انشورنس» الى صغار الحرفيين والحرفيات في الهند



بومباي

«المايكرو انشورنس» MICRO INSURANCE، او التأمينات ذات القيمة والاقساط المتدنية اخذت طريقها الى الأرياف والمدن الهندية.

فقد عمدت احدى شركات الوساطة الاميركية «مايكرو انشورنس ايجنسي» (MIA)، العاملة في الهند، الى ترتيب غطاء مفتوح (OPEN COVER) تساهم فيه شركات تأمين عديدة، وتجزئ للوسيط بموجبه ان يكتتب الاخطار الصغيرة الحجم في الأرياف والمدن الهندية حيث يقيم ملايين الاشخاص من ذوي الحرف الصغيرة.

وتأخذ شركة الوساطة على عاتقها ان تصدر العقود المتدنية القيمة في مجالات الحياة والتأمينات العامة، على ان تستوفي الاقساط المستحقة بواسطة مندوبيها الى مكان اقامة الشخص المضمون، سواء كان رجلاً او سيدة، حيث يجري تحصيل الدفعات الشهرية سداداً لقسط التأمين، وقد يقل عن دولار واحد شهرياً.

وقد استقطبت شركة الوساطة المشار اليها كبريات شركات التأمين العالمية العاملة في الهند للمشاركة في الغطاء المفتوح.

وتعلّق منظمة العمل الدولية، التي أوصت بتوفير «المايكرو انشورنس» لصغار الحرفيين والحرفيات في الأرياف، آمالاً كبيرة على هذا النوع من التأمينات، اذ انه يوفر الحماية لملايين العائلات التي تحتاج الى ضمانة مالية تدفع اليها في حال وفاة معيلها او معيلتها (LIFE) او تعرّض المشغل اليدوي الذي يستعمله المعيل او المعيلة لتأمين العيش للعائلة، للحريق او غيره من الاخطار.

ودرجت شركات التأمين في العالم على عدم قبول الاخطار المتدنية القيمة تجنباً للتكلفة التي يتطلبها التعامل مع المضمونين الفقراء.

وهذا ما حمل شركة الوساطة الاميركية على ان تأخذ على عاتقها تقديم هذه الخدمة بكونها وكيلاً لشركات تأمين في الهند وبواسطة الغطاء المفتوح OPEN COVER وهذه طريقة قد يجد بين شركات الوساطة في العالم العربي من يتبناها ويأخذ على عاتقه ان يوصل منتجات التأمين الى الفلاحين وصغار الحرفيين والحرفيات في عالمنا العربي الشاسع.

(راجع مفكرة ضامن في عدد «البيان الاقتصادية» لشهر ايار (مايو) ٢٠٠٧).

www.bnhgroup.com

هوية جديدة
لآفاق جديدة

bni   BNH

علامة جديدة لعهد جديد
من الرخاء والإزدهار

تقدم لكم علامتنا الجديدة BNH لشركة البحرين الوطنية القابضة و bni (لكل من شركة البحرين الوطنية للتأمين وشركة البحرين الوطنية للحياة).

نحن على دراية بصعوبة و تعقيدات أمور التأمين والتخطيط المالي، وأنتنا ومن منطلق خبرتنا الكبيرة باستطاعتنا أن نيسط الكثير لربائنا أفراداً كانوا أو شركات.

شاركونا رؤيتنا المتصلة في خلق الرخاء من خلال الأمن

حماية الرفاهية والإزدهار

الأهلية الكويتية تشارك في شركة يمنية



سليمان الدلالي

رئيس الأهلية للتأمين الكويتية

نجح سليمان الدلالي رئيس الشركة الأهلية للتأمين الكويتية في الحصول على حصة في إحدى شركات التأمين اليمنية الناجحة.

ويقول الدلالي ان مشاركاته في غير شركة عربية كانت صائبة ومثمرة، اذ يتخذ مجلس ادارة الأهلية قراراته نتيجة لدراسات معمقة للأسواق.

وقال ان اليمن من الاسواق الجيدة والواعدة، وان الشركة التي اختارها تدار بواسطة جهاز اداري وتقني جيد ويظهر نجاحها في النتائج التي تحققها نهاية كل سنة. ويتوقع ان يذاع اسم الشركة بعد التوقيع على الاتفاق هذا الشهر.

شركة تأمين تكافلية جديدة في ليبيا

أعلن في طرابلس الغرب عن تأسيس شركة تأمين ليبية جديدة تحمل اسم شركة التكافل للتأمين (TAKAFUL INSURANCE CO.) برأسمال قدره ١٠ ملايين دينار ليبي (حوالي ٨ ملايين دولار اميركي)، ويتولى رئاستها الدكتور صديقي الكابر، يعاونه باسم طنقوش نائبا للرئيس.

وذكر ان الشركة بصدد استكمال اتفاقات اعادة التأمين مع الاسواق العربية والدولية. وتنوي البدء بقبول الاخطار اعتبارا من النصف الثاني من هذا العام.

مدير جديد للأسواق الناشئة في لويديز

اعلن مجلس ادارة لويديز تعيين خوسيه ريبايرو (JOSE RIBEIRO) مديرا للأسواق العالمية وتطوير الخدمات في الاسواق الناشئة في اوروبا وآسيا وجنوب اميركا، على ان تعنى زميلته سولانغلي بأسواق اميركا الشمالية.

آخر أخبار التأمين ضد الارهاب

الارهاب الاشعاعي والجرثومي لا يزال غير قابل للتأمين

شركات الطيران لا نجد من يغطي الأضرار الناجمة عن استعمال اسلحة الدمار الشامل



الارهاب في لبنان



الارهاب في السعودية

اصدرت شركة غاي كاربنتر لوساطة الاعادة (GUY CARPENTER) وهي شركة تابعة لمجموعة مارش MARSH تقريرا حول آخر التطورات التي طرأت على التأمين ضد اخطار الارهاب TERRORISM INSURANCE.

وجاء في التقرير: منذ الهجوم الارهابي على اميركا في ١١/٩/٢٠٠١ اصبح التأمين ضد الارهاب متوافرا بكثرة في الولايات المتحدة الاميركية ويمكن الحصول عليه بتكلفة اقل وان شركات التأمين باتت تقبل بمرونة اكبر طلبات التأمين ضد الارهاب وذلك جراء ارتفاع قيمة الطاقة الاكتتابية المتوافرة في اسواق الاعادة (GREATER REINSURANCE CAPACITY) وتحسن التدابير التي يتخذها حملة عقود التأمين في اطار الوقاية من مخاطر الارهاب (BETTER RISK MEASUREMENT AND MANAGEMENT).

وأوضح التقرير ان قانون التأمين ضد الارهاب (TRIA) الذي تأخذ بموجبه الحكومة الفدرالية على عاتقها تغطية الكوارث الناجمة عن الاضرار، يبقى على عاتق الشركات الخسائر التي تقل قيمتها عن ١٠ مليارات دولار.

وأشار التقرير الى ان اسواق التأمين في العالم لا تزال ترفض تغطية مخاطر الارهاب الكيميائي والنووي والبيولوجي والرادبيولوجي (CHEMICAL NUCLEAR BIOLOGICAL AND RADIOLOGICAL RISKS) وان بعض الشركات الاميركية توافق على تأمين هذه الاخطار في نطاق محدود وفي حالات قليلة جداً، وعزت الاسباب الى انه يصعب على شركة التأمين تحديد طبيعة وحجم الاضرار التي يمكن ان يتسبب بها عمل ارهابي تستعمل فيه الكيمياء او الجراثيم او المواد النووية والاشعاعية. ما يعني ان اسواق التأمين لا يمكن ان تضع سيناريو تحدد بموجبه الخسائر التي يمكن ان تنتج عن اعتداء من هذا النوع او تكوّن لها احتمالات مالية كافية.

من جهة اخرى ذكر التقرير ان شركات الطيران لا تزال تواجه رفضا من اسواق التأمين لتأمين اساطيلها الجوية (HULLS) ومسؤولياتها المدنية LIABILITY حيال الركاب جراء اي عمل ارهابي تستخدم فيه اسلحة الإبادة الشاملة WEAPONS OF MASS DESTRUCTION، وهناك جدال جار في اسواق العالم حول دور اسواق التأمين في مجال توفير التأمين ضد استخدام اسلحة الدمار الشامل حيث يرى الخبراء ان التأمين ضد الاخطار الناجمة عن تلك الاسلحة يخرج عن اطار الاخطار التجارية (COMMERCIAL RISKS) التي يمكن لشركات التأمين ان تعنى بها، ويرى هؤلاء ان الاخطار الناجمة عن اسلحة الدمار الشامل هي من التبعات التي يتعين على الدول ان تتحملها ويجب ان تبقى كذلك. وفي مجال التأمين على الحياة (LIFE) جاء في تقرير كاربنتر ان شركات التأمين باتت تصدر عقود التأمين الجماعية (GROUP LIFE POLICIES) بمرونة اكبر وبأساط متدنية نسبياً، وذلك سبب توافر طاقة استيعابية زائدة في اسواق العالم (OVER CAPACITY).

ان القانون الاميركي للتأمين ضد الارهاب لا يشمل الوفيات TERRORISM RISK INSURANCE ACT (TRIA) والاصابات الشخصية، اي ان الحكومة الفدرالية تترك لشركات التأمين ان تغطي تلك الاخطار على حسابها. اما الاخطار المادية والربح الفائت فان الحكومة الفدرالية الاميركية تأخذ على عاتقها بموجب القانون المشار اليه تقيد شركات التأمين الاميركية حيال الكوارث التي تنجم عن الارهاب وحتى ١٠٠ مليار دولار اميركي، على ان تحتفظ شركات التأمين مجتمعة لحسابها بأول عشرة مليارات دولار من الخسائر التي تلحق بها في كل كارثة. وكانت ادارة الرئيس بوش قد انشأت بموجب القانون المشار اليه هيئة اعادة تأمين حكومية لتغطي الكوارث التي يمكن ان تحصل مستقبلا ويكون لها حجم مشابه لكارثة ١١/٩/٢٠٠١.

وينتهي مفعول قانون TRIA نهاية هذا العام، الا ان الكونغرس يتجه الى تجديده بعدما قبلت شركات التأمين برفع احتفاظها (RETENTION) من اي كارثة مستقبلية.

وفي بلجيكا اعدت الحكومة البلجيكية مشروع قانون يقضي بإيجاد هيئة حكومية تتولى توفير التأمين ضد اخطار الارهاب في بلجيكا حتى مبلغ مليار يورو للمؤسسة الواحدة، على ان يعمل بالقانون الجديد اعتبارا من العام ٢٠٠٨. ومن المنتظر ان يعرض المشروع على البرلمان لقراره قبل نهاية هذه السنة.

بعد البحرين والسعودية والإمارات

عبد اللطيف شريف الرئيس: أيون تقدمت بطلب الترخيص لإنشاء فرع في مركز قطر المالي QFC



من اليمين: STUART PEARCE، فتوح الزباني، عبد اللطيف شريف الرئيس، ROELF HENDRIKS، ممثلان عن AON ومسعود شاهيم

أعلن عبد اللطيف شريف الرئيس، رئيس مجلس إدارة أيون الشرق الأوسط AON MIDDLE EAST ان الشركة تقدمت الى سلطة مركز قطر المالي بطلب الترخيص لها بافتتاح فرع في (QFC).

وأدى الرئيس بهذا التصريح بعد زيارة قام بها الى مركز دبي المالي، يرافقه وفد من أركان شركة أيون العالمية AON GLOBAL يضم كلاً من سعود شاهيم، رولف هندريكس، ريم كنوب والسيدة ليزبت سنكه.

وقال الرئيس: ان الاقتصاد القطري يمر في مرحلة ازدهار كبيرة. والى ذلك فإن قطر تحتل مكانة متقدمة بين دول مجلس التعاون الخليجي. وهذه الاعتبارات مجتمعة جعلتنا نقرر إنشاء فرع لنا في قطر على ان يقدم الخدمات النوعية التي عرفت بها مجموعة أيون في العالم عامة وفي الشرق الأوسط خاصة حيث مضى على وجودنا هنا ما يقارب ٣٠ سنة.

وكانت أيون قد نظمت مؤتمرها التاسع في دبي تحت عنوان الطاقة ENERGY وقد خصصنا له في «البيان الاقتصادية» عدداً خاصاً جرى توزيعه على القراء مجاناً.

نذكر ان لشركة أيون الشرق الأوسط فروعاً أخرى في دول مجلس التعاون الخليجي، من بينها البحرين (حيث المركز الرئيسي)، السعودية، الإمارات العربية المتحدة وقطر.

د. وليد زعرب (الاردنية الفرنسية - JOFICO)

حوادث المرور تحولت الى فاجعة تطل المجتمع الأردني بكامله ولا تقتصر اضرارها على شركات التأمين فحسب

الدكتور وليد زعرب المدير العام للشركة الأردنية الفرنسية للتأمين جوفيكو (JOFICO) قال لـ «البيان الاقتصادية» ان مخالفات السير في الأردن تحولت الى فاجعة باتت تطل المجتمع بكامله، وان شركات التأمين ليست هي الوحيدة التي تعاني منها. وقال ان الاحصاءات التي أعدها مؤسسة رسمية تبين ان عدد الوفيات التي حصلت بفعل حوادث السيارات خلال السنوات العشر الماضية



بلغت ٧٠٨٤ قتيلاً وما يزيد عن ١٧٥ ألف جريح، وان المتوسط اليومي لعدد حوادث السير يبلغ ٢٢٧,٨ حادثاً.

وتظهر الإحصاءات ان عدد السيارات المسجلة في المملكة الأردنية الهاشمية سنة ٢٠٠٥ ارتفع الى ٦٨٠ ألف سيارة، وان عدد الوفيات التي حصلت جراء حوادث السيارات خلال سنة ٢٠٠٥ وحدها بلغ ٧٩٠ قتيلاً.

وقال زعرب ان المجلس الأعلى للسلامة المرورية لم يجتمع سوى مرتين حتى الآن، على الرغم من مرور ثلاث سنوات على إنشائه. وهناك حاجة ماسة الى تعديل الأنظمة والتشريعات الخاصة بالسلامة المرورية، واعداد خطط جديدة للحد من الحوادث وتخفيف الخسائر الناتجة عنها بالأرواح، كما في الأضرار الجسدية والمادية.

وحول تعديل تعرفه التأمين الإلزامي على السيارات قال زعرب: العالم كله يتجه الى اعتماد المنافسة بين الشركات أساساً لحماية المستهلك وتوفير الخدمة النوعية. وعلى الدول العربية ان تنهياً لتتخلى عن التعريفات الحكومية الإلزامية لأنها تقوّت على صناعة التأمين فرصة بناء قدراتها الذاتية بشكل صحيح، كما تتسبب بتراجع مستوى الأداء في شركات التأمين.

قانون منع التدخين في الأماكن المقلقة يدخل حيز التنفيذ في بريطانيا كيف تنظر لويدز الى تداعيات القانون الجديد؟

اعتباراً من ٢٠٠٧/٧/١ يدخل قانون منع التدخين في جميع الصالات والاماكن المقلقة في بريطانيا حيز التنفيذ. وعليه، توقعت صناديق التأمين في لويدز (LLOYD'S SYNDICATE) ان تعمد الحانات والمطاعم (PUBS AND RESTOS) الى ايجاد فساتح ملحقة بها، وغير مسقوفة، تتيح للمدخنين ان يخرجوا اليها و«يتمتعوا» بسجائرهم ليعودوا بعدها الى داخل الحانة او المطعم.

مكتتبو الاخطار في لويدز توقعوا ان يخفف منع التدخين داخل الحانات والمطاعم من عدد حوادث الحريق التي تحصل بفعل بقايا السجائر التي ترمي في سلة القمامة وهي غير منطفئة كلياً. الا ان بعضهم توقع ان تبقى نسبة الحوادث على ما هي عليها لان الندلاء العاملين في الحانات والمطاعم سيستمرون في جمع اعقاب السجائر ونقلها من الفساتح الخارجية الى سلة القمامة الموجودة في الداخل.

ويقول مكتتبو الاخطار ان الحانات والمطاعم قد تتعرض لعدد اكبر من الدعاوى، حول مسؤوليتها المدنية، من المتضررين من التدخين السلبي (PASSIVE SMOKING) حيث يلزمها القانون بمنع التدخين في المساحة الجغرافية الواقعة تحت سيطرة ادارتها كلياً، والسماح للزبائن بالتدخين في فساتحها الخارجية يمكن ان يشجع المتضررين من التدخين السلبي على اقامة الدعاوى واتهام ادارة الحانة او المطعم بالتقصير والاهمال والسماح للمدخنين بنفخ سموم سجائرهم في محيط الحانة او المطعم.

زملأوه يقولون انه أصيب بانهايار عصبي تحت أثقال المهام المكلف القيام بها مسؤول تنفيذي في «سويس ري» لندن ضرب طفله (عمرها سنتان) حتى الموت

وجهت الى احد المدراء التنفيذيين في شركة الاعادة السويسرية في لندن (SWISS RE) تهمة ضرب ابنته يانير (YANIRE) حتى الموت.

المدير التنفيذي ألبرتو ايزاغا (ALBERTO IZAGA) (٣٦ سنة) يرأس قسم الحياة والصحة (LIFE AND HEALTH) في سويس ري لندن. وقد قبض عليه في منزله في لندن، بعدما تلقت الشرطة اتصالاً من جيران له يفيد بأنهم يسمعون صراخ ابنته وهي تعاني ضرباً مبرحاً ووالدها تستغيث طالبة حماية طفلتها.

وعندما حضرت الشرطة وجدت الطفلة، وعمرها سنتان فقط، تنزف من الأنف والأذن والفم وهي مصابة بغيبوبة دائمة (COMA). وبعدها نقلتها سيارة الاسعاف الى مستشفى سان توماس اعطيت الاسعافات الولى، الا ان الاطباء لم يفلحوا في انقاذها من الموت فتوفيت.

شركة سويس ري (SWISS RE) رفضت التعليق على الحادث معتبرة انها حالة عائلية خاصة. وأوقف الوالد بعدما وجهت اليه تهمة ارتكاب جريمة من الدرجة الاولى. وأحيل الى احد المستشفيات الخاصة بالامراض النفسية للتحقق من حالته النفسية. وقال اصداق وزملاء له انه بدا في الايام الاخيرة محبطاً، وقد يكون قد اصيب بانهايار عصبي تحت ضغط المهام التي ينفذها في الشركة وهي كثيرة.

الا ان صحافياً يعرف ايزاغا عن قرب، قال انه بدا له قبل الحادث طبيعياً ومرتاحاً. ولكن هذا الأخير أخبر طبيبه النفسي انه سمع اصواتاً مزعجة في دماغه قبل ان يقدم على ضرب ابنته.

وكان ايزاغا قد انتخب أخيراً عضواً في مجلس ادارة جمعية الضامنين في بريطانيا (BIA)

خصصة ٤٠ بالمئة من أسهم شركة ليبيا للتأمين



مختار الدائرة

رئيس ليبيا للتأمين

طرحت الحكومة الليبية ٤٠ بالمئة من أسهم شركة ليبيا للتأمين LIBYA INSURANCE للاكتتاب من الجمهور. وهذه أول عملية تخصيص تنفذها الحكومة الليبية في حقل التأمين.

وأوضح مسؤول في سوق الأوراق المالية في ليبيا ان النسبة المتبقية من الأسهم وقدرها ٦٠ بالمئة، سوف توزع على مؤسسات ليبية عديدة من بينها صندوق الإنماء الاقتصادي والاجتماعي (٣٥ بالمئة) وأسهم مجانية للعاملين في الشركة (١٠ بالمئة) و١٥ بالمئة للعاملين في القطاع العام.

شركة الإعادة العربية (ARAB RE)

عقدت جمعيتين عموميتين واجتماعاً لمجلس ادارتها في بيروت

٧,٧ ملايين دولار أميركي أرباح ٢٠٠٦ وتوقع ارتفاع الأقساط الى ٦٠ مليون دولار

اعلن الشيخ خلدون بركات رئيس مجلس ادارة شركة اعادة التأمين العربية (ARAB RE) ان المساهمين سدّدوا حصصهم من زيادة رأس المال، بحيث اصبح رأسمال الشركة البالغة قيمته ٥٠ مليون دولار محرراً بالكامل.

وأعرب بركات عن تصميم المساهمين على تعزيز الاموال الخاصة للشركة وعلى المضي قدماً في تحقيق الارباح على المستويين الفني والاستثماري. بركات ادلى بهذا التصريح عقب الاجتماع الذي عقده الجمعية العمومية للمساهمين في مركزها الرئيسي في بيروت برئاسة الشيخ خلدون بركات وحضور اعضاء مجلس الادارة.

وجرت خلال الاجتماع تلاوة المحاضر، كما

جرى اطلاق المساهمين على ميزانية الشركة وبياناتها المالية لسنة ٢٠٠٦.

وتظهر الميزانية ان الشركة حققت خلال سنة ٢٠٠٦ ارباحاً قياسية بلغت ٧,٧ ملايين دولار اميركي.

وقد اثنت الجمعية العمومية على هذه النتيجة وهنأت الشركة ادارة وموظفين عليها، ثم اتخذت قراراً بتوزيع ارباح نقدية على المساهمين بنسبة ١٥ بالمئة من القيمة الاسمية للسهم، واعلن الرئيس انتهاء الجلسة.



خلدون بركات

رئيس ARAB RE

جمعية عمومية غير عادية

وقد عاد المساهمون ليعقدوا جمعية عمومية غير عادية عمدوا خلالها الى تعديل بعض احكام النظام الاساسي للشركة. وكان التعديل الاهم من بينها انشاء لجنة مراجعة منبثقة من مجلس الادارة ومهمتها متابعة الشؤون الداخلية للشركة، بغية ضبطها واخضاعها لمقتضيات الشفافية والافصاح.

اجتماع مجلس ادارة الشركة

كما عقد مجلس ادارة الشركة اجتماعاً برئاسة الشيخ خلدون بركات اتخذ خلاله قرارات تتعلق بمكافأة الموظفين، وتحفيزهم على بذل المزيد من الجهد بغية تحقيق الاهداف التي رسمها مجلس الادارة للسنة الحالية والسنوات المقبلة. وتوقع بركات ان تضي الشركة قدماً في تحقيق الارباح على المستويين الفني والاستثماري، معرباً عن امله بأن يرفع حجم الاقساط المكتتبة نهاية هذه السنة الى ما يقارب ٦٠ مليون دولار.

«إياك» السعودية تحوز جائزة المساهمة

في توطين الوظائف



فيصل الكري

«إياك» السعودية للتأمين التكافلي (سلامة)

كرّم الأمير سلطان بن فهد بن عبد العزيز، الرئيس العام لرعاية الشباب - رئيس الاتحاد السعودي لرياضة ذوي الاحتياجات الخاصة، شركة «إياك» السعودية للتأمين التكافلي (سلامة) لمساهمتها وجهودها في عملية توطين الوظائف، وذلك خلال حفل تخريج الدفعة الـ ١٤ من برنامج الدبلومات المهنية المتخصصة والبرامج التأهيلية.

وأقيم الحفل في مقر الغرفة الصناعية التجارية في الرياض، حيث تسلّم درع التكريم فيصل الكري، العضو المنتدب للشركة، الذي أكد ان «سلامة» السعودية حققت نسبة «سعودة» تربو على ٧٠ في المئة.

سلطنة عمان عدلت قانون التأمين

السماح لشركات التأمين الأجنبية بفتح فروع مقابل ضمانات مالية

اصدرت الهيئة العامة لسوق المال العماني، وهي السلطة المعنية بالرقابة على شركات التأمين، تعليمات جديدة تعدل بموجبها احكام قانون التأمين في السلطنة.

وتقضي التعديلات بالترخيص لشركات التأمين الاجنبية بمزاولة التأمين في السلطنة بجميع فروع (LIFE AND NON LIFE) على ان تودع لدى الهيئة ضمانات بقيمة ٥٠٠ الف ريال عماني (١,٣ مليون دولار اميركي) اذا كانت الشركة الاجنبية تمارس فرعاً واحداً من التأمين فقط، و٢,٦ مليون ريال (٢,٦ مليون دولار اميركي) اذا كانت تمارس اكثر من فرع واحد. ويجوز ايداع نصف المبلغ المشار اليه في شكل اوراق مالية او ضمانات مصرفية مقبولة من الهيئة طبقاً للائحة المعدّة، ولا يجوز الافراج عن هذه الوديعة طول فترة عمل الشركة في السلطنة، كما لا يفرج عنها الا اذا انتهت كل وثائقها وسدّدت كل المطالبات الخاصة بها وتم تحويل جميع وثائق التأمين على الحياة الى شركة تأمين عاملة في السلطنة.

وتخضع الشركة الاجنبية لضريبة الدخل غيرها من شركات التأمين في السلطنة.

باسم عودة مديراً عاماً لشركة الدرع العربي السعودية

أعلنت شركة الدرع العربي للتأمين التعاوني - السعودية (ARABIAN SHIELD) عن تعيين باسم عودة مديراً عاماً للشركة اعتباراً من ١/٥/٢٠٠٧.

يحمل باسم عودة شهادة البكالوريوس في القانون من الجامعة الأردنية وشهادة الدبلوم من المعهد الملكي للتأمين في لندن، وهو عضو في اللجنة الوطنية للتأمين في المملكة العربية السعودية، بالإضافة إلى عضويته في العديد من الهيئات التأمينية المتخصصة.

علماً بأن السيد عودة يعمل في شركة الدرع العربي (المسجلة في البحرين) منذ تأسيسها في مطلع العام ١٩٩٨، ولديه ما يقرب من ٢٠ عاماً من الخبرة في سوق التأمين، معظمها في السوق السعودي. وكان يشغل منصب مساعد المدير العام قبل توليه منصب المدير العام للشركة.

كما أعلنت الشركة ان السيد جون ديفيس سيستمر في عمله في الشركة كعضو منتدب.

وكانت «الدرع» قد عقدت بتاريخ ١٧/٦/٢٠٠٧ الاجتماع الأول لمجلس إدارتها برئاسة رئيس المجلس الأمير سلطان بن محمد بن سعود الكبير، حيث تم إقرار تعيين اللجان المختلفة والاطلاع على آخر المستجدات، بالإضافة إلى إقرار خطة عمل الشركة للنصف الثاني من العام ٢٠٠٧.

وسبق ان ذكرنا ان شركة الدرع العربي السعودية الجديدة أسست وفقاً لقانون التأمين التعاوني السعودي الجديد برأسمال قدره ٢٠٠ مليون ريال سعودي جرت تغطيته بالكامل. ووضعت أسهمها قيد التداول في بورصة الرياض اعتباراً من أواخر الشهر الماضي.

وتتوزع أسهم الشركة الجديدة على النحو الآتي:

- ٣٠ في المئة تملكها شركة الدرع العربي - البحرين (ARABIAN SHIELD - BAHRAIN).
- ١٥ في المئة تملكها شركة البحرين الوطنية القابضة - البحرين (BNH HOLDING).
- ١٥ في المئة يملكها رجال أعمال شاركوا في تأسيس الشركة الجديدة.
- ٤٠ في المئة جرت تغطيتها من قبل جمهور المستثمرين من خلال الاكتتاب العام في سوق المال.

شركتان تكافليتان جديدتان في مصر

واحدة للتأمينات العامة والثانية للتأمين على الحياة

كما الكويت والاردن، تشهد مصر اقبالاً ملحوظاً من المتمولين على تأسيس شركات تمارس التأمين بصيغته التكافلية، فقد اعلن في القاهرة عن تأسيس شركتين جديدتين للتأمين التكافلي، اولاهما تتعاطى التأمينات العامة (NON LIFE) والثانية تخصص لتعاطي التأمين على الحياة (LIFE) وتكوين الرساميل والاستثمار، يقبض على اسهم الشركتين المصرف العربي الدولي، ويرأس مجلس الادارة في كل من الشركتين رئيس مجلس ادارة المصرف العربي الدولي الدكتور عاطف عبيد، وهو رئيس سابق لمجلس الوزراء في مصر، وتقرر ان يكون رأسمال كل من الشركتين الجديدتين ٥٠ مليون جنيه مصري، وان تباشرا اعمالهما اعتباراً من مطلع العام المقبل.



د. عاطف عبيد
رئيس المصرف العربي الدولي

تسوية حبية ونهاية بين مستثمر ابراج WTC وشركات التأمين ٤,٨ مليارات دولار تعويضا يتقاسمها سلفرشتاين مع مالكي العقار



صورة مجسم برج الحرية

الدعاوى الكثيرة التي نشأت بين مستثمر مركز التجارة العالمي WTC لاري سلفرشتاين وشركات التأمين، بعد الهجوم الارهابي الذي استهدف ابراج المركز في ١١/٩/٢٠٠١، وصلت الى نهايتها السعيدة. فقد اعلن ان شركات التأمين والاعادة السبع التي كانت ترفض حتى الآن اعتبار الاعتداء الذي تعرض له المركز واقعتين TWO OCCURRENCES، ورفضت بالتالي ان تدفع للمستثمر ضعفي سقف التأمين المحدد للواقعة الواحدة EACH OCCURRENCE، وافقت اخيراً على تسوية نهائية وحبية تقضي بأن تدفع للمستثمر ملياري دولار اميركي، اضافة الى ٢,٤ مليار دولار كان قد قبضها في وقت سابق من شركات تأمين وإعادة أخرى.

بحيث يصبح مجموع التعويض الذي يحصل عليه جراء تدمير ابراج مركز التجارة العالمي ٤,٨ مليارات دولار اميركي، والشركات السبع التي وافقت على التسوية هي: ALLIANZ، امبلويرز اوف ووسو EMPLOYERS OF WAUSAU، اندستريال ريسك INDUSTRIAL RISK، رويال اندمنتي ROYAL INDEMNITY، ترافلرز TRAVELERS وزوريخ اميركان ZURICH AMERICAN.

واعلن كذلك ان سلفرشتاين سوف يتقاسم التعويضات مناصفة مع مالكة العقار سلطات موانئ نيويورك NEW YORK PORT AUTHORITY. وقال سلفرشتاين ان هذه التسوية سوف تمكن له ان يبدأ بإنشاء برج الحرية FREEDOM TOWER في الموقع صفر GROUND ZERO الذي كان مكاناً للأبراج التي دمرها اراهابيو القاعدة في ١١/٩/٢٠٠٧.

صورة ابراج WTC لحظة الهجوم عليها

تسويق بوالص التأمين عبر الهاتف وشبكة انترنت خدمة جديدة في السوق البولندي

أعلنت مجموعة «أفيفا» (AVIVA) البريطانية ان شركتها التابعة في بولندا كومرشال يونيون بولندا (COMMERCIAL UNION POLAND) بدأت تسويق بوالص التأمين على السيارات مباشرة من الزبائن عبر الهاتف وشبكة الإنترنت. وقالت ان التسويق المباشر (DIRECT INSURANCE) لبوالص التأمين على السيارات هو ظاهرة مستحدثة في بولندا، ويتوقع له ان يشهد اقبالاً كبيراً، بالنظر للعدد المتنامي للسيارات في بولندا.

وأوضح ادم اوزيولوفيتش، مدير كومرشال يونيون في بولندا، ان عدد السيارات يرتفع بصورة مذهلة، منذ انضمام بولندا الى الاتحاد الاوروبي، وأن نسبة ٤٣ بالمائة من سكان تلك الدولة يملكون سيارة خاصة، وهذه النسبة تعادل نسبة مالكي السيارات في بريطانيا، وان الازدهار الاقتصادي الذي تشهده سوف يرفع نسبة عدد حملة بوالص التأمين الشامل على السيارة (COMPREHENSIVE). اما قيمة اقساط التأمين على السيارات في بولندا فتبلغ ٣,٧٦ مليارات دولار اميركي، ومن المنتظر ان تتضاعف خلال السنوات العشر المقبلة.

نشير الى ان ظاهرة التسويق المباشر بالهاتف والإنترنت بدأت في بريطانيا قبل عشر سنوات، ولاقت نجاحاً كبيراً، وهي بدأت تنتشر في اوروبا ومناطق اخرى كثيرة من العالم.

«المشرق العربي» الاماراتية توفر الرعاية الصحية لربع مليون فلبيني



عمر الامين
المشرق العربي

وقعت شركة المشرق العربي (ARAB ORIENT) الاماراتية اتفاقاً مع شركة وساطة في الفلبين تأخذ بموجبه على عاتقها توفير الرعاية الصحية للمقيمين في الامارات العربية المتحدة من حاملي الجنسية الفلبينية وعددهم يزيد عن ربع مليون شخص.

وقال عمر الامين، المدير العام لشركة المشرق العربي، ان هذا العقد هو الاول من نوعه وهو يضمن خدمات التأمين الصحي للعاملين في الامارات وأفراد عائلاتهم. وأضاف ان «هذا

المشروع مفتوح امام جميع المغتربين الفلبينيين المقيمين في دولة الامارات، وهو يضمن لهم الاعتناء بأفراد عائلاتهم في وطنهم ان ما اصابوا بالمرض، ما يجعل العاملين البعيدين عن ذويهم يشعرون بأن تكاليف الرعاية الصحية لن تقف حائلاً دون الحصول على العلاج اللازم».

عزت الإسطواني مديراً عاماً للمشرق العربي السورية

علمت «البيان الاقتصادية» ان تغييراً طرأ على المستوى الاداري في شركة المتحدة السورية للتأمين (UIC) حيث قدم مديرها العام عزت الاسطواني استقالته ليتولى منصب المدير العام في شركة المشرق العربي السورية للتأمين في دمشق. و«المشرق العربي» السورية هي شركة تابعة لشركة المشرق العربي الاماراتية (ARAB ORIENT). ويرتقب ان تعلن «المتحدة» اسم مديرها العام، الجديد، خلال ايام. معلماً ان السيد تيسير العكش كان قد ترك منصبه في شركة المشرق العربي السورية.



أ.أي. جي (AIG) تطالب رئيسها ومديرتها التنفيذي السابقين بمليار دولار تعويضاً عن الخسائر التي أحققها بها

قدمت شركة أ.أي. جي. الاميركية (AIG) دعوى ضد رئيسها السابق مورييس غرينبرغ والرئيس التنفيذي المالي السابق هاورد سميث تطالب فيها بتحميلهما المسؤولية عن خسائر لحقت بها جراء ممارسات خاطئة ارتكباها خلال فترة توليها مقدراتها، والزاهما بدفع تعويضات عن تلك الخسائر تقدرها موقتا بمليار دولار اميركي. وكانت الجمعية العمومية لمساهمي أ.أي. جي. (AIG) قد اتخذت قراراً بملاحقة المسؤولين السابقين وتحميلهما المسؤولية عن عمليات التزوير والتلاعب بالعروض (BID RIGGING) واصدار ميزانيات مغلوبة ومضللة جعلت مدعي عام ولاية نيويورك ألبوت سببترز يحيل الشركة مع عدد من الوسطاء الاميركيين، ومن بينهم مارش (MARSH)، الى القضاء الجزائي. واضطرت شركة أ.أي. جي. AIG و«مارش» في وقت لاحق الى اجراء تسويات مع المدعي العام تقضي بأن تعيد للزبائن الذين وقعوا ضحية للعروض المزورة اقساطاً بمئات ملايين الدولارات. كما اضطرت الى دفع غرامات ببضعة مليارات من الدولارات. وتقول أ.أي. جي. (AIG) ان التبعات التي تترتب عليها جراء الممارسات الخاطئة للمدعى عليهما لم تنته بعد، وأنها ستلحق بها اضراراً لسنوات عديدة مقبلة.

دعم مالي من هيئات اقتصادية للجيش اللبناني

في اطار حملة الدعم المالي للجيش، تقوم هيئات وفعاليات وشركات اقتصادية بتقديم التبرعات المالية لقائد الجيش العماد ميشال سليمان.

وفي هذا السياق زار وفد من مجلس ادارة جمعية شركات الضمان، برئاسة ايلي نسناس، العماد سليمان، الذي سلمه شيكا بقيمة ٥٣٠ مليون ليرة لبنانية. ويتكون هذا المبلغ من ١٥٨ مليون ليرة دفعتها الشركات الاعضاء و ٣٧٢ مليوناً دفعتها الجمعية من صندوقها الخاص.

كما استقبل العماد سليمان رئيس شركة ميدغلف (MEDGULF) لطفي الزين ومديرها العام محمد الخطيب، وعضو اللجنة التنفيذية في الشركة فيصل ملك، وتسلم منهم شيكا بقيمة مليار ليرة لبنانية دعماً من ميدغلف لجيشنا الباسل.

وكان العماد سليمان قد تسلم من جمعية مصارف لبنان شيكا بقيمة مليوني دولار اميركي.



لطفي الزين
رئيس MEDGULF

سعيد حديفه عضواً في مجلس الضمان التحكيمي لدى وزارة الاقتصاد والتجارة

نشر في الجريدة الرسمية العدد ٣٥ بتاريخ ١٤/٦/٢٠٠٧ مرسوم صادر عن مجلس الوزراء ويقضي بتعيين سعيد حديفه عضواً في الهيئة الثانية في مجلس الضمان التحكيمي لدى وزارة الاقتصاد والتجارة. والهيئة الثانية هي التي تفصل في النزاعات الناشئة بين شركات التأمين من جهة والمضمونين من جهة اخرى



جراء الاختلاف في تفسير بوالص التأمين الصحي. ويشغل حديفه منصب المدير العام لقسم التأمين الصحي في شركة المشرق للتأمين ALMASHREK، وهو يرأس اللجنة الفنية للتأمين الصحي في جمعية شركات الضمان في لبنان. ومجلس الضمان التحكيمي هيئة قضائية جرى استحداثها واخر التسعينات لتفصل في النزاعات القانونية التي تقل قيمتها عن ٥٠ الف دولار اميركي، والتي تتكون بين شركات التأمين والزبائن في حقلي التأمين على السيارات والتأمين الصحي. ويعفي القانون المتنازعين من المصاريف القضائية واتعاب المحاماة، وهو اول مجلس تحكيمي مجاني جرى انشاؤه في الشرق الاوسط بالتوافق بين وزير الاقتصاد والتجارة الاسبق هاكوب دمرجيان، ورئيس جمعية شركات الضمان في تلك الحقبة جوزف زخور. والغرض الذي اوجد المجلس من اجله هو تمكين اصحاب الحقوق من اجراء التحكيم ARBITRATION في ما بينهم وبين الشركات الضامنة مجاناً، وضمن مهلة زمنية لا تتجاوز بضعة اشهر.

ستاندراند اند بوزر صنفت مجموعة سلامة - اياك وبست ري في مرتبة تريبل بي (BBB)

اعلنت وكالة ستاندراند اند بوزر STANDARD AND POORS انها صنفته القدرة المالية FINANCIAL STRENGTH لمجموعة سلامة اياك (SALAMA IAIC) ، وكذلك قدرتها الائتمانية CREDIT RATING في مرتبة تريبل بي (BBB) التي تعني ان الشركة تتحلى بالمواسفات التي تجعل منها ضمانة مالية جيدة GOOD FINANCIAL SECURITY CHARACTERISTICS . وجاء في بيان صادر عن الوكالة بتاريخ ٢٥ ايار (مايو) ٢٠٠٧ ان مجموعة سلامة اياك تشمل شركات التأمين المباشر التي تحمل اسم سلامة اياك وكذلك شركة الاعادة بست ري BEST RE المملوكة من المجموعة بنسبة ١٠٠ بالمئة . واضافت ان سلامة / اياك ، وبست ري تزاوان التأمين والاعادة وفقا للصيغة المتوافقة مع الشريعة الاسلامية SHARIA COMPLIANT . وقال المحلل المالي دافيد انطوني ان هذا التصنيف يعكس القوة المالية الآمنة للمجموعة والمبنية على موقع تنافسي جيد ، ومحفظة متنوعة ، وواردات ورسملة قويتين



رضا فريد بن بوزيد
الرئيس التنفيذي لـ BEST RE



د. صالح الملايكة
الرئيس التنفيذي لـ SALAMA

SECURE FINANCIAL PROFILE BASED ON GOOD WELL DIVERSIFIED COMPETITIVE POSITION, STRONG EARNINGS AND STRONG CAPITALIZATION

واضافت ان المجموعة تستفيد من دعم مجموعة ذات شأن كبير ومساهمين من ذوي القدرات العالية في مجال الاعمال . تجدر الاشارة الى ان وكالة ا.م. بست . A.M.BEST كانت في وقت سابق قد صنفت بست ري BEST RE في مرتبة تريبل بي بلس (BBB+) وقد اشرفنا الى ذلك في حينه .

«سلامة / اياك» تدخل حقل التأمين على الحياة والادخار وسداد القروض

الشركات التابعة لمجموعة سلامة / اياك ، انها وضعت في متناول الجمهور الجزائري ثلاثة منتجات تأمينية جديدة ، الاول اطلقت عليه اسم تكافل للاذخار (TAKAFUL EPARGNE) والثاني يحمل اسم تكافل الحماية (TAKAFUL PREVOYANCE) ، والثالث تكافل القروض (TAKAFUL CREDIT) . والمنتجات الثلاثة ترتبط بأخطار الحياة (LIFE) وتوفر لحاملها راتبا تقاعديا عند بلوغه السن القانونية ، او توفر لعائلته الحماية ، وتضمن سداد القروض المتوجبة في ذمته في حال الوفاة او تعرضه لعجز دائم .

اعلن الدكتور صالح الملايكة ، الرئيس التنفيذي لمجموعة سلامة / اياك (SALAMA IAIC) ان المجموعة اصبحت جاهزة لدخول حقل التأمين على الحياة والصحة بمنتجات تتوافق مع الشريعة . وقال ان مجموعة سلامة / اياك ركزت خلال الحقبة الماضية على التأمينات العامة (NON LIFE) وهي اليوم تخطو بثبات باتجاه تقديم منتجات جديدة تتعلق بالتأمين على الحياة والحماية والتأمين الصحي . وفي هذا السياق اعلنت شركة سلامة الجزائر SALAMA - ALGERIE ، وهي احدى

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب

(AWRIS)

٢٧ عاماً في خدمة شركائه الأعضاء

يقوم الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب بتوفير تسهيلات التأمين للأخطار الخاصة لأعضائه من شركات التأمين البالغ عددها ١٣٤ شركة من ١٨ دولة عربية .
التغطيات المتوفرة للأعضاء : تأمين أخطار الحرب : بضائع وأجسام سفن - النقل البري : تأمين أخطار الحرب للبضائع ، والحوايات ووسائل النقل
طيران : أخطار الحرب لأجسام الطائرات - الحياة والحوادث الشخصية : أخطار الحرب ، أخطار الإرهاب والتخريب وأخطار الحرب على الممتلكات الثابتة .

For the past 27 years The Arab War Risks Insurance Syndicate (AWRIS) has been providing Special Risks Insurance Facilities to its 134 Member Companies, operating in 18 Countries in the Arab World.
Our Special Risks Facilities Cover: Marine:Hull & Cargo War SRCC - Land Transit: Cargo, Containers & Trucks
Aviation: Hull War - Life & Personal Accident: Passive War, Property: Sabotage & Terrorism, and War on Fixed Property.

الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب
Arab War Risks Insurance Syndicate

مسجل في دولة البحرين بموجب المرسوم بقانون رقم ٨ لسنة ١٩٩٤
Registered in the State of Bahrain by Law Decree No. 8 of 1994



برج الصقر، المنطقة الدبلوماسية، ص.ب. : ١٠٠٠٩ ، المنامة - مملكة البحرين ، هاتف: ١٧ ٥٣٣٤٨٨ ، فاكس: ١٧ ٥٣٢٨٢٢
Falcon Tower, Diplomatic Area, Tel: 17 533488, Fax: 17 532822, P.O. Box: 10009, Manama, Kingdom of Bahrain,

Website: www.awris.com
Email: awris@batelco.com.bh

سي سي آر "CCR" الفرنسية في مرتبة تريبل آ (A) لدى ستاندرد اند بورز

اعلنت وكالة التصنيف الاميركية ستاندرد اند بورز انها اعادت تصنيف شركة الصندوق المركزي الفرنسي (CCR) في مرتبة تريبل آ (AAA) مع نظرة مستقبلية مستقلة WITH STABLE OUTLOOK. وقالت المحللة المالية فرجينيا كريبني ان شركة سي سي آر (CCR) تعيد تأمين الاخطار الكارثية (الفيضانات والارهاب) في فرنسا، وذلك بموجب ضمانة مالية تحملها من الدولة الفرنسية. والى ذلك تتعاطى شركة سي سي آر (CCR) اعمال الاعادة في اسواق التأمين في العالم كمعيد قائد في الاسواق. يرأس المكتب الاقليمي للشركة في بيروت بشارة حداد.



بشارة حداد

CCR – لبنان

صيغة تعاونية جديدة لبوليصة التأمين على الحياة

برودنشال البريطانية تشارك بنك الجزيرة في تأسيس اول شركة تأمين

تعاونية متخصصة بالتأمين على الحياة

يبدو ان بنك الجزيرة السعودي، وبمشاركة شركة برودنشال البريطانية PRUDENTIAL، نجح في اعداد بوليصة جديدة للتأمين على الحياة (LIFE INSURANCE) تحظى بقبول مؤسسة النقد العربي السعودي (SAMA) وتتوافق مع الصيغة التعاونية للتأمين المعتمدة في المملكة العربية السعودية. فقد اعلن في لندن ان بنك الجزيرة السعودي وقع اتفاق تفاهم (MOU) مع شركة برودنشال البريطانية يقضي بأن يؤسس الفريقان شركة تأمين سعودية متخصصة بالتأمين على الحياة والادخار وتكوين الرساميل وذلك وفقا للصيغة الاسلامية المقبولة شرعا. وتساهم برودنشال بنسبة ٤٠ بالمئة من شركة التأمين الجديدة، ويملك بنك الجزيرة نسبة ٣٠٪، على ان يجري طرح النسبة المتبقية من الاسهم للاكتتاب في بورصة الرياض، وذلك وفقا لاحكام قانون التأمين التعاوني السعودي. وذكر ان التفاهم يقضي ايضا بأن تساهم برودنشال في صندوق اسلامي للاستثمار يجري انشاؤه بمشاركة بنك الجزيرة ويعنى بتمثير المدخرات التي يودعها حملة بوالص التأمين على الحياة في الشركة السعودية الجديدة.



داود تايلر

ما لم تقدم عليه هيئات الرقابة العربية حتى الآن

مفوض التأمين في بنسلفانيا استوفى من أيس «آي إن آ» (ACE-INA) غرامة بقيمة ٩ ملايين دولار

في معظم قوانين التأمين النافذة في الدول العربية نصوص تقضي بمعاينة شركة التأمين والاعادة والوساطة التي تخالف احكام القانون بفرض غرامات عليها، ومع ذلك لم نسمع يوما بأن هيئة الرقابة على التأمين فرضت غرامة على شركة تأمين او اعادة او وساطة في اي بلد عربي، فهل يعني ذلك ان ليس هناك مخالفات ترتكب ام ان هيئة الرقابة على قطاع التأمين تغض الطرف عن المخالفين؟

سؤال نطرحه ونحن ننقل خبرا ورد من الولايات المتحدة الاميركية جاء فيه ان مفوض التأمين (INSURANCE COMMISSIONER) في ولاية بنسلفانيا راندي روربوف (RANDY ROHRBAUGH) الذي تعود اليه سلطة الرقابة على التأمين غرم شركة أيس آي إن آ (ACE-INA) للتأمين الاميركية، ومركزها بنسلفانيا، ٩ ملايين دولار اميركي، بعدما ثبت لديه انها تواطأت مع بعض وسطاء التأمين على تقديم عروض تأمين مغشوشة الى الزبائن المتعاملين مع الوسطاء، وأتاح ذلك التواطؤ للشركة ان تستوفي اقساطا مضخمة والوسطاء المتواطئين معها مقدارا اعلى من العمولة.

وقال مفوض التأمين ان الشركة دفعت الغرامة البالغة تسعة ملايين دولار اميركي، وهذا المبلغ يشمل المصاريف التي تكبدتها المفوضية في اطار التحقيق والبحث عن المخالفات وقيمتها ٣ ملايين دولار، اضافة الى الغرامة (PENALTY) البالغة قيمتها ٦ ملايين دولار.

وقال المفوض روربوف ان شركة أيس آي إن آ (ACE-INA) اتخذت الاصلاحات الكفيلة بعدم تكرار المخالفات، وأنه اعتبارا من هذا التاريخ بات يتوجب على شركات التأمين والوسطاء ان يفصحوا للزبائن عن القيمة الحقيقية للقسط الذي استوفته الشركة والعمولة التي تقاضاها الوسيط. وفرض على شركات التأمين ان تخصص موقعا الكترونيا تعرض فيه بوضوح كلي الاقساط المقبوضة منها والعمولة التي دفعت للوسيط عن كل بوليصة تأمين على حدة.

وكان روربوف قد فرض سابقاً غرامات مماثلة على شركات تأمين ووسطاء آخرين من بينهم زوربخ السويسرية (ZURICH) ومارش (MARSH) وذلك بسبب ارتكابهم مخالفات مماثلة.



شعار ACE

التجربة الأردنية في مجال الربط الإلكتروني تحولت الى مثال يحتذى وفد فلسطيني في زيارة الإتحاد الأردني لشركات التأمين



عزيز عبد الجواد ووسيم زعرب يتوسطان الوفد بحضور ماهر الحسين من اليمين

النجاحات الكبيرة التي حققها الإتحاد الأردني لشركات التأمين على مستوى تطوير أدوات التواصل الإلكتروني، بين شركات التأمين والإدارات الرسمية أصبحت مثالا يحتذى. وتحاول أسواق عربية أخرى ان تستفيد من التجربة الأردنية. وفي هذا الإطار قام وفد فلسطيني بزيارة الإتحاد الأردني لشركات التأمين، وكان في استقباله وسيم زعرب رئيس الإتحاد الأردني لشركات التأمين. وضم الوفد الفلسطيني كلاً من السادة: السيد خليل حاج علي القائم بأعمال مدير عام إدارة الرقابة على التأمين، عزيز عبد الجواد رئيس مجلس إدارة الإتحاد الفلسطيني لشركات التأمين، سميح خليل نائب رئيس مجلس إدارة الإتحاد الفلسطيني ونبيل عباس عضو الإتحاد.

ورشة التأمين الصحي في قطر

أوصت بتشجيع شركات التأمين الخاصة على الاستمرار بتقديم خدماتها

بالتعاون مع منظمة العمل الدولية واختصاصيين من سنغافورة، عقدت «الهيئة الوطنية للصحة» ورشة عمل ترأسها رئيسة الهيئة الشيخة غالية بنت محمد آل ثاني. وقد ناقشت الورشة آفاق التأمين الصحي في قطر، وأصدرت توصيات عديدة تتضمن الرؤية المستقبلية لقطاع التأمين الصحي في قطر. وأعربت الشيخة غالية بنت محمد آل ثاني عن ارتياحها الى المداورات التي جرت خلال الندوة والتوصيات التي توصلت اليها. ومن التوصيات التي صدرت عن الورشة توصية تدعو الهيئة الوطنية للصحة الى انشاء صندوق مستقل للتأمين الصحي. كما تدعو الى تشجيع شركات التأمين الصحي على الاستمرار بتقديم خدمات التأمين الصحي. نذكر ان الهيئة الوطنية للصحة هي المرجع الصالح في قطر لشؤون الصحة، وقد منحت الصلاحيات التي تؤهلها لتوفير الخدمات الصحية بعدما جرى الغاء وزارة الصحة.

«وثاق» الكويتية تتوسع مصرية

الهيئة المصرية للرقابة على التأمين ترخص لها بإنشاء «وثاق مصر» برأس مال ٦٠ مليون جنيه

سجلت شركة «وثاق» للتأمين التكافلي الكويتية خطوة متقدمة على مستوى التوسع الإقليمي، حيث حصلت على ترخيص من الهيئة المصرية للرقابة على التأمين في مصر بتأسيس شركة تأمين مصرية تحمل اسم «وثاق مصر» "WETHAQ EGYPT" وتزاول التأمين بصيغته التكافلية. وأعلن رئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين الدكتور عادل منير، ان الشركة الجديدة سوف تتعاطى التأمين التكافلي برأس مال مرخص به يبلغ ٦٠ مليون جنيه (١٢ مليون دولار) وتساهم فيها شركة وثاق الكويتية للتأمين التكافلي بنسبة ٦٠٪، على ان تغطي شركة «أديم» الكويتية للاستثمار النسبة المتبقية (٤٠ في المئة). ويبلغ رأس مال شركة «وثاق» الكويتية للتأمين التكافلي ٥,٢٥ ملايين دينار كويتي ويساهم فيها عدد من الشركات الكويتية نذكر من بينها: شركة دار للإستثمار والشركة الأولى للإستثمار وشركة المنار للتمويل والإستثمار وشركة وربة للتأمين (WARBA) الكويتية والخليج للتأمين GULF KUWAIT.

«داركم» الأردنية انتخبت مجلس ادارتها

د. فايز الطراونة رئيساً ووسيم وائل زعرب مديراً عاماً



وسيم وائل زعرب



د. فايز الطراونة



من اليمين: منذر حمودي، عمر فريسات، وسيم زعرب، يونس القواسمه، غسان حمزه وسامر دحل

سجل الاكتتاب بأسمهم شركة «داركم» (DARKOM) الأردنية الجديدة والمتخصصة بتأمين القروض السكنية الطويلة الأجل إقبالاً كبيراً، وبلغت نسبة الاكتتاب حوالي أربعة اضعاف عدد الاسهم المطروحة للاكتتاب عبر البنك الاردني الكويتي. وكانت الشركة قد طرحت ٢٥ بالمئة من اسهمها للاكتتاب لدى البنك الأردني الكويتي، وسدد المؤسسون النسبة المتبقية، اي ٧٥ بالمئة، نقداً. عقدت الهيئة العامة للمساهمين اجتماعاً انتخبت خلاله اول مجلس ادارة للشركة وهو يضم:

- يونس القواسمي (رئيس لجنة مؤسسي الشركة)
- وسيم وائل زعرب.
- اياد شفيق زاوية.
- ثلاثة اعضاء تختارهم شركة «المستثمرون العرب».
- ثلاثة اعضاء تختارهم الشركة الاردنية للتعمير.

وانتخب مجلس الادارة الدكتور فايز الطراونة رئيساً له، والسيد وسيم وائل زعرب مديراً عاماً للشركة.

وقد أفادنا السيد وسيم زعرب ان الهدف الرئيسي من تأسيس الشركة هو تجسيد رؤى جلاله الملك عبدالله الثاني من خلال:

- تسهيل عملية اقتناء المنزل للمواطن الاردني من خلال تخفيض قيمة الدفعة الاولى المطلوبة لشراء المنزل.
- زيادة فترة سداد القرض وبالتالي تخفيض قيمة القسط الشهري على المواطن الاردني.
- تخفيض متوسط اعمار اصحاب المنازل من ٤٢ عاماً الى اقل من ٣٠ عاماً.
- تحسين الاقتصاد الاردني من خلال تخفيض مخاطر القروض الاسكانية، وهذا يساعد البنوك بشكل اكبر في الاقبال على هذا النوع من القروض.

شهر افلاس شركة المدينة للتأمين ش.م.ل.

اعلنت محكمة الافلاس في بيروت برئاسة القاضي فادي الياس وعضوية كل من القاضيين غسان باسيل وساندرا المهتار في ٧/٦/٢٠٠٧ شهر افلاس شركة المدينة للتأمين واعادة التأمين ش.م.ل. وحددت بداية توقف الشركة عن الدفع في ٧/١١/٢٠٠٥. وعينت المحامي فادي البرشا وكيلًا للتقليسة.

لابوان ري الماليزية نظمت في البحرين ندوة تدريبية لمسؤولي الاعادة في شركات تأمين عربية

نظمت شركة «لابوان ري» (LABUAN RE) الماليزية ندوة تدريبية للعاملين في اقسام اعادة التأمين في شركات التأمين العربية. وحضر الندوة التي انعقدت في المنامة - البحرين يومي ٢١ و٢٤ ايار (مايو) ٢٠٠٧، مسؤولو الاعادة في عدد من شركات التأمين العربية في كل من اليمن، قطر، ليبيا والبحرين. وقد استمع المشاركون خلال الدورة الى شروحات تتعلق بعمليات الاسناد والقبول.



فاكر الرئيس
LABUAN RE

وشاركوا في ورش عمل تهدف الى تكثيف خبراتهم في مجال التعاطي مع شركات الاعادة.

وقال فاكر الرئيس ان الدورة اعطت نتائج مشجعة جدا وأتاحت لنا ان نبين للمشاركين كم هي كبيرة القدرات المالية والطاقة الاكتتابية لشركتنا. وتحمل لابوان ري LABUAN RE تصنيفا عاليا بمرتبة «تريبيل بي» (BBB) من كل من وكالتي ستاندراند اند بورز وأ.م. بست، وهي تتمتع بدعم كبير من مجموعة المساهمين فيها وهم من كبريات المؤسسات المصرفية والمالية والصناعية في ماليزيا. وتعمل الشركة في منطقة الشرق الاوسط عبر مقر اقليمي انشأته في البحرين، ويقوده فاكر الرئيس.

أي. جي. أي. أنش القابضة (IGIH) أفلت ميزانية السنة الخامسة بزيادات كبيرة في الأرباح والأقساط

أعلن واصف الجبشة الرئيس التنفيذي لمجموعة أي. جي. أي. أنش القابضة (IGI HOLDINGS) ان ميزانية المجموعة للسنة المالية المنتهية في ٣١ آذار (مارس) ٢٠٠٧ تظهر النتائج الآتية:
- ارتفعت الأقساط المكتتبه WRITTEN PREMIUM بنسبة ٥٥ في المئة عما كانت عليه في العام السابق لتبلغ ٨٩ مليون دولار أميركي.



واصف الجبشة

IGI

- انخفضت احتياطات المسؤولين والعائلة والنفقات

الإدارية Loss Reserves & Administrative Expenses من ٩٠ في المئة الى ٨١ في المئة من الأقساط.

- ارتفعت الأرباح الصافية للشركة NET PROFIT بنسبة ٩٤ في المئة لتبلغ ١٤,٨ مليون دولار أميركي.

- ارتفعت حقوق المساهمين EQUITY بنسبة ٢٠ في المئة لتبلغ ١٥٤ مليون دولار أميركي.

وقال الجبشة لـ «البيان الاقتصادية»: لقد مضت خمس سنوات على انطلاقة الشركة، وخلال السنوات الخمس نجحنا في تسجيل نمو مريح على كافة الصعد. وهذا النمو يترجم خيراً ليس فقط للمساهمين في الشركة بل ولحملة بوالصنا أيضاً. أضاف: نحن سائرون باتجاه الأهداف التي نصبناها لأنفسنا عند اطلاق الشركة.

الجزائر تنظم التأمين عبر البنك (BANCASSURANCE)

مرسوم يوجب على شركة التأمين والمصرف ان يوقعا اتفاقاً يجعل المصرف بموجبه وكيلاً عاماً للشركة



الجزائر

نشر في الجريدة الرسمية في الجزائر المرسوم التنفيذي الذي يجيز للمصارف والمؤسسات المالية ان تسوق المنتجات التأمينية عبر شبائبيها (BANCASSURANCE). وعملا بأحكام المرسوم الجديد اصبح متاحا للمواطن ان يشتري عقد التأمين عبر البنوك والمؤسسات المالية على ان يخضع التعامل بين شركة التأمين والمصرف الذي يتولى تسويق منتجاتها الى اتفاق يوقع بين الفريقين وتحدد فيه انواع العقود التي تسمح شركة التأمين للمصرف بتسويقها، والعمولة التي يتقاضها المصرف مقابل تأدية تلك الخدمة.

ويوجب المرسوم على شركة التأمين ان تستحصل على موافقة من هيئة الاشراف على التأمين على الاتفاق المعقود بينها وبين المصرف وذلك قبل دخوله حيز التنفيذ. ويعتبر المصرف الذي يتولى تسويق المنتجات وكيلاً لشركة التأمين LEGAL AGENT، وبذلك الصفة يتحمل المسؤوليات القانونية التي تترتب على الوكيل القانوني.

JOSEPH ZAKHOUR & CO.
INSURANCE CONSULTANTS

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

Now servicing clients

In SYRIA

WWW.ZAKHOURCO.COM

Ashrafiieh - Rmeil - Liberty Building
Phone : 961.1.442032 - 442036 - 446306

Fax: 961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com



عصام عبد الخالق

مدير عام ARAB ORIENT

الشرق العربي الأردنية

تقويم جديد من أ.ام. بست يعيد تصنيفها في مرتبة «بي بلوس» (جيد)

بالنظر لرسمتها المتزايدة وموقعها القيادي

اصدرت وكالة ا.ام. بست. (A.M.BEST) بيانا بتاريخ ٧ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧ تعلن فيه انها اعادت تصنيف القدرة المالية (FINANCIAL STRENGTH) لشركة الشرق العربي الاردنية (ARAB ORIENT) في مرتبة «بي بلوس» (B+) التي تعني «جيد» (GOOD)، كما صنفت قدرتها الائتمانية (CREDIT RATING) في مرتبة «تريبيل بي» (BBB).

وجاء في البيان الصادر عن الوكالة ان هذا التصنيف يعكس التحسن الذي طرأ على رسملة الشركة مقاسة بالاطار المضمونة منها (IMPROVED RISK ADJUSTED CAPITALIZATION) وموقعها القيادي في السوق المحلية (LEADING POSITION IN ITS DOMESTIC MARKET) وأداءها الجيد جدا في ادارة اعمالها (VERY GOOD OPERATING PERFORMANCE).

شركة وساطة جديدة في أبو ظبي

اعلن في ابو ظبي عن تأسيس شركة جديدة لوساطة التأمين تحمل اسم «كولمنت انترناشونال ابو ظبي» (COLEMONT INTERNATIONAL ABU DHABI) وذلك بمشاركة مجموعة الامارات الوطنية التي تعمل في مجال النقل وتضم ست شركات ذات أنشطة مختلفة من جهة، ومجموعة كولمنت الاميركية للوساطة من جهة اخرى، وعين اريك شرويدر ERIC SCHRODER مديرا للشركة. وكانت كولمنت العالمية قد افتتحت فرعا لها في دبي قبل حوالي سنة، لتقدم عبره خدمات وساطة التأمين والاعادة في الامارات العربية المتحدة وفي الشرق الاوسط. تأسست كولمنت في الولايات المتحدة سنة ١٩٩٢، واتخذت مقرا لها في لندن خلال العام الماضي.

AIG الأميركية تشارك في صفقة شراء شركة اميركية لأنابيب النفط والغاز في كاليفورنيا

وافقت المفوضية المشرفة على المرافق العامة في ولاية كاليفورنيا CALIFORNIA PUBLIC UTILITIES COMMISSION (CPUC) على صفقة بيع شركة أنابيب النفط والغاز «كندر مورغن» (KINDER MORGAN) بقيمة ٢٢ مليار دولار اميركي. الفريق الشاري يضم شركة غولدمان ساكس المالية المصرفية (GOLDMAN SACHS) ومجموعة آي جي (AIG). وتضم موجودات شركة كندر مورغن ٤٠ الف كيلومتر من انابيب النفط والغاز و ١٥٠ محطة لتخزين النفط والغاز (TERMINALS).

المتحدة للتأمين
UNITED INSURANCE
YEMEN

ثقة بعجم المسؤولية
RELIABILITY

The leading Insurance Co. in Yemen

Head Office: Tel. +967 1 555 555
Fax: +967 1 214012
uicyemen@uicyemen.com
www.uicyemen.com

Ar FSA Co. ISO Certified Co.

«وصيل» نظمت اول ورشة عمل حول الربط الالكتروني في «الشرقية» الدكتور عقيل الغامدي: استعمال تقنية الربط الالكتروني ضرورة حتمية



د عقيل الغامدي يسلم وسيم خاشقجي درع شكر وتقدير



جانب من الحضور



من اليمين: الرئيس التنفيذي لشركة وصيل وسيم خاشقجي في حديث جانبي مع مدير الشؤون الصحية بالمنطقة الشرقية د عقيل الغامدي

هذا المجال تشمل القطاعين الحكومي والخاص، كما ان متطلبات المرحلة الحالية والمستقبلية في الاءء الصحي بصفة عامة تفرض ايجاد قواعد جديدة.

٢١ شركة تأمين مؤهلة لمزاولة التأمين الصحي

من جهة اخرى قال الدكتور عبدالله الشريف، أمين عام مجلس الضمان الصحي التعاوني ان عدد المؤمن عليهم لدى شركات التأمين في المملكة العربية السعودية ارتفع الى ما يزيد عن ١.٦ مليون شخص، ومن المتوقع تغطية المزيد من الشرائح المستهدفة من النظام وبدء تفعيل النظام على هذه الشرائح في المستقبل القريب.

واشار الشريف الى ان المجلس استكمل اعتماد مقدمي الخدمات الصحية للعمل في مجال الضمان الصحي التعاوني، حيث بلغ عدد مقدمي الخدمات الصحية المعتمدين من قبل المجلس حتى تاريخه ٦٦٦ مقدم خدمة صحية PROVIDERS. وعدد شركات التأمين الصحي التعاوني ٢١ شركة، ويجري دراسة طلبات تأهيل مزيد من شركات التأمين.

وقال الشريف ان مجلس الضمان الصحي التعاوني ممثلا في الأمانة العامة للمجلس قام بزيارات ميدانية لبعض شركات التأمين الصحي على مستوى مدن المملكة، وتحقق امانة المجلس حاليا مع الشركات المخالفة وسيتخذ المجلس قريبا الاجراءات اللازمة المترتبة على هذه المخالفات.

اقامت شركة وصيل (WASEEL) لنقل المعلومات الالكترونية ورشة عمل في فندق هولدياي إن في الخبر، حضرها جمع من العاملين في حقل التأمين الصحي من ممثلي شركات التأمين والمستشفيات والعيادات الطبية.

وجاءت هذه الورشة في اطار برنامج التوعية الذي قررت وصيل (WASEEL) تنفيذه على مستوى التواصل الالكتروني بين الافرقاء المعنيين بتقديم خدمات التأمين الصحي.

وقد افتتحت الندوة بكلمة للسيد وسيم خاشقجي الرئيس التنفيذي للشركة، الذي رحب براعي الندوة وبالحضور، مبينا حرص «وصيل» على تفعيل التواصل الالكتروني بين القطاعين العام والخاص، وفي سائر ارجاء المملكة. وقد رد راعي الندوة الدكتور عقيل الغامدي على كلمة خاشقجي شاكرا وصيل على مبادرتها، وقال ان هذه الورشة تكتسب اهمية خاصة لانها تتركز حول فوائد الربط الالكتروني بالمرافق الصحية، وتأثير ذلك ايجابيا على نظام الضمان الصحي التعاوني، خاصة ان الربط الالكتروني طريقة تقنية حديثة لتوحيد لغة التخاطب وتيسير التعامل بين شركات التأمين والمستشفيات والمرافق الصحية والادارات في مختلف القطاعات الحكومية الخاصة.

وبين الدكتور الغامدي انه مع الزيادة الكبيرة المتوقعة في اعداد المشتركين في نظام الضمان الصحي التعاوني في المملكة، اصبح استخدام تقنية المعلومات ضرورة حتمية في

وثق بيانات مالية تنطوي على سهو وخطأ

الرئيس التنفيذي لشركة HIH الأسترالية

يدخل السجن لتنفيذ العقوبة الصادرة بحقه

أدخل الرئيس التنفيذي السابق في شركة «أتش أي اتش» (HIH) الأسترالية، دومينيك فوديرا (DOMINIC FODERA) السجن في أستراليا تنفيذا للحكم الصادر بحقه والذي يقضي بحبسه لمدة سنتين بعدما جرى تحميله مسؤولية المساهمة في التسبب بافلاس شركة «أتش أي اتش» (HIH) كبرى شركات التأمين الأسترالية.

وثبت للمحكمة ان فوديرا كان قد وافق على اصدار بيانات مالية باسم الشركة تحمل سهواً وخطأ، وذلك خلال ممارسته لمهامه في الشركة.

وقد انهارت الشركة تحت وطأة التزامات لم تكن تحوّطت لها كفاية، وأثار افلاسها ضجة عالمية.

أوصى بإنشاء مجتمعات إعادة لأفطار الطيران

لقاء قرطاج التاسع انعقد في تونس

انعقد في العاصمة التونسية بين ٢٤ و٢٦ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧ لقاء قرطاج السنوي التاسع (RENDEZ - VOUS DE CARTAGE) وذلك بحضور وزير المالية التونسي محمد كشيح وممثلي شركات التأمين والاعادة والوساطة التونسية والعربية والعالمية.

«البيان الاقتصادية» كانت هناك وغطت فعاليات اللقاء المهنية والاجتماعية، وأجرت مقابلات مع اركان اسواق التأمين - التفاصيل في الشهر المقبل -

توصيات اللقاء

- تطوير التشريعات التأمينية لتوحيدها لتنسجم مع المعايير العالمية مما يساهم في ارساء ارضية تنظيمية قابلة لاندماج حقيقي على المدى المتوسط لأسواقنا العربية.
- استعمال القدرات الاحتياطية لأسواق التأمين العربية بالقدر الممكن قبل اللجوء لشركات الاعادة الاجنبية، واستحداث مجتمعات اعادة التأمين (REINSURANCE POOLS) المشترك للمخاطر الجسيمة كمخاطر الجوي والبحري.
- وضع طرق واساليب جديدة لعملية الرقابة والمتابعة المستمرة لنشاط مؤسسات التأمين واعادة التأمين العربية.
- تقوية ودعم المركز المالي لمؤسسات التأمين واعادة التأمين العربية والنظر في طرق احتساب الملاءة المالية في اتجاه ملاءمتها مع المقاييس العالمية.
- منح المزيد من الاعفاءات الضريبية لاقساط التأمين وتخفيض معدلات الضرائب من قبل سلطات الاشراف على التأمين.
- النهوض بالموارد البشرية على مستوى التأطير والتكوين المستمر.
- تبسيط عقود التأمين وتنويعها بما يتلاءم مع حاجيات المؤمن لهم.
- تطوير قنوات التوزيع والعمل على تنويعها.

العربية سورية ARABIA SYRIA برعاية وزير المالية السوري الدكتور محمد الحسين افتتحت مكاتبها الرئيسية في دمشق فؤاد حنون: عودتنا الى سوريا لها قيمة خاصة لدى المجموعة الأم



من اليمين: د. عبد اللطيف عبود، الوزير محمد الحسين وفاروق جود أثناء قص شريط الافتتاح

من القرن الماضي، وها هي اليوم تعود الى سوريا بوجه جديد حاملة معها الخبرات التي تراكمت لديها منذ تأسست قبل ٦٠ سنة.

وقال حنون ان قاعدة المساهمين في شركة التأمين العربية سورية ARABIA SYRIA تضم شركة التأمين العربية ش.م.ل. القابضة (ARABIA HOLDING) وشركة التأمين العربية العالمية البحرينية، ونخبة من رجال الاعمال السوريين مقيمين ومغتربين.

أضاف حنون: إن الشركة حصلت على ترخيص مزاولة العمل في تشرين الاول الماضي ويبلغ رأسمالها ملياراً و٥٠ مليون ليرة سورية، وهي بذلك تكون واحدة من كبريات شركات التأمين الخاصة التي تم الترخيص لها وبدأت العمل حتى الآن.

وقال ان عودة العربية الى سوريا لها قيمة خاصة جدا لدى المجموعة الأم،



من اليسار: فؤاد حنون وكميل ليان



فريق عمل التأمين العربية السورية



من اليمين: فاروق جود، د. هشام البساط، محمد معتوق، نديم بارودي، د. طريف الأخرس، فادي شماس، حمد الخياط، نضال يعقوبيان وفؤاد حنون يستقبلون المدعوين

برعاية وزير المالية الدكتور محمد الحسين وحضور حشد من الرسميين وممثلي الهيئات الاقتصادية والجمعيات ورجال الاعمال، احتفلت شركة التأمين العربية سورية ARABIA SYRIA بافتتاح مكاتبها الجديدة في منطقة الشيخ سعد، المزة دمشق.

وكان في استقبال الضيوف رئيس واعضاء مجلس ادارة الشركة ومديرها العام السادة: فاروق الجود، د. هشام البساط، نديم بارودي، محمد عدنان معتوق، د. طريف الاخرس، فادي شماس (مدير عام التأمين العربية - لبنان)، حمد الخياط، وفؤاد حنون المدير العام.

فؤاد حنون تحدث في هذه المناسبة قائلاً ان «لشركة التأمين العربية ماض مشرف في سوريا، حيث سبق ان افتتحت فروعاً لها في دمشق والمدن السورية وقدمت خدماتها الى المجتمع السوري في الاربعينات والخمسينات



من اليمين: خالد عز الدين، نقولا اقدام، راتب الشلاح، عبد الرحمن العطار، عماد غريواتي وصفا جنادري



من اليمين: محمد معتوق، د. هشام البساط، فؤاد حنون، د. عبد اللطيف عبود، الوزير محمد الحسين، فاروق جود، فادي شماس ونديم بارودي



من اليمين: سامي بكداش، سمير نحاس، فادي شماس، تيسير العكش، أنطوان بشارة وفراس العظم



من اليسار: خير الدين اسماعيل، تيسير مشعل، نضال عقبيت ومحمد زرزور



من اليمين: نصري البارودي، ميخائيل داوود، موسى داوود، سمير الأخرس وخالد عز الدين



من اليمين: د. هشام البساط، د. عبد اللطيف عبود، فادي شماس وزبيدة عبد الله



من اليمين: عمار كيلاني، سائد ربحاوي، عبد المجيد خلوف

موضحاً ان السوق السوري واسع وغني وله مستقبل واعد وقابل للنمو بسرعة.

واضاف: لقد اعدنا خطة تقضي بافتتاح فروع لنا في دمشق واللاذقية وحمص وحلب كمرحلة اولى، ومن ثم في طرطوس وحماة ودير الزور والسويداء ودرعا كمرحلة ثانية، كما ان الشركة ستعمل مع شبكة وكلاء ووسطاء تأمين معتمدين في كافة المحافظات.

وتعتز التأمين العربية بتعاملها مع شركات اعادة التأمين الاعرق والاعلى تصنيفاً في العالم منها: (ميونيخ ري، أليانز، أريج، هانوفر ري، سي سي آر، الاتحاد العربي لاعادة التأمين).

اما الخدمات التي تقدمها الشركة فهي:

التأمين البحري، تأمين الممتلكات، تأمين الحوادث العامة، تأمين السيارات، التأمين على الحياة، التأمين الصحي وتأمينات السفر.

يذكر اخيراً ان التأمين العربية تأسست في القدس الشريف في فلسطين المحتلة عام ١٩٤٤ عبر مجموعة من رجال الاعمال الفلسطينيين والعرب.

عام ١٩٤٨ انتقلت العربية الى بيروت نتيجة نكبة فلسطين، ١٩٥٥ تأسس اول فرع لتأمينات الحياة، ١٩٥٧ أسست اول معهد تدريب لتنمية قدرات الكوادر وذلك في حرم الشركة.

دخلت العربية الى سوريا عام ١٩٤٥ لتتوقف فيها عام ١٩٦١. والآن عادت العربية الى سوريا.

وكان قد القى الوزير الحسين كلمة رحب من خلالها بالشركة العربية واصفاً اياها باعرق شركات التأمين العربية.

وبهذه المناسبة اقام اركان الشركة حفل عشاء في فندق الشيراتون القى خلاله رئيس مجلس ادارة الشركة السيد فاروق الجود والدكتور هشام البساط كلمتين من وحي المناسبة. ■



من اليمين: هادي جود، جميل كلية ورامي داوود



من اليمين: عبد الحميد الكردي، روجيه كوتون، ليليان شمشيخ، نضال يعقوبيان وأراً يعقوبيان



من اليمين: موسى داوود، رامي داوود، نضال اقبسي ومروان مطرجي



من اليمين: فاروق جود، د. هشام البساط، نديم بارودي، د. طريف الأخرس، محمد صباغ شرباتي، فادي شماس، حمد الخياط وفؤاد حنون يستقبلون المدعوين



من اليمين: مايا زينيه، كميل ليان، زورا الخش، فؤاد حنون واحمد النداف



من اليسار: فادي شماس، سليمان الحسن وفراس بكور



من اليمين: فراس العظم، هدى صليبا، نبيل العظم، عمار كيلاني وسائد ربحاوي



من اليمين: فؤاد لحام، نبيل حشيمة، حاتم أبو راس، عاد محيساوي وهادي اللحام



مبنى شركة التأمين العربية السورية



من اليمين: غسان عقاد، بسام عقاد، حسان عقاد وأديب جود



من اليمين: مرهج الأخرس، خليل حايب، نصري البارودي وميخائيل نكور

«الصقر للتأمين» في مركز قطر المالي



سامي الشخشير

مدير عام الصقر الوطنية – الإمارات

قرر مجلس ادارة شركة الصقر الوطنية للتأمين الاماراتية تأسيس شركة تابعة في مركز قطر المالي. وابلغت ادارة الشركة كلا من هيئة الاوراق المالية والسلع وسوق دبي المالي انه يجري حالياً متابعة اجراءات تسجيل الشركة الجديدة والحصول على الترخيص اللازم.

«السيكو» الفرنسية المتخصصة

بتأمينات الطيران اتخذت مقراً إقليمياً لها في DIFC

اعلن لوران لومير، رئيس شركة السيكو ELSECO الفرنسية، والمتخصصة بضمان اخطار الطيران، ان الشركة اتخذت مقراً إقليمياً لها في مركز دبي المالي العالمي DIFC، وقال اننا نعتبر المقر الجديد نقطة انطلاق مثالية لنا في الشرق الاوسط. نذكر ان شركة السيكو ELSECO مملوكة بالكامل من اليانز الالمانية ALLIANZ S.E. الاوروبية ومركزها تولوز حيث صناعات الطيران في فرنسا.

BROKER VACANCIES IN DUBAI

A Leading Reinsurance Broking firm operating out of DUBAI seeking qualified personnel in broking & technical support.

send your C.V. to:

info@albayanmagazine.com

خليل فتال (ASSUREX) : طموحاتنا تتجاوز الحدود اللبنانية

خليل فتال، رئيس مجلس إدارة شركة اسوريكس للتأمين، قال لـ«البيان الاقتصادية» ان «اسوريكس» ASSUREX لديها من القدرات والرساميل الخاصة ما يؤهلها لتصدر لائحة شركات التأمين اللبنانية ذات الوجود الفاعل في السوق، وأن برنامج «أسوروف» (ASSUROOF) الذي أطلقناه مؤخراً ليس سوى خطوة أولى في مجال تعزيز وجودنا على الأرض. أضاف: نحن نعمل من أجل اعداد مزيد من البرامج وندرس الفرص المتاحة في لبنان والخارج لنجعل من «أسوريكس» قوة إقليمية.



الاعادة الآسيوية اجتمعت في بنكوك وقررت رفع رأسمالها الى مئة مليون دولار خلال خمس سنوات



مجلس ادارة ASIAN RE مجتمعاً في بانكوك

عقد مجلس ادارة شركة اعادة التأمين الآسيوية (ASIAN RE) اجتماعه الـ ٦٩ في بنكوك عاصمة تايلاندا، حيث جرى عرض نتائج الشركة لسنة ٢٠٠٦.

ترأس الاجتماع ناصر حماتي (الرئيس السابق لبيمه مركزي (BIMEH MARKEZI) ممثلاً ايران، بحضور ممثلي الدول

الهند، الصين، افغانستان، بنغلادش، بوتان، الفيليبين، كوريا الجنوبية، سري لانكا، تايلندا وايران. وتظهر الاحصاءات ان الشركة حققت النتائج الآتية:

– بلغت الاقساط المكتتبه ٢٧,٩ مليون دولار اميركي، بزيادة ١٢,٦ بالمئة عن سنة ٢٠٠٥.

– بلغت الارباح الصافية ٢,٩٣ مليون دولار، بزيادة ١٤٧ بالمئة عن العام السابق.

وقال حماتي ان المساهمين سدّدوا حصصهم من الزيادة التي تقرر ضخها في الشركة خلال السنوات الخمس المقبلة ليرتفع رأس المال المدفوع الى ١٠٠ مليون دولار بحلول العام ٢٠١١.

وتعمل الاعادة الآسيوية (ASIAN RE) برعاية منظمة (ESCAP) التابعة للامم المتحدة، وهي التي كانت قد اوصت بانشاء الشركة بين الدول العشر في اطار مشروع يهدف الى تعزيز صناعة التأمين فيها من خلال تبادل اسنادات الاعادة في ما بينها واستنفاد طاقتها المحلية قبل اللجوء الى الاسواق العالمية.

أريج (ARIG) وكويت ري (KUWAIT RE) تحققان عوائد مجزية

وزراء التجارة في (GCC) وافقوا على الجدوى الاقتصادية لشركة اعادة خليجية جديدة

وافق مجلس وزراء التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي (GCC) على الدراسة التي كانت قد رفعتها اليه الامانة العامة لمجلس التعاون حول الجدوى الاقتصادية لشركة اعادة التأمين التي تقترح بعض شركات التأمين في الامارات العربية المتحدة انشاءها لتكون ذراع الاعادة في دول مجلس التعاون.

وتظهر الدراسة ان الشركة المقترحة انشاؤها سوف تكون مجدية، شرط ان يكون لها رأسمال لا يقل عن ٣٠٠ مليون دولار اميركي ويستحسن ان يكون نصف مليار دولار.

وأخذ الوزراء في الاعتبار ان دول مجلس التعاون الخليجي تضم شركتي اعادة كبيرتين هما: اريج ARIG والاعادة الكويتية KUWAIT RE وكلاهما تعملان على نحو جيد وتحققان عوائد مجزية، الا ان هذا الامر لا يحول دون ان تقوم شركة اعادة ثالثة في دول مجلس التعاون بالنظر للنمو المطرد الذي تشهده صناعة التأمين في المنطقة.

We embrace challenges,
pave the path to mediation;
Loss adjusting a Skilled Art,
not a mere Service ...

Strategically located across the
MIDDLE EAST region to serve the
International Insurance Industry

Tel: +9714 262 6629 • Fax: +9714 2661608
Website: www.arablossadjusters.com

H.O - P.O Box 1970 - Dubai, U.A.E • Email: alaadj@aladubai.ae

البحرين الوطنية القابضة: أرباح استثنائية في الفصل الأول من السنة ومساهمة بنسبة ١٥ بالمئة في الدرع العربي السعودية

النتائج التي حققتها شركة البحرين الوطنية القابضة BNH (الشركة المالكة لكل من شركة البحرين الوطنية للتأمين (BAHRAIN NATIONAL INSURANCE) وشركة البحرين الوطنية للحياة (BAHRAIN NATIONAL LIFE) في الفصل الأول من سنة ٢٠٠٧ كانت جيدة جدا مقارنة بالنتائج العائدة للفترة عينها من العام الماضي.



محمود الصوفي

BNH

وقال محمود الصوفي الرئيس التنفيذي للشركة ان ارباح الشركة ارتفعت بنسبة ٩٥ بالمئة، حيث بلغت

٢,١٣ مليون دينار بحريني مقارنة بمبلغ قدره ١,٠٩ مليون دينار في العام الماضي. اما بالنسبة الى اجمالي الاقساط فقد بلغت ٧,٣٣ بلايين دينار بحريني، بزيادة قدرها ٢٦,٤٪ عن العام الماضي، وارتفع صافي ايرادات الاستثمار بواقع ١٥٣٪ الى ١,٧ مليون دينار للأشهر الثلاثة الاولى من هذا العام مقارنة بمبلغ ٠,٦٧ مليون دينار للفترة ذاتها من عام ٢٠٠٦.

وأوضح الصوفي أن دخل الاستثمار المشار اليه اعلاه يشمل عائد بيع جزء قدره ٥٪ من حصة الشركة في الشركة المتحدة للتأمين UNITED الى شركة اخرى. وقد نتج عن عملية البيع حصول الشركة على دخل استثماري بلغ ٨٣٩ الف دينار بحريني. وأضاف: ان شركة البحرين الوطنية القابضة تساهم بنسبة ١٥ بالمئة في رأسمال شركة الدرع العربي للتأمين (ARABIAN SHIELD) التي حصلت على موافقة السلطات المحلية في المملكة العربية السعودية للعمل في مجال التأمين. ونجحت الشركة ايضا في طرح اسهم للاكتتاب العام للمستثمرين السعوديين من فئة الافراد، وتمت تغطية الاكتتاب اضعافا مضاعفة.

انفصال رضائي لإيلي خطار من "GRS"



ايلى خطار



جورج زينه

صدر عن شركة «جنرال ري انشورنس سرفيسز» (GRS) بيان تعلن فيه انه تم، وبموجب اتفاق رضائي جرى التوقيع عليه بين الشريكين جورج زينه وايلي خطار، تملك زينه الحصة التي كان يملكها خطار في الشركة، بحيث اصبحت الشركة مملوكة من جورج زينه بالكامل. وقد تخلى ايلى خطار عن مسؤولياته الادارية في الشركة اعتبارا من تاريخ توقيع العقد.

جمال الحمود (ترست - فلسطين (TRUST PALESTINE):

الإضطرابات الداخلية أدت الى تراجع الأقساط المكتتبة إلا أن النتائج الفنية تحسنت بفعل تقلص حركة التنقل بالسيارات



جمال الحمود، المدير العام لشركة ترست للتأمين في فلسطين (TRUST PALESTINE)، شارك مع زملائه في مجموعة ترست العالمية (TIIC) في تشيين مكاتب الشركة الشقيقة «الثقة السورية» (TRUST SYRIA) في دمشق، وقد انتهزنا هذه الفرصة لنستطلع آراء السيد الحمود حول الاحداث الجارية في فلسطين الجريحة، وأثرها على اعمال شركات التأمين هناك.

وإذ تحدث الحمود بمرارة عن الصراع الدامي الجاري بين الأخوة في فلسطين، والذي لا يفيد منه سوى العدو الاسرائيلي، قال ان شركات التأمين الفلسطينية كغيرها من المؤسسات الاقتصادية تنتظر بثلief عودة السلام الى الاراضي الفلسطينية. وفي هذه الاثناء، تتابع تقديم خدماتها الى المواطنين.

وقال ان الاضطرابات الأمنية التي تعيشها الاراضي الفلسطينية ادت الى تراجع الاقساط المكتتبة، الا ان انزواء الناس في بيوتهم جعل حركة تنقل السيارات تخف على نحو كبير، ما أدى الى تحسن النتائج الفنية لفرع التأمين على السيارات.

الى ذلك، تمضي شركات التأمين الفلسطينية قدما في تجميع اموالها في المجالات الآمنة وتحقق عوائد استثمارية جيدة.

اعتماد على الاحتياطات والاستثمارات

■ كيف نزاولون اعمالكم في ظل الازمات الصعبة التي تعيشها الاراضي الفلسطينية؟

– الازمات صعبة واستثنائية وقد انعكست على النمو المتوقع للاقتصاد الفلسطيني، وأدت الى شلل مختلف القطاعات والمرافق بما فيها قطاع التأمين الذي تأثر سلبا بعدم توافر السيولة والبطالة المتفاقمة، لكن ورغم كل ذلك استطاعت الشركات المحلية التكيف مع الازمات والظروف القائمة، ولا خيار لها الا الاستمرار، خصوصا انها تشكل رافدا من روافد الاقتصاد الفلسطيني وتعمل آلاف العائلات، اذ يعمل في قطاع التأمين نحو الف موظف.

يضيف السيد الحمود: حاليا، ان هذه الشركات وبعد انخفاض حجم اقساطها وندرة السيولة لديها ومعاناتها في التحصيل، تعتمد على احتياطاتها وعائدات استثماراتها. يبقى ان املنا كبير بتحسين الازمات.

نتائج فنية ومعدلات استثمار جيدة

■ هل يعني كلامكم ان الشركات المحلية تكبدت خسائر؟

– المفارقة ان الازمات القائمة ادت الى تراجع عدد الحوادث في فرع التأمين على السيارات وذلك بفعل انزواء الناس في بيوتها وتراجع حركة السير، وبالتالي تحسنت النتائج

شركات التأمين مستمرة في تقديم خدماتها

■ الفنية، اضافة الى ارتفاع معدلات الاستثمار.

■ كيف تصف علاقتكم مع المعيدين؟

– كان لتحسن النتائج الفنية وقع ايجابي لدى المعيدين، وقد شجعهم ذلك على متابعة دعم الشركات المتعاونة معهم، مع الاشارة الى ان معظم الشركات ذات الكفايات والامكانات لا تزال تحتفظ باتفاقات اعادة جيدة.

الاقساط تتراجع ٢٠ في المئة

■ كم بلغت نسبة انخفاض حجم الاقساط في القطاع عموما وفي «ترست - فلسطين» خصوصا؟

– سجلت نسبة تراجع اجمالي الاقساط في القطاع ٢٠ في المئة، اما لدى «ترست» (TRUST) فلم تتجاوز هذه النسبة ١٠ في المئة، وبلغ حجم اقساطنا في العام ٢٠٠٦ نحو ١١ مليون دولار اميركي.

■ كيف تقيمون نتائجكم؟

– جيدة، حيث حققنا زيادة في الارباح الصافية وصلت الى ٤ ملايين دولار، ويعزى ذلك كما أوضحنا آنفاً الى اننا حققنا عوائد

استثمارية عالية اضافة الى ارباحنا الفنية.

■ هل من منتجات جديدة تقدمونها لعملائكم؟

– نسعى الى تعزيز فرعي الحياة والوثائق الموجهة للافراد بمنتجات تطرح للمرة الاولى في السوق الفلسطيني.

ندرة تغطيات الحرب والارهاب

■ ما مدى اقبال المجتمع الفلسطيني على تغطيات الحرب والارهاب؟ وهل توفر الشركات المحلية هذا النوع من الوثائق؟

– بالنسبة الى «ترست» فقد استثنينا تغطيات اخطار الحرب والارهاب من وثائقنا، وأبقينا على تغطية اخطار حوادث الشغب (RIOTS) وبسقف محدود.

علماً ان الازمات الاقتصادية تجعل عدد الاشخاص القادرين على شراء الغطاء ضد اخطار الحرب والشغب محدوداً جداً، وهو يقتصر على الشركات ذات القدرات المالية العالية.

اما في مجال التأمين على الحياة، فإننا قادرون على توسيع عقد التأمين ليشمل اخطار الحرب والحرب الاهلية WAR, CIVIL WAR والارهاب TERRORISM مقابل قسط اضافي كما في اي بلد آخر. وهناك اشخاص كثر يطلبون الينا اضافة هذه التغطية الى العقود التي يحملونها.

■ هل من كلمة اخيرة؟

– همنا الاساسي اليوم الحفاظ على موقعنا الحالي ووضعنا المالي والفني ومواردنا البشرية. ■

مذكرة الغرفة الدولية للملاحة في بيروت لوزير المالية الدكتور جهاد أزور...

شركات الملاحة تستهجن الاستمرار في تحميل سفنها رسوم التأشير القنصلي وغراماته الاعتبارية!



إيلي زخور

رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت

تماماً جهود معاليكم لتسهيل المعاملات وتخفيض كلفتها ليصبح لبنان جزءاً من الاقتصاد العالمي المتطور».

وزخور يتخوف من انعكاس التدهور الأمني على حركة المرفأ و وارداته

من جهة ثانية، أبدى رئيس الغرفة الدولية للملاحة في بيروت إيلي زخور تخوفه من أن تؤدي الأوضاع الامنية غير المستقرة في البلاد الى بدء العد العكسي لتراجع حركة مرفأ بيروت و وارداته المالية، التي لا تزال جيدة حتى تاريخه وأفضل مما كانت عليه في الفترة ذاتها عينها من العام الماضي، مؤكداً أن استمرار المسلسل الإجرامي والتخريبي بنشر الذعر والخوف في طول البلاد وعرضها، سيدفع التجار الى تقليص حجم الاستيراد مما سيؤثر سلباً على المرفأ.

وجدد زخور مناشدته المسؤولين ان يرحموا البلاد بتجنبيها خلافاتهم وتصريحاتهم وتهجماتهم المتبادلة، فيوحدوا كلمتهم ويعملوا معاً رافة بالشعب ولكي يتمكن لبنان من مواجهة المخاطر المحدقة به وبالمنطقة.

المحطة أصبحت عنصراً أساسياً للنمو

وتابع زخور: حتى نتائج شهر أيار المنصرم، حيث بدأ المسلسل التخريبي والإجرامي، جاءت أفضل مما كانت عليه في الشهر نفسه من العام الماضي، ما يؤكد ان محطة الحاويات أصبحت تمثل العنصر الأساسي في تنشيط الحركة في المرفأ وزيادة وارداته المالية وتحويله الى مرفأ منافس ولاعب محوري في المنطقة، وبالتالي يجب ان يشكل هذا النمو المتواصل حافزاً للمسؤولين لكي يبادروا الى توسيع المحطة وتعزيز تجهيزاتها لتتمكن من استقبال حركة أكبر من السفن والحاويات.



طارق متري

وزير الخارجية والمغتربين بالوكالة

جددت الغرفة الدولية للملاحة في بيروت في مذكرة رفعتها لوزير المالية الدكتور جهاد أزور مطالبته بإلغاء موجب التأشيرة القانونية على مانيفستو البضائع والرسوم الواجبة الاستيفاء عنها في دوائر البعثات السياسية والقنصليات اللبنانية في الخارج والغرامات المترتبة عن مخالفة هذا موجب.

مرفأ تحميل إضافة الى الغرامات المترتبة عن مخالفة هذا موجب.

لبنان الوحيد الذي يفرض التأشير القنصلي!

وأشارت الغرفة الى ان البلدان التي تستقبل مرافئها سفناً محملة بالبضائع المصدرة من المرفأ اللبنانية لا تفرض تأشير المانيفستو الصادر بهذه البضائع من قنصلياتها أو سفاراتها الموجودة في لبنان.

شركات الملاحة تتضامن معنا ونحن نقابلها بالإساءة!

وأضافت: «وما زاد في استهجان شركات الملاحة وامتعضها من هذه المعاملة غير المسؤولة، هو أنها لا تترك مناسبة إلا وتبدي تعاطفها وتضامنها مع لبنان، ولا سيما بعد العدوان الإسرائيلي في تموز من العام الماضي، والحصار البحري الذي فرضته إسرائيل على المرفأ اللبنانية والذي استمر أكثر من شهرين، حيث سارعت هذه الشركات الى استئناف نشاطها وزيادة تعاملها مع مرفأ بيروت، ما سمح للمرفأ بتحقيق زيادة جيدة بحركته و وارداته المالية على الرغم من الأوضاع الامنية والاقتصادية التي يتخبط بها لبنان».

التأشير القنصلي يسء الى مصداقية الدولة وسمعتها في الخارج

وأنهت الغرفة مذكرتها متمنية على الوزير أزور «التنسيق مع وزارة الخارجية والمغتربين لإصدار قرار بإلغاء هذا التأشير القنصلي الذي ما زال يسء الى مصداقية الدولة وسمعتها في الخارج ويناقض



فوزي صلوح

وزير الخارجية والمغتربين المستقيل



د. جهاد أزور

وزير المالية

موافقة الوزير أزور على طلب الإلغاء

ونوهت الغرفة في مذكرتها بالكتاب الذي كان أرسله الوزير أزور لجانب وزارة الخارجية والمغتربين، يتضمن موافقته على طلب الغرفة بإلغاء رسم التأشير القنصلي على مانيفستات البضائع المشحونة على متن السفن الى المرفأ اللبنانية، لأن هذا التأشير أصبح لاغياً منذ تطبيق قانون الجمارك الجديد في العام ٢٠٠١ والذي لم يتضمن أي نص يقضي بوجوب تأشير هذه المانيفستات.

والمجلس الأعلى للجمارك لا يرى مانعاً للإلغاء

كما ذكرت الغرفة في المذكرة ان المجلس الأعلى للجمارك كان أبلغ وزارة المالية بأنه «لا يرى مانعاً من إجابة طلب الغرفة الرامي الى إلغاء رسم التأشير القنصلي على المانيفستات انسجاماً مع حرية التجارة الدولية».

تذمر شركات الملاحة من الرسوم والغرامات الاعتبارية

ولفتت الغرفة في مذكرتها نظر الوزير أزور الى تذمر واستغراب شركات الملاحة العالمية التي تتعامل مع مرفأ بيروت حيال الاستمرار في تحميلها رسوماً وغرامات بصورة مخالفة للقانون، كون القنصليات والسفارات اللبنانية في الخارج ترفض تأشير المانيفستات لأنها تعتبر هذا التأشير أصبح لاغياً، وبالتالي تغرم السفن التابعة لهذه الشركات عند وصولها الى أول مرفأ لبناني بدفع ضعفي الرسوم المتوجبة عن كل مانيفستو غير مؤشر عليه من كل

المهندس حسن قريطم؛ ورشة تأهيل وتطوير مرفأ بيروت مستمرة



كشف الرئيس المدير العام لمرفأ بيروت المهندس حسن قريطم عن إمكانية تراجع الحركة في المرفأ خلال شهر حزيران الماضي، وعزا ذلك الى الأوضاع الأمنية الخطيرة التي يعيشها لبنان خصوصاً الأحداث الأليمة في مخيم نهر البارد والمتفجرات المتنقلة التي تستهدف المناطق اللبنانية. وقال قريطم ان هذا التراجع يبدو جلياً في تراجع عدد البواخر التي تؤم المرفأ، بحيث أصبحنا نرى محطة الحاويات شاغرة من أي باخرة، وهذه الظاهرة لم نعهد لها خلال الأشهر الماضية. وأضاف: «انطلاقاً من هذا الواقع المستجد لم يعد هناك ضغط كبير على محطة الحاويات فهي تعمل بشكل طبيعي ومريح».

وكشف قريطم بأن إدارة المرفأ اتخذت سلسلة من الإجراءات لتسريع تنفيذ الأعمال، وامتصاص الضغط على محطة الحاويات الذي يمكن ان يعود في أي وقت مع استتباب الوضع الأمني. ومن هذه الإجراءات شراء معدات صغيرة الحجم جديدة، وزيادة التنسيق بين الإدارات المعنية لا سيما مع إدارة الجمارك والوكلاء البحريين، وتنظيم دخول الشاحنات والأشخاص الى أماكن العمل في المرفأ وفقاً لمدونة أمن المرفأ والسفن INTERNATIONAL SHIPPING & PORT FACILITY SECURITY (ISPS) CODE الصادرة عن المنظمة البحرية العالمية (IMO) INTERNATIONAL MARITIME ORGANIZATION.

وقال قريطم ان المرفأ يشهد حالياً ورشة تأهيل وتطوير مستمرة. فقد لزمّت الإدارة الى شركة ألمانية متخصصة وضع دراسة لتطويل رصيف المحطة الرئيسي ١٠٠ متر، ومن المنتظر ان تنتهي الدراسة قبل نهاية العام الحالي ليصار بعدها الى إطلاق مناقصة عامة لتلزم أعمال التنفيذ. ان هذا التطويل سيتيح للمحطة استقبال باحرتين عملاقتين دفعة واحدة أو أربع بواخر متوسطة الطول في الوقت ذاته.

وأكد قريطم ان إنشاء المنطقة اللوجستية في المنطقة الحرة شارف على نهايته، ومما يتيح لبيروت من ان تستعيد مكانتها المحورية في المنطقة كمحطة رئيسية للتجارة المثلثة.

وأوضح ان المراكز اللوجستية للشحن والتموين في المناطق الحرة في العالم تشهد نمواً متواصلاً نظراً لانعكاساتها الإيجابية على اقتصاد البلد الذي يحتضنها. فالشركات اللوجستية تبني مخازن ومستودعات خاصة بها في المناطق الحرة، والتي تستخدمها لتخزين منتجات شركات التجارة والصناعة العالمية، لتوزيعها لاحقاً الى عملاء وزبائن هذه الشركات بالسرعة المطلوبة. وأشار قريطم الى ان إدارة المرفأ قامت بتأجير نحو ٣٠ ألف متر مربع لعشر شركات عالمية تتعاطى النقل والتخزين لبناء مستودعات خاصة بها في المنطقة الحرة.

وأنتهى قريطم: ان مرفأ بيروت أصبح مرفأ منافساً بكل معنى الكلمة. فبعد ان باشرت شركات الملاحة باعتماده لعمليات الترانزيت البحري (المسافنة)، ستباشر شركات الشحن والتموين اللوجستية قريباً اعتماد المنطقة الحرة في المرفأ كمركز للتخزين والتوزيع في المنطقة.

مجموع الواردات الجمركية والـ TVA

يرتفع الى ٧٥٩,٥٠٦ مليون دولار

في الأشهر الخمسة الأولى من العام ٢٠٠٧

أظهرت احصاءات تجارة لبنان الخارجية الصادرة عن إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) المستوفاة عبر كافة المرفأ والبوابات خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي جاءت أفضل مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. وأشارت الإحصاءات الى ان هذه النتائج الجيدة جاءت عكس كل التوقعات التي كانت تشير الى ان هذه الواردات ستراجع نتيجة الأزمات الأمنية والاقتصادية التي تتخبط بها البلاد.

فقد ارتفع المجموع العام لهذه الواردات الى ٧٥٩,٥٠٦ مليون دولار خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي مقابل ٦٧٥,٦٠٥ مليوناً للفترة نفسها من العام الماضي، اي بارتفاع جيد ونسبته ١٢,٤٢٪.

وتوزعت هذه الواردات كالتالي:

مجموع الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها في الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي الى ٣٧٧,٢٨٥ مليون دولار مقابل ٣٣٤,٤١٣ مليوناً للأشهر ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة نسبتها ١٢,٨٢٪.

مجموع واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٣٨٢,٢٢١ مليون دولار مقابل ٣٤١,١٩٢ مليوناً، اي بتحسن كبير قدره ١٢,٠٢٩٪.

وتخوف مصدر مسؤول في جمرک مرفأ بيروت من ان تبدأ هذه الواردات بالانخفاض متأثرة سلباً بالأحداث الأمنية الخطيرة التي تضرب البلاد، وخصوصاً عمليات التخريب والإرهاب التي تقوم بها المنظمات السلفية في مختلف المناطق اللبنانية.

حركة الطوابق في أيار ٢٠٠٧ أكبر منها

في أيار ٢٠٠٦

وبينت حركة مرفأ بيروت ان حركة الحاويات التي تداولها في أيار ٢٠٠٧ وبالغلة ٧٧٣٧٥ حاوية نمطية جاءت أفضل منها للشهر ذاته من العام ٢٠٠٦ والتي بلغت ٥٧٥٥٢ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ٣٤,٤٤٪.

– الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٩٦٨٩ حاوية نمطية مقابل ١٥٩٦٥ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٣,٣٣٪.

– الحاويات المستوردة برسم المسافنة: ارتفع مجموعها أيضاً الى ١٨١٧٧ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٢٨٣٣ حاوية، أي بزيادة جيدة قدرها ٥٣٤٤ حاوية نمطية ونسبتها ٤١,٦٤٪.

– الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع مجموعها الى ٤١١٧ حاوية نمطية مقابل ٣٧٨٥ حاوية، أي بتحسن نسبته ٨,٧٧٪.

الحاويات المعاد تصديرها بحراً برسم المسافنة: بلغ مجموعها في أيار الماضي ١٧٨٥٨ حاوية نمطية مقابل ١٢٢٩٥ حاوية للشهر ذاته من العام المنصرم، أي بزيادة كبيرة قدرها ٥٥٦٣ حاوية نمطية ونسبتها ٤٥,٢٥٪.

١١ سفينة جديدة لمجموعة HAPAG LLOYD

وافق مجلس إدارة مجموعة HAPAG LLOYD الألمانية على تمويل صفقة لبناء ١١ سفينة سعة الواحدة منها ٨٧٥٠ حاوية نمطية، على ان يتم استلامها حتى العام ٢٠١٠. وأظهر بيان صادر عن المجموعة أنها أمنت نقل ٥ ملايين حاوية في العام ٢٠٠٦ مقابل ٤,٨٧٠ ملايين حاوية للعام ٢٠٠٥ أي بزيادة صغيرة قدرها ١٣٠ حاوية نمطية ونسبتها ٢,٦٧٪.

والمعروف ان HAPAG LLOYD تغطي بخدماتها معظم المرفأ في أوروبا الشمالية والجنوبية وأميركا الشمالية واللاتينية وآسيا وهي ممثلة في لبنان بوكالة TOURISM & SHIPPING SERVICES.

MAERSK تحتفل باستلام الباخرة

EBBA MAERSK

احتفلت مجموعة MAERSK الدانمركية باستلام السفينة EBBA MAERSK التي تبلغ سعتها ١١ ألف حاوية نمطية. وهذه السفينة هي الخامسة من سلسلة السفن التي تقوم أحواض الجافة ODENSE STEEL الدانمركية ببنائها لصالح المجموعة التي تحتل المرتبة الأولى في العالم. فهي تسير أسطولاً يضم أكثر من ٥٠٠ سفينة يغطي خدماته المنتظمة أهم المرفأ العالمية في القارات الخمس.

مرفأ سنغابور الأول في العام ٢٠٠٦

من جهة ثانية، احتل مرفأ سنغابور المرتبة الأولى في العام ٢٠٠٦ بـ ٢٤,٨ مليون حاوية نمطية متجاوزاً مرفأ هونغ كونغ الصيني الذي تربع على المرتبة الثانية بـ ٢٣ مليون حاوية نمطية، علماً ان ستة مرفأ من المرفأ العشرة الأولى في العالم تقع في القارة الآسيوية وهي: سنغابور والمرفأ الثلاثة الصينية (هونغ كونغ، شنغهاي و SHENZHEN) وبوسان الكوري الجنوبي و KOAHSIUNG التايواني.

(K) لاين اليابانية ترفع عدد السفن في أسطولها الى ٥٠٠ سفينة



هاني زاروبي

شركة أوريانت شيبينغ اند ترايدنغ
وكيلة (K) لاين لقسم السيارات



أنيس عازار

(الشركة الوطنية للخدمات الملاحية)
وكيلة (K) لاين لقسم الحاويات

أعلنت مجموعة KAWASAKI KISENKAISHA اليابانية المعروفة باسم (K) لاين انها وضعت خطة لزيادة عدد السفن في أسطولها التجاري الذي يضم حالياً ٤٢٧ سفينة من مختلف الأنواع والأحجام. وأفاد بيان صادر عن المجموعة أنها تتوقع ان يرتفع عدد السفن الى ٥٠٠ سفينة في نهاية العام ٢٠٠٨، أي بزيادة قدرها ٧٣ سفينة ونسبتها ١٠,١٧٪. وأضاف ان الخطة التوسعية للمجموعة جاءت لتغطية النمو المتواصل في قطاع النقل البحري الذي قدره بنسبة ٥٪ سنوياً.

والمعلوم ان (K) لاين ممثلة في لبنان بوكالتين: الأولى الشركة الوطنية للخدمات الملاحية وتمثل قسم الحاويات، والثانية: أوريانت ترايدنغ اند شيبينغ كومباني وتمثل قسم السيارات في المجموعة.

ميريت شيبينغ الأولى بالتصدير في ايار ٢٠٠٧

أظهرت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية ان وكالة ميريت شيبينغ التابعة لمجموعة CMACGM الفرنسية استطاعت ان تتقدم في ايار الماضي من المرتبة الثالثة لتحتل المرتبة الأولى مسجلة تصدير ١٢٤٨ حاوية نمطية مقابل ٧٤٨ حاوية لشهر نيسان، أي بزيادة ضخمة نسبتها ٦٦,٨٤٪.

أما على صعيد الاستيراد، فاحتفظت ميريت شيبينغ بالمرتبة الثانية باستيرادها ٤٢٤٩ حاوية نمطية مقابل ٣٧٨٥ حاوية لشهر نيسان أي بارتفاع كبير قدره ٤٦٤ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٢٦٪.

من ناحية أخرى، باشرت مجموعة CMACGM خدماتها المنتظمة الجديدة التي تربط المرفأ الآسيوية بشمال أفريقيا عبر عمليات المسافنة في مرفأ مالطا. فقد وضعت سبع سفن سعة الواحدة منها ٣٠٠٠ حاوية نمطية لتأمين هذا الخط الذي أصبح يربط مرفأ CHIWAN بمرفأ الجزائر ب ٢١ يوماً ومرفأ شنغهاي بمرفأ طرابلس (ليبيا)، ب ٢٤ يوماً.

HAMBURG SUD الألمانية تستلم الباخرة الرابعة

سعة ٣٧٥٢ حاوية نمطية

احتفلت مجموعة HAMBURG SUD الألمانية باستلام الباخرة الرابعة BAHIA GRANDE سعة ٣٧٥٢ حاوية نمطية من السفن الست التي كانت تعاقدت على بنائها في أحواض DAEWOO الجافة لبناء السفن الكورية. وقال مصدر مسؤول في المجموعة ان هذه السفينة انضمت الى سفنها العاملة بين مرفأ آسيا وافريقيا الجنوبية وأميركا الجنوبية. وكشف ان المجموعة ستباشر باستلام السفينة الأولى سعة ٦٣٠٠ حاوية نمطية من السفن الست التي أوصت على بنائها مع DAEWOO في حوضها الجاف في رومانيا على ان يتم استلام الباخرة السادسة والأخيرة خلال العام ٢٠١٠. وتجدر الإشارة الى أن HAMBURG SUD ممثلة في لبنان بوكالة SEATRANS التابعة لمجموعة سي لاين التي تواصل تسجيل النتائج الجيدة، إذ استطاعت الاحتفاظ بالمرتبة الثالثة في ايار الماضي مسجلة تفرغ ٢٨٢٢ حاوية نمطية مقابل ٢٤٩٣ حاوية لشهر نيسان، أي بارتفاع كبير قدره ٣٢٩ حاوية نمطية ونسبته ١٣,٢٠٪.

نخبة NAVIBULGAR البلغارية

وضعت الحكومة البلغارية للمسات الأخيرة على المشروع الذي تعده لخصخصة شركة NAVIBULGAR التي تملك ١٢ سفينة حاويات و٣٤ سفينة للبضائع العامة والحبوب و٦ ناقلات للنقط والمحروقات و٨ سفن للنقل المشترك (MULTI PURPOSE).



السيدة منى بوارشي

رئيسة مجلس إدارة نقلات الجزائر
وكيلة NAVIBULGAR البلغارية

وينص المشروع على بيع ٧٠٪ من الشركة في المرحلة الأولى على ان تمتلك الفائزة بالمناقصة الى ٣٠٪ الباقية بعد ٥ سنوات في حال تقييد ونفذت شروط المناقصة. وتوقعت الحكومة ان تفوق القيمة الإجمالية للمناقصة الـ ٦٦٠ مليون دولار. ويذكر ان NAVIBULGAR ممثلة في لبنان بنقلات الجزائر.

الأسطول العالمي يضم ٣٨٠٣ سفن حاويات سعتها

الإجمالية ٩,٠١ ملايين حاوية نمطية

النمو المتواصل الذي تشهده التجارة البحرية العالمية انعكس إيجاباً على حركة سفن الحاويات التي بلغ مجموعها في الأول من شهر آب (أغسطس) من العام الماضي ٣٨٠٣ سفن تبلغ سعتها الإجمالية ٩,٠١ ملايين حاوية نمطية. وأفاد تقرير ملاحى نشر في لندن انه في الشهر ذاته أي (أب ٢٠٠٦) بلغ عدد السفن التي تقوم أحواض السفن العالمية في بنائها ١٢٣٨ سفينة تفوق سعتها الإجمالية ٤,٥٧ ملايين حاوية نمطية، أي ما نسبته ٥٠,٧٪ من القدرة الإجمالية لأسطول سفن الحاويات.

وأضاف التقرير ان سفن الحاويات في العالم سجلت نمواً بلغت نسبته ٢,٨٪ في العام ٢٠٠٥، و١٦,٦٪ في العام ٢٠٠٦، وتوقع ان يبلغ ٤,٥٪ في العام ٢٠٠٧ و١٣,٩٪ في العام ٢٠٠٨ أي بمعدل سنوي قدره ١٥٪.

اسرار بحرية

● يقال ان كل ما نشر عن اسباب استقالة مدير عام وزارة خدماتية وخصوصاً حول تلقيه عرضاً مغرباً للعمل في الخارج هو غير دقيق، وان السبب المباشر لاستقالته عائد الى شعوره بأنه طائر يغرد خارج سريره!

● من المتوقع ان تستعيد حركة المسافنة ازدهارها بعدما دشنت شركة ملاحية عالمية خطاً بحراً اضافياً من المرفأ الصينية مباشرة الى مرفأ بيروت.

● محادثات بعيدة عن الاضواء جرت في نهاية شهر حزيران الماضي، ستنعكس نتائجها سلباً او ايجاباً على مرفأ بيروت.

● أعلن مرجع حكومي انه سيكشف النقاب قريباً عن معلومات هامة حول حقيقة توقف اعمال تطوير مرفأ طرابلس وتعميق حوضه!

● قال رئيس هيئة بحرية في اجتماع عقد في غرفة التجارة والصناعة والزراعة في بيروت، ان القطاع الزراعي سيكون الضحية الكبرى في حال اغلقت سوريا حدودها مع لبنان!

١٢ رافعة جسرية لمحطة الحاويات الجديدة في روتردام



تتواصل عملية بناء محطة حاويات جديدة EUROMAX في CONTAINER TERMINAL مرفأ روتردام الهولندي والتي من المتوقع ان تباشر خدماتها خلال العام ٢٠٠٨. وقد وصلت الى مرفأ روتردام الرافعات الجسرية (GANTRY CRANES) ال ١٢ التي كانت إدارة المحطة تعاقدت على صنعها مع شركة (ZMPC) الرائدة في صناعة الرافعات.

وتجدر الإشارة الى ان إنجاز المرحلة الأولى من بناء المحطة في العام ٢٠٠٨ سيتيح للمحطة التعامل مع ٢,٣ مليون حاوية نمطية سنوياً وبالتالي سترتفع القدرة الاستيعابية لمرفأ روتردام بنسبة ٢٠٪.

محطة جديدة في مرفأ روتردام الهولندي

مرفأ همبورغ يتداول ٨,٩ ملايين حاوية نمطية في العام ٢٠٠٦

أفادت الإحصاءات التي نشرها المكتب الفدرالي الألماني ان مرفأ همبورغ لا يزال الأكثر عملاً ونشاطاً بني المرفأ الألمانية محتلاً بذلك المرتبة الأولى بعدد الحاويات التي تداولها لـ ٨,٩ ملايين حاوية نمطية للعام ٢٠٠٦، بينما جاء مرفأ بريمن في المرتبة الثانية بـ ٤,٥ ملايين حاوية نمطية. وأظهرت الإحصاءات أيضاً ان مرفأ همبورغ ظل محتفظاً بالمرتبة التاسعة



مرفأ همبورغ الألماني يواصل نشاطه المزدهر

بين المرفأ العالمية محققاً في العام ٢٠٠٦ زيادة جيدة بحركة الحاويات (٨,٩ ملايين حاوية نمطية) مقابل ٨,١٠ ملايين حاوية للعام ٢٠٠٥، اي بارتفاع قدره ٨٠٠ ألف حاوية نمطية ونسبته ٩,٨٨٪.

مجموعة EVERGREEN تبشر العمل باسم موحد EVERGREEN LINE



باخرة عملاقة تابعة لمجموعة EVERGREEN التايوانية

أعلنت مجموعة EVERGREEN البحرية التايوانية ان الشركات الملاحية الأربع التي تضمها أصبحت تعمل تحت اسم موحد هو EVERGREEN LINE وذلك اعتباراً من ١ أيار ٢٠٠٧. والشركات الأربع هي: EVERGREEN MARINE CORP. LTD و HATSU MARINE LTD و EVERGREEN (HONGKONG) LTD و ITALIA MARITTIMA SPA. وأضاف البيان الذي أصدرته المجموعة ان الشركات الأربع التي باشرت باستعمال الاسم الموحد ستتابع نشاطها كالمسابق بصورة مستقلة، محتفظة بموظفيها ومكاتبها. ويذكر ان EVERGREEN تغطي خدماتها المنتظمة معظم المرفأ العالمية بواسطة أسطولها التجاري الذي يضم ١٥٠ سفينة تبلغ سعتها الإجمالية ٥٦٠ ألف حاوية نمطية وهي تحتل المرتبة الرابعة في العالم. وتجدر الإشارة الى ان EVERGREEN ممثلة في لبنان بوكالة PHOENICIAN MARITIME AGENCY.

انتخاب كمال شرفان رئيساً لاتحاد النقابات العمالية للنقل البحري



المجلس مجتمعاً في مقر الغرفة الدولية للملاحة في بيروت ويظهر من اليمين: سامي البرجاوي، حسين جهجاه، هاني البرجاوي، كمال شرفان، حسن البرجاوي، ناصر نزال، جورج شاغوري، علي ملحم، عكاش داود، مايكل خريرو وعلي صالح



كمال شرفان وجورج شاغوري يقطعان قالب الحلوى يحيط بهما أعضاء المجلس

استضافت الغرفة الدولية للملاحة في مقرها في بيروت الاجتماع الذي عقده اتحاد النقابات العمالية للنقل البحري، لانتخاب رئيس جديد مكان الرئيس الذي انتهت مدته، وتشكيل هيئة مكتبه للعامين المقبلين.

ترأس الاجتماع الذي شارك فيه ١٦ عضواً، العضو الأكبر سناً السيد حسن البرجاوي الذي أعلن ان هذا الاجتماع مخصص لانتخاب رئيس للاتحاد وتشكيل هيئة مكتبه.

وبعد اجراء العملية الانتخابية فاز بالإجماع الأعضاء التالية أسماؤهم، والذين شكلوا هيئة مكتب المجلس، على الشكل التالي:

كمال شرفان رئيساً، حسن البرجاوي نائباً للرئيس، حسن بركات نائباً للرئيس، ناصر نزال (أمين السر العام)، علي ملحم (أمين السر الخارجي)، عكاش داود أميناً للصندوق، يوسف ملحم محاسباً، صفا صفا مفتشاً، ناجي الفغالي مسؤولاً عن الإعلام، وكل من خضر مرعي، حسين جهجاه وعلي صالح أعضاء مستشارين.

وإثر انتهاء عملية الانتخاب ترأس الجلسة كمال شرفان الذي ألقى كلمة شكر فيها الغرفة الدولية للملاحة في بيروت لاستضافتها الاجتماع «مما يؤكد انها ضامنة للأسرة المرفئية من عمال وأرباب عمل، كما أكد انه سيبذل أقصى الجهود لإقامة أوثق العلاقات مع قطاع النقل البحري من أجل الدفاع عن العاملين في هذا القطاع الذي يعتبر الشريان الرئيسي للاقتصاد الوطني اللبناني.

وبعد انفضاض الاجتماع دعي الحضور الى حفل كوكتيل أقيم في مقر الغرفة حيث جرى تبادل الأتخاب والتهنئة وقطع قالب الحلوى.

MSC تفوز بجائزة أفضل شركة ملاحه عابرة وتسجل رقماً قياسياً جديداً في لبنان



باخرة العملاقة MSC

أفادت حركة الحاويات في مرفأ بيروت ان وكالة MSC (لبنان) سجلت رقماً قياسياً جديداً بعدد الحاويات التي أمنت تفريغها خلال شهر أيار الماضي. فقد تبين ان هذه الوكالة التي ظلت محتفظة بالمرتبة الأولى أمنت استيراد ٥٧٥٧ حاوية نمطية برسم الاستهلاك المحلي، أي ما نسبته ٣٠٪ من مجموع الحاويات برسم الاستهلاك المحلي والبالغ ١٩٦٨٩ حاوية نمطية لشهر أيار.

من جهة ثانية فازت MSC السويسرية بجائزة أفضل شركة ملاحه عابرة للمحيطات للعام ٢٠٠٧ "BEST OCEAN CARRIER OF THE YEAR 2007"، وذلك في إطار حفل توزيع جوائز جمعية وسطاء النقل الكندية في مدينة مونتريال الكندية.

مرفأ دبي ثامن أكبر مرفأ لتداول الحاويات في العالم عام ٢٠٠٦

ذكر تقرير بحري صدر في لندن ان مرفأ دبي في الإمارات العربية المتحدة احتل المرتبة الثامنة كأكبر المرفأ العالمية للحاويات في العام ٢٠٠٦، متخطياً بذلك مرفأ همبورغ الألماني ولوس انجلوس الأميركي.

وأفاد هذا التقرير ان مرفأ دبي سجل تداول ٨,٩ ملايين حاوية نمطية في العام ٢٠٠٦ مقابل ٧,٦ ملايين حاوية للعام ٢٠٠٥، أي بزيادة جيدة ونسبتها ١٧,١٠٪.

وأظهر التقرير أيضاً ان مرفأ سنغافوره وهونغ كونغ وشنغهاي احتفظت بالمراتب الثلاث الأولى، فيما تراجع مرفأ كاهسيونغ التايواني من المرتبة الخامسة الى السادسة.

وقال التقرير ان الموانئ الصينية الخمسة وهي شنغهاي وتيانجين وكينجداو وداليان وزيامين سجلت نمواً كبيراً تجاوز الـ ٢٠ في المئة في العام ٢٠٠٦. وتوقع ان يتقدم مرفأ شنغهاي من المرتبة الثالثة الى الثانية محل مرفأ هونغ كونغ بعد ان سجل تداول ٥,٨٨ ملايين حاوية نمطية في الربع الأول من العام الحالي بينما بلغ عدد الحاويات التي تعامل معها مرفأ هونغ كونغ في الفترة ذاتها ٥,٥ ملايين حاوية نمطية.

الخطوط الألمانية «لوفتهانزا» استحوذت على الخطوط السويسرية

في كل يوم يستيقظ العالم الاقتصادي على مفاجأة غير محسوبة، ففي الشهر الماضي وفي ٢٢ حزيران (يونيو) استيقظ العالم على خبر استحواذ شركة الخطوط الألمانية «لوفتهانزا» LUFTHANSA على شركة الخطوط السويسرية «سويس إير» SWISS AIR بالكامل.

وسوف تبقى «سويس إير» شركة مستقلة الى حين يتم الانتهاء من نقل الحقوق الدولية الكاملة للشركة الى الشركة الألمانية.

لم تذكر قيمة الصفقة في الخبر الوارد من فرانكفورت، ربما بانتظار التقييم النهائي لأصول «سويس إير».

OUR SERVICES ARE BEST TO SOLVE YOUR PROBLEMS



GENERAL TRANSPORTATION SERVICES WE TAKE CARE OF YOUR FREIGHT ON FIVE CONTINENTS



AS NO ONE ELSE CAN

GENERAL TRANSPORTATION SERVICES
HEAD OFFICE

MICHAEL SEHNAOUI BLDG. PORT STREET • P.O.BOX: 7093 BEIRUT - LEBANON
PHONE: 01/ 585777 (10 LINES) • FAX: 961-1-581359
E-MAILS: ytkaisi@gts.com.lb • amerkaisi@gts.com.lb • SITA: BEYIG7X

المطارات العشرة الأولى في العالم عام ٢٠٠٦

MEMPHIS الأميركي الأول بـ ٣,٦٩٢ ملايين طن

ودبي المطار العربي الوحيد في المرتبة ١٧

ذكر تقرير نشرته المنظمة الدولية للمطارات (ACI) التي تضم ٥٧٣ عضواً يمثلون ١٦٤٣ مطاراً في ١٧٨ بلداً، ان التجارة الجوية العالمية شهدت نقل ٨٤.٥ مليون طن من البضائع في العام ٢٠٠٦، مقابل ٧٦ ملايين طن للعام ٢٠٠٥، أي بارتفاع جيد قدره ٨.٥ ملايين طن ونسبته ١١,١٨٪. وتوقع التقرير استمرار نمو التجارة العالمية الجوية بمعدل قدره ٥,٤ في المئة سنوياً لتصل الى ٢١٤ مليون طن في العام ٢٠٢٥. وافاد التقرير ان الشركات المشغلة للمطارات في العالم أنفقت ما مجموعه ٣٨ مليار دولار في العام ٢٠٠٦ لتحديث وتطوير خدماتها مقابل ٣٦ ملياراً للعام ٢٠٠٥، أي بزيادة معتدلة قدرها ٢ ملياري دولار ونسبتها ٥,٥٥٪.

من جهة ثانية، افاد التقرير ان مطار MEMPHIS الأميركي احتل المرتبة الأولى في العام ٢٠٠٦ بتداوله ٣,٦٩٢,٢٠٥ طن. وحل مطار هونغ كونغ الصيني في المرتبة الثانية بـ ٣,٦٠٨,٧٨٩ طن، فيما جاءت المرتبة الثالثة من نصيب مطار ANCHORAGE الأميركي بـ ٢,٨٠٣,٧٩٢ طن والمرتبة الرابعة لمطار سيول الكوري الجنوبي بـ ٢,٣٣٦,٥٧١ طن. وحل مطار دبي في المرتبة ١٧ بـ ١,٥٠٣,٦٩٦ طن وهو المطار العربي الوحيد الذي كان بين المراتب العشرين الأولى في العالم عام ٢٠٠٦. ونشر في ما يلي قائمة بالمطارات العشرين الأولى في العالم للعام ٢٠٠٦:

Airport cargo handling in 2006 Cargo Volumes / freight and airmail (t)

Airport	Total
1- Memphis TN, USA (MEM)	3.692.205
2- Hong Kong, CN (HKG)	3.608.789
3- Anchorage AK, USA (ANC) *	2.803.792
4- Seoul, KR (ICN)	2.336.571
5- Tokyo, JP (NRT)	2.280.026
6- Shanghai, CN (PVG)	2.159.321
7- Frankfurt, DE (FRA)	2.127.797
8- Louisville KY, USA (SDF)	1.982.985
9- Singapore, SG (SIN)	1.931.881
10- Los Angeles CA, USA (LAX)	1.907.173
11- Paris, FR (CDG)	1.854.950
12- Miami FL, USA (MIA)	1.830.592
13- Taipei, TW (TPE)	1.698.808
14- New York NY, USA (JFK)	1.660.158
15- Chicago IL, USA (ORD)	1.618.331
16- Amsterdam, NL, (AMS)	1.559.787
17- Dubai, AE (DXB)	1.503.696
18- London, GB (LHR)	1.343.932
19- Bangkok, TH (BKK)	1.181.814
20- Indianapolis IN, USA (IND)	1.044.293

جائزة جديدة لـ «أجيليتي»: أفضل مزود للخدمات



الياس منعم الرئيس التنفيذي لـ اجيليتي يحمل الجائزة

حصلت شركة «أجيليتي» على جائزة جديدة «أفضل مزود للخدمات اللوجستية للعام ٢٠٠٧» وذلك ضمن جوائز التوريد والنقل (SCATA) (SUPPLY CHAIN & TRANSPORT AWARDS) التي اقيمت اخيراً في دبي. وتقوم رسمياً بجوائز (SCATA) التي اسستها مجموعة «أي تي بي» (ITP) للنشر، بتكريم الشركات والافراد المتميزين في قطاع الخدمات اللوجيستية في الشرق الاوسط، وتهدف الى تشجيع الشركات العاملة في هذا القطاع وتقدير الجهود التي تبذلها، اضافة الى ارساء اعلى المعايير للآخرين.

الياس منعم: الثقة والاحلاص

وصرح الياس منعم، الرئيس التنفيذي لشركة اجيليتي في الشرق الاوسط وافريقيا، في هذه المناسبة، قائلاً: «ان فوزنا بجائزة (SCATA) يسهم في ترسيخ مكانة اجيليتي في المنطقة وتعزيز اعمالنا في قطاع الخدمات اللوجيستية على المستوى العالمي». وأضاف: ان نجاح اعمالنا على المستوى العالمي يأتي نتيجة لعلاقتنا القوية مع العملاء المبنية على اساس من الثقة والاحلاص. لقد حرصت اجيليتي دوماً على ترسيخ مبدأ رضا العملاء والشركاء من خلال ابتكار منتجات وخدمات جديدة فضلاً عن توفير اعلى مستويات الخدمة العالمية، ويسعدنا ان جهودنا قد أوتيت ثمارها في نهاية الامر وحصلنا على تقدير (SCATA). يذكر ان الشركة كانت قد فازت بأربع جوائز مرموقة في تشرين الثاني (نوفمبر) الماضي في حفل توزيع «جائزة الشرق الاوسط اللوجيستية لعام ٢٠٠٦» والذي اقامته «ميديا ون غروب» في الامارات. كما حصلت اجيليتي على «جائزة التميز الخليجي لعام ٢٠٠٦» من غرفة تجارة وصناعة قطر في ايار (مايو) ٢٠٠٦.

خصخصة «القطرية»، بعد ان تبدأ بالربح!

كشف الرئيس التنفيذي للخطوط الجوية القطرية اكبر الباكر النقاب عن انه ستتم خصخصة الشركة خلال النصف الاول من العقد المقبل وان ذلك سيتم بعد تحقيقها الربح خلال ثلاث سنوات متتالية.

وقال بمناسبة الاستعداد لاطلاق رحلات الشركة الى الولايات المتحدة الاميركية، ان ٥١ في المئة من اسهم الشركة الحائزة تصنيف «خمس نجوم» ستطرح للمستثمرين القطريين. وأضاف: ان «رحلات الشركة الى نيويورك وواشنطن خلال الشهر الجاري تحظى باهتمام كبير في منطقة الخليج»، مؤكداً ان من شأن ذلك «التأثير على نسبة الحجزات».

٣٤٨٥ حاوية نمطية نقلتها الملاحة العربية المتحدة الى الكويت

أصدرت شركة الملاحة العربية المتحدة تقريراً أشارت فيه الى انها نقلت الى الكويت خلال أيار (مايو) الماضي ٣٤٨٥ حاوية نمطية من مختلف مناطق التجارة العالمية بواسطة خمس من سفنها، وان ١٥٩٦ من هذه الحاويات قدمت الى الكويت من منطقة تجارة الشرق الأقصى التي احتلت المركز الأول في التصدير الى الكويت عبر سفنها، تليها منطقة تجارة أوروبا بـ ٩٩٥ حاوية ومن ثم منطقة البحر الأبيض المتوسط بـ ٥٦١ حاوية ثم الولايات المتحدة الأميركية بـ ٢٤١ حاوية.

أما منطقة الخليج العربي فقد نقلت سفن الملاحة العربية المتحدة منها الى الكويت ٦٧ حاوية تليها منطقة تجارة الهند بـ ٢٥ حاوية.

تحسن حركة مرفأ بيروت لم ينسحب على مجموع الواردات الجمركية والـ TVA في أيار ٢٠٠٧

تراجع مجموع الواردات الجمركية الى ٩٤,٧٢٢ مليار ليرة والـ TVA الى ١١٢,٨٨١ مليار ليرة

حيث بلغ ١٨٦,٦٣٩ مليار ليرة اي بانخفاض صغير قدره ١٠,١٣٣ مليارات ونسبته ٥,٧٤٪. وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها في أيار الماضي ٧٨,١٥٥ مليار ليرة مقابل ٨١,٨٩٢ مليار ليرة، اي بتراجع صغير نسبته ٤,٥٦٪.
واردات الـ TVA: انخفض مجموعها الى ٨٨,٣٥١ مليار ليرة مقابل ٩٤,٧٤٧ ملياراً، أي بتراجع صغير قدره ٦,٣٩٦ مليارات ونسبته ٦,٧٥٪.

حصة مرفأ بيروت في الواردات الجمركية ٨٢,٥١ في المئة

من جهة ثانية، تمثل حصة مرفأ بيروت من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة في أيار ٢٠٠٧، وبالغلة ٧٨,١٥٥ مليار ليرة ما نسبته ٨٢,٥١٪ من مجموع هذه الواردات المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات البالغة ٩٤,٧٢٢ مليار ليرة، بينما كانت حصة مرفأ بيروت في أيار من العام ٢٠٠٦ وبالغلة ٨١,٨٩٢ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٠,٢٨٪.

حصة مرفأ بيروت في واردات الـ TVA ٧٨,٢٧ في المئة

في حين تمثل حصة مرفأ بيروت من مجموع واردات الـ TVA في أيار ٢٠٠٧ وبالغلة ٨٨,٣٥١ مليار ليرة ما نسبته ٧٨,٢٧٪ من مجموع هذه الواردات المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات وبالغلة ١١٢,٨٨١ مليار ليرة، بينما كانت حصة مرفأ بيروت من ضريبة الـ TVA في أيار من العام ٢٠٠٦ وبالغلة ٩٤,٧٤٧ ملياراً تمثل ما نسبته ٧٩,٠٥٪.

ارتفاع المجموع في الأشهر الـ ٥ الأولى من العام ٢٠٠٧ الى ١١٤٤,٩٥١ مليار ليرة

وبذلك بلغ المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي ١١٤٤,٩٥٦ مليار ليرة مقابل ١٠١٨,٤٧٦ مليار ليرة للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بارتفاع نسبته ١٢,٤٢٪. وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها في الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي الى ٥٦٨,٧٥٨ مليار ليرة مقابل ٥٠٤,١٢٨ مليارات للفترة عينها من العام الماضي أي بزيادة جيدة قدرها ٦٤,٦٣٠ مليار ليرة ونسبتها ١٢,٨٢٪.
واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٥٧٦,١٩٨ مليار ليرة مقابل ٥١٤,٣٤٨ ملياراً، أي بارتفاع نسبته ١٢,٠٢٪.

المرافئ والبوابات	ايار/ ٢٠٠٧	نيسان/ ٢٠٠٧	+/-
مرفأ بيروت	٧٨,١٥٥ مليار ليرة	٩٥,٢٨٠ مليار ليرة	-١٧,١٢٥ مليار ليرة
مطار بيروت	٩,٣٠١ مليارات ليرة	٩,٦٦٤ مليارات ليرة	-٣٦٣ مليون ليرة
بوابة المصنع	٢,٩٧٥ مليار ليرة	٢,٣٠٢ مليار ليرة	+٦٧٣ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٢,٠١٦ مليار ليرة	٣,٠٦١ مليارات ليرة	-١,٠٤٥ مليار ليرة
مرفأ صور	١,٣١٤ مليار ليرة	٧٦٦ مليون ليرة	+٥٤٨ مليون ليرة
بوابة العبودية	٥٧٣ مليون ليرة	١,٠٨٤ مليار ليرة	-٥١١ مليون ليرة
مرفأ صيدا	٣٦٧ مليون ليرة	٥٨٩ مليون ليرة	-٢٢٢ مليون ليرة
بوابتا العريضة/ والقاع	٢١ مليون ليرة	١١ مليون ليرة	+١٠ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٩٤,٧٢٢ مليار ليرة	١١٢,٧٥٧ مليار ليرة	-١٨,٠٣٥ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١١٢,٨٨١ مليارات ليرة	١٢١,٨٥٣ مليار ليرة	-٨,٩٧٢ مليارات ليرة
المجموع العام	٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة	٢٣٤,٦١٠ مليار ليرة	-٢٧,٠٠٧ مليار ليرة

المرافئ والبوابات	ايار/ ٢٠٠٧	ايار/ ٢٠٠٦	+/-
مرفأ بيروت	٧٨,١٥٥ مليار ليرة	٨١,٨٩٢ مليار ليرة	-٣,٧٣٧ مليار ليرة
مطار بيروت	٩,٣٠١ مليارات ليرة	١١,٠٠٣ مليار ليرة	-١,٧٠٢ مليار ليرة
بوابة المصنع	٢,٩٧٥ مليار ليرة	٢,٠٦٥ مليار ليرة	+٩١٠ ملايين ليرة
مرفأ طرابلس	٢,٠١٦ مليار ليرة	٣,٠٧٦ مليارات ليرة	-١,٠٦٠ مليار ليرة
مرفأ صور	١,٣١٤ مليار ليرة	٢,٢٠١ مليار ليرة	-٨٨٧ مليون ليرة
بوابة العبودية	٥٧٣ مليون ليرة	٧٨٢ مليون ليرة	-٢٠٩ ملايين ليرة
مرفأ صيدا	٣٦٧ مليون ليرة	٩١٤ مليون ليرة	-٥٤٧ مليون ليرة
بوابتا العريضة/ والقاع	٢١ مليون ليرة	٧٠ مليون ليرة	-٤٩ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٩٤,٧٢٢ مليار ليرة	١٠٢,٠٠٣ مليار ليرة	-٧,٢٨١ مليارات ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١١٢,٨٨١ مليار ليرة	١١٩,٨٤٩ مليار ليرة	-٦,٩٦٨ مليارات ليرة
المجموع العام	٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة	٢٢١,٨٥٢ مليار ليرة	-١٤,٢٤٩ مليار ليرة

أظهرت الإحصاءات الصادرة عن إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات خلال أيار الماضي جاء أدنى مما كان عليه في نيسان.

وأبدى مصدر مسؤول في مرفأ بيروت لـ «البيان الاقتصادي» استغرابه لهذا التراجع لأنه لم يعكس الواقع الحقيقي لحركة مرفأ العاصمة التي جاءت أكبر مما كانت عليه في نيسان الماضي.



العميد اسعد غانم
مدير الجمارك العام

انخفاض مجموع الواردات الى ٢٠٧,٨٨١ مليار ليرة

فقد أفاد البيان الصادر عن مصلحة الأمانة الرئيسية في إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات في أيار الماضي بلغ ٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة مقابل ٢٢٤,٦١٠ ملياراً لشهر نيسان المنصرم، أي بانخفاض نسبته ١١,٥١٪. وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها في أيار الى ٩٤,٧٢٢ مليار ليرة مقابل ١١٢,٧٥٧ ملياراً، اي بتراجع كبير نسبته ١٦٪.
واردات الـ TVA: سجلت تراجعاً صغيراً فبلغ مجموعها ١١٢,٨٨١ مليار ليرة مقابل ١٢١,٨٥٣ ملياراً، أي بانخفاض نسبته ٧,٣٦٪.

مقارنة للواردات الجمركية خلال نيسان وأيار ٢٠٠٧

وأظهرت الواردات الجمركية المحصلة خلال شهري نيسان وأيار من العام الحالي الوقائع التالية:

- بقي مرفأ بيروت محتلاً كعادته المرتبة الأولى باستيفائه ٧٨,١٥٥ مليار ليرة مقابل ٩٥,٢٨٠ ملياراً لنيسان، أي بتراجع كبير نسبته ١٧,٩٧٪.
- كما احتفظ مطار بيروت الدولي بالمرتبة الثانية، بتحصيله ٩,٣٠١ مليارات ليرة مقابل ٩,٦٦٤ مليارات، أي بانخفاض صغير نسبته ٣,٧٦٪.
- وسجلت بوابة المصنع قفزة نوعية بانتقالها لأول مرة من المرتبة الرابعة الى الثالثة مكان مرفأ طرابلس ومسجلة استيفاء ٢,٩٧٥ مليار ليرة مقابل ٢,٣٠٢ مليار ليرة، أي بارتفاع كبير قدره ٦٧٣ مليوناً ونسبته ٢٩,٢٣٪.
- وتراجع مرفأ طرابلس لأول مرة من المرتبة الثالثة الى الرابعة بتحصيله ٢,٠١٦ مليار ليرة مقابل ٣,٠٦١ مليارات، أي بتراجع كبير نسبته ٣٤,١٤٪.

الانخفاض ينسحب على واردات الـ TVA في مرفأ بيروت

وأشار بيان الجمارك الى ان التراجع للواردات الجمركية عبر مرفأ بيروت انسحب أيضاً على مجموع واردات الـ TVA في المرفأ الذي انخفض الى ٨٨,٣٥١ مليار ليرة في أيار ٢٠٠٧ مقابل ٩١,٨٢٨ ملياراً في نيسان ٢٠٠٧، أي بتراجع صغير قدره ٣,٤٧٧ مليارات ونسبته ٣,٧٩٪.

مجموع الواردات في ايار ٢٠٠٧ أدنى من ايار ٢٠٠٦

وبينت الإحصاءات أيضاً ان مجموع الواردات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبوابات خلال أيار في العام الحالي والبالغ ٢٠٧,٦٠٣ مليارات ليرة جاء أدنى مما كان عليه في الشهر نفسه من العام الماضي حيث بلغ ٢٢١,٨٥٢ ملياراً، أي بانخفاض صغير ونسبته ٦,٤٢٪.

الواردات الجمركية: تراجع مجموعها الى ٩٤,٧٢٢ مليار ليرة مقابل ١٠٢,٠٠٣ مليار ليرة، أي بانخفاض صغير ونسبته ٧,١٣٪.
واردات الـ TVA: انخفض مجموعها الى ١١٢,٨٨١ مليار ليرة مقابل ١١٩,٨٤٩ ملياراً، أي بتراجع صغير نسبته ٥,٨٣٪.

المجموع في بيروت خلال ايار ٢٠٠٧ أدنى من ايار ٢٠٠٦

وأظهرت الإحصاءات الجمركية ان المجموع العام للواردات المستوفاة عبر مرفأ بيروت خلال أيار ٢٠٠٧ والبالغ ٢٠٧,٥٠٦ مليار ليرة جاء أدنى مما كان عليه في الشهر ذاته من العام الماضي

ارتفاع كميات البضائع وحركة الحاويات قابله تراجع بمجموع الواردات المالية

١٨٩ باخرة، ٤٥٠ ألف طن، ٧٧٣٧٥ حاوية نمطية، ٣٧٧٤ سيارة و١٧٧،٧١٧ مليون دولار

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٧٨,١٥٥ مليار ليرة مقابل ٩٥,٢٨٠ ملياراً، اي بتراجع قدره ١٧,١٢٥ ملياراً ونسبته ١٧,٩٧٪.
واردات الـ TVA: تراجع مجموعها الى ٨٨,٣٥١ مليار ليرة مقابل ٩١,٨٢٨ مليار ليرة، أي بانخفاض صغير قدره ٣,٤٧٧ مليار ليرة ونسبته ٣,٧٩٪.
واردات رئاسة الميناء: انخفض مجموعها الى ٣٧٠ مليون ليرة مقابل ٣٧٥ مليوناً، اي بتراجع صغير قدره ٥ ملايين ليرة ونسبته ١,٣٣٪.

حركة مرفأ بيروت في أيار ٢٠٠٧ أكبر منها في أيار ٢٠٠٦

من جهة ثانية، أفادت الإحصاءات ان حركة مرفأ بيروت في أيار من العام الحالي جاءت أفضل مما كانت عليه في الشهر نفسه من العام الماضي.
فقد أظهرت هذه الحركة الوقائع التالية:

البواخر: ارتفع مجموعها في أيار من العام الحالي الى ١٨٩ باخرة مقابل ١٨٨ باخرة، أي بزيادة باخرة واحدة.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٤٥٠ ألف طن مقابل ٤١٦ ألف طن، أي بتحسّن معتدل قدره ٣٤ ألف طن ونسبته ٨,١٧٪.

حركة الحاويات: ارتفع مجموعها الى ٧٧٣٧٥ حاوية نمطية مقابل ٥٧٥٥٢ حاوية، أي بزيادة جيدة قدرها ١٩٨٢٣ حاوية نمطية ونسبتها ٣٤,٤٤٪.

حركة السيارات: ارتفع مجموعها أيضاً الى ٣٧٧٤ سيارة مقابل ٢٣٨١ سيارة، أي بزيادة ضخمة قدرها ١٣٩٣ سيارة ونسبتها ٥٨,٥٠٪.

الارتفاع لم ينسحب على مجموع الواردات المالية

وأفادت إحصاءات المرفأ أن الارتفاع بحركته الإجمالية لم ينسحب على وارداته المالية التي بلغ مجموعها في أيار وبعد تحويله الى دولار أميركي ١٢٠,٧١٧ مليون دولار مقابل ١٢٥,٦٧٧ مليوناً، أي بانخفاض نسبته ٣,٩٥٪.
وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ١٠,٠٢٠ ملايين دولار مقابل ٨,٢٤٢ ملايين، أي بزيادة جيدة قدرها ١,٧٧٨ مليوناً ونسبتها ٢١,٥٧٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٧٨,١٥٥ مليار ليرة مقابل ٨١,٨٩٢ ملياراً، أي بتراجع صغير ونسبته ٤,٥٦٪.

واردات الـ TVA: تراجع مجموعها أيضاً الى ٨٨,٣٥١ مليار ليرة مقابل ٩٤,٧٤٧ مليار ليرة، أي بانخفاض صغير ونسبته ٦,٧٥٪.

واردات رئاسة الميناء: كما انخفض مجموع واردات رئاسة الميناء الى ٣٧٠ مليون ليرة مقابل ٣٩٤ مليون ليرة، اي بتراجع صغير ونسبته ٦,٠٩٪.

الإواب	أيار/٢٠٠٧	نيسان/٢٠٠٧	+/-
عدد البواخر	١٨٩ باخرة	١٨٧ باخرة	+ باخرتان
مجموع البضائع	٤٥٠ ألف طن	٤١٣ ألف طن	+ ٣٧ ألف طن
حبوب	٦٢ ألف طن	٢٧ ألف طن	+ ٣٥ ألف طن
محروقات	٧ آلاف طن	٧ آلاف طن	-
بضائع عامة	١١٣ ألف طن	١٥١ ألف طن	- ٣٨ ألف طن
بضائع ضمن حاويات	٢٦٨ ألف طن	٢٢٨ ألف طن	+ ٤٠ ألف طن
مجموع الحاويات	٧٧٣٧٥ حاوية نمطية	٧٣٣٤١ حاوية نمطية	+ ٤٠٣٤ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٧٩٠٠ حاوية نمطية	٣٦٢٢٢ حاوية نمطية	+ ١٦٧٨ حاوية نمطية
حاويات مصدرة ومعاد تصديرها	٣٦٦٥٩ حاوية نمطية	٣٥٣٠٣ حاويات نمطية	+ ١٣٥٦ حاوية نمطية
حاويات أعيد تستيفها	٢٨١٦ حاوية نمطية	١٨١٦ حاوية نمطية	+ ١٠٠٠ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٣٧٧٤ سيارة	٤١٥٠ سيارة	- ٣٧٦ حاوية نمطية
سيارات مستوردة	٣٧٤٥ سيارة	٤١٣١ سيارة	- ٣٨٦ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	٢٩ سيارة	١٩ سيارة	+ سيارات
واردات مرفئية	١٠,٠٢٠ ملايين دولار	٩,٦٦٦ ملايين دولار	+ ٣٥٤ الف دولار
واردات جمركية	٧٨,١٥٥ مليار ليرة	٩٥,٢٨٠ مليار ليرة	- ١٧,١٢٥ مليار ليرة
واردات الـ TVA	٨٨,٣٥١ مليار ليرة	٩١,٨٢٨ مليار ليرة	- ٣,٤٧٧ مليار ليرة
واردات رئاسة الميناء	٣٧٠ مليون ليرة	٣٧٥ مليون ليرة	- ٥ ملايين ليرة

مجموع الواردات:	ليرات لبنانية	دولار اميركي
١٦٦,٨٧٦ مليار ليرة	١٨٧,٤٨٣ مليار ليرة	٢٠,٦٠٧ مليار ليرة
١٠,٠٢٠ ملايين دولار	٩,٦٦٦ ملايين دولار	٣٥٤ الف دولار
١٢٠,٧١٧ مليون دولار	١٣٤,٠٣٣ مليون دولار	١٣,٦٦٦ مليون دولار

أظهرت إحصاءات مرفأ بيروت ان ارتفاع كميات البضائع المستوردة والمصدرة وعدد الحاويات التي تداولها في أيار الماضي لم تنعكس إيجاباً على مجموع وارداته المالية التي جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر نيسان ٢٠٠٧.

وتوقع مصدر مسؤول في مرفأ بيروت ان تتراجع حركة المرفأ في شهر حزيران متأثرة بالأوضاع الأمنية المتدهورة في البلاد ولاسيما الحرب التي يخوضها الجيش اللبناني مع عناصر «فتح الإسلام» في مخيم نهر البارد، والعبوات الناسفة التي تزرعها شبكات التخريب في مختلف المناطق اللبنانية.

كيف كانت حركة مرفأ بيروت في أيار ٢٠٠٧؟

وأظهرت المقارنة لحركة مرفأ بيروت لشهري أيار ونيسان من العام الحالي الوقائع التالية:
البواخر: ارتفع عدد البواخر التي أمت مرفأ بيروت في أيار الى ١٨٩ باخرة مقابل ١٨٧ باخرة لشهر نيسان، أي بزيادة طفيفة نسبتها ١,٠٧٪.

كميات البضائع: بلغ مجموعها ٤٥٠ ألف طن مقابل ٤١٣ ألف طن، اي بارتفاع معتدل قدره ٣٧ ألف طن ونسبته ٨,٩٦٪.

الحاويات: ارتفع مجموعها الى ٧٧٣٧٥ حاوية نمطية مقابل ٧٣٣٤١ حاوية، أي بزيادة صغيرة قدرها ٤٠٣٤ حاوية نمطية ونسبتها ٥,٥٠٪.

وتوزعت هذه الحركة كالآتي:
الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها الى ١٩٦٨٩ حاوية نمطية مقابل ١٧١٦١ حاوية، اي بزيادة جيدة نسبتها ٤,٧٣٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ مجموعها ٢٤ حاوية مقابل لا شيء لنيسان.

الحاويات المستوردة ملأى برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٥٢٦٢ حاوية نمطية مقابل ١٥٢٨٣ حاوية، أي بانخفاض طفيف نسبته ٠,١٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة برسم المسافنة: انخفض مجموعها أيضاً الى ٢٩١ حاوية نمطية، مقابل ٣٧٧٨ حاوية، أي بتراجع نسبته ٢٢,٨٤٪.

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع مجموعها الى ٤١١٧ حاوية نمطية مقابل ٣٣٣٩ حاوية، أي بزيادة جيدة نسبتها ٢٣,٣٠٪.

الحاويات المصدرة فارغة: ارتفع مجموعها الى ١٤٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٣٣٦٣ حاوية، أي بتحسّن معتدل ونسبته ٩,٨٩٪.

الحاويات المعاد تصديرها ملأى برسم المسافنة: تراجع مجموعها الى ١٤٤٥٥ حاوية نمطية مقابل ١٤٨٢٨ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٢,٥٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة برسم المسافنة: انخفض مجموعها الى ٣٤٠٣ حاويات نمطية مقابل ٣٧٧٣ حاوية، أي بتراجع نسبته ٩,٨١٪.

السيارات: انخفض مجموعها الى ٣٧٧٤ سيارة مقابل ٤١٥٠ سيارة، أي بتراجع معتدل قدره ٣٧٦ سيارة ونسبته ٩,٠٦٪.

وتوزعت هذه الحركة كالآتي:
السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٧٤٥ سيارة مقابل ٤١٣١ سيارة، اي بانخفاض متوسط قدره ٣٨٦ سيارة ونسبته ٩,٣٤٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع مجموعها الى ٢٩ سيارة مقابل ١٩ سيارة، اي بزيادة قدره ١٠ سيارات.

تراجع المجموع العام للواردات المالية الى ١٢٠,٧١٧ مليون دولار

وبالرغم من ارتفاع كميات البضائع وحركة الحاويات في أيار، فإن مجموع الواردات المالية سجل تراجعاً عما كان عليه في نيسان، فقد بلغت بعد تحويل مجموعها الى دولار أميركي ١٢٠,٧١٧ مليون دولار، مقابل ١٣٤,٠٣٣ مليون دولار، أي بتراجع نسبته ٩,٩٢٪.
وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ١٠,٠٢٠ مليون دولار مقابل ٩,٦٦٦ ملايين، اي بتحسّن قدره ٣٥٤ ألف دولار ونسبته ٣,٦٦٪.

الأحداث الأمنية والأوضاع السياسية المتأزمة لم تمنع مرفأ بيروت من تحقيق النتائج الجيدة

٩٩٠ باخرة، ٢,١٦١ مليون طن، ٣٩١٣٣٤ حاوية نمطية، ١٧٧٦٣ سيارة و ٦٥٦,٨٩١ مليون دولار

مقابل ٧٤٨٦٦ حاوية أي بارتفاع جيد نسبته ١٤٪.
الحاويات المستوردة برسم الترانزيت البحري (المسافنة): بلغ مجموعها ١٠٨٥٤١ حاوية مقابل ٥٢٨٤٢ حاوية أي بزيادة كبيرة نسبتها ١٠٢٪.
الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: تراجع مجموعها إلى ١٧٧٣٥ حاوية نمطية مقابل ١٧٨٧٧ حاوية نمطية، أي بانخفاض طفيف ونسبته ١٪.
الحاويات المعاد تصديرها بحراً برسم المسافنة: ارتفع مجموعها إلى ١٠٦٤٥٠ حاوية مقابل ٤٨٧٣١ حاوية، أي بزيادة ضخمة نسبتها ١١٩٪.

ارتفاع عدد السيارات الى ١٧٧٦٣ سيارة

كما ارتفع عدد السيارات التي تعامل مرفأ بيروت خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي فبلغ مجموعها ١٧٧٦٣ سيارة مقابل ١٦٦٣١ سيارة للفترة نفسها من ٢٠٠٦، أي بزيادة نسبتها ٧٪.
وتوزعت هذه الحركة كالآتي:
السيارات المستوردة: بلغ مجموعها ١٧٠٢٣ سيارة مقابل ١٥٥٨٢ سيارة، أي بتحسين جيد قدره ١٤٥١ سيارة ونسبته ١٠٪.
السيارات المعاد تصديرها بحراً: تراجع مجموعها إلى ٧٣٠ سيارة مقابل ١٠٤٩ سيارة، أي بانخفاض كبير قدره ٣١٩ سيارة ونسبته ٣١٪.

الزيادة بالحركة تنسحب على مجموع الواردات

وأظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان التحسن الكبير الذي سجله بحركته خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي انعكس إيجاباً على مجموع وارداته المالية الذي بلغ ٦٥٦,٨٩١ مليون دولار مقابل ٥٧٢,٣٤٦ مليون دولار للفترة عينها من العام الماضي، أي بارتفاع جيد ونسبته ١٥٪.
وتوزعت هذه الواردات كالآتي:
الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها إلى ٤٧,٥١٥ مليون دولار مقابل ٣٧,٤٠٢ مليوناً، أي بتحسن كبير قدره ١٠,١١٣ ملايين ونسبته ٢٨٪.
الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها أيضاً إلى ٣١٦,٢٩٤ مليون دولار مقابل ٢٧٥,٠٨٣ مليوناً، أي بزيادة جيدة نسبتها ١٥٪.
واردات الـTVA: ارتفع مجموعها إلى ٢٩١,٠٤٤ مليون دولار مقابل ٢٥٩,١٨٤ مليون دولار، أي بارتفاع كبير ونسبته ١٣٪.
واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٢,٠٣٨ مليون دولار مقابل ١,٦٧٧ مليون دولار، أي بتحسن ملموس قدره ٣٦١ ألفاً ونسبته ٢٢٪.

الإيواب	الإشهر الـ٥ الأولى/ ٢٠٠٧	الإشهر الـ٥ الأولى/ ٢٠٠٦	+/-
عدد البواخر	٩٩٠ باخرة	٧٦٠ باخرة	٢٣٠+
كميات البضائع	٢,١٦١ مليون طن	١,٩٤٧ مليون طن	٢١٤+
بضائع مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	١,٧٧٦ مليون طن	١,٦٦٢ مليون طن	١١٤+
بضائع لبنانية مصدرة	٣٨٥ الف طن	٣٣٣ الف طن	٥٢+
مجموع الحاويات	٣٩١٣٣٤ حاوية نمطية	٢٥٤٤١ حاوية نمطية	١٣٨٩٣+
حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي	٨٥٠٤٧ حاوية نمطية	٧٤٨٦٦ حاوية نمطية	١٠١٨١+
حاويات مستوردة برسم المسافنة	١٠٨٥٤١ حاوية نمطية	٥٣٨٤٢ حاوية نمطية	٥٤٦٩٩+
حاويات مصدرة	١٧٧٣٥ حاوية نمطية	١٧٨٧٧ حاوية نمطية	-١٤٢
بضائع لبنانية	١٠٦٤٥٠ حاوية نمطية	٤٨٧٣١ حاوية نمطية	٥٧٧١٩+
حاويات معاد تصديرها برسم المسافنة	١٧٧٦٣ سيارة	١٦٦٣١ سيارة	١١٣٢+
مجموع السيارات	١٧٠٣٣ سيارة	١٥٥٨٢ سيارة	١٤٥١+
سيارات مستوردة	٧٣٠ سيارة	١٠٤٩ سيارة	-٣١٩
سيارات معاد تصديرها بحرا	٧,٥١٥ مليون دولار	٣٧,٤٠٢ مليون دولار	-٣١,٨٨٧
الواردات المرفئية	٣١٦,٢٩٤ مليون دولار	٢٧٥,٠٨٣ مليون دولار	٤١,٢١١+
الواردات الجمركية	٢٩١,٠٤٤ مليون دولار	٢٥٩,١٨٤ مليون دولار	٣١,٨٦٠+
واردات الـTVA	٢,٠٣٨ مليون دولار	١,٦٧٧ مليون دولار	٣٦١+
واردات رئاسة الميناء	٦٥٦,٨٩١ مليون دولار	٥٧٢,٣٤٦ مليون دولار	٨٤,٥٤٥+
المجموع العام			

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان الأحداث الأمنية الخطيرة التي تتخطب فيها البلاد والأوضاع السياسية المستمرة بتأزمها، لم تمنع المرفأ من تحقيق النتائج الجيدة. فقد أكدت الاحصاءات ان حركة مرفأ بيروت ومجموع وارداته المالية خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي جاءت أكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي. وأوضح مصدر مسؤول في المرفأ لـ«البيان الاقتصادي» ان هذه الحركة الجيدة وارتفاع مجموع الواردات المالية يؤكدان ان الوضع الاقتصادي للغاية الآن لا يزال جيداً، ولكن استمرار تدهور الأوضاع الأمنية والسياسية لا بد له في النهاية من ان ينعكس سلباً على مرفأ بيروت.



طلال عيتاني

مدير إقليم جمارك بيروت

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الـ٥ الأولى من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧

وبينت مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الخمسة الأولى من العامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧، وبينت المقارنة التالية:
عدد البواخر: ارتفع مجموعها إلى ٩٩٠ باخرة مقابل ٩١٤ باخرة، أي بتحسين مقبول قدره ٧٦ باخرة ونسبته ٩٪.
وأفرغت هذه البواخر وشحنت ما مجموعه ٢,١٦١ مليون طن مقابل ١,٩٤٧ مليون، أي بارتفاع قدره ٢١٤ ألف طن ونسبته ١١٪.
وتوزعت هذه الحركة كالآتي:
ارتفع المجموع العام للبضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي إلى ١,٧٧٦ مليون طن مقابل ١,٦٦٢ مليون طن، أي بارتفاع جيد نسبته ١١٪.
وتوزعت البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي كالآتي:
البضائع المستوردة ضمن الحاويات: ارتفع مجموعها إلى ٩٧٩ ألف طن مقابل ٨٢٥ ألفاً، أي بتحسين كبير قدره ١٥٤ ألفاً ونسبته ١٩٪.
البضائع المستوردة بالسفن التقليدية (CONVENTIONAL): سجلت ارتفاعاً صغيراً نسبته ٢٪ فبلغ مجموعها ٥٤٢ الف طن مقابل ٥٢٧ ألفاً.
بضائع الحبوب: راوحت بضائع الحبوب مكانها فسجلت تفرغ ٢٠٢ ألف طن وهي الكمية نفسها المفرغة في الأشهر الخمسة الأولى من العام الماضي.
كميات المحروقات: بلغ وزنها ٥٢ الف طن مقابل ٦٠ ألفاً، أي بانخفاض صغير قدره ٨ آلاف ونسبته ١٢٪.
وبلغ المجموع العام للبضائع اللبنانية المصدرة خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي ٣٨٥ ألف طن مقابل ٣٣٣ ألفاً للفترة نفسها من العام الماضي، أي بتحسين جيد قدره ٥٢ ألفاً ونسبته ١٦٪.
وتوزعت البضائع المصدرة كالآتي:
البضائع المصدرة ضمن الحاويات: تراجع مجموعها إلى ١٩٦ ألف طن مقابل ٢٠٤ آلاف، أي بانخفاض صغير قدره ٨ آلاف طن ونسبه ٤٪.
البضائع المصدرة بالسفن التقليدية: ارتفع مجموعها إلى ١٨٩ ألف طن مقابل ١٢٩ ألفاً أي بزيادة جيدة قدرها ٦٠ ألفاً ونسبته ٤٧٪.

ارتفاع مجموع الحاويات الى ٣٩١٣٣٤ حاوية نمطية

وسجلت حركة الحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي رقماً قياسياً جديداً حيث بلغ مجموعها ٣٩١٣٣٤ حاوية نمطية مقابل ٢٥٤٤٤١ حاوية للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة ضخمة قدرها ١٣٦٨٩٣ حاوية نمطية ونسبته ٥٤٪.
وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ٨٥٠٤٧ حاوية نمطية

تراجع حركة مرفأ طرابلس انسحب على مجموع وارداته المالية: ٢٨ باخرة، ٥٣٢٤٩ طناً، ٣٨٢ سيارة، ١٢ حاوية، ٧٢٠ مليون ليرة و واردات مرفئية، ملياري ل.ل. و واردات جمركية و ٤,٧ مليارات ليرة و واردات الـ TVA

و الواردات المالية في أيار ٢٠٠٧ أدنى منها في أيار ٢٠٠٦

وانعكس تراجع حركة مرفأ طرابلس في أيار ٢٠٠٧ على مجموع وارداته المالية حيث بلغ ٧,٤٢٧ مليارات ليرة مقابل ٩,١٢٣ مليارات للشهر نفسه من ٢٠٠٦، أي بانخفاض قدره ١,٦٨٦ مليار ليرة ونسبته ١٨,٥٩٪.

وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: تراجع مجموعها الى ٧٢٠ مليون ليرة مقابل ٧٦٩ مليوناً، أي بانخفاض صغير قدره ٤٩ مليون ليرة ونسبته ٦,٣٧٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٢,٠١٦ مليار ليرة مقابل ٣,٠٧٦ مليارات، أي بتراجع كبير قدره ١,٠٦٠ مليار ليرة ونسبته ٣٤,٤٦٪.

واردات الـ TVA: تراجع مجموعها الى ٤,٦٩١ مليارات ليرة مقابل ٥,٢٧٨ مليارات، أي بانخفاض ملموس قدره ٥٨٧ مليون ليرة ونسبته ١١,١٢٪.

حركة مرفأ طرابلس تتراجع خلال الأشهر الخمسة

من ناحية أخرى، بينت الحركة الإجمالية للبضائع التي تداولها مرفأ طرابلس خلال الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي والبالغة ٣٤٧٩٥٣ طناً، أنها أدنى مما كانت عليه في الفترة نفسها من العام ٢٠٠٦ حيث بلغ ٣٩٨٤٠٣ طناً، أي بتراجع ملموس قدره ٥٠٤٥٠ طناً ونسبته ١٤,٤٩٪.

تراجع الحركة لم ينسحب على مجموع الواردات المالية

وارتفع مجموع الواردات المالية في الأشهر الخمسة الأولى الى ٥٥,٨٧١ مليار ليرة مقابل ٥٥,٢٣٥ مليار ليرة، أي بارتفاع صغير نسبته ١,١٤٪.

وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٣,٣٩٢ مليارات ليرة مقابل ٣,٥٣٢ مليارات، أي بانخفاض صغير قدره ١٤٠ مليون ليرة ونسبته ٣,٩٦٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٢٠,٢٥٨ مليار ليرة مقابل ٢٠,٠٥٧ ملياراً، أي بارتفاع طفيف قدره ٢٠١ مليون ليرة ونسبته ١٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ٢٢,٢٢١ مليار ليرة مقابل ٣١,٦٤٦ ملياراً، أي بزيادة صغيرة قدرها ٥٧٥ مليون ليرة ونسبتها ١,٨٢٪.

مشروع توسيع مرفأ طرابلس معلق حتى إشعار آخر

وتجدر الإشارة الى ان أعمال توسيع مرفأ طرابلس وتعميقه لا تزال متوقفة بسبب الخلاف بين الشركة الفرنسية المشرفة على التنفيذ والشركة الصينية المتعهددة تنفيذ هذه الأعمال. وأكدت مصادر في الشركة الفرنسية أنها اضطرت للجوء الى التحكيم لحل هذا الخلاف مما يعني ان أعمال التوسيع والتعميق ستستمر معلقة حتى أجل غير مسمى!

التغيرات	نيسان/٢٠٠٧	أيار/٢٠٠٧	التغيرات
عدد البواخر	٢٩ باخرة	٢٨ باخرة	- باخرة واحدة
كميات البضائع	٥٩٧٨٥ طناً	٥٣٢٤٩ طناً	- ٦٥٣٦ طناً
عدد السيارات	٤٠٥ سيارات	٣٨٢ سيارة	- ٢٣ سيارة
عدد الحاويات	-	١٢ حاوية	+ ١٢ حاوية
الواردات المرفئية	٦٥١ مليون ليرة	٧٢٠ مليون ليرة	+ ٦٩ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٣,٠٦١ مليارات ليرة	٢,٠١٦ مليار ليرة	- ١,٠٤٥ مليارات ليرة
واردات الـ TVA	٧,٣٧٥ مليارات ليرة	٤,٦٩١ مليارات ليرة	- ٢,٦٨٤ مليارات ليرة
المجموع العام	١١,٠٨٧ مليارات ليرة	٧,٤٢٧ مليارات ليرة	- ٣,٦٦٠ مليارات ليرة

التغيرات	أيار/٢٠٠٦	أيار/٢٠٠٧	التغيرات
عدد البواخر	٣٤ باخرة	٢٨ باخرة	- ٦ باواخر
كميات البضائع	٨١٠٥٥ طناً	٥٣٢٤٩ طناً	- ٢٧٩٠٦ طناً
عدد السيارات	٥٨٥ سيارة	٣٨٢ سيارة	- ٢٠٣ سيارات
عدد الحاويات	٩ حاويات	١٢ حاوية	+ ٣ حاويات
الواردات المرفئية	٧٦٩ مليون ليرة	٧٢٠ مليون ليرة	- ٤٩ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٣,٠٧٦ مليارات ليرة	٢,٠١٦ مليار ليرة	- ١,٠٦٠ مليارات ليرة
واردات الـ TVA	٥,٢٧٨ مليارات ليرة	٤,٦٩١ مليارات ليرة	- ٥٨٧ مليون ليرة
المجموع العام	٩,١٢٣ مليارات ليرة	٧,٤٢٧ مليارات ليرة	- ١,٦٩٦ مليارات ليرة

أظهرت الإحصاءات الخاصة لمرفأ عاصمة الشمال طرابلس انه ما زال يسجل تراجعاً بحركته ومجموع وارداته المالية.

فقد أفادت الإحصاءات ان حركة هذا المرفأ و وارداته المالية في شهر أيار الماضي جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر نيسان، علماً ان هذا الأخير سجل تراجعاً، قياساً بشهر آذار.

وأكد مصدر في مرفأ طرابلس المعلومات التي نشرتها «البيان الاقتصادية» حول استمرار تراجع

نشاط هذا المرفأ ما لم يتمكن المسؤولون اللبنانيون من اقناع الحكومة العراقية باعتماد مرفأ طرابلس لاستيراد قسم من البضائع برسم الترانزيت البري الى العراق أسوة بالمرافئ السورية والتركية ومرفأ العقبة الأردني.



بشاره كرم

رئيس مجلس إدارة مرفأ طرابلس

حركة مرفأ طرابلس في أيار أدنى منها في نيسان ٢٠٠٧

وأظهرت مقارنة بحركة مرفأ طرابلس لشهري نيسان وإيار من العام ٢٠٠٧ الوقائع التالية: البواخر: انخفض مجموعها في أيار الى ٢٨ باخرة مقابل ٢٩ باخرة لنيسان، أي بتراجع قدره باخرة واحدة.

كميات البضائع: تراجع مجموعها الى ٥٣٢٤٩ طناً مقابل ٥٩٧٨٥ طناً، أي بانخفاض ملموس قدره ٦٥٣٦ طناً ونسبته ١٠,٩٣٪.

عدد السيارات: انخفض أيضاً الى ٣٨٢ سيارة، مقابل ٤٠٥ سيارات، أي بتراجع صغير قدره ٢٣ سيارة ونسبته ٥,٦٨٪.

عدد الحاويات: بلغ ١٢ حاوية مقابل لا شيء لشهر نيسان المنصرم.

الانخفاض ينسحب أيضاً على مجموع الواردات المالية

وانعكس تراجع حركة مرفأ طرابلس خلال شهر ايار الماضي على مجموع وارداته المالية التي بلغت ٧,٤٢٧ مليار ليرة مقابل ١١,٠٨٧ مليار ليرة لشهر نيسان، أي بانخفاض كبير قدره ٣,٦٦٠ مليارات ليرة ونسبته ٣٣٪.

وتوزعت هذه الواردات كالآتي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ٧٢٠ مليون ليرة مقابل ٦٥١ مليوناً لنيسان، أي بارتفاع مقبول قدره ٦٩ مليون ليرة ونسبته ١٠,٦٠٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٢,٠١٦ مليار ليرة مقابل ٣,٠٦١ مليارات ليرة، أي بتراجع كبير ونسبته ٣٤,١٤٪.

واردات الـ TVA: تراجع مجموعها أيضاً الى ٤,٦٩١ مليارات ليرة مقابل ٥,٢٧٨ مليارات، أي بانخفاض قدره ٦٨٤ مليار ليرة ونسبته ٣٦,٣٩٪.

حركة مرفأ طرابلس في أيار ٢٠٠٧ أدنى من نيسان ٢٠٠٦

من جهة ثانية، أظهرت مقارنة بحركة مرفأ طرابلس خلال شهري أيار للعامين ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧ الأرقام التالية:

عدد البواخر: انخفض في أيار ٢٠٠٧ الى ٢٨ باخرة مقابل ٣٤ باخرة للشهر ذاته من العام ٢٠٠٦، أي بانخفاض نسبته ١٧,٦٥٪.

كميات البضائع: تراجع مجموعها الى ٥٣٢٤٩ طناً مقابل ٨٠١٥٥ طناً، أي بانخفاض ملموس قدره ٢٦٩٠٦ طناً ونسبته ٣٣,٥٧٪.

عدد الحاويات: ارتفع الى ١٢ حاوية مقابل ٩ حاويات، بزيادة قدرها ٣ حاويات.

عدد السيارات: تراجع مجموعها الى ٣٨٢ سيارة مقابل ٥٨٥ سيارة، أي بانخفاض كبير قدره ٢٠٣ سيارات ونسبته ٣٤,٧٠٪.

ارتفاع الحاويات المستوردة والمصدرة انسحب على المجموع العام الذي بلغ ٧٧٣٧٥ حاوية نمطية

الوكالات الفاعلة تستأثر بالمراتب الأمامية: MSC تحافظ على الأولى بالاستيراد وMERIT تحتلها بالتصدير

- بينما تراجع وكالة MSC (لبنان) الى المرتبة الثانية بشحنها ١٠٩٧ حاوية نمطية مقابل ١٠٠١ حاوية، أي بارتفاع معتدل قدره ٩٦ حاوية نمطية ونسبته ٩,٥٩٪.
- كما تراجع وكالة MAERSK (لبنان) من المرتبة الثانية الى الثالثة بتحميلها ٩٧٣ حاوية نمطية مقابل ٧٨٣ حاوية أي بزيادة جيدة قدرها ١٩٠ حاوية نمطية ونسبتها ٢٤,٢٦٪.
- وراوحت مجموعة سي لاين مكانها في المرتبة الرابعة بتصديرها ٢٩٦ حاوية نمطية مقابل ٣٠٧ حاويات، أي بانخفاض صغير قدره ١١ حاوية نمطية ونسبته ٣,٥٨٪.
- في حين تقدمت مجموعة ميثز من المرتبة السادسة الى الخامسة بشحنها ١٥٠ حاوية نمطية مقابل ١٣٤ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٦ حاوية نمطية ونسبتها ١١,٩٤٪.

تراجع صغير لحركة المسافنة التي بلغ مجموعها ٣٦٠٢٥ حاوية

وأظهرت الإحصاءات ان عدد الحاويات برسم المسافنة التي تداولها مرفأ بيروت في أيار الماضي بلغ ٣٦٠٢٥ حاوية نمطية مقابل ٣٧٦٦٢ حاوية، أي بانخفاض صغير قدره ١٦٦٧ حاوية نمطية ملأى وفارغة ونسبته ٤,٢٢٪.
وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

حافظت وكالة MSC (لبنان) على المرتبة الأولى بتداولها ٢١٣٢٥ حاوية برسم المسافنة مقابل ٢٣٥١١ حاوية لشهر نيسان المنصرم، أي بانخفاض معتدل قدره ٢١٨٦ حاوية نمطية ونسبته ٩,٢٩٪.
كما احتفظت وكالة ميريت شيبينغ بالمرتبة الثانية بتفريغ وإعادة شحن ١٣٥٦٤ حاوية نمطية برسم المسافنة مقابل ١٣٥٨٩ حاوية، أي بتراجع طفيف قدره ٢٥ حاوية نمطية ونسبته ٠,١٨٪.
بينما بلغت حصة الوكالات الباقية من حركة المسافنة ١١٤٦ حاوية نمطية مقابل ٥٦٢ حاوية، أي بارتفاع قدره ٥٨٤ حاوية نمطية ونسبته ٠,٣٩١٪.

استيراد - IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 07	APRIL 07	+/-
1- MSC (LEBANON)	5757	4706	+1051
2- MERIT SHIPPING AGENCY	4249	3785	+464
3- SEALINE GROUP	2822	2493	+329
4- MAERSK (LEBANON)	2184	2287	-103
5- METZ GROUP	1782	1391	+391
6- TOURISM & TRANSPORT SERV.	818	839	-21
7- EDOUARD CORDAHI	612	581	+31
8- GEZAIRY TRANSPORT	504	427	+77
9- FAST AGENCY	440	248	+192
10- LOTUS SHIPPING	289	229	+60
11- GULF AGENCY	107	-	+107
12- AKAK MARINE CO	87	154	-67
13- HENRY HEALD & CO	28	21	+7
14- MEDCONRO SHIPPING SERV.	9	-	+9
15- TRANSOFFICE	1	-	+1
TOTAL IMPORT (LOCAL MARKET) FULL (TEU)	19689	17161	+2528
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	34	-	+34
TOTAL IMPORT TRANSHIP FULL (TEU)	15262	15283	-21
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	2915	3778	-863
TOTAL GENERAL (TEU)	37900	36222	+1678

تصدير - EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 07	APRIL 07	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1248	748	+500
2- MSC (LEBANON)	1097	1001	+96
3- MAERSK (LEBANON)	973	783	+190
4- SEALINE GROUP	296	307	-11
5- METZ GROUP	150	134	+16
6- EDOUARD CORDAHI	136	139	-3
7- TOURISM & TRANSPORT SERV.	52	84	-32
8- LOTUS SHIPPING	49	44	+5
8- GEZAIRY TRANSPORT	49	25	+24
9- GULF AGENCY	41	-	+41
10- AKAK MARINE CO	18	20	-2
11-FAST AGENCY	8	54	-46
TOTAL EXPORT (LEBANESE CARGO) FULL (TEU)	4117	3339	+778
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	14684	13363	+1321
TOTAL EXPORT TRANSHIP FULL (TEU)	14455	14828	-373
TOTAL EXPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	3403	3773	-370
TOTAL GENERAL	36659	35303	+1356

ارتفع المجموع العام للحاويات التي تداولها مرفأ بيروت خلال شهر ايار الماضي الى ٧٧٣٧٥ حاوية نمطية مقابل ٧٣٣٤١ حاوية لشهر نيسان المنصرم، أي بزيادة صغيرة قدرها ٤٠٣٤ حاوية نمطية ونسبتها ٥,٥٠٪.
وبينت الإحصاءات ان السبب المباشر لهذا الارتفاع عائد الى الزيادة التي حققتها حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والمصدرة ببضائع لبنانية.

ارتفاع مجموع الحاويات المستوردة الى ٣٧٩٠٠ حاوية نمطية

وأظهرت الإحصاءات ان المجموع العام للحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي وبرسم المسافنة الى ٣٧٩٠٠ حاوية نمطية مقابل ٣٦٢٢٢ حاوية، أي بتحسين صغير قدره ١٦٧٨ حاوية نمطية ونسبته ٤,٦٦٪.
وتوزع هذا المجموع كالآتي:

حاويات مستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٩٦٨٩ حاوية نمطية مقابل ١٧٦٦١ حاوية لشهر نيسان الماضي، أي بارتفاع جيد قدره ٢٥٢٨ حاوية نمطية ونسبته ٤,٧٣٪.
حاويات مستوردة برسم المسافنة: انخفض مجموعها الى ١٨١٧٧ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٩٠٦١ حاوية، أي بتراجع صغير قدره ٨٨٤ حاوية نمطية ونسبته ٤,٦٣٪.

لا تغييرات في المراتب الأمامية

وأظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في أيار الماضي والبالغ عددها ١٩٦٨٩ حاوية نمطية، ان لا تغييرات سجلت في المراتب الأمامية:
- فقد احتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الأولى محققة زيادة ملموسة بالحاويات التي أمنت تفريغها حيث بلغ عددها ٥٧٥٧ حاوية نمطية مقابل ٤٧٠٦ حاويات لشهر نيسان المنصرم، أي بارتفاع كبير قدره ١٠٥١ حاوية نمطية ونسبته ٢٢,٣٣٪.
- كما بقيت وكالة ميريت شيبينغ محتلة المرتبة الثانية بتفريغها ٤٢٤٩ حاوية نمطية مقابل ٣٧٨٥ حاوية، أي بزيادة جيدة قدرها ٤٦٤ حاوية نمطية ونسبتها ١٢,٢٦٪.
- وحافظت مجموعة سي لاين على المرتبة الثالثة باستيرادها ٢٨٢٢ حاوية نمطية مقابل ٢٤٩٣ حاوية، أي بتحسين ملموس قدره ٣٢٩ حاوية نمطية ونسبته ١٣,٢٠٪.
- كما راوحت وكالة MAERSK (لبنان) مكانها في المرتبة الرابعة بتفريغها ٢١٨٤ حاوية نمطية مقابل ٢٢٨٧ حاوية، أي بتراجع صغير قدره ١٠٣ حاويات نمطية ونسبته ٤,٥٠٪.
- وكانت المرتبة الخامسة من نصيب مجموعة ميثز باستيرادها ١٧٨٢ حاوية نمطية مقابل ١٣٩١ حاوية، أي بزيادة كبيرة قدرها ٣٩١ حاوية نمطية ونسبتها ٢٨,١١٪.

الزيادة تنسحب على الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً

وأظهرت الإحصاءات ان الزيادة انسحبت أيضاً على حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية والحاويات المعاد تصديرها بحراً (برسم المسافنة) والتي بلغ مجموعها في أيار الماضي ٣٦٥٩٩ حاوية نمطية مقابل ٣٥٥٠٣ حاويات لشهر نيسان المنصرم، أي بارتفاع صغير قدره ١٣٥٦ حاوية نمطية ونسبته ٣,٢٦٪.
وتوزعت هذه الحركة كالآتي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: ارتفع مجموعها في أيار الماضي الى ٤١١٧ حاوية نمطية مقابل ٣٣٣٩ حاوية، أي بتحسين كبير قدره ٧٧٨ حاوية نمطية ونسبته ٢٣,٣٠٪.
الحاويات المصدرة فارغة: بلغ مجموعها ١٤٦٨٤ حاوية نمطية مقابل ١٣٣٦٣ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٣٢١ حاوية نمطية ونسبته ٩,٨٨٪.
الحاويات برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٧٨٥٨ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٨٦٠١ حاوية، أي بانخفاض صغير قدره ٧٤٣ حاوية نمطية ونسبته ٤٪.

تغييرات في المراتب الأمامية

وأفادت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية في أيار ٢٠٠٧ ان تغييرات مهمة طرأت على أسماء الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الأمامية.
- فقد تمكنت وكالة ميريت شيبينغ من التقدم من المرتبة الثالثة لتحل المرتبة الأولى بتصديرها ١٢٤٨ حاوية نمطية مقابل ٧٤٨ حاوية، أي بارتفاع كبير قدره ٥٠٠ حاوية نمطية ونسبته ٦٦,٨٤٪.

حركة السيارات تراجعت في أيار الماضي والمرفأ تداول ٣٧٧٤ سيارة

مفاجآت كبيرة في المراتب الأمامية: TOURISM تتقدم نحو الأولى و MERIT تحتل الثانية

انخفاض حصة الوكالات الست الأولى إلى ٢٩٦٢ سيارة

من جهة ثانية، انخفضت حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى خلال أيار إلى ٢٩٦٢ سيارة أي ما نسبته ٧٩,٩٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٣٧٤٥ سيارة، مقابل ٣٤٤٢ سيارة حصة الوكالات الست التي احتلت المراتب ذاتها في نيسان، أي ما نسبته ٨٣,٣٢٪.

ارتفاع عدد السيارات الجديدة إلى ٢٩٥٧ سيارة

وأفادت حركة السيارات المستوردة ان عدد السيارات الجديدة ارتفع إلى ٢٩٥٧ سيارة أي ما نسبته ٧٨,٩٦٪ من المجموع البالغ ٣٧٤٥، مقابل ٢٨١٨ سيارة جديدة لشهر نيسان أي ما نسبته ٦٨,٢١٪.

انخفاض عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات إلى ١٤٧٤ سيارة

وسجلت حركة السيارات المستوردة ضمن الحاويات انخفاضاً عما كانت عليه في نيسان، فبلغ عددها ١٤٧٤ سيارة، أي ما نسبته ٣٩,٣٦٪ من المجموع العام للسيارات المستوردة والبالغ ٣٧٤٥ سيارة مقابل ١٨٠٩ سيارات أي ما نسبته ٤٣,٧٩٪ من مجموع السيارات المستوردة.

حركة السيارات في أيار ٢٠٠٧ أكبر من أيار ٢٠٠٦

من جهة ثانية، أظهرت الإحصاءات ان عدد السيارات التي تداولها مرفأ بيروت خلال أيار والبالغ ٣٧٧٤ سيارة جاء أكبر مما كان عليه في أيار ٢٠٠٦ حيث بلغ ٢٣٨١ سيارة، أي بارتفاع جيد نسبته ٥٨,٥٠٪. وتوزعت هذه الحركة كالاتي:

السيارات المستوردة: ارتفع مجموعها إلى ٣٧٤٥ سيارة مقابل ٢٣١٨ سيارة، أي بزيادة كبيرة قدرها ١٤٢٧ سيارة ونسبتها ٦١,٥٦٪.
السيارات المعاد تصديرها بحراً: انخفض مجموعها إلى ٢٩ سيارة مقابل ٦٣ سيارة، أي بتراجع كبير قدره ٣٤ سيارة ونسبته ٥٣,٩٧٪.

السيارات الجديدة المستوردة في أيار ٢٠٠٧ أكبر من أيار ٢٠٠٦

كما أظهرت الإحصاءات ان عدد السيارات الجديدة المستوردة في أيار من العام الحالي والبالغ ٢٩٥٧ جاء أكبر مما كان عليه في الشهر نفسه من العام الماضي حيث بلغ ١٥٥٠ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٩٠,٧٧٪.

الارتفاع يسحب على مجموع السيارات المستوردة ضمن الحاويات

وأفادت حركة السيارات المستوردة في أيار ان عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات والبالغ ١٤٧٤ سيارة جاء أكبر مما كان عليه في أيار ٢٠٠٦ حيث بلغ ٧٥٤ سيارة، أي بارتفاع كبير نسبته ٩٥,٤٩٪.

NAME OF SHIPPING AGENCY	MAY 07	APRIL 07	+/-
1- TOURISM & TRANSPORT SERV.	664	578	+86
2- MERIT SHIPPING AGENCY	640	269	+371
3- HAKIM - ROUKOZ SHIPPING	578	-	+578
4- LEVANT SHIPPING AGENCY	434	506	-72
5- MEDCONRO SHIPPING	407	1150	-743
6- HENRY HEALD & CO	239	75	+164
7- GLOBE SHIPPING	278	234	+44
8- FAST AGENCY	138	223	-85
9- EDOUARD CORDAHI	148	134	+14
10- SEALINE GROUP	74	46	+28
11- MSC (LEBANON)	63	104	-41
12- MUNDIAL LINE	49	-	+49
13- METZ GROUP	33	107	-74
14- BOXER SHIPPING	-	705	-705
TOTAL IMPORT (AUTOS)	3745	4131	-386
TOTAL REEXPORT BY SEA (AUTOS)	29	19	+10
TOTAL GENERAL (AUTOS)	3774	4150	-376



جورج قربان
MERIT SHIPPING
الثانية بالسيارات



انطوان الشمالي
وكالة TOURISM & TRANSPORT SERV.
الأولى بالسيارات

الارتفاع الذي سجله مرفأ بيروت بحركة السيارات خلال شهري آذار ونيسان من العام الحالي لم يستمر طويلاً، فقد أظهرت الإحصاءات ان هذه الحركة سجلت تراجعاً في أيار الماضي عما كانت عليه في نيسان. وكانت أوساط ملاحية مطلعة قد وصفت لـ «البيان الاقتصادية» هذا الارتفاع بالإستثنائي ولا يمكن ان يستمر في ظل الأزمات والأوضاع الأمنية والاقتصادية التي تتخبط فيها البلاد.

تراجع حركة السيارات في أيار ٢٠٠٧ إلى ٣٧٧٤ سيارة

فقد أظهرت إحصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات المستوردة والمعاد تصديرها بحراً سجلت تراجعاً في أيار ٢٠٠٧ حيث بلغ مجموعها ٣٧٧٤ سيارة مقابل ٤١٥٠ سيارة لنيسان، أي بانخفاض نسبته ٩,٠٦٪. وتوزعت هذه الحركة كالاتي:

السيارات المستوردة: انخفض مجموعها إلى ٣٧٤٥ سيارة مقابل ٤١٣١ سيارة، أي بتراجع متوسط قدره ٢٨٦ سيارة ونسبته ٩,٣٤٪.
السيارات المعاد تصديرها بحراً: في حين ارتفع مجموع السيارات المعاد تصديرها بحراً إلى ٢٩ سيارة مقابل ١٩ سيارة، أي بارتفاع نسبته ٥٢,٦٣٪.

مفاجآت ضخمة في المراتب الأمامية

وأفادت حركة السيارات المستوردة في أيار والبالغ مجموعها ٣٧٤٥ سيارة أن مفاجآت ضخمة طرأت على أسماء الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الأمامية، وقد تمثلت هذه المفاجآت باحتلال المراتب الأولى من قبل وكالات بحرية ممثلة لشركات بحرية تسير خطوطاً ملاحية منتظمة بواسطة سفن الحاويات.

TOURISM الأولى و MERIT الثانية

فقد تمكنت وكالة TOURISM & TRANSPORT SERVICES من ان تتقدم من المرتبة الثالثة لترتبع على المرتبة الأولى مسجلة استيراد ٦٦٤ سيارة ضمن الحاويات من مرفأ عالمية عدة مقابل ٥٧٨ سيارة لشهر نيسان الماضي أي بزيادة جيدة قدرها ٨٦ سيارة ونسبتها ١٤,٨٨٪.

كما قفزت وكالة MERIT SHIPPING من المرتبة الخامسة إلى الثانية بتفريغها ٦٤٠ سيارة مشحونة ضمن الحاويات من مرفأ عدة في العالم في مقابل ٢٦٩ سيارة، أي بارتفاع كبير قدره ٣٧١ سيارة ونسبته ١٣٧,٩٢٪.

وكانت المرتبة الثالثة من نصيب وكالة HAKIM/ROUKOZ التي أمنت تنزيل ٥٧٨ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الأقصى مقابل لاشي لأنها لم تستقبل أي باخرة سيارات في شهر نيسان المنصرم.

وراهت ليفانت مكانها في المرتبة الرابعة بـ ٢٤٤ سيارة مستوردة من الولايات المتحدة مقابل ٥٠٦ سيارات، أي بانخفاض نسبته ٤,٢٣٪.

بينما تراجعت وكالة مكدونرو شيبينغ من المرتبة الأولى إلى الخامسة بتفريغها ٤٠٧ سيارات مشحونة من أوروبا الشمالية وشرق المتوسط، مقابل ١١٥٠ سيارة، أي بتراجع ضخم قدره ٧٤٣ سيارة ونسبته ٦٤,٦١٪.

يعقوب القيسي (جنرال ترانسبورتيشن سرفيسز - GTS):



نأمل ان يتخطى لبنان المطبات السياسية والأمنية لتمتكن المنطقة اللوجستية الحرة من الانطلاق بخدماتها

اعتبر يعقوب القيسي، المدير العام لشركة جنرال ترانسبورتيشن سرفيسز GTS، ان بناء المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت مشروع حيوي سيعطي للمرفأ من لعب دور محوري في المنطقة. وأوضح ان الامن والاستقرار عنوانان هامان لتفعيل خدمات هذه المنطقة وزيادة الاستثمار فيها.

وناشد القيسي المسؤولين اخيرا ان يضعوا مصلحة الشعب والوطن فوق كل اعتبار ويعملوا لما فيه خير الجميع.

والسياسية السائدة في البلاد، لكن بكل أسف وبالرغم من الجهود والوساطات التي تبذل، فان الاوضاع المستجدة في لبنان ما زالت تشكل حجر عثرة امام انطلاق هذه الخدمات الجديدة.

نتائجنا جيدة

■ كيف تقيمون نتائجكم في الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي مقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي؟

– ان نتائج الاشهر الخمسة الاولى من العام الحالي جاءت افضل منها في الفترة ذاتها من العام الماضي وذلك بالرغم من كل الاحداث الامنية الخطيرة التي حدثت في لبنان. وهذه النتائج الجيدة عائدة الى النمو الملموس الذي شهدته حركة مرفأ بيروت على صعيدي الاستيراد والتصدير. ونحن ننتظر الفرج لبيتسنى لنا لعب الدور المطلوب منا جميعا لمصلحة بلدنا.

لنعمل لما فيه خير الجميع

■ ما هي كلمتكم الاخيرة في نهاية حديثكم؟

– اختتم كلمتي مناشدا المسؤولين ومن بيده زمام الامور ان يضع مصلحة الشعب والوطن فوق كل اعتبار فيعمل لما فيه خير الجميع. ■

مرفأ بيروت الى مركز رئيسي في مجال اللوجستية وتخزين الشحنات؟

– ان مرفأ بيروت مؤهل لكي يتحول الى مركز رئيسي في مجال اللوجستية وتخزين الشحنات لان موقعه الاستراتيجي يجعله قادرا على ان يلعب دورا مهما في المنطقة. فمن المعلوم ان المرفأ لعب سابقا هذا الدور ولا سيما في المنطقة الحرة السابقة حيث كانت التجارة المثلثة في اوج ازدهارها، وتغطي بنشاطها منطقة شرق المتوسط. ونأمل ان يستعيد مرفأ بيروت هذا الدور رغم بروز مناطق لوجستية اخرى كدبي وغيرها من المناطق. ولكن كما ذكرنا سابقا ان الأمن والاستقرار عنوانان هامان لتفعيل دور هذه المنطقة وزيادة الاستثمار فيها.

نحاول التكيف مع الأزمات

■ هل تمكن وسطاء النقل من التكيف مع الازمات الاقتصادية والسياسية السائدة في البلاد، وما هي التدابير والاجراءات التي اتخذوها لتجاوز هذه الازمات؟

– ان وسطاء النقل لم يألوا جهدا وعلى مدار الساعة ليتكيفوا مع الازمات الاقتصادية

■ **لبنان** من المنتظر ان تباشر المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت خدماتها قريبا، كيف تقيمون أوضاع هذه المنطقة؟

– منذ انتهاء الحرب الاهلية في لبنان عام ١٩٩٠ ونحن نسعى لتفعيل العمل في المنطقة الحرة في مرفأ بيروت، ولكننا لم نتمكن من تحقيق النجاح الذي كنا نأمل، نظرا لعدم استتباب الأمن والاستقرار في البلاد. في مطلق الاحوال ان بناء المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت مشروع حيوي سيعطي للمرفأ ان يكون له دور محوري في المنطقة.

نأمل استتباب الأمن والاستقرار

■ ما هي مطالب وسطاء النقل من ادارتي المرفأ والجمارك لتفعيل اداء هذه المنطقة مستقبلا؟

– نشكر ادارتي المرفأ والجمارك لتجاوبهما مع مطالبنا، وهذا التجاوب ادى الى الاسراع في تنفيذ مشروع بناء المنطقة اللوجستية. ونأمل ان يتخطى لبنان المطبات السياسية والأمنية التي تتخطى فيها البلاد لتمتكن هذه المنطقة من الانطلاق بتقديم خدماتها للشركات العالمية.

المرفأ قادر على ان يتحول الى مركز لوجستي رئيسي

■ هل تعتقدون ان هذه المنطقة مؤهلة لتحويل



Unlimited Insurance Services s.a.r.l.

Unlimited Insurance Services (UIS) is newly established in Beirut. It has a specialized group who works in all the fields of Insurance and proceeds the situations of the Insurance sector for consultations and marketing in all lines of business.

UIS was the first to have a variety of unlimited services in the domain of:

I - General

Fire & Allied Perils - Burglary - Personal Accident Motor - Workmen's - Compensation
School General Public Liability - Medical_out - Patient Marine (cargo) - Contractors All risks
BBB Specialized Risks - Credit Insurance.

II - Life and Investment

International Investment and Retirement - Education Funds - Level Term Life.

Verdun, A • Al Mashnouk St • Shami Bldg. • 3rd Floor • Beirut-Lebanon

Tel.: (961-1) 800 808 • Fax: (961-1) 800 828 • Mobile: (961-3) 280 018 • E-mail: uis-com@inco.com.lb

روي أبو زيد (CARGO MASTER) :

قطاع النقل البري والبحري في لبنان مرتبطان بسياسات الدول المجاورة والعلاقات الاقتصادية البينية معها



المقفلة مع سوريا وتعثر وصول الشاحنات الى مقصدها وبالسريعة المطلوبة.

التحوّل الى خدمات جديدة

■ كيف تقيّمون نتائجكم في الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي مقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي؟ وكم نسبة النمو التي تطمحون إليها في نهاية العام ٢٠٠٧؟

– طموحنا منصب حالياً على تحقيق نتائج السنة الماضية ونسبة النمو ذاتها، وفي انتظار تحسن الأوضاع العامة نتعاطف مع الوكلاء الثلاثة الذين افتتحوا مستودعات لهم في المنطقة الحرة اللوجستية، والذين يعانون صعوبات لجهة التعويض عن خسائرهم جراء ما يتكبدهونه من بدلات اجارات وغيرها من التكاليف، وفي هذا السياق نحاول قدر المستطاع تجنب هذه التجربة، لا سيما اننا وسطاء محليون ووكلاء شحن لا نملك باوخر أو شاحنات (NON VESSEL OPERATING CARGO CARRIER).

وبما ان المشكلات لا تزال موجودة، نحاول توجيه عملنا في اتجاه التعامل ببضائع معينة مثل المواد الغذائية والأدوية، وكذلك نقدم خدمات شحن غير متوافرة مثل تحويل البضائع الآتية من طريق البحر جواً وبطريقة معاكسة توفر الوقت على الزبائن.

فليتركنا السياسيون !

■ ما هي كلمتكم الأخيرة في نهاية حديثكم؟
– نطلب من رجال السياسة ان يتركونا نعمل ونتمنى الوصول الى اتفاقات ثابتة مع البلدان العربية المجاورة لفتح الحدود في ما بينها خصوصاً بين سوريا ولبنان. ■

عزا المدير الإداري في شركة كارغو ماستر "CARGO MASTER" لوساطة النقل السيد روي أبو زيد تعثر انطلاق المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت الى الأوضاع العامة التي تعيشها البلاد، والمشكلات السياسية التي حتمت اغلاق العديد من نقاط الحدود مع سوريا. وذكر بمطلب قديم جديد طالما رده في مقابلاته مع «البيان الاقتصادية»، ويتمثل بمكنة المعاملات الجمركية وتسهيل الإجراءات وتسريع عمليتي الكشف وتسلم البضائع. مشدداً على ان قطاعي النقل البري والبحري في لبنان مرتبطان بسياسات الدول المجاورة والعلاقات الاقتصادية البينية معها.

حديث السيد روي لم يخلُ من تدخل رئيس الشركة ومديرها العام السيد ايلي أبو زيد، والذي أغناه بخبرته الطويلة.



المنطقة الحرة مؤهلة وقادرة على خدمة المرفأ



وفي رأيي ان ثمة أسباباً عدة تحول دون تفعيل عمل المنطقة اللوجستية، أبرزها سياسية ومرتبطة وثيقاً بشرط دخول ١٠٠ شاحنة لبنانية حداً أقصى الى الأراضي السورية عبر المصنع يومياً. وهذا العدد من المنظور الواقعي متواضع ولا يتناسب وحركة الترانزيت في مرفأ بيروت. يبقى لنا الاستنتاج ان قطاعي النقل البري والبحري في لبنان مرتبطان بالسياسات العربية والعلاقات الاقتصادية البينية بين الدول العربية.

موقوفات خارجة عن إرادة الجميع

■ هل تمكن وسطاء النقل من التكيف مع الأزمات الاقتصادية والسياسية السائدة في البلاد، وما هي التدابير والإجراءات التي اتخذوها لتجاوز هذه الأزمات؟
– حاولنا في الفترة الأخيرة التحرك في اتجاه إدارة الجمارك لحملها على إيجاد أفضل الطرق للتعجيل في إنجاز المعاملات، وبالتالي تحضير الأرضية اللازمة لبدء العمل في المنطقة الحرة ما إن تحسن الظروف السياسية، الى ذلك فثمة عوائق خارجة عن إرادة الجميع وتتمثل بالحدود

مواكبة المرفأ لأعمال المنطقة الحرة

■ من المنتظر ان تباشر المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت خدماتها قريباً، كيف تقيّمون أوضاع هذه المنطقة وهل هي قادرة على ان تلعب دوراً محورياً في الشرق الأوسط؟

– المعوّل على المنطقة اللوجستية الحرة في المرفأ ان تلعب دوراً مهماً، لكن الظروف التي تعيشها البلاد تقف حائلاً أمام تطور المنطقة وتقدمها. وأشار هنا الى ان شركة CARGO MASTER هي الأولى التي امتلكت أرضاً في المنطقة الحرة، مساحتها ١٣٨٣ متراً مربعاً وتفي بمستحققاتها كاملة بانتظار البدء بتشبيد المستودعات عليها، بعد التأكد من مواكبة المرفأ لمختلف أعمال هذه المنطقة.

مكنة الإجراءات الجمركية

■ ما هي مطالب وسطاء النقل من إدارتي المرفأ والجمارك لتفعيل أداء هذه المنطقة مستقبلاً؟
– المطلب الأهم والذي يشكّل أولوية هو تطوير وتسهيل وتسريع المعاملات في إدارة الجمارك.

■ هل تعتقدون ان هذه المنطقة مؤهلة لتحويل مرفأ بيروت الى مركز رئيسي في مجال اللوجستية وتخزين الشاحنات؟

– المنطقة مؤهلة وقادرة على خدمة المرفأ لكن الامر منوط بالوقت وبتحسن أداء إدارة الجمارك. فالمنطقة اللوجستية تأسست منذ عامين لكن العمل الفعلي بدأ منذ شهرين مع انتهاء بناء أول مستودع وتخزين كميات متواضعة من البضائع.

دور محوري رائد للمنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت

اضافيا عند البدء بالعمل في المنطقة اللوجستية لكون هذا القطاع هو واحد من اكبر واهم القطاعات الاقتصادية على المستوى العالمي، واننا تبعاً لذلك نتوقع حصول زيادة عالية في حجم اعمال الشركة بإذن الله.

ومن اجل تحقيق هذه الغاية لا بد لادارتي المرفأ والجمارك من ان تسعياً بشكل متواصل الى العمل على تطوير المرفأ وتحديث مرافقه وخدماته المختلفة بما يتوافق مع المتطلبات الحديثة والمستجدات العالمية في قطاع النقل والنمو المتزايد في جم البضائع، وكذلك تبسيط المعاملات الجمركية وفقاً للمعايير المعمول بها في المناطق الحرة اللوجستية عالمياً، هذا فضلاً عن تخفيض التعرفة بقدر الامكان وجعلها اكثر مجارة للمنافسة.

وفي كلمة اخيرة، نأمل من المراجع الرسمية والحكومية المختصة المبادرة في اسرع وقت ممكن الى الترخيص للشركات اللوجستية باستئجار قطعة ارض من مديرية الطيران المدني بغية انشاء مستودعات في مطار رفيق الحريري الدولي مماثلة لتلك الكائنة في المرفأ، ما سيؤدي الى اتساع حجم الاعمال وجذب خطوط الطيران والشحن الجوي العالمية الى بلدنا الحبيب لبنان الذي نسعى دوماً ومن دون كلل او ملل الى رفع رايته عالياً والعمل بكل جهد لتطويره ونهضته والحؤول دون هجرة شبابه. ■

على مساحة حوالى خمسة آلاف متر مربع والهدف الاساسي منه تقديم خدمات نقل عالمية والادارة اللوجستية عن طريق تخزين بضائع عملائها وادارة هذه البضائع لحسابها، ومن ثم اعادة توظيفها بواسطة أنظمة المعلوماتية المتطورة سيما وانه على الشركات اللوجستية ان تضمن تزويد عملائها بما يحتاجونه من شحنات وفي الوقت عينه ايصالها اليهم بسرعة وأمان. فاعتماد هذا النموذج ضروري جدا لتحقيق الضخ للسوق الاقليمية.

كما ان الغاية من انشاء المنطقة اللوجستية هي اعتماد مرفأ بيروت كمحطة توزيع اساسية معتمدة للشرق الادنى وجذب الشركات الاجنبية الكبرى للتوزيع من بيروت مما سيؤدي الى خلق فرص عمل للمواطنين اللبنانيين وبالتالي تنشيط دورة الاقتصاد.

فالمنطقة اللوجستية الحرة تقدم بيئة اقتصادية تحفز الاستثمار وتساهم في تنمية الاقتصاد الوطني من خلال اقامة صناعات تصديرية وتقوية الموارد من النقد الاجنبي كونها بوابة عبور للاسواق الخارجية ومنطقة جذب للاستثمارات وفقاً لما تم تبينه اعلاه.

هذا مع الاشارة الى ان الاحصاءات الصادرة عن ادارة المرفأ تظهر ان واردات المرفأ الاجمالية المسجلة خلال الاشهر الخمسة الاولى من العام الجاري، على الرغم من الازعاج السياسية المتردية، جاءت افضل بكثير مما كانت عليه في العام الماضي، وهذه الواردات ستسجل نمواً



بقلم جوزف مجيد حرب
المدير العام لبيروت كارغو سنتر

يشكل موقع لبنان الجغرافي والاستراتيجي نقطة مهمة جداً بالنسبة للتجارة العالمية بشكل عام، ولتجارة البلدان المجاورة بشكل خاص، ويلعب هذا الموقع دوراً أساسياً في إحياء تجارة المرور (الترانزيت) بين لبنان ودول الخليج من جهة وسوريا والأردن من جهة أخرى.

فتبعاً لذلك، وبغية تمكين لبنان من استثمار موقعه هذا وتعزيز مكانته كنقطة محورية للتجارة بين الشرق والغرب، تم استحداث المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت التي سيتم افتتاحها في المستقبل القريب. وقد انشأت شركة BCC أكبر مستودع في هذه المنطقة يمتد

"MSC BRUXELLES" الباخرة الأضخم (٩١٧٨ حاوية نمطية) في مرفأ بيروت



الباخرة MSC BRUXELLES خلال مغادرتها مرفأ بيروت

وسعتها ٩١٧٨ حاوية نمطية. وقدمت هذه الباخرة مباشرة من مرفأ أوروبا الشمالية وأفرغت في مرفأ بيروت ٦٤٩ حاوية وشحنت ٢١٨٤ حاوية. يذكر ان شركة MSC تحتل المرتبة الثانية في العالم، وتسير اسطولاً يضم ٢٤٠ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ١,١١٣ مليون حاوية نمطية.



الباخرة MSC BRUXELLES أثناء عملية تفريغها وشحنها في مرفأ بيروت

شهد مرفأ بيروت في ٢٧ حزيران الماضي حدثاً غير اعتيادي تمثل بدخول باخرة الحاويات العملاقة "MSC BRUXELLES" الى حوض محطة الحاويات ورسوها على الرصيف رقم ١٦. وهذه الباخرة التابعة لشركة الملاحة السويسرية MSC هي الاكبر والاضخم التي تؤم مرفأ بيروت، إذ يبلغ طولها ٣٣٦,٧ متراً وعرضها ٤٥,٦ متراً

نبيل خوري (المدير العام لشركة AIR SEA LAND):



تنشيط الحركة وتفعيل أداء المنطقة اللوجستية الحرة مرتبطان بعاملَي الأمن والاستقرار في لبنان والمنطقة

أكد المدير العام لشركة "AIR SEA LAND" نبيل خوري ان المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت قادرة على لعب دور محوري في المنطقة نظرا لموقع لبنان المميز بين الشرق والغرب، لكن يبقى عامل الاستقرار الذي يشكل بيضة القبان في تنشيط الحركة في المنطقة وتفعيل ادائها.

وطالب خوري بضرورة تعديل الانظمة والقوانين التي ترعى عمل هذه المنطقة لتتكيف مع تلك المعمول بها في المناطق اللوجستية الحرة المتطورة في العالم. وأمل ان يتمكن المسؤولون من التغلب على الروتين الاداري المتبع «مما يسمح لنا باستعادة دورنا الريادي الذي كنا نلعبه لفترة طويلة».

النتائج مشجعة

■ كيف تقيمون نتائجكم في الأشهر الخمسة الأولى من العام الحالي مقارنة مع الفترة ذاتها من العام الماضي؟ وما هي نسبة النمو التي تطمحون اليها في نهاية العام ٢٠٠٧؟

- إن النتائج مشجعة حتى الآن، والحمد لله، ونتمنى عودة الحياة الطبيعية الى بلدنا، فالاستقرار السياسي والأمني ينتجان وضعاً اقتصادياً مريحاً وهذا ما نحن بحاجة ماسة اليه.

نطالب الجميع بأن يكونوا مع هذا المشروع الحيوي

■ ما هي كلمتكم الأخيرة في نهاية حديثكم؟

- بما أن لقاءنا مخصص للحديث عن المنطقة الحرة اللوجستية، وبصفتي عضواً في لجنة المناطق الحرة المنبثقة من نقابة وسطاء النقل الذي لي شرف الإشراف على مهام أمانة السر فيها، وبما أنني عايشة وواكبت هذا المشروع منذ إنطلاقته، ولأنني أدرك أهميته إن كان على الصعيد المعنوي للبنان عموماً ولمرفأ بيروت خصوصاً أو على صعيد الجدوى الاقتصادية، والأهم فرص العمل التي سوف يوفرها، فإنني أتمنى على كافة القيمين وعلى من لديهم سلطة القرار والتأثير، على أن يكونوا الى جانب هذا المشروع وألا يتعاملوا معه وكأنه سيكون بؤرة خارجة على القانون. فالقوانين يجب أن توضع لضبط الأمور وليس لعزلتها. مع الإشارة الى أنه، كما سبق وقلت، فالتجاوب كان موجوداً، لكن المشكلة أن أي مطلب مهما كان نوعه يتطلب إقراره الكثير من الوقت بسبب الروتين المتبع، والمطلوب كثير لأن الظروف التي مررنا بها أبعدتنا قسراً عن دورنا الريادي الذي كنا نلعبه لفترة طويلة والعودة اليه بحاجة الى الكثير من الجهد والتضحية من الجميع. ■

نطالب بالأمن والاستقرار وتعديل بعض الأنظمة

■ هل تعتقدون أن هذه المنطقة مؤهلة لتحويل مرفأ بيروت الى مركز رئيسي في مجال اللوجستية وتخزين الشحنات؟

- كما سبق وقلنا ان أهم عناصر نجاح المشروع متوفرة (الموقع، الإندفاع، الخبرة)، وبرأيي المتواضع فإن إستقرار الأوضاع الأمنية والسياسية، إضافة الى المزيد من التجاوب من المعنيين عبر سعيهم الى إستحداث القوانين والانظمة المتطورة لرعاية هذا النشاط، هي أمور كفيلة بإعادة مرفأ بيروت الى سابق عهده الريادي إن كان على صعيد الترانزيت والتخزين وإعادة التصدير أو في ما يتعلق بالأعمال اللوجستية.

تمكنا من التعايش مع الأزمات

■ هل تمكن وسطاء النقل من التكيف مع الأزمات الاقتصادية والسياسية السائدة في البلاد، وما هي التدابير والإجراءات التي اتخذوها لتجاوز هذه الأزمات؟

- ان وسطاء النقل هم فئة من النسيج اللبناني يتأثرون سلباً بالأزمات كسائر القطاعات، لكننا والحمد لله تمكنا وبصعوبة من التعايش مع الأزمات الماضية وتميرها لغاية الآن، لكن الأوضاع وبعد إنجاز القسم الأكبر من المنطقة الحرة اللوجستية باستثمارات قد تصل الى عشرات الملايين من الدولارات، أصبحت بحاجة ماسة الى الإستقرار واستتباب الأوضاع على مختلف الصعد، لأنه وكما تعلمون فإن عماد نجاح هذه المنطقة يقوم على كمية حركة دخول وخروج البضائع منها وإليها، وبخاصة تلك التي هي برسم الترانزيت بقصد إعادة شحنها الى مقصدها النهائي، لأن البضائع المستوردة برسم الإستهلاك المحلي لا تكفي لإيفاء الأكلاف المترتبة. خاصة وأنها لا تحتاج الى خدمات المناطق اللوجستية. إذا المطلوب أولاً وأخيراً الإستقرار.

موقع مرفأ بيروت الاستراتيجي يسمح للمنطقة بلعب دور رائد في شرق المتوسط

■ من المنتظر أن تباشر المنطقة اللوجستية الحرة في مرفأ بيروت خدماتها قريباً، كيف تقيمون أوضاع هذه المنطقة؟ وهل هي قادرة على أن تلعب دوراً محورياً في شرق المتوسط؟

- من المبكر جداً الدخول في عملية التقييم الآن، خاصة أننا ما زلنا في بداية الطريق. أما عن سؤالك حول قدرتها على لعب دور محوري في منطقة شرق المتوسط، فلم لا؟ إذ ان موقعها الجغرافي يسمح لها بذلك، وديناميكية ومهارة العاملين في القطاع فحدت ولا حرج، والبصمة اللبنانية موجودة، ويبقى عامل الإستقرار الذي نتمنى دوامه لأنه في النهاية هو الذي يشكل بيضة القبان.

لاقينا التجاوب المطلوب

■ ما هي مطالب وسطاء النقل من إدارتي المرفأ والجمارك لتفعيل أداء هذه المنطقة مستقبلاً؟

- مطالبنا أصبحت واضحة لكلا الإدارتين، فمنذ أكثر من عام ونحن على تواصل مستمر مع رئيس وأعضاء المجلس الأعلى للجمارك، مروراً بالسادة المدراء ورؤساء القطاعات والدوائر الجمركية المعنية، وصولاً الى مدير عام المرفأ ومساعديه. البداية كانت صعبة وبطيئة بعض الشيء، سيما واننا كنا نطرح منتجاً جديداً ومتطوراً جداً مقابل قوانين وأنظمة بحاجة للكثير من التعديل لتواكب المرحلة، لكننا مع الوقت، ومع إدراك الجميع أهمية المشروع، تحسنت الأحوال ووجدنا التجاوب المطلوب، لكن من الطبيعي ان نتوقع لدى المباشرة الفعلية أن تعترضنا بعض العراقيل التي نأمل أن تتم معالجتها بسرعة لتفادي تأثيراتها السلبية.

«بورش» تعزز شراء أسهم «فولكس فاغن»



طرحت شركة بورش Porsche الألمانية لصناعة السيارات الرياضية عرضها الإلزامي على المساهمين في شركة فولكس فاغن VW، كبرى شركات صناعة السيارات في أوروبا، لشراء السهم الأصلي بسعر ١٠٠,٩٢ يورو وهو السعر نفسه الذي سبق أن أعلنت بورش عنه. وعرضت الشركة أيضاً شراء الاسهم الممتازة بسعر ٦٥,٥٤ يورو للسهم، بزيادة طفيفة عن السعر السابق الذي أعلنته وكان ٦٥,٤٥ يورو للسهم.

يذكر أن بورش أصبحت ملزمة قانوناً، منذ ارتفاع حصتها في فولكس فاغن نهاية شهر آذار (مارس) الماضي إلى أكثر من ٣٠٪، بتقديم عرض للمساهمين في بورش لشراء أسهم فولكس فاغن كلها.

«دايمر كرايسلر» تعزز بيع وحدتها الأميركية بـ ٧,٤ مليارات دولار

قدمت شركة «سربيروس كابيتال للاستثمار» عرضاً لشراء حصة ٨٠,١ في المئة من مجموعة كرايسلر وأنشطة الخدمات المالية المرتبطة بها. والصفقة التي يجري التفاوض عليها منذ شهر توضع شركة كبرى لصناعة السيارات تحت تصرف شركة الاستثمار في الأسهم للمرة الأولى. وكانت «دايمر بنز» السابقة قد اشترت «كرايسلر» الأميركية مقابل ٣٦ مليار دولار في عام ١٩٩٨.

وتقضي الصفقة بأن تحتفظ «كرايسلر» بمليارات الدولارات من الالتزامات المتعلقة بمعاشات التقاعد والرعاية الصحية للعاملين، وستحقق الصفقة سيولة نقدية صافية تبلغ ٦٧٧ مليون دولار لـ «دايمر كرايسلر» خامس أكبر شركة لصناعة السيارات حالياً.

وتقدر «دايمر كرايسلر» أن بيع وحدتها الأميركية سيخفض أرباحها الصافية في عام ٢٠٠٧ بما بين ثلاثة وأربعة مليارات يورو، وأضافت أن المجموعة الألمانية ستسهم بمبلغ ٦٥٠ مليون يورو في تغطية التزامات طويلة الأجل على «كرايسلر».

الإطارات تسهم في توفير استهلاك الوقود

قال خبراء في نادي السيارات الألماني (ايه.دي.ايه.سي) إن إطارات السيارات تلعب دوراً أساسياً في ما يتعلق باستهلاك الوقود، حيث إن الإطارات غير المعبأة بكمية ملائمة من الهواء تتسبب في زيادة الاستهلاك بنسبة تصل إلى ١٠ في المئة.

أما شركة ميشلان لإنتاج الإطارات فتري أن الإطارات مسؤولة عن ٢٠ في المئة من استهلاك الوقود في السيارة وأنه كلما قلت مقاومة الإطارات كلما تحسن مستوى استهلاك الوقود، مشيرة إلى أن هذا التحسن قد يصل إلى ثلاثة في المئة. ويُبصح بفحص مستوى الضغط داخل إطارات السيارة كل شهر تقريباً، خصوصاً مع برودة الطقس.

«سوزوكي غراند فيتارا» ٢٠٠٧ تحتل المرتبة الثالثة الموفرة لأعلى معايير السلامة



حصلت سيارة «غراند فيتارا» ٢٠٠٧ من شركة «سوزوكي موتور كوربوريشن» (SUZUKI MOTORS CORP) على المرتبة الثالثة لأعلى معايير السلامة وفقاً لبرنامج المجموعة الأوروبية لتقييم السيارات الجديدة "EURO NCAP".

وسجل الطراز الجديد أربعاً من أصل خمس نقاط في اختبار سلامة الراشدين وثلاثاً من أصل أربع في اختبار سلامة المشاة، وأربعاً من أصل خمس نقاط في اختبار سلامة الأطفال.

وقال مدير مجموعة التسويق في الشرق الأوسط وأفريقيا في الشركة، كازيوكي ياماشيتا: تعكس النتائج المتميزة التي حققناها مدى حرص الشركة على أداء السلامة لمركباتنا، حيث نقوم بتصميم سياراتنا وفقاً لأعلى معايير توفير الحماية لجميع الركاب بمن فيهم الأطفال الذي يكونون أكثر عرضة للمخاطر، بالإضافة إلى تقليل إصابات المشاة في حال وقوع الحوادث. وتعزز هذه المعايير الثقة عند قيادة «غراند فيتارا» ٢٠٠٧.

وأشاد القائمون بالأداء العالي للماسحات المصممة عمودياً خلف الأعمدة المركزية للزجاج الأمامي عند الحوادث، حيث تقلل بشكل كبير من احتمال حدوث إصابات في الرأس لدى المشاة. كما سجل واقى الصدمات في سيارة «غراند فيتارا» ٢٠٠٧ أعلى معدل نقاط لأهميته الكبيرة في التقليل من احتمال التعرض لإصابة السائقين.

ويجمع تصميم «غراند فيتارا» ٢٠٠٧ بين الفخامة والأداء العالي والراحة والسلامة. وتواصل الشركة تطوير نوعية مركباتها مع الأخذ في الاعتبار إضافة قيمة كبيرة لكل منتج جديد يقدم للعملاء، وتلتزم دائماً بتلبية متطلبات عملائها.

فولكسفاغن تعين مديراً إدارياً جديداً في الشرق الأوسط

أعلنت فولكسفاغن الشرق الأوسط عن تعيين «هانز - ديتير كيلير» بمنصب المدير الإداري للشركة في الشرق الأوسط بمفعول فوري، والذي سيتمركز في مقر الشركة للشرق الأوسط في دبي.

وسيكون «هانز - ديتير كيلير» مسؤولاً عن نشاط أعمال فولكسفاغن في الشرق الأوسط وإدارة عملياتها من خلال شبكة موزعيها في كل أنحاء المنطقة.

وقال «هانز - ديتير كيلير»: يعد تعييني في موقع المدير الإداري لـ «فولكسفاغن الشرق الأوسط» بمثابة تحدٍ مثير، فأنا شخص يأخذ الأمور على عاتقه الشخصي، لذا أعتبر أن من أهم أولوياتي أن أخوض كل مجالات العمل بنفسي بالإضافة إلى المحافظة على مستوى عالٍ من الاندفاع والروح الإيجابية في فريق دبي. إنني أخطط لاستخدام خبرتي ومعرفتي لزيادة الأعمال في المنطقة من خلال تحقيق النمو وزيادة في المبيعات.

سيارة الشركة السورية العربية الأجل في رالي «ديسكوفر سوريا»



من اليمين: ميرنا باتساليديس واليسار الجندي وفي المقعد الخلفي نسيب البربير وشكري رزوق



اجمل سيارة للسورية العربية للتأمين

من المشاركات اللافتة في رالي اكتشاف سوريا "DISCOVER SYRIA" الذي جرى الشهر الماضي على الطرق السورية، سيارة حملت شعار الشركة السورية العربية للتأمين وقد استطاع موظفو الشركة الاربعة بنهاية السباق الحلول في المرتبة الثانية بالاضافة الى تتويجها السيارة الاجمل.

بعد تحسن مبيعات باندا وبرافو والفاروميو

بامبينو ٥٠٠ من فيات تستعيد عافيتها.. ومجدها

تستعد شركة فيات FIAT لإطلاق بامبينو ٥٠٠ التي ظهرت منذ ٥٠ عاماً على ان يبدأ توزيعها بداية ٢٠٠٨ بسعر يبدأ من ٨٥٠٠ جنيه استرليني. وتسعى الشركة الى انتاج نحو ١٢٠ ألف سيارة سنوياً بمجموعة متنوعة من الخيارات.

والفيات ٥٠٠ تعيد أمجاد الشركة الإيطالية العريقة التي كانت ذات يوم مسيطرة على نصف سوق السيارات الإيطالية.

وبأمل ممثل الإدارة العليا سيرجيو مارشيوني ان تستعيد فيات عافيتها بعد تحسن مبيعات «باندا» وجراند بونتو وبرافو وغولف VW والفاروميو وذلك من خلال اهتمامه بشبكة مبيعات فيات وتوزيعها خصوصاً في المملكة المتحدة، ومن خلال حلوله لمشكلات التحالف بين فيات وجنرال موتورز وتوفيره للعاملة التي انضمت لطوابير البطالة الإيطالية، وتعمل فيات مع فورد في انتاج السيارة الجديدة ٥٠٠ على نفس خط انتاج السيارة فورد «كا» وتتقاسم معها المكونات وهي طريقة عصرية في صناعة السيارات اتبعتها بيجو ستروين مع فورد BMW في محركات متسوبيشي في سيارات الاستعمالات المتعددة SUV، ومع تويوتا هذا النموذج يفضل مارشيوني العمل بمقتضاه كما سيربط فيات مع السيارة تاتا الهندية، وأول ثمارها ستكون سيارة شاحنات البيك أب زنة ١ طن وحيث تقدم تاتا عمالة أرخص وكذلك مع شانغهاي للسيارات في الصين.

حسين حسني مدير تسويق جديد لـ «شفروليه» و«جي ام سي»

في الشرق الأوسط

عيّنت جنرال موتورز الشرق الأوسط GM حسين حسني مديراً تسويقياً إقليمياً لعلامتي شفروليه و«جي ام سي».

وانضم حسني الى جنرال موتورز الشرق الأوسط أتياً من جنرال موتورز كندا، التي أمضى فيها عشر سنوات شاغلاً منصب مدير الإعلان لعلامات شفروليه وهامر وكاديلاك.

وتركزت مسؤولياته آنذاك على نشاطات التسويق الرئيسية كالإعلان والتخطيط الاستراتيجي وترويج مبيعات التجزئة، فضلاً عن خدمات ما بعد البيع.

ويحل حسني مكان جيري جرونويجن،

الذي سيتسلم منصب كبير المستشارين لشؤون تطوير الاستراتيجية والتخطيط في جنرال موتورز الشرق الأوسط.



الألمان الأكثر احتفاظاً بسياراتهم القديمة

أفادت إحصائية صادرة عن الاتحاد الألماني لتجارة وصيانة السيارات ان الألمان يحتفظون بسياراتهم الخاصة لمدد أطول قبل ان يبادروا الى شراء سيارات جديدة.

وذكرت دراسة لوكالة «بي اند دي» الاستشارية المتخصصة في مجال السيارات ان متوسط عمر السيارة في ألمانيا ارتفع الى ٨,١ أعوام مقارنة بـ ٦,٩٨ أعوام، سنة ٢٠٠٠. وقال مدير الوكالة فرديناند دودنهوفر ان الدراسة أظهرت ان واحدة من كل عشر سيارات في ألمانيا يصل عمرها الى ١٦ عاماً أو أكثر.

وذكرت الدراسة ان متوسط عمر السيارات على الطرق في أوروبا هو ٧,٨ أعوام. وأوضحت ان فنلندا تشهد المستوى الأعلى لعمر السيارات بمتوسط ١٠,٨ أعوام مقارنة بـ ٥,٥ أعوام في لوكسمبورغ.

عيوب في سيارة كريسler المصنعة في الصين

اعلنت الحكومة الصينية ان شركة السيارات الألمانية الاميركية ديمرل كرايسلر قررت سحب ١٤٤٣ سيارة من طراز كرايسلر ٣٠٠ سي بسبب احتمالات وجود مشكلات في تبريد نظام الحركة.

وستقوم الشركة بتغيير وحدة التبريد مجاناً لكل السيارات التي تمت صنعها في بكين خلال الفترة من ٢١ الى ٢٩ أيار (مايو) الماضي.

وذكرت ادارة مراقبة الجودة والتفتيش والحجر الصينية ان عملية السحب تشمل فقط السيارات من طراز سي ٣٠٠ التي تم انتاجها في مصنع بكين - بنز - ديمرل كرايسلر خلال تلك الفترة. ولم يشر التقرير الى ما اذا كان الخلل في تبريد نظام ناقل الحركة قد ادى الى حوادث او مشكلات اخرى أم لا.

يذكر ان مصنع بكين ينتج سيارات مرسيدس بنز للسوق الصينية وبدأ انتاج السيارة كرايسلر سي ٣٠٠ في ايلول (سبتمبر) الماضي.

تحقيقات مع «هيونداي» و«كيا» لتهربهما من دفع الضرائب

تجري سلطات الضرائب الكورية الجنوبية تحقيقات مع شركة هيونداي موتورز اكبر الشركات الكورية لصناعة السيارات والشركة التابعة لها كيا موتورز في اطار التحقيقات الخاصة بفضيحة الاموال غير القانونية المتعلقة برئيس الشركة جون مونج كوه، ومزاعم عن تهربهما من الضرائب وقضايا تحويل ثروة بصورة غير قانونية من الاب للابن تم كشفها من قبل وكلاء النيابة العامة الذين جروا تحقيقاتهم مع جونج حول تهمة الاختلاس وخيانة الامانة.

وكان صدر في الخامس من شباط (فبراير) الماضي حكم ضد جونج (٦٩ عاماً) بالسجن ثلاث سنوات لجمعه ١١٠ ملايين دولار بصورة غير قانونية وتقديم رشاوى لمسؤولين حكوميين للحصول على مزايا تجارية لمصلحة مؤسسته في اكبر فضيحة في كوريا الجنوبية.

بنك بوبيان يطبق حلول «ساييس» للخدمات المصرفية الإلكترونية

في إطار رؤيته الطموحة واستراتيجيته لتقديم أفضل الخدمات والمنتجات المصرفية لعملائه، بدأ بنك بوبيان في الكويت تطبيق نظام الحلول المالية الإلكترونية e - FINANCE SUITE من «ساييس» SYBASE الشركة الرائدة عالمياً في مجال تطوير وتوفير حلول الخدمات المصرفية وحلول الدفع الإلكترونية.



طوني اشقر

مدير عام «ساييس الشرق الاوسط»

وبالمناسبة اوضح طوني اشقر، مدير عام «ساييس الشرق الاوسط»، ان نظام الحلول المالية الإلكترونية سيوفر لعملاء بنك بوبيان تجربة مصرفية متطورة وفريدة وأمنة وذات معايير عالمية عالية. اشارة الى ان شركة الفارس لتكنولوجيا المعلومات قامت بتنفيذ تطبيقات النظام المذكور.

كاميرا جديدة تقاوم التجاعيد وتنخل الأجسام من HP



طرحت «اتش بي» الكاميرا الجديدة "HP PHOTOSMART R 837" المتميزة بالنقاط صور بجودة عالية وحجم ٧,٢ ميغابكسل، كما تتضمن شاشة كريستالية قياس ٣ بوصات وزاوية تصل الى ١٧٠ درجة تمكن المستخدم من مشاهدة الصور في الاماكن المكشوفة او المغلقة. ويمكن للكاميرا الجديدة التخلص من تجعدات الوجه وتصحيحها، وتنحيل الاجسام، وتصحيح الالوان تلقائياً، لتقدم للمستخدم صوراً عالية الجودة وذات ألوان خلابة.

ويدعم كاميرا "R 837" احدث ما توصلت اليه التكنولوجيا في مجال ازالة اللون الاحمر عن الأعين، وتقنية لظهور أعين الحيوانات عند تصويرها، بالإضافة الى تقنية متطورة مضادة للاهتزاز.

لبنان يمثل ٠,١ في المئة بالنسبة لقرصنة الكمبيوتر

انخفضت نسبة قرصنة المعلوماتية في لبنان بشكل طفيف، إذ احتل على لائحة البلدان المقرصنة المرتبة ٣٩ بعد ان كان يحتل في العام ٢٠٠٤ المرتبة ٧٥ وفي العام ٢٠٠١ المرتبة ٧٣. يبلغ حجم القرصنة في لبنان حوالي ٣٩ مليون دولار وكان في العام ٢٠٠٤ نحو ٢٦ مليوناً وفي العام ٢٠٠٣ نحو ٢٢ مليوناً. نذكر ان خسائر القرصنة في العالم العربي قد بلغت ٧٠٤ ملايين دولار مقابل ٣٩,٦ ملياراً في العالم.

الترخيص لـ MTC الكويتية كممثل الثالث للهاتف النقال في السعودية برأس مال ٣,٧ مليارات دولار

وافق مجلس الوزراء السعودي على الترخيص لتأسيس شركة سعودية مساهمة باسم «شركة الاتصالات المتنقلة السعودية» MTC لتتولى عملية تشغيل الرخصة الثالثة للهاتف النقال في السعودية برأس مال ١٤ مليار ريال (٣,٧ مليارات دولار).

وسمح القرار للشركة بإنشاء شبكة خاصة للشركة الجديدة وتشغيلها وتقديم خدمات الاتصالات المحلية والدولية والدولية، وسيتملك المؤسسون (شركة ركيزة القابضة، شركة المراعي، شركة فادن، مصنع البلاستيك السعودي، مجموعة الجريسي، بالإضافة الى شركة



سعد البراك

MTC السعودية

ام تي سي الكويتية) نصف رأس مال الشركة البالغ ٧ مليارات ريال (١,٨٦ مليار دولار) بواقع ٧٠٠ مليون سهم.

ورحب الرئيس التنفيذي لمجموعة «ام تي سي» الدكتور سعد البراك بقرار مجلس الوزراء والموافقة على تأسيس الشركة، مشيراً الى ان العرض المالي الذي كانت قدمته شركته البالغ ٢٢,٩١ مليار ريال سعودي (٦,١٠٩ مليارات دولار اميركي) نظير الحصول على رخصة تشغيل وتركيب الشبكة الثالثة للاتصالات المتنقلة في السعودية، يأتي في ظل ما يمثلته السوق السعودي من أهمية كبرى في منطقة الشرق الاوسط في قطاع الاتصالات.

واكد البراك حرص الشركة على تقديم خدمات اتصالات عالية المستوى وخلق فرص عمل للمواطنين ستفتحها الشركة مع بدء اعمالها الفعلية، مبيناً جاهزية الشركة الكاملة لبدء اعمالها الفعلية، ونوه بالروح المهنية التامة التي ابدتها «هيئة الاتصالات وتقنية المعلومات» السعودية خلال مراحل الترخيص.

من جهة اخرى اعلن اتحاد شركة الاتصالات المتنقلة «ام تي سي» وشركاؤها تعيين الدكتور مروان بن ابراهيم الاحمدي رئيساً تنفيذياً للشركة الجديدة في المملكة العربية السعودية.

وقال الدكتور الأحمد في هذه المناسبة «انني اشكر مجلس ادارة «ام تي سي» كما اشكر اعضاء الاتحاد على الثقة، واذ اتطلع الى التحديات المقبلة فإنني واثق من ان النجاح سيكون طبقاً لطموحاتنا الرامية الى خدمة وارضاء المجتمع السعودي بخدماتها ذات الجودة العالية من ناحية وبإسهامنا الايجابي في دعم الاقتصاد السعودي من ناحية اخرى».

«الاتصالات» السعودية تطلق سرعات أكبر لـ "DSL"

اطلقت شركة الاتصالات السعودية أكبر السرعات على مستوى الشرق الاوسط للمرة الاولى في خدمات DSL، حيث تم اطلاق سرعة ١ ميغا في الأشهر الماضية. ويتم حالياً تدشين سرعات ٢ ميغا و ٤ ميغا والتي من خلالها تتم مضاعفة السرعات الحالية لأكثر من ٤ اضعاف.

وتساعد هذه السرعات في الوصول الى شبكات المعلومات والملفات بالصوت والصورة بكل يسر وسهولة ويتم انزالها في وقت قياسي لا يمكن ان يقارن بما تقدمه الشبكات المحمولة.

وتقدم السرعات ٢ و ٤ ميغا خدمات متعددة وتبادل معلومات بسرعات عالية جداً للأفراد في المنازل والباحثين والدارسين في الجامعات والمدارس، وتساهم في تطوير نشاطات قطاع الاعمال في المملكة، حيث تمكن المؤسسات والشركات من تبادل المعلومات والملفات والأنشطة بين فروعها داخل وخارج المملكة في وقت قياسي وغير مسبوق.

يذكر ان شركة الاتصالات السعودية انتهت حالياً من تركيب ما يقارب ٤٠٠ الف خط DSL وتعمل على تركيب ما يزيد على مليون خط في جميع انحاء المملكة هذا العام.

شراكة بين ACT و LPI لتوسيع قاعدة مهارات العملاء

وقعت شركة Automation & Computer Technologies (ACT) اتفاقية شراكة مع مركز التدريب والتعليم Linux Professional Institute (LPI) العالمي، بهدف زيادة تواجدهم في لبنان وتوسيع قاعدة مهارات العملاء (OPEN SOURCE)، الذين بات في إمكانهم الحصول على المهارات المتوخاة في لبنان بدل تكبد عناء السفر الى مراكز التدريب البعيدة.



جلال فواز
ACT

مدير عام شركة ACT السيد جلال فواز قال: ان شراكتنا الجديدة تسمح لنا بفتح الأبواب أمام الشباب اللبناني والشركات اللبنانية أيضاً، وذلك للحصول على أفضل التدريبات الممكنة في هذا المجال. وقالت الأنسة نجلاء حلاوي، مديرة المعهد، ان ACT ستعزز رسالة LPI في لبنان وتوسّع نطاق استخدام تكنولوجيا LINUX عبر تدريب الزبائن وتقديم المهارات المتطورة لهم من خلال فلسفة الـ "OPEN SOURCE".

يشار الى ان LPI توفر التدريب على المهارات الأساسية لـ "LINUX"، من خلال تقديم برامج وامتحانات شاملة عالية الجودة والمستوى، كما أنها تعمل مع شركاء استراتيجيين على تطوير LINUX والـ "OPEN SOURCE"، وهي أنشأت في العام ١٩٩٩ ولا تستهدف الربح.

يمنح مزيداً من المصادقية لعملية إيصال الخدمات «اتصالات» تحصل على اعتماد مبادرة جودة الخدمات من صن مايكروسيستمز "SUN TONE"



من اليسار: علي الشهران (نائب الرئيس التنفيذي لقسم تقنية المعلومات اتصالات) طارق الخرجي (نائب الرئيس، قسم عمليات الشبكات، اتصالات)، مارك هيغز (مدير منطقة الخليج لدى شركة صن مايكروسيستمز الشرق الأوسط وشمال افريقيا)

حصلت مؤسسة الامارات للاتصالات «اتصالات» مجدداً على اعتماد مبادرة جودة الخدمات من «صن مايكروسيستمز» (SUN TONE) لاعمال وحدة عمليات الانترنت العامة التابعة للشركة (الوحدة التي توفر عمليات استضافة المواقع الالكترونية الخارجية وحلول مراكز البيانات للعملاء الخارجيين)، بالإضافة الى وحدة خدمات تقنية المعلومات لتصبح بذلك «اتصالات» مرة اخرى مزود الخدمات الاول في منطقة الشرق الاوسط الذي يحصل على هذا الاعتماد.

وتعرف "SUN TONE" بمبادرة جودة الخدمات من «صن مايكروسيستمز»، ان توفر افضل الممارسات المتبعة والعمليات والسياسات بهدف هيكلية وتنفيذ وإدارة عملية إيصال الخدمات المدارة ذات الجودة العالية. ويعد اعتماد "SUN TONE" تكريماً دولياً للشركات التي حققت كفاءة عالية وتخطت التوقعات في إيصال وإدارة الخدمات، بما فيها الشركات المزودة للخدمات المدارة لاستضافة المواقع الالكترونية كشركة الاتصالات العالمية AT & T. ووفقاً لنائب الرئيس التنفيذي لتقنية المعلومات لدى «اتصالات» السيد علي الشهران «يمنح اعتماد "SUN TONE" مزيداً من المصادقية لعملية إيصال الخدمات في مجالات كالهيكليكية والتنفيذ والإدارة عن تلك التي تمتاز بها البيئة العامة لإيصال الخدمات. ومن خلال ذلك، يمكننا ان نؤكد لعملائنا ان ضمان مستوى الخدمة الذي نقدمه هو من بين الافضل في العالم، ان يحظى هذا الضمان أيضاً بدعم هيئة التدقيق المستقلة التابعة لشركة صن».

ومن جهته قال نائب رئيس قسم عمليات الشبكة لدى «اتصالات»، السيد طارق الخرجي: «لقد ارتفع للمرة الاولى مستوى التوقعات التي تمتاز بها عملية إيصال الخدمات لدى شركة اتصالات بشكل ملحوظ على مدى السنتين الماضيتين، وتحديدًا منذ حصولنا على اعتماد "SUN TONE"، ان يجب ان تتوافر الآن الخدمات الخاصة بتقنية المعلومات، وزمن الاستجابة المضمون، والحل السريع للمشكلات على الدوام وضمن اطار عمل يتمثل في الطلبات التي يمكن تعقبها والتوثيق الامثل. ويزيد اعتماد "SUN TONE" من تميز شركة اتصالات في السوق، وذلك من خلال التأكيد على ربط خدماتنا بضوابط صارمة تستند الى افضل الممارسات الخاصة بجودة الخدمات».

"CA" تدعم المواهب في قطاع تقنية المعلومات



سعيد مرستي
CA

اختارت شركة "CA" مدير تطوير الصناعة لديها السيد سعيد مرستي ضمن لجنة النخبة للتحكيم في قطاع البرمجيات من اجل استعراض مشروعات الطلاب في معرض مشروعات البرمجيات التجارية الذي استضاف مسابقة لتطبيقات المشروعات على مستوى دولة الإمارات برعاية جامعة وولو نجونغ في دبي.

وقد وفر المعرض للطلاب فرصة المنافسة والتواصل وعرض اهتماماتهم الأكاديمية عن طريق

تقديم مشروعات برمجية تولتها مؤسساتهم الخاصة.

وخلال الحدث ساعد دعم "CA" الطلاب على فهم متطلبات القطاع وإعداد أنفسهم لوظيفة في مجال تقنية المعلومات. ويتماشى هذا الأمر مع مهمة "CA"، بأن تشارك بموظفيها وخبرتها وتقنياتها لمساعدة الطلاب والشباب الطامحين بلوغ كامل إمكاناتهم وتحقيق المزيد في سوق تقنية المعلومات المتنامي في المنطقة.

طابعات ليزيرية ملونة ذات كفاءة من لكسمارك

وقال نائب الرئيس التنفيذي في لكسمارك ورئيس قسم حلول وخدمات الطباعة بول روكي: «تركز لكسمارك على تطوير الحلول التي يمكنها التغلب على المشاكل الصعبة التي تواجه عملائنا، وتوفر سلسلة الطابعات الليزرية الملونة من لكسمارك بالإضافة الى كافة إصداراتنا الليزرية الملونة، لعملائنا مميزات الطباعة الملونة التي تساعد على رفع القدرة الإنتاجية والتقليل من التكاليف».

أطلقت لكسمارك LEXMARK العالمية، أكبر موردي حلول الطباعة، سلسلة طابعات ليزيرية ملونة لقطاع العملاء من العاملين في مجال التجارة بهدف توفير الوقت والمال من خلال طباعة مستندات ملونة عالية الجودة في شكل سريع. وتم تصميم طابعات لكسمارك الحديثة: سي ٧٨٠ إن C780n، سي ٧٨٢ إن C782n، سي ٩٣٥ دي إن C935dn لأصحاب الأعمال المتعددة والتي تتطلب تقنيات الطباعة الملونة ذات الكفاءة والجودة العالية.

ITS تنجح في تشغيل النظم التقنية لشركة اتصالات بنغلادشية



خالد السعيد

ITS

نجحت شركة أنظمة الكمبيوتر المتكاملة العالمية ITS في إنجاز مشروع وقعت اتفاقته مع شركة وارد الإماراتية في الوقت المحدد والخاص بأحد مشاريع وارد الرئيسية في بنغلادش.

ويتعلق الاتفاق بتقديم وتطبيق مجموعة من الحلول والمنتجات المتقدمة، وذلك لإحدى شركات الاتصالات المتنقلة التي تمتلكها وارد وتديرها في بنغلادش. وبموجب هذه الاتفاقية قامت ITS بتقديم حزمة متكاملة من الحلول التكنولوجية الخاصة بعمليات استصدار الفواتير وخدمة العملاء ومراكز الاتصال والنظم المالية. وستساعد هذه الحلول شركة وارد على الإسراع في تقديم خدماتها في مجال الاتصالات النقالة على مستوى دولي لقطاع

الهواتف النقالة الذي يتنامى بسرعة شديدة في بنغلادش.

وقال العضو المنتدب والمدير العام لشركة ITS خالد فرج السعيد تعليقاً على ذلك ان «شراكتنا مع وارد تمثل نموذجاً للشراكات الاستراتيجية حيث ننتقل مع عميلنا أينما توجه بتوسعاته لتلبي جميع احتياجاته ومتطلباته».

من جهته قال الرئيس التنفيذي لشركة وارد للاتصالات منير فاروقي «ان الاتفاقية شراكة ناجحة للملايين من مستخدمي خدماتنا للهواتف النقالة في بنغلادش، الذين سيستفيدون من أفضل الخدمات التي ستقدمها شركة WARID TELECOM من خلال أحدث تقنيات تكنولوجيا المعلومات في قطاع الاتصالات، وذلك من خلال خبرة شركة ITS في تقديم حلول على مستوى عالمي».

وأوضح فاروقي «ان اتفاقنا مع ITS يأتي ضمن التزامنا وخططنا المستقبلية في تقديم أعلى مستوى من الخدمة في الدول التي نتواجد فيها حالياً، لأن ما يهمننا هو خدمة العملاء بطريقة أفضل لأننا نضع في الاعتبار دائماً العلاقة المميزة مع العملاء المنتشرين في الكثير من الدول وهي دائماً علاقة طويلة الأمد».

أحدث المعالجات رباعية النواة ذات الأداء العالي

ACER تزود الاعتماد اللبناني بأجهزة خادم ألتوس

أتمت «أيسر كومبيوتر» ACER صفقة مع بنك الاعتماد اللبناني تزوده بموجبها بأجهزة مزودات تجارية (خادم) من طراز ايسر ألتوس (ALTOS G045). وتؤكد الصفقة التي تشمل تزويد البنك بثلاثين مزوداً من مزودات ألتوس (G045) قدرة الشركة على الاستجابة لمتطلبات القطاع المصرفي.



فيليب اشقر

ACER

وقال المدير الاقليمي للاتصالات التسويقية في الشركة، فيليب اشقر: مع تلبيةها للطلب

الكبير على اجهزة المزودات لاكثر المؤسسات المالية تطورا على مستوى العالم، تفخر شركة ايسر ان تعلن عن اختيار بنك الاعتماد اللبناني لها كمورد اول لاجهزة المزودات. وكجزء من الاتفاقية، ستقدم شركة ايسر الدعم الفني اللازم لما بعد عملية البيع من خلال شريكها في لبنان شركة كميوتل لبنان.

وأضاف: «سيليبي جهاز الخادم ألتوس (G045) من ايسر، والذي يعمل على معالجين من أحدث المعالجات رباعية النواة التي تتميز بأدائها العالي من شركة إنتل (INTEL)، الاحتياجات الكبيرة لبنك الاعتماد اللبناني على مدار الساعة، وطوال ايام الاسبوع، ولدينا ثقة تامة بجودة منتجاتنا وأدائها».

تشمل ٥١ بلداً اوروبياً و٢٣ افريقياً و٧ بلدان آسيوية

«الثريا» تكشف عن اسعار مخفضة لخدماتها الفضائية حول العالم

المستخدم (SIM CARD) بسعر ٥ دولارات فقط مقارنة بالشريحة الحالية التي تبلغ تكلفتها ٩٩ دولاراً».

ويقول الرئيس التنفيذي لشركة الثريا ان شركته التي لديها اليوم اكبر قاعدة من مشتركي الهاتف الفضائي المحمول في العالم تسعى بتصميم ثابت الى اعادة صياغة واعادة تدشين خدمات الاتصالات الفضائية على صعيد دولي، مضيفاً: «اننا ومن خلال طرح سعر جديد لا يتعدى ٢٠ سنتاً للدقيقة ضمن خدمة «الثريا ايكو» وشريحة المستخدم الذي توفر الاشتراك في الشبكة بسعر لا يتعدى ٥ دولارات، وبأجهزة الثريا للهاتف المحمول الجديدة التي تعتبر الافضل بين مثيلاتها في العالم والتي تضاهي اجهزة «جي اس ام» من حيث الحجم والمزايا الحديثة، فإن الثريا تشعل الطلب على خدمات الاتصالات الفضائية وتحول هذا المنتج من شيء صعب الوصول اليه ويختص فقط برجال الاعمال والشركات الكبرى، الى خيار جذاب واقتصادي لكل الناس العاديين».

وتتوقع الثريا انه من خلال طرح خدمة «الثريا ايكو» فإن الصورة السائدة والانتداب الحالي بين الافراد حول ارتفاع اسعار الاتصال الفضائي والذي تشكل طوال السنين الماضية سوف يتحسن بشكل ملحوظ. وتتوفر خدمة «الثريا ايكو» حالياً في ٥١ بلداً اوروبياً، و٢٣ بلداً افريقياً و٧ بلدان آسيوية.

والنائية من دون انقطاع في تلك البلدان بأسعار مخفضة وبشكل غير مسبوق، تنافس اسعار الشبكات الارضية.

وستحقق الخدمة الجديدة التي تتوفر في ٨١ بلد وفرا اقتصادياً هائلاً لمشاركي الاتصالات في تلك البلدان. وضمن هذه الخدمة التنافسية الجديدة، فإن سعر المكالمات بين مستخدمي الثريا هو ٢٠ سنتاً (٠,٢٠ دولار اميركي) للدقيقة الواحدة، في حين ان سعر المكالمات الوطنية وكذلك الاتصال الدولي المباشر سيكونان بالمستوى نفسه وهو ٢٩ سنتاً للدقيقة الواحدة الى اي جهة كانت.

وفي تصريح له بمناسبة تدشين هذه الخدمة، قال الرئيس التنفيذي لشركة الثريا السيد يوسف السيد «ان الثريا كشركة اتصالات فضائية دولية رائدة تغطي معظم الدول النامية حول العالم، تشعر بالالتزام وبالمسؤولية الاجتماعية نحو تمكين المجتمعات ضمن نطاق تغطيتها الواسعة من الوصول الى الاستفادة من خدمات وتقنيات الاتصالات الحديثة اينما تواجدوا».

ويضيف السيد انه «انطلاقاً من هذا الالتزام ومن اجل ان نجعل خدمات الثريا المتنقلة الفضائية في متناول اكبر شريحة ممكنة في الدول النامية، فإننا قمنا بطرح شريحة



يوسف السيد

الرئيس التنفيذي لشركة الثريا

اعادت شركة الثريا THURAYA للاتصالات الفضائية تدشين خدماتها للاتصالات عبر الاقمار الصناعية بأسعار جديدة مخفضة بنسبة تصل الى ٧٠ في المئة مقارنة بالاسعار الحالية في ٨١ بلداً حول العالم في اوروبا وافريقيا وآسيا بما فيها الاردن.

وتأتي خدمة «الثريا ايكو» في طبيعة هذه الخدمات نسبة الى مزاياها الاقتصادية الكبيرة، لتوفير خدمات الاتصالات الفضائية المتنقلة ذات الجودة العالية والتغطية الشاملة لكل المناطق التجارية والريفية

"ALFA" رعت عملاً مسرحياً لأطفال سيزوبيل

رعت الشركة المشغلة لاحدى شبكتي الخليوي في لبنان ALFA عملاً مسرحياً قدمه ٢٢٤ طفلاً وشاباً من الخدمة الاجتماعية لسلامة الطفولة في لبنان، سيزوبيل، ضمن برنامج الرقم الخيري 1004-FOR-LIFE.

واقامت مسرحية «من ذاكرة القلب» في ٩ حزيران على مسرح كازينو لبنان، بحضور رئيس مجلس الإدارة – المدير العام في ALFA السيدة إنكي بوتر، بالإضافة الى اهالي الاطفال، الاصدقاء، المساهمين واطفال سيزوبيل.

وموظفي شركة ALFA. وقد ادخل هذا العمل المسرحي البهجة الى قلوب اطفال سيزوبيل الذين اظهروا قدرات وكفاءات تعبيرية عالية أذهلت الحضور. وللمناسبة اقيم حفل كوكتيل بعد عرض المسرحية أقت خلاله السيدة إنكي بوتر كلمة قالت فيها «ان رعاية مسرحية من «ذاكرة القلب» هي جزء من برنامج الرقم الخيري 1004-FOR-LIFE وهي دعوة الى السلام والاستقرار في لبنان». تجدر الإشارة الى ان ALFA تحدد الكلفة العادية للاتصال او الرسالة القصيرة على الرقم ١٠٠٤ ويعود من ريعها مبلغ دولار واحد لاحدى المؤسسات الخيرية في لبنان، ووضعت ALFA برنامجاً زمنياً كاملاً يدعو مشتركها الى المشاركة المستمرة في دعم القضايا الاجتماعية والانسانية في لبنان.



إنكي بوتر



اطفال سيزوبيل يقدمون المسرحية

ندوة قطاع الأعمال في «القوات اللبنانية»



من اليمين: مروان اسكندر، فؤاد رحمة وبيار اشقر

برعاية رئيس الهيئة التنفيذية في «القوات اللبنانية» الدكتور سمير جعجع، ممثلاً بوزير السياحة المهندس جو سرركيس، أقام قطاع الأعمال في «القوات اللبنانية» ندوة في أوتيل «لو رويال» – ضبيه، مساء ٨ حزيران ٢٠٠٧، تخللتها محاضرات للأستاذ فؤاد رحمة، الدكتور مروان اسكندر والنقيب بيار الأشقر، وذلك بحضور أكثر من ٤٥٠ شخصاً من مختلف قطاعات الأعمال. وتخلل الندوة حفل عشاء.

وسام فرنسي رفيع لفرنسوا أبي صعب



من اليسار: السفير الفرنسي برنار ايمييه وقرينته وفرنسوا ابي صعب وقرينته

مرة اخرى كرمّت فرنسا الملحق الاعلامي البروتوكولي في سفارتها في بيروت فرنسوا ابي صعب بمنحه وسام جوقة الشرف الفرنسي. سفير فرنسا في بيروت برنار ايمييه والسيدة عقيلته اقاما حفل استقبال بهذه المناسبة في قصر الصنوبر ضم عدداً من الشخصيات الاعلامية والسياسية والاجتماعية ومعظمهم من اصدقاء المحفّي به. ألقى السفير ايمييه كلمة نوه فيها بمزايا ودينامية المحفّي به حيث عاصر على مدى ٤٠ عاماً ١٦ سفيراً وكان يبذل الجميع الولاء والوفاء. ورد ابي صعب شاكرًا للسفير عاطفته ولفرنسا تقديرها له.

«أبواب مفتوحة» لقاء تربوي مميز في الـ "ESIG"



لقطة تذكارية

اقيم في المعهد العالي والدولي لادارة الاعمال (ESIG) عينطورة كسروان لقاء تربوي مميز تحت عنوان «أبواب مفتوحة»، وذلك بحضور سفير كندا في لبنان لويس دو لوريميه. وتميز اللقاء بمشاركة عدد كبير من المؤسسات التجارية والخدماتية والمصرفية وفي مقدمها بنك الاعتماد اللبناني، وتخلله نشاطات تربوية ولقاءات توجيهية مع الوفود الطلابية لاطلاعتهم على مرافق المعهد، وبخاصة المكتبة والمختبرات وقاعات المحاضرات المجهزة بأحدث الوسائل لنقل المعرفة والتواصل الدائم مع المؤسسات الجامعية الخاصة، لا سيما جامعة كيبيك في مونتريال (UQAM) وجامعة (SHERBROOKE) في كندا، بالإضافة الى جامعة مونتسكيو – بورديو الرابعة (BORDEAUX IV) و(1) RENNES في فرنسا.

انطوان بشارة محاضراً حول مبادئ التأمين في دمشق

حاضر مدير عام الشركة السورية العربية للتأمين السيد انطوان بشارة حول مبادئ التأمين بحضور نحو ١٠٠ من مديري الشركات ورؤساء مجلس الإدارة وفاعليات في سوريا ومهتمين، وذلك بدعوة من "JUNIOR CHAMBER OF INT'L" JCI في فندق كارلتون في دمشق. ودار حوار بين بشارة والحاضرين تناول مستجدات صناعة التأمين العالمية ووضع الشركات السورية وعلاقتها مع بعضها البعض من جهة ومع الوسطاء من جهة أخرى، كما تناول المحاضر سبل تفعيل الشركات السورية وازدهارها، لافتاً الى دورها الواجب ان تلعبه على صعيد نشر الوعي لدى المواطنين السوريين.

تتويجاً لجهوده في دعم وتشجيع برامج السعودية «ساب» يحوز درعاً تقديرية من أمير منطقة الرياض



الامير سلمان آل سعود يسلم درعاً تقديرياً للدكتور كاسب الرشيدى

سلم أمير منطقة الرياض ورئيس اللجنة الرئيسية العليا للسعودية الامير سلمان بن عبد العزيز آل سعود، مدير ادارة التدريب والتطوير في «ساب» الدكتور كاسب الرشيدى درعاً تذكارية وشهادة شكر وتقدير تتويجاً لجهوده «ساب» في دعم وتشجيع برامج السعودية والتوظيف، وذلك خلال حفل يوم الخريج والوظيفة الحادي عشر في معهد الادارة العامة.

ويأتي هذا التكريم تقديراً لدعم «ساب» لهذا الحفل كراع ماسي، وتواصل البنك المستمر في دعم برامج السعودية والتوظيف، ولجهوده المتميزة في استقطاب الكفاءات السعودية المؤهلة، بالإضافة الى توظيف وتدريب الخريجين من المعهد، ما اهل البنك للفوز بدرع معهد الادارة العامة، ثلاثة اعوام.

وبهذه المناسبة صرح مدير عام الموارد البشرية في ساب، طارق عبد الرحمن الشبيلي «ان تشريف صاحب السمو الملكي الامير سلمان بن عبد العزيز آل سعود امير منطقة الرياض ورئيس اللجنة الرئيسية العليا للسعودية هذه الاحتفالية وتسليمه شهادة شكر ل «ساب» يعد تجسيدا لحرص القيادة على تقدير جهود البنك وكافة الجهات والهيئات الاخرى التي تحقق نسباً عالية في سعودة وظائفها، ما يمثل تشجيعاً ودعمًا لتوجهات هذه القطاعات».

والجدير ذكره ان «ساب» ركزت على مدى السنوات الماضية على وضع استراتيجية طويلة المدى للسعودية الفعالة، وذلك باستقطاب الخريجين السعوديين من الجامعات والكليات والمعاهد والمدارس الثانوية لضمهم الى برامج التدريب المستمرة لدى البنك، والتي صممت خصيصاً لتطوير مهارات الموظفين.

بنك الاثمار يحوز جائزة رفيعة لدعمه التعليم وتطوير الشباب العرب في المنطقة



عبدالله الحواج يسلم الدرع للشيخ سلمان آل خليفة

تسلم بنك الاثمار خلال المؤتمر العالمي للتعليم العالي في القرن الحادي والعشرين الذي عقد تحت رعاية ملك البحرين حمد بن عيسى آل خليفة، جائزة رفيعة لدعمه التعليم وتطوير الشباب العرب في المنطقة.

وقد سلم رئيس الجامعة الاهلية، عبدالله الحواج، الجائزة الى المدير الاداري التنفيذي للاعمال المصرفية الخاصة في بنك الاثمار، الشيخ سلمان بن احمد آل خليفة الذي تسلمها نيابة عن البنك.

وعلق الشيخ سلمان قائلاً: «ان ما يجعلنا متفردين في هذا الخصوص انه في الوقت الذي تتوافر فيه البعثات للطلبة المتميزين، فإننا اخترنا التركيز على المحتاجين، فهناك الكثير من الشباب الموهوبين الذين لا تتوفر لهم الفرصة للتألق والبروز». مضيفاً ان «هذا البرنامج سوف يعوضهم عن معاناتهم في حياتهم».

وأضاف: «نؤمن بأن التعليم هو الاساس للتنمية الاقتصادية المستدامة في العالم العربي، ونحن فخورون بمساهمتنا بما نراه مسؤوليتنا بتقديم الدعم المناسب».

ونظم للمؤتمر الذي انطلقت اعماله يوم السبت ٢ حزيران (يونيو) ويستغرق انعقاده اربعة ايام في مركز الخليج للمؤتمرات، الجامعة الاهلية، وهي شريك بنك الاثمار في تشكيلة من المبادرات في مجال التعليم.

وشارك في المؤتمر، الذي يتناول موضوعات شتى في هذا المجال، متحدثون من ذوي الخبرة من المملكة المتحدة، الولايات المتحدة الاميركية، سويسرا، تركيا، الاردن، مصر، الامارات العربية المتحدة، بالإضافة الى متحدثين من البحرين.

«التأمين العربية» كرمّت الرحال اللبناني هلال حبلي



الرحال حبلي مع مدير فرع البحرين زيد عودة ومصطفى أزمري وخليل ناس

احتفلت شركة التأمين العربية في البحرين بالرحال اللبناني هلال حبلي الذي زار مكاتب الشركة في فرع البحرين مقدماً الشكر للشركة لما لقيه من اهتمام ورعاية خلال زيارته الى مملكة البحرين التي قدم اليها سائراً على قدميه من لبنان لشكر شعب المملكة وشعوب دول مجلس التعاون الخليجي وحكوماتها على موقفهم الطيب ومساعدة لبنان.

خمسة فائزين بسحب SGBL على بطاقاته المصرفية

اقام بنك سوسيته جنرال في لبنان (SGBL) السحب الاول لحاملي بطاقاته المصرفية ضمن حملته الترويجية لموسم الصيف بحضور مندوب عن اليانصيب



الوطني اللبناني. وكان السحب من نصيب ٥ فائزين بمبالغ تتراوح بين ٥٠٠ و ٢٠٠٠ دولار اميركي.

وتستمر الحملة لغاية ٣١ تموز الجاري وتخول حاملي بطاقات SGBL فرصة الفوز بمبالغ اقصاها ٥٠٠٠ دولار شهرياً، وذلك من خلال استعمالهم البطاقة لتسديد كافة المشتريات.

«برانش» الهيئة النسائية الخيرية - ساحل علما



سمايا اسطفان وهدي مارون

«سعدتنا في إسعاد الآخرين» بهذه الكلمات التي زينت بطاقات الدعوة، دعت الهيئة النسائية الخيرية - ساحل علما برئاسة السيدة سمايا اسطفان الى مشاركتها البرانش الذي أقامته في صالة «جاد» في فندق ريجنسي بالاس - أدما.

القى الشاعر والخطيب هنري زغيب كلمة قيمة للمناسبة تناول فيها

مواضيع شتى من ثقافية وتربوية.

أما المقدم التلفزيوني طوني بارود فأحيا لعبة البينغو بمرح وانتهت بتسليم جوائز قيمة على الفائزات.

عاد ريع الحفل الى المستوصف الخيري الذي أسسته الهيئة النسائية المنظمة في ساحل علما.



أمام قالب الحلوى: ماري موراني، ناديا برهوش وجيزيل مطر



سوزيت مسيحي، ناديا برهوش، هنري زغيب وطوني بارود



مادلين شكور، مارلين كيروز (فائزة في البينغو)، تريبز خوري وسليمي انطون



ميراي فارس بويز

تقدم المجتمع

سهرة صينية بدعوة من انطوان وكلود حبيب

سهرة صينية مميزة أمضاها جمع من الأصدقاء بدعوة من انطوان وكلود حبيب في مطعم «وك و» في فندق فينيسيا انتركونتيننتال.

كان المرح سيد الموقف بالرغم من الأحوال الأمنية وطال العشاء حتى ساعة متأخرة من الليل. من بين الساهرين: الدكتور جان رزق وشقيقه كمال رزق، نبيل وساندي الجسر، فارس وفرانس يونان، المحامي ريمون وكارمن يزبك، جورج وأمال هاني، ابراهيم وهنا صباغ، سامر وندي حطب



انطوان وكلود حبيب

عشاء فاخر لجمعية لبنان العطاء في البيال



لقطة عائلية للأمير فيصل ارسلان وعقيلته حياة وأولادهما في صالة «بيال»



المحامي فراس حركة، هند برهوم، بثينة حركة، الرئيس سليم الحص، عميد السلك القنصلي جوزف حبيس ويلي أبو شقرا

أقامت جمعية لبنان العطاء عشاء مميّزاً في مجمع «البيال» عاد ريعه لمختلف نشاطات الجمعية الإنسانية.

وقد رحبت رئيسة الجمعية حياة ارسلان بالمشاركين الى جانب زوجها الأمير فيصل ارسلان وأولادهما. حضر الرئيس سليم الحص والعديد من الشخصيات الاجتماعية.

البرانش الاول لمعهد مار يوسف - عينطورة



منظمات الحفل اليان ابو شديد، باسكال معلوف وميشلين ثابت



حضور من الحفل

حفل ناجح كان «البرانش» الاول لمعهد مار يوسف - عينطورة الذي دعت اليه لجنة الاهل بالتعاون مع رابطتي الاساتذة والقدامى. اكثر من ثلاثمئة سيدة شاركن بحماس في الحفل الذي اقيم في صالة «جاد» في فندق ريجنسي بالاس، وتخلله كلمات للمحامية اليان ابو شديد ونائبة رئيس لجنة الاهل ميشلين ثابت، والمربية باسكال خليل معلوف التي خاطبت الحضور الراقي بكلمات عذبة من القلب ختمتها بالقول: «بمثل أيديكم يتكلم الله، ومن خلال عيونكم بيتسم على الارض». هيمنت اجواء فرحة على اللقاء الذي تخلله سحب تومبولو على ٢٣٤ جائزة وعاد ريعه لطلاب مدرسة عينطورة.

كراون بلازا - البتراء يستضيف وفداً من العائلة الدولية



استضاف منتجع كراون بلازا - البتراء وفداً من ١١ شخصاً ينتسبون الى العائلة الدولية لخدمة المجتمع، الى عشاء وغداء مجانيين، حيث استقبلهم مرحباً المدير العام للمنتجع السيد مأمون ملحس شاكرآ لهم جهودهم في القيام بالنشاطات الاجتماعية. بدوره شكر المسؤول في مكتب العائلة الدولية - عمان، السيد ديتير تام، السيد ملحس والإدارة على حسن الضيافة، مؤكداً ان هذه الزيارة ستعزز العلاقات بين الجانبين في هذا المكان التاريخي والأثري، متمنياً ان تدخل البتراء في عداد عجائب الدنيا السبع الجديدة.

مأدبة غداء لظافر وطونيا شاوي في كسارة



صاحبها الدعوة ظافر وطونيا شاوي (الى اليمين) برفقة سفير فنلندا برتي هارفولا وعقيلته ليزا، فيفيان اده، رياض ثابت والفنائي الغنائي ماري كريستين - ايزابيل



القنصل رافي دبانه يتوسط سفير اسبانيا ميغيل بنزو بيريا وعقيلته فابيولا، الى اليسار صاحبة الدعوة طونيا شاوي



رولا البزري، سفير مصر حسين ضرار

اقام قنصل عام فنلندا في لبنان رجل الاعمال ظافر شاوي وعقيلته طونيا ماذبتي غداء متتاليتين في دارتهما الرحبة في كسارة البقاعية. المأدبة الاولى طابعها دبلوماسي اذ جمعت مئة مدعو من الدبلوماسيين والسلك القنصلي، حضرت سفيرتا بريطانيا وكولومبيا، فرانسس غاي وجورجين ملاط وسفير فنلندا المعتمد في دمشق وبيروت بارتى هارفولا الذي اتى من الشام برفقة زوجته ليندا وفد مؤلف من ١٩ شخصا من دبلوماسيين وعقيلاتهم. كما شارك ايضا في المأدبة سفراء اسبانيا، بلجيكا، كوبا، سويسرا، هولندا، تشيكييا ومصر والقناصل رافي دبانه، خليل فتال، وجيه البزري، خالد الداوق، فرنسوا جبر وسالم بيضون.

اما المأدبة الثانية فأقيمت يوم الاحد ٣ حزيران، وطابعها اجتماعي سياسي ودامت حتى ساعة متأخرة على انغام الثنائي الموسيقي ماري كريستين وايزابيل. من المدعوين: ايلي واوغيلينيا الفرزلي، فارس وزلفا بويز، عدنان ورائدة قصار، عادل وهدى قصار، روجيه وجويل نسناس، جوزف والين عور، ارسلان وهدى سنو، سمير وكوليت قسيس، هنري عبيج، سليم وسناء زعني، مرسيل وسيلفي مكنتف.

سليمان الدلاي يكرم بعض أصدقائه في بيروت



من اليمين: يحيى كنعان، جورج زينه، سليمان الدلاي، انطوان زخور، جورج نصر وعمار كنعان

يأبى الصديق الصدوق سليمان الدلاي، رئيس مجلس ادارة شركة التأمين الاهلية في الكويت والتي لها مشاركات في العديد من الشركات اللبنانية والبحرينية والسعودية، ان يزور لبنان بدون ان يجتمع الى من يجده في بيروت خلال الزيارة من اصدقائه القدامى.

وفي زيارته الاخيرة للبنان الذي احبه دائماً، كما احب وطنه الاول، تملك منزلاً في بيروت اسوة بمعظم الاصدقاء الكويتيين.

واقام سليمان بهذه المناسبة مأدبة غداء في مطعم «لوتسيا» في الوسط التجاري، ضم: انطوان زخور، جورج زينه، جورج نصر، يحيى كنعان وعمار كنعان. دار معظم الحديث خلال المأدبة حول محبة الخليجيين للبنان، وطنهم الثاني، واستعدادهم الدائم للوقوف الى جانبه ودعمه.

السورية العربية تكرم المشاركين في ندوة «التأمين في الإعلام»

كرّمت الشركة السورية العربية للتأمين المشاركين في ندوة «التأمين في الإعلام» التي انعقدت في ايار (مايو) الماضي، فأقامت حفل غداء في احد مطاعم دمشق الراقية جمع مديري الشركة وموظفيها واعلاميين ومدعوين ومهتمين.

«البيان الاقتصادية» عادت بهذه اللقطات:



من اليمين: تيسير مشعل، د. عبد اللطيف عبود، باسل عبود وخالد ابو نحل



د. عبد اللطيف عبود محوطاً بأركان الشركة السورية العربية للتأمين



من اليمين: د. نزيير الباتح، شكري رزوق ود. عبد اللطيف عبود ومن اليسار: ميرنا باتساليدس مع عدد من الاعلاميين



من اليمين: تيسير العكش، خالد ابو نحل ومن اليسار: باسل عبود ورضوان الشنواني مع بعض الاعلاميين

عشاء مميز بدعوة من حسين وسلوى نابلسي



نايلة عازوري، سلوى نابلسي، فاديا متري حمدان وحسين نابلسي



عفاف حمود، هدى مخيش، لينا حاراتي وسلوى نابلسي

بعيداً عن شجون ومشكلات البلاد، أولم حسين وسلوى نابلسي في دارتهما في انطلياس. سادت الأجواء رقة وموسيقى مع العازف «يورغو»، وتميز العشاء بحفاوة صاحبي الدعوة وبأطباق شهية زينت المائدة منها الباييلا الأسبانية بثمار البحر، والدجاج بالعسل على الطريقة الصينية.

كان بين المدعوين: الوزير السابق جاك جوخدرين وعقيلته غرازيلا، الرئيس أمين وعفاف حمود، الدكتور منيف حمدان وقربنته المحامية فاديا متري، نهاد القادري، زهير وأميمة بندن، مراد ونايله عازوري، النقيب السابق للمهندسين منير الخطيب وزوجته جميلة، حلیم ونوال معلوف، نبيه ونيينا مبارك، المحامي جان وحياة كيريللوس.



العروسان شربل وماريز

أفراح آل أبي أنطون وماتوسيان شربل وماريز قالالا نعم أمام «مار ساسين»

احتفل في ٢١ حزيران (يونيو) الماضي بزفاف الشاب الناهض شربل ميشال أبي أنطون والآنسة الراقية ماريز ابراهام ماتوسيان. تم الزفاف في كنيسة مار ساسين في بيت مري وسط جو زاهر ومزدهم بالأصدقاء والمقربين. بعد الزفاف انتقل الجميع الى دير مار يوحنا التراثي في بيت مري أيضاً حيث أقيمت المآدب السخية والاحتفال المميز للعروسين السعيدين.



أهل العروسين في صورة جامعة



والد العروس ابراهام ماتوسيان يرقص مع ابنته ماريز



العروس محاطة بوالديها واشقاؤها وشقيقتها



الزفة المتألثة



العروسان يقطعان قالب الحلوى

لماذا نسكت؟

لماذا نسكت على الغريب القريب والبعيد
ليتحكم بمصيرنا ويستولي على وطننا
ويجبرنا على الرحيل من ارض الأباء
والاجداد؟

لماذا نسكت على المتآمر الذي يغدق علينا
الكلام المعسول صباحا ويجرنا الى الذبح مساء؟
لماذا نسكت على الاقطاعي الذي يتلاعب
بمشاعرنا ويجعلنا دمي يحركها بجهاز
التحكم "REMOTE CONTROL" طبقا
لأهوائه ومصالحه؟

لماذا نسكت على الارهابيين الذين يذبجون
جيشنا اللبناني وأهلنا الأمنيين بدم بارد؟

لماذا نسكت على جعل لبنان ملاذا آمنا لثالثة المجتمع
والمجرمين الفارين من وجه العدالة في بلدانهم؟
لماذا نسكت على تهجيرنا من وطننا وقرانا؟
لماذا نسكت على مشروع استبدالنا بشعوب اخرى؟
لماذا نسكت على خطط تبيئتنا وتكفيرنا بالحياة الحرة
والكريمة؟

لماذا نسكت على من يقوم بفك الاغلال عن ابواب الجحيم كي
تفتح على مصاريعها في بلدنا المثلث بالجراح وجرائم الغرياء؟
لماذا نسكت على العملاء الذين استعانوا بالخارج لتدجيننا؟
لماذا نسكت على تحكم الفاسدين والجهلة بمصائرنا؟
لماذا نسكت ونقبل بحالنا المزرية، في حين الذي اوصلنا الى
هذا الدرك يتنعم بخيرات الوطن التي غنمها، قرير العين؟
لماذا نسكت وبلدنا يكاد يفرغ من اصحاب الضمائر الحية
والعقول النيرة؟

لماذا نسكت على الجهل والتخلف وهما يحكمان سيطرتهما
على مقدراتنا وحياتنا؟
نسكت لأننا جبناء...
نسكت لأننا متخاذلون...
نسكت لأننا ضعفاء...
نسكت لأننا اغمضنا أعيننا وتغاضينا عن الحقيقة.
نسكت لأننا نخاف ان نثور...
نسكت لأننا لا نستحق هذا الوطن...!



بقلم المهندس زياد زخور

لماذا نسكت على ما آلت اليه الامور
من اهتراء في وطننا الصغير؟
لماذا نسكت على مستوى الانحطاط
الفكري الذي أوصل وطننا الى الهاوية
والمجهول المرعب؟
لماذا نسكت على استشراف الفساد حيث
انتفتت الاخلاق والمبادئ، وأضحى الغشاش
والكذاب والدجال أسياداً على أرضنا؟
لماذا نسكت على الضرائب الجائرة التي
تنهمر على رؤوسنا دون رحمة، ولا نعرف اين
وكيف تنفق؟

لماذا نسكت على تحويل مؤسساتنا الى ملاذ
للجهل والفساد والتخلف؟

لماذا نسكت على المؤامرات التي تحاك لتدمير اقتصادنا
الوطني وتحويله الى خردة، بحيث لا يمكن اصلاحه لاعادته
الى سابق عهده المشرق؟

لماذا نسكت على الخطة الواضحة والصريحة لإفلاسنا
واقفال مؤسساتنا الخاصة والتحكم بمستقبلنا ومستقبل اولادنا
واحفادنا؟

لماذا نسكت على تشويه وطننا الجميل وتحويل جباله
وسهوله الخضراء الى جرد قاحلة؟

لماذا نسكت على جعل لبنان مكبا للنفايات ومزبلة لنشر
السموم والامراض؟

لماذا نسكت على مصادرة بحرنا وشواطئنا من قبل حفنة من
الازلام والمتنفذين؟

لماذا نسكت على حيطان المال التي تستأثر بكل خيرات هذا
الوطن، لتضاعف ثرواتها وممتلكاتها، بينما يريز الشعب تحت
فقر مدقع؟

لماذا نسكت على اللصوص الذين ينهبوننا عند كل صباح
للكيك دون اي مساءلة او محاسبة؟

لماذا نسكت على الذين ارجعونا الى القرون الوسطى، فأثاروا
الفتن الطائفية والمذهبية بين افراد الشعب الواحد؟

لماذا نسكت على الذي يدير شؤوننا بعقلية التاجر، فيبيعنا
يوميًا بالمزاد العلني لمن يدفع له اكثر؟

برعاية الاتحاد الاردني للتأمين وأريج ARIG وآي جي آي (IGI) العاصمة الاردنية استضافت القمة الاولى للرؤساء التنفيذيين لصناعة التأمين في الشرق الاوسط وشمال افريقيا



من اليمين: PATRICK LIEDTKE، د. باسل الهنداوي، CHARLES BOULOUX و
SIVAN SUBRAMANIAM

محاضرون عرضوا رؤاهم
المستقبلية وطاولات
مستديرة ناقشت الاهداف
الاستراتيجية لشركات
التأمين والاعادة والوساطة



من اليمين: جورج قبان، د. باسل الهنداوي، ياسر البحارنه، عصام عبد
الخالق، سامي قموه، د. رجائي صويص وواصف الجبشه



من اليمين: ياسر البحارنه، همام بدر، خالد الحسن، واصف جبشه،
وسيم زعرب، د. جواد حديد، سامي قموه ومحمود عباينه

انعقدت في العاصمة الاردنية بين ١٧ و ١٩ حزيران
(يونيو) ٢٠٠٧ بعنوان : القمة الاولى للرؤساء التنفيذيين
لصناعة التأمين في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا
. FIRST MENA CEO INSURANCE SUMMIT

وجهد الدعوة هيئة التأمين الاردنية بالتعاون مع مجلة آسيا
Asia Insurance، ورعتها شركات ومؤسسات عديدة نذكر من
بينها الاتحاد الاردني لشركات التأمين والمجموعة العربية
للتأمين ARIG وآي جي آي (IGI) الاردنية. وقد حضر الندوة
جمع من ممثلي شركات التأمين والاعادة الأفرؤ- آسيوية
اضافة الى شركات التأمين والوساطة الاردنية.

الخزاعلة ألقاها نيابة عنه الدكتور باسل الهنداوي وكلمة للدكتور باسل
الهنداوي مدير هيئة التأمين، وباتريك لايدتك الأمين العام والمدير التنفيذي
لجمعية «جنيفا» الدولية لدراسة اقتصادات التأمين، وشارل بولو الرئيس
الإقليمي لشركة AIG ورئيس المجلة الآسيوية ASIA INSURANCE سيفام
سوبرامانيام.

المحاضرات

وبعد فترة استراحة تلت حفل الافتتاح بدأت «القمة» اعمالها وتضمنت ست

البيان الاقتصادية - العدد ٤٢٨ - تموز (يوليو) ٢٠٠٧

عمان - اميل زخور وكارلا موريس نجيم

كثرت الندوات والمؤتمرات التأمينية التي تعقد في
العالم العربي على نحو يكاد يستنفد المواضيع التي يمكن
لاي ندوة تعقد في اي منطقة عربية، ان تتخذها محورا لها
امرا صعبا. ذلك ان العناوين التي اتخذتها الندوات
والمؤتمرات السابقة التي عقدت خلال السنوات القليلة
الماضية تكررت بحيث تحول التداول فيها الى اجترار لأراء
وتوصيات سابقة.

وفي محاولة للابتعاد عن العناوين «المستهلكة» دعيت
شركات التأمين والاعادة والوساطة لحضور الندوة التي

كوكتيل

اقتصر نشاط اليوم الاول من الندوة على حفل كوكتيل أقيم مساء
١٧/٦/٢٠٠٧ في فندق غراند حياة في عمان، وجرى خلاله استقبال
المشاركين في الندوة من قبل اصحاب الدعوة، يتقدمهم رئيس هيئة التأمين
الدكتور باسل الهنداوي.

الافتتاح

افتتحت القمة صباح ١٨/٦/٢٠٠٧ بكلمة لوزير الصناعة الأردني سالم

كلمة الدكتور باسل الهنداوي

جاء في الكلمة التي القاها الدكتور باسل الهنداوي في افتتاح «القمة» ان المملكة الاردنية الهاشمية شهدت خلال السنوات الاخيرة تحولات اقتصادية كبيرة، كانت نتاجا للرؤى التي عبر عنها حضرة صاحب الجلالة الهاشمية الملك عبدالله الثاني ابن الحسين المعظم بقوله «ان الاردن ملتزم ببناء اقتصاد حر يمتاز بالديناميكية ويعمل ضمن بيئة استثمارية جاذبة، هي نتاج عملية اصلاح شاملة ومستمرة وتؤدي الى مزيد من الانفتاح على الاقتصاد العالمي».

وتنفيذا لهذه الرؤى الثاقبة، فقد نجح الاردن في تحقيق قفزة اقتصادية هامة اذ حددت الحكومة الاردنية استراتيجيتها التنموية للعقد الحالي، واستطاعت تطبيقا لذلك تحقيق نسبة نمو تراوحت ما بين ٦ و٧٪. حيث استمر الاقتصاد الاردني في تحقيق نسبة النمو هذه في السنوات الثلاث الاخيرة حتى عام ٢٠٠٦. وتدل التقديرات على اننا سننجز في المحافظة على هذا المعدل من النمو في العام الحالي. كما بين ان معدل نمو بنسبة ٤ - ٥٪ سنويا يعد معدلا عاليا تسعى الحكومات في شتى الدول الى تحقيقه، الا ان الاردن قد حقق معدل نمو يبلغ ٣,٧٪ على مدى السنوات الثلاث الماضية.

اضاف الهنداوي: ان اسواق التأمين في بلداننا تواجه تحديات مؤسسية وعملائية ونحن هنا هذا اليوم لنتفحص هذه التحديات عن قرب ونبذل جهودنا لنحول هذه التحديات الى فرص. وفي الوقت الذي لا يزيد معدل الانتشار التأميني في اسواق المنطقة على نسبة ١٪ مقارنة بنسبة ٣٪ في اسواق التأمين الواعدة، وبنسبة ٨٪ في اسواق تأمين الدول الصناعية، فإنه من المتوقع ان ترتفع اقساط التأمين في المنطقة من ٩ بلايين دولار حاليا لتصل الى ٤٠ بليون دولار خلال عشر سنوات بسبب الزيادة السكانية، والنمو الاقتصادي السريع، وانفتاح الاسواق وزيادة نمو الوعي التأميني، حيث من المتوقع ان يتضاعف عدد السكان في المنطقة خلال العقدين التاليين مقارنة بعدد السكان حاليا والبالغ ٣٠٠ مليون نسمة. وعليه فإن، قطاع التأمين مطالب بالعمل على أسس مالية سليمة للمساهمة في النمو الاقتصادي، وفي توظيف الموارد بكفاءة وفي ادارة الاخطار، وعلى حشد الادارات الطويلة الأجل، وذلك من اجل ادامة اسواق تأمين كفوءة وعادلة مستقرة.



من اليسار: عماد عبد الخالق، ANDREAS MOLCK- UDE وجمال حمزة



من اليمين: سمير نحاس، سمير فرح، زياد المصري، ساميه حيدو وعزه عارفين



من اليسار: د. فؤاد بجالي وزهير العطوط



PATRICK KENNY



MARK GREENWOOD

الرؤساء التنفيذيين لشركات تأمين واعادة ووساطة. ولوحظ ان المواضيع التي جرى البحث فيها خلال الندوة تميزت بالطابع الاستراتيجي، تطرق فيها المحاضرون الى امور ورؤى مستقبلية، ولم تطل مواضيع الساعة او تلك التي تشكل هموما يومية للعاملين في صناعة التأمين.

شاركوا في منصات المناقشة

شارك في منصات المناقشة PANEL التي انعقدت خلال الندوة ضامنون ومعيدون عرب نذكر من بينهم:



من اليمين: وسام صوالحه، سمير قموه ورائد الريموني

اوراق عمل ومنصة نقاش PANEL، قدمها وشارك فيها مجموعة من الرؤساء التنفيذيين لشركات تأمين واعادة عالمية وعربية وأفرو - آسيوية. وتولى تكريم الضيوف في اليوم الاول كل من شركة آي جي آي (IGI) التي استضافتهم الى مأدبة غداء والاتحاد الاردني لشركات التأمين الذي استضاف الجميع الى حفل عشاء.

اليوم الثالث للقمة

وتضمن اليوم الثالث للقمة ثلاث اوراق عمل تولى مناقشتها عدد من



من اليمين: د. خالد ابو قوره، الكابتن ريتشارد شلهوب، يعقوب صوالحه وفاتح بكداش



من اليسار: يعقوب سابيلا، خالد الحسن، شارل بولو، همام بدر، ياسر البحارنه وواصف الجبشه



من اليمين: زهير العطوط، عصام عبد الخالق، روبرت جنغزيان وصلاح المعراج



من اليمين: عبد العزيز المنصور، وليد المصنف، شكيب ابو زيد، عبد السلام الطراونه وسلطان الحطاب



داوود الكرد



من اليمين: روبرت جنغزيان وعبد الرحمن قصاص



من اليمين: سامي شريف، د. باسل الهنداوي ووليد فاخوري



في الصف الاول: زكي نورسي وفي الصف الثاني: زكي بسيسو واحمد تيجاني



من اليسار: رائد حدادين، علي الوزني وهشام بابان

- ▶ ANDREAS MOLCK-UDE (ميونيخ ري MUNICH RE).
- سامي قموه (الأردن الدولية JORDAN INT'L).
- ANDREAS WEILDICH (اريج – ARIG).
- خالد سعود الحسن (الخليج للتأمين GULF KUWAIT الكويت).
- همام بدر (الشرق للتأمين AL CHARK مصر).
- ياسر البحارنه (أريج ARIG البحرين).
- واصل الجبشة (أي جي أي IGI الأردن).
- جمال حمزه (الاعادة المصرية EGYPT RE مصر).
- السيدة لبنى الحمود (هيئة التأمين الاردن).
- يحيى عبد الغفار (الهيئة المصرية للرقابة على التأمين).
- وليد جنادري (هيئة التأمين في لبنان).
- محمد جواد حديد (البنك التجاري الأردني و AJIG).
- يعقوب سابيلا (النسر العربي الاردن).

د. ناصر السعيدي

حاضر في الندوة الدكتور ناصر السعيدي، رئيس معهد حوكمة Hawkamah في مركز دبي المالي العالمي (DIFC). حيث قدم ورقة بالانكليزية بعنوان: «ابعد من مجرد التوافق مع الاحكام القانونية» .BEYOND MERE REGULATORY COMPLIANCE



من اليمين: يعقوب صوالحه، سمير صباغ، عماد عبد الخالق ومنذر غبون



من اليسار: د. رجائي صويص، عصام عبد الخالق، زهير العطوط ويعقوب سابيلا

حوار خلال الجلسة الاخيرة

تستمر عليها ان تتميز كل شركة عن غيرها في السوق من خلال خدمة ابتكارية وفريدة على ان تجهد في طريقة عملها لجذب المزيد من العملاء وتوسيع قاعدتهم وتنمية حجم الاقساط.

التحديات

وطرح **ياسر البحارنة**، الرئيس التنفيذي لمجموعة "ARIG"، النتائج التي تم التوصل اليها في هذا المؤتمر والمشكلات التي تعترض طريق شركات التأمين في الاردن. وفي هذا الصدد قال **الدكتور الصويص** «ان اهم التحديات هو معرفة وفهم حاجات الفرد، موضحا ان الاردن لا زال متخلفا في بعض المجالات ونحن في حاجة الى تطوير المنتجات مثل التأمين عبر المصارف وادخال خدمات جديدة.

اما **عصام عبد الخالق**، فأشار الى موضوعين هامّين تمت مناقشتهم في المؤتمر وهما: الحوكمة "CORPORATE GOVERNANCE" وادارة المخاطر "RISK MANAGEMENT". في حين شدد **زهير العطوط** على «ضرورة الوثوق بأنفسنا وبعملنا في الأردن الهادف الى التطوير».

وتوقف **يعقوب سابيلا** عند نقطتين، ألا وهما: دور قانون التأمين في الأردن، والنمو في المنطقة، مشددا على ضرورة التواصل مع الخارج، والاهتمام بحاجة الفرد القائمة على منتجات التجزئة.

عقدت الجلسة الاخيرة تحت عنوان «سوق التأمين في الاردن»، وأدارها السيد سيفام سابرامانيام، رئيس تحرير مجلة (ASIA INSURANCE REVIEW).

اما المشاركون فهم: المدير العام عضو مجلس الادارة لشركة الشرق الاوسط للتأمين Middle East **الدكتور رجائي الصويص**، المدير التنفيذي لشركة الشرق العربي للتأمين ARAB ORIENT السيد **عصام عبد الخالق**، مدير عام المجموعة العربية - الاوروبية للتأمين EURO ARAB وعضو الاتحاد الاردني لشركات التأمين السيد **زهير العطوط** ومدير عام شركة النسر العربي للتأمين السيد **يعقوب سابيلا**.

وتطرقت هذه الجلسة الى التحديات التي تواجه سوق التأمين الاردني، فكانت فرصة لمعيدي التأمين الاقليميين والدوليين لمعرفة حاجات هذا السوق والفرص المتاحة لهم للعمل فيه.

السوق الأردني يضيق بالشركات

واعتبر عدد من المتحاورين ان سوق التأمين الاردني بات يضم عددا كبيرا من الشركات ويفوق حاجته، حيث بلغ ٢٧ شركة، ولكي يمكن للشركات ان



من اليمين: مصطفى اسعد ود. باسل الهنداوي



من اليسار: د. جواد حديد، بول موندي وبيتر فيانوس



من اليسار: سامي قموه وANDREAS WEIDLICH



من اليسار: بشار خورشيد واسامه عبد العال



من اليمين: عبد اللطيف ابو قوره ومحمد حمو



من اليمين: ابراهيم قاسميه، تيسير مشعل، عثمان بازيان، وسام صوالحه، زكي بسيسو واسماعيل المفلح

الرسالة

أما **واصف الجبشيه** الرئيس التنفيذي لشركة IGI فقد اعتبر «ان المشكلة في الاردن تكمن في ان رأسمال شركات التأمين منخفض جدا (LOW CAPITALIZATION)»، وأضاف «ان الاردن لا يحتاج الى اكثر من ١٠ شركات جيدة ومهنية، لان العالم يتغير ولم يعد فيه مكان للاعبين الصغار، فشركة ذات رأسمال متدن غير قادرة على التوسع في الخارج».

التأمين الإلزامي

وركز المتحاورون على استثمار أموال الشركات، وتطرقوا الى موضوع التأمين الإلزامي على السيارات الذي يشكل في الوقت الراهن عبئاً على صناعة التأمين في الاردن، اذ ان معظم الشركات الاردنية تتكبد خسائر في نتائجها الفنية جراء التزامها التعرفة الحكومية الإلزامية وهي غير كافية.

وقال **عصام عبد الخالق** ان هذا الفرع سيكون مقبرة للشركات ما لم يجر التصدي للنزف الذي يسببه لها، ولا يمكن منع أشخاص محترفين من تسعير فرع بسيط كهذا.

وقال **زهير العطعوط**: سنواجه مشكلة كبيرة في حال لم يتخذ إجراء سريع خصوصاً وانه ليس لدينا حق الخيار.

واتفق المتحاورون على ضرورة المحافظة على الموارد البشرية المحلية، وكذلك على دور التعليم والمعاهد المعدة للكفايات.

وكانت هناك ايضا مداخله لافتة لكل من الرئيس الإقليمي لشركة UIB في دبي

جورج قبان، والسيد **شكيب ابو زيد** الرئيس التنفيذي لشركة BEST RE. وأشار ابو زيد إلى «ان الدول العربية تفتقد الى النظرة الاستراتيجية وليست لديها رؤى بعيدة المدى».

وطالب **عصام عبد الخالق** مساعدة الحكومة باعتماد الزامية التأمين على الأخطاء الطبية MEDICAL MALPRACTICE وأخطاء المحامين والمهندسين.

وقال **العطعوط** مازحاً: «لا أظن ان شيئاً سيأتي من الحكومة سيكون له وقع إيجابي خاصة وان لدينا مثال التأمين الإلزامي على السيارات».

كما تناول المتحاورون موضوع التأمين عبر المصارف في الاردن وكيفية تنظيمه. وأشار الدكتور **رجائي الصويص** انه كان من الصعب اقناع البنك المركزي السماح للمصارف ببيع منتجات التأمين وهناك فرص كبيرة في هذا الفرع لكن نحتاج الى بعض الوقت خصوصاً بعد تكيف موظفي المصارف مع بيع هذه المنتجات. ■



من اليسار: وليد جنادري، د. ناصر السعيدني ولسلي ترافرسو



من اليمين: IAN RICKARD و IAN HOWARD



من اليمين: رضا دحبور، ياسر التميمي، وليد جنادري وخالد ابو نحل



من اليمين: جمال حمزه، ANDREAS MOLCK - UDE، عماد عبد الخالق وسمير صباغ



من اليمين: LOW KWOK MUNI، يحيى عبد الغفار، PETER CASEY و لبنى الحمود

عماد عبد الخالق (التأمين الأردنية - JORDAN INSURANCE) :

سوق التأمين العربي في حاجة الى شركات إعادة تكافلية وليس تقليدية



هناك حاجة لإنشاء شركات إعادة تكافلية لان من شأن هذا النوع من الشركات يمكن ان يحمل جديدا للأسواق اما شركات الاعادة العربية التقليدية فلدينا العدد الوافي منها. هذا القول هو للمدير العام لشركة التأمين الأردنية JORDAN INSURANCE عماد عبد الخالق الذي مارس الاعادة في المنطقة العربية وعلى المستوى العالمي من خلال منصبه السابق في كبرى شركات الاعادة العالمية ميونيخ ري MUNICH RE. والتصريح الذي ادلى به الينا ينطلق من معرفته بأوضاع المنطقة وحاجاتها.

الأردن، فهيئة التأمين تنصح شركات التأمين بالتعامل مع شركات إعادة الحاصلة على تصنيف حده الأدنى "B"، وبعض المعيددين العرب لا يملكون الحد الأدنى عن التصنيف فلا تلام شركات التأمين اذالم تتمكن من اسناد الاخطار اليهم. اضافة: شركات إعادة العربية وكل شركة اعادة جديدة تحتاج أقله الى سنة كاملة قبل ان تصنف.

لتعويم أسعار الالزامي

■ ما هو تعليقكم على التقريرين الأخيرين الصادرين في مصر والأردن واللذين كشفوا عن خسائر بملايين الدولارات سنوياً جراء التعريفات الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات؟ وكيف يمكن معالجة هذا الوضع؟

– خلال الجلسة الأخيرة في مؤتمر الرؤساء التنفيذيين في عمان، نوقش موضوع التأمين الإلزامي على السيارات بين شركات التأمين.

ففي الواقع نعاني في الأردن من الخسائر التي يسببها التأمين الإلزامي ضد الطرف الثالث لأن الأقساط محددة بـ ٥٥ ديناراً أردنياً وقيمة المطالبات مرتفعة جداً. لذلك، لا بد من معالجة هذا الوضع عبر اعتماد التعويم، وبالتالي ان تتمتع شركة التأمين بحرية الإكتتاب وبوضع السعر الذي يناسبها. والمشكلة اليوم تكمن في عدم ضبط الشركات لسياساتها الاكتتابية، اذ ان الجميع يتحدث عن الخسائر التي يتكبدها فرع التأمين الإلزامي. ولا يتحدثون عن اندفاعهم في تسويق بوالص التأمين الإلزامي، وفي هذا السياق اذكر ان بعض شركات التأمين الأردنية اقدمت على فتح فروع كثيرة للتأمين الإلزامي فوقت في خسائر كبيرة. ولكن شركة التأمين الأردنية لم تفتح سوى فرع واحد لخدمة عملائها في هذا المجال.

٥٠٠ مليون دينار حجم أقساط بعد ٥ سنوات

■ ما هو تقييمك لحركة سوق التأمين الأردني؟

– لا شك في ان سوق التأمين الأردني مزدهر، ويحقق نمواً سنوياً يتراوح بين ١٤ و ١٥ في المئة وقد حقق السوق الاردني نمواً بلغ ٨٪ في الربع الاول من العام ٢٠٠٧، في حين حققت شركة التأمين الأردنية نمواً بلغ ٢٥٪ في الربع الاول من هذا العام. صحيح ان السوق ينمو ويفتح، ولكن المطلوب ان يتطور بشكل أكبر، فهو يضم حوالى ٢٧ شركة تتنافس في ما بينها، وخصوصاً في فرعي تأمينات الحياة والصحي.

وأتوقع ان يتضاعف حجم أقساط سوق التأمين الأردني في السنوات الخمس المقبلة ليصل الى حوالى ٥٠٠ مليون دينار. ■

ضغط إعصار «غونو»

■ تعرضت سلطنة عمان وشواطئ الإمارات العربية المتحدة لإعصار كبير. هل تتوقعون لتداعيات هذا الإعصار انعكاساً على أسعار تغطيات الاخطار الطبيعية في الخليج العربي؟

– لا شك في أن أسعار بوالص تأمين الأخطار الطبيعية سترتفع دراماتيكياً في منطقة الخليج، لا سيما ان معيد التأمين يحاول دائماً زيادة الأسعار خصوصاً في هذه المنطقة. ولكن الأسعار في أسواق الخليج متدنية نوعاً ما، والإعصار الذي أصاب مؤخراً مسقط وشواطئ دولة الإمارات سيشكل ضغطاً على شركات التأمين كي تعدل أسعارها.

الحاجة لشركات إعادة تكافلية

■ ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة جدوى اقتصادية أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة خليجية برأسمال ٥٠٠ مليون دولار أميركي، وذكر ان ٩ شركات تأمين إماراتية أعلنت استعدادها للمشاركة في الشركة الجديدة المقترحة.

هل ترون ان مثل هذه الشركة ستكون مجدية اقتصادياً؟

– لم اسمع بهذه الشركة بعد، ولكن علمت بأن «سعودي ري» SAUDI RE ستطلق قريباً، في وقت يضم العالم العربي أكثر من شركة إعادة تأمين ذات سمعة جيدة مثل «ARAB RE» و «EGYPT RE» و «ARIG»، وهذه الأخيرة موجودة في منطقة الخليج وتحديداً في البحرين، وهي من أفضل وأهم الشركات. ولكن في حال تأسيس شركة إعادة تأمين خليجية جديدة، لا بد من ان يكون رأس مالها كبيراً، وان تتمتع بحرفية ومهنية وبمعرفة تأمينية وأن يعمل فيها متخصصون في قطاع التأمين.

بالمقابل أرى ان أسواق المنطقة في حاجة الى شركات إعادة تكافلية تواكب العدد المتكاثراً لشركات التأمين التكافلي في المنطقة.

معظم الاعادات العربية غير مصتف

■ ما هو تعليقكم على شكاوى معيدي التأمين العرب من عدم نيلهم حصة من أقساط إعادة العربية؟

– هناك شركات إعادة عربية لها حصتها في أسواق التأمين العربية. إنما في

د. خالد أبو قورة (التأمين الوطنية - الأردن) :

لا جدوى من إنشاء شركات إعادة عربية جديدة خفض خسائر التأمين الإلزامي على السيارات لن يتحقق إلا بتعويم الأسعار



التي تضعها ثلاث شركات تصنيف، وهي: «ستاندر أند بورز»، «أ. أم. بست»، و«موديز».

تعويم الأسعار

■ تبين في آخر تقريرين صادرين في الأردن ومصر ان شركات التأمين في هذين البلدين تكبدت خسائر بملايين الدولارات سنوياً جراء التعريفات الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات. ماذا تقترحون لمعالجة هذا الواقع؟

- تجرى حالياً محادثات مطوّلة حول هذه النقطة بين هيئة التأمين واتحاد شركات التأمين الأردني. وفي رأيي تكمن المعالجة في اعتماد التعويم، بمعنى عدم إلزام الشركات بقسط محدد، بل يجب اعطاؤها حرية اختيار من تريد ان تؤمن، ووضع السعر الذي تريد بعد ان تحدد المراجع الرسمية الحد الأدنى للسعر.

الى ذلك، تدرس الشركات والاتحاد وهيئة التأمين حالياً فكرة الموقع الالكتروني الذي يسجل نقاطاً للحوادث التي إذا ما بلغت حداً معيناً يسمح عندها لشركة التأمين بأن ترفع قسط التأمين الإلزامي على سائق السيارة الذي يملك سجلاً حافلاً بالحوادث. ■

مدير عام شركة التأمين الوطنية في الأردن الدكتور خالد أبو قورة يرى «ان إنشاء شركات إعادة عربية جديدة غير مجدٍ في الوقت الراهن، سواء جرى ذلك في منطقة الخليج العربي او اي منطقة عربية اخرى، طالما ان هناك شركات موجودة يمكن تطويرها وتعزيز ملاءتها ورفدها بالكوادر البشرية الكفية. ودعا الى تعويم اسعار التأمين الإلزامي على السيارات وتطبيق قاعدة الثواب والعقاب BONUS / MALUS في التعامل مع السائقين.

توافقون على ان الشركة المقترحة ستكون ذات جدوى اقتصادية؟

- ثمة عدد لا بأس به من شركات إعادة في منطقة الخليج، وباعتقادي ان التركيز على الشركات الموجودة أفضل من إنشاء شركات جديدة، حيث من الأجدى تنمية القديمة وتعزيز ملاءتها ورفدها بالكفايات الفنية اللازمة.

ضرورة تطوير الذات

■ ما هو تعليقكم على شكاوى معيدي التأمين العرب من عدم نيلهم حصة تتوافق وقدراتهم المالية من أقساط إعادة العربية التي تذهب الى الخارج؟

- هذا صحيح، ولذلك على شركات إعادة العربية ان تطور ذاتها، فهي تعاني منذ سنوات مشكلة تصنيفها المنخفض مقارنة مع الشركات الأخرى. كذلك يعاني المعيدون العرب نقصاً في الهيكلية الفنية والكوادر الوظيفية فتتوجه شركات عديدة الى الشركات الأجنبية خصوصاً في مجال التسويق.

■ هل ترون اختلافاً في المعايير المعتمدة من «أ. أم. بست» و«ستاندر أند بورز» في تصنيف الشركات؟

- نعم هناك اختلاف، إنما في الأردن لا مشكلة مع معايير إعادة. إذ ان القوانين الأردنية تتوافق مع تلك

الأردن بمنأى عن انعكاسات «غونو»

■ تعرّضت سلطنة عمان وشواطئ الإمارات العربية المتحدة لإعصار هو الأول من نوعه منذ العام ١٩٤٥. هل تتوقعون ان يكون لهذا الإعصار انعكاسات على أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية في الخليج العربي، مستقبلاً؟

- لا شك في أن إعصار «غونو» الذي ضرب مسقط وشواطئ الإمارات العربية المتحدة سينعكس على أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية ارتفاعاً في منطقة الخليج، لأن نظرة المعيدين إليها ستختلف خصوصاً وان العاصفة خلّفت أضراراً جسيمة ذات تكلفة مرتفعة انعكست على الاقتصاد ككل. ولكن لا أظن ان السوق الأردني سيتأثر.

تعزيز قدرات شركات إعادة الموجودة

■ ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة الجدوى الاقتصادية التي أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة برأسمال ٥٠٠ مليون دولار أميركي، وذكر ان ٩ شركات تأمين إماراتية أعلنت استعدادها للمشاركة في الشركة الجديدة. هل

غداء بدعوة من التأمين الوطنية



من اليمين: الكابتن ريشار شلهوب، كارلا نجيم وبيشار خورشيد



من اليسار: د. خالد أبو قورة، صلاح المعراج، اسماعيل المفلح، زكي بسيسو ووسام صوالحه

التنفيذيين في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، الى حفل غداء في مطعم ديوان سلطان ابراهيم في العاصمة الاردنية عمان وكان غداء سخياً.

دعا الدكتور خالد ابو قوره، مدير عام شركة التأمين الوطنية الاردنية، وكعادته في كل مؤتمر يقام في عمان، عدد من المشاركين في ملتقى التأمين الاول للرؤساء

وجدي عبد الهادي (المجموعة العربية الأردنية للتأمين - AJIG) :



نؤيد انشاء شركة اعادة تأمين خليجية جديدة

على هامش «القمة الأولى للمديرين التنفيذيين في منطقة الشرق الاوسط وشمال أفريقيا». التقت «البيان الاقتصادية» السيد وجدي عبد الهادي، مدير عام المجموعة العربية الأردنية للتأمين (AJIG) وسألته رايه في عدد من المواضيع التي تشغل أذهان شركات التأمين العربية. وإن توقع ارتفاع أقساط تغطيات التأمين في منطقة الخليج نتيجة ما خلفه إعصار «غونو» من أضرار، أيد تأسيس شركة اعادة خليجية جديدة قائلاً: هناك حاجة ماسة لمزيد من المعيددين العرب يعملون وفق معايير عالمية لمواكبة النمو الحاصل في بلدانهم. ماذا في حديث السيد عبد الهادي أيضاً؟

اقتراحات لحل معضلة الإلزامي

■ تبين في آخر تقريرين صادرين عن دولتي مصر والأردن ان خسائر سنوية بملايين الدولارات تكبدتها شركات التأمين جراء التعريفات الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات. برأيكم كيف السبيل الى معالجة هذا الوضع؟

- لا شك في ان هناك أكثر من حل لهذه المشكلة، أولها ضرورة التوصل الى رفع تعريفات التأمين الإلزامي، ثانيها مواصلة الحوار مع هيئة التأمين في الاردن من أجل التوافق على اجراءات يمكن اتخاذها بغية خفض الخسائر التي تكبدها شركات التأمين في حقل التأمين الإلزامي. ثالثها التركيز على توعية المواطنين على حاجاتهم التأمينية وتطوير الوعي المروري لأن الخسارة ليست مادية فحسب، بل بشرية واجتماعية ايضاً، اذ يتعرض البعض للموت، من هنا لا بد ايضاً من ان تتخذ الدولة اجراءات رسمية، وأن تقوم بتحسين وضع الطرقات وتضاعف عمليات الضبط والإشراف والرقابة. إذ، مطلوب عمل جماعي من الدولة وشركات التأمين والمواطن.

رابط التصنيف السيادي

■ هل ترون اختلافاً في المعايير المعتمدة بين «أ. أم. بست» و«ستاندارد أند بورز» في تصنيف الشركات؟

- في الواقع، تتمتع الشركتان بمصادقية واضحة في معاييرهما التي لا تتنازلان عنها، كما تتميزان بحيادية ملحوظة. شخصياً ألمس من هذا الواقع ظلاماً يمتثل في ربط تصنيف الشركة بالدولة التي تعمل فيها، وبالتالي قد تكون شركة معينة تطبق كل المعايير العالمية بحسب اتفاقيات التصنيف، ولا تحصل على مرتبة عالية بسبب تصنيف الدولة السيادي التي تعمل فيها. ■

هناك عمل مطلوب من القطاعين العام والخاص لمعالجة معضلة التأمين الإلزامي على السيارات

الكبيرة مثل «أريج»، و«آراب ري» و«اجيب ري» التي أثبتت حضورها في سوق التأمين العربي. وبالفعل لا تزال الحاجة ماسة الى مزيد من المعيددين يعملون بمعايير عالمية في المنطقة لمواكبة النمو الإقتصادي الحاصل فيها، وقد تتوسع الشركة الخليجية المقترحة الى خارج منطقة الخليج للعمل على الصعيد الإقليمي وحتى العالمي.

إثبات الحضور

■ كيف تفسرون شكاوى معيدي التأمين العرب من عدم نيلهم حصتهم في المنطقة؟

- طالما أننا نعمل في سوق حرة لا يمكن لأحد ان يعتبر نفسه مظلوماً، فعلى كل شركة ان تثبت وجودها في السوق، وبالتالي ان تأخذ حصتها. من هنا على معيد التأمين العربي ان يضاعف جهوده. ويجب ان نعترف بأن شركات إعادة التأمين العالمية تتمتع بقوة ومصداقية لا نجدهما لدى بعض شركات الإعادة العربية. ولكن لا شيء يحول دون ان تأخذ هذه الأخيرة حصتها.

■ **البيان** تعرضت سلطنة عمان وشواطئ الإمارات العربية المتحدة لإعصار هو الأول من نوعه منذ العام ١٩٤٥.. هل تتوقعون ان يكون لهذا الإعصار انعكاسات على أسعار تأمين الأخطار الطبيعية في منطقة الخليج العربي مستقبلاً؟

- صحيح، فبحسب وكالات الأرصاد الجوية اعتبر هذا الإعصار الأعنف منذ ستين سنة، ومن المتوقع ان تتكرر الكارثة في زمن قريب في المنطقة. وعلى الصعيد العملي ونتيجة الإنذار العالمي حول ارتفاع حرارة الارض (GLOBAL WARMING) سترتفع أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية في منطقة الخليج العماني وشواطئ دولة الإمارات.

معيدون بمعايير عالمية

■ ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة الجدوى الاقتصادية التي أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة برأسمال قدره ٥٠٠ مليون دولار أميركي، وذكر ان ٩ شركات تأمين إماراتية أعلنت استعدادها للمشاركة في الشركة الجديدة، هل توافقون على ان هذه الشركة ستكون مجدية اقتصادياً؟

- هذه التجربة ليست جديدة، إذ يوجد في المنطقة العربية بعض شركات إعادة التأمين



من اليمين: IAN RICKARD، رياض كيالي، زهير ابو حماد ووجدي عبد الهادي

زهير العطوط (المجموعة العربية الأوروبية للتأمين - EURO ARAB - الأردن):



نتطلع الى حل قريب لمشكلة التأمين الإلزامي على السيارات

نؤه مدير عام المجموعة العربية الأوروبية للتأمين EURO ARAB في حديثه الى «البيان الاقتصادية» بالاهتمام الذي تبديه هيئة التأمين في الأردن بمشكلة التأمين الإلزامي على السيارات، وأمل في ان تجد الهيئة الحل المناسب خلال وقت قريب. واعتبر مشروع تأسيس شركة إعادة خليجية جديدة خطوة إيجابية، داعياً شركات إعادة العربية الأخرى الى تفعيل عمليات التسويق التي تقوم بها في الأسواق العربية.

الإرهابية في ١١ أيلول ٢٠٠١ في الولايات المتحدة الأميركية. ولكن في حال تكررت هذه الكوارث وخلفت أضراراً في المستقبل، فالأسعار سترتفع حتماً.

شركة إعادة عربية خطوة متقدمة

■ ذكران وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة جدوى اقتصادية أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة برأسمال ٥٠٠ مليون دولار أميركي. هل توافقون على ان هذه الشركة مجدبة إقتصادياً؟

– لا شك في ان تأسيس مثل هذه الشركة يعتبر خطوة متقدمة. وصحيح ان شركات إعادة العربية تقوم بدورها، انما يجب ان يكون هذا الدور أكبر مما هو حالياً، طالما ان القدرات متوافرة وكذلك القوة المالية والمهنية، وأسأل هنا لماذا لا تسند الأخطار بالكامل الى شركات إعادة العربية بدلاً من خروج ألساطها الى أوروبا وأميركا؟

عائق التسويق

■ ما هو تعليقكم على شكاوى معيدي التأمين من عدم نيلهم حصتهم من ألساط إعادة العربية التي تصدر الى الخارج؟

– المشكلة تكمن في كون شركات إعادة لا تسوّق خدماتها كما يجب في الأسواق العربية، إضافة الى ان رساميلها وأموالها الخاصة لا تزال متواضعة وتحتاج الى تصحيح جذري. ونحن ليس لدينا اعتراض على التعامل مع شركات إعادة العربية. ■

البيان ■ انطلاقاً من الطاولة المستديرة للقمة الأولى للرؤساء التنفيذيين التي انعقدت

في عمان، ما هي أهمية هذا المؤتمر؟
– يشكل مؤتمر التأمين الأول للمديرين التنفيذيين في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا خطوة مهمة ومفيدة لكل شركة لديها نية الدخول الى سوق التأمين الأردني. وقد تميّز هذا المؤتمر بالانفتاح وتبادل المشاركين وجهات النظر وطرحها بصراحة وشفافية.

نمو صناعة التأمين الأردنية

■ كيف تنظر الى تطوّر الأوضاع في سوق التأمين في الأردن؟

– حققت صناعة التأمين في الأردن نمواً ملحوظاً خلال العام الفائت حيث بلغت نسبته ١٨ في المئة، وهي تواصل هذا التقدم ببلوغ نمو هذه الصناعة في الربع الأول من العام الحالي نسبة ١٢ في المئة. فصحيح ان صناعة التأمين الأردنية لا تزال في بداية الطريق مقارنة مع دول أخرى، انما نموها يتواصل، ونحن كشركات نبتع استراتيجيات على المدى الطويل كي نتوصل الى ان نشكل إحدى أفضل أسواق التأمين في المنطقة.

تعويم أسعار الإلزامي

■ أشار تقريران صادران عن شركات التأمين الأردنية والمصرية الى خسائر بملايين الدولارات بسبب التعريفات الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات. ما هو تعليقكم على ذلك، وكيف السبيل الى معالجة هذا الوضع؟

– في الواقع يعاني التأمين الإلزامي على السيارات في الأردن مشكلات كثيرة. ولا بد من الإشارة الى ان هيئة التأمين برئاسة

مشروع تأسيس شركة إعادة خليجية جديدة خطوة إيجابية

الدكتور باسل الهنداوي واتحاد شركات التأمين الأردنية يعملان على تحسين قانون التأمين الإلزامي. والمعالجة في رأيي تكمن في إعطاء الشركة حق الخيار في ما تريد ان تغطيه، مع الأخذ في الاعتبار مبدأ تعويم الأسعار بعد وضع حد أدنى لها وتطبيق مبدأ الثواب والعقاب بحيث يرتفع القسط مع كل مخالفة أو حادث يحصل، ويتدنى في حال لم يحدث شيء من هذا القبيل. ونحن على ثقة بأن هيئة التأمين سوف تجد الحلول المناسبة لهذه المشكلة في وقت قريب.

لا انعكاسات لإعصار «غونو»

■ تعرضت سلطنة عمان وشواطئ الإمارات العربية المتحدة لإعصار «غونو».. هل تتوقعون ان يكون لهذا الإعصار انعكاس على أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية في منطقة الخليج العربي؟

– لا أظن ان الأسعار سترتفع، فعند حصول إعصاري ويلما وتسونامي لم تتأثر في المنطقة العربية لجهة ارتفاع أسعار تغطيات إعادة كما ارتفعت نتيجة الأحداث

يعقوب صوالحه (العامّة العربية - الأردن GENERAL ARABIA)؛



هل الهدف من إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة ملء الفراغ على مستوى الإعادة العربية أم أنها مجرد مشروع استثماري جديد!

رداً على سؤال طرحناه عليه حول رأيه في مشروع إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة برأسمال قدره نصف مليار دولار، تساءل يعقوب صوالحه المدير العام للشركة العامة العربية للتأمين GENERAL ARABIA إن كانت هذه الخطوة تهدف حقاً إلى إيجاد شركة إعادة فعلية تملأ الفراغ المشكو منه على مستوى الإعادة العربية، أم أنها تأتي في عداد توظيف الأموال الفائضة في الخليج في مشروع استثماري فحسب؟ وقال إن شركات الإعادة العربية تقف أمام تحديات كبيرة، وعليها أن ترفع رساميلها وتعزز قدراتها البشرية كي يمكن لها أن تحتفظ بمكان لها بين المعيّدين.

العربية العمل في سبيل الحصول على التصنيف العالمي في الفترة القصيرة المقبلة، بالإضافة إلى الاستمرار في تنمية المؤهلات البشرية العاملة لديها من النواحي الفنية والاكثوارية، بل وحتى التسويقية لكي تتمكن من استيعاب مبالغ تأمين أكبر من تلك التي تسند إليها من الأخطار في المنطقة العربية. هناك تحديات كبيرة تواجه شركات الإعادة العربية في المستقبل القريب، وأهمها ظهور شركات إعادة تأمين عملاقة نتجت عن طريق الاندماجات في الفترة السابقة، ولا نزال نسمع عن اندماجات واستحوادات جديدة في سوق إعادة التأمين العالمي، ومنها أخيراً المباحثات التي تتم بين سكور الفرنسية وكونفيريوم السويسرية، بالإضافة إلى فتح الأسواق المعنية أمام المنافسة العالمية تماشياً مع اتفاقية التجارة العالمية.

علينا أن نعجل بالحوار من أجل الوصول إلى حل مرض لمشكلة التأمين الإلزامي على السيارات

■ هناك دعوات تطلق لتحريير أسواق التأمين العربية من التعريفات الحكومية للتأمين الإلزامي على السيارات وغيرها. وبعض شركات التأمين الأردنية والمصرية تتحدث عن خسائر بملايين الدولارات سنوياً جراء تطبيق تعريفات حكومية مر عليها الزمن، كيف يمكن برأيكم معالجة هذا الموضوع؟

- أرى أن موضوع التأمين الإلزامي للمركبات في الأردن قد أخذ وقتاً من الاجتماعات والنقاشات في الفترة الماضية بين جميع الجهات المعنية في الموضوع، وخصوصاً بين هيئة التأمين والاتحاد الأردني لشركات التأمين وحتى بين شركات التأمين أنفسها ومعيدي التأمين الذين يتعاملون معهم.

في اعتقادي إن الجهود المبذولة لمحاولة الوصول إلى أفضل الحلول هي جهود جدية تأخذ بعين الاعتبار جميع وجهات النظر المطروحة، وتحاول تقادي أية سلبيات قد تنتج عن أية قرارات مستقبلية، وخصوصاً في حال التوصل إلى إلغاء التعريفات وتعويم الأسعار، والتي قد يصاحبها بعض الإغراءات المالية لبعض الشركات نتيجة المنافسة التي قد لا تكون مبنية على أسس فنية سليمة، مما قد يؤدي إلى خسائر أكبر ليس فقط من ناحية الخسائر المادية المباشرة لشركات التأمين، بل ومن حيث عدم قدرتها على الإيفاء بالتزاماتها تجاه المتضررين مما قد ينعكس سلباً على سمعة القطاع ككل.

إن الأنسب في الوقت الحالي هو متابعة النقاشات الحاصلة ضمن الأصول وتحت مظلة هيئة التأمين والاتحاد الأردني لشركات التأمين، ولكن بزخم أكبر، والتقليل من طرح الموضوع إعلامياً لحين التوصل إلى الصيغة النهائية والتي يجب أن تعالج الخسائر المتحققة، وفي نفس الوقت تحافظ على حقوق المواطنين والمساهمين وسمعة القطاع في المجتمع. ■

■ ذكر إن وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة الجدوى الاقتصادية التي أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة برأسمال قدره ٥٠٠ مليون دولار أميركي، وذكر إن ٩ شركات تأمين إماراتية أعلنت استعدادها للمشاركة في الشركة الجديدة. ماذا تقولون في ذلك وهل توافقون على القول بأن الشركة الجديدة المقترحة سوف تكون مجدية اقتصادياً؟

- كلنا نعلم بأن هنالك أكثر من شركة إعادة عربية تعمل في منطقتنا برؤوس أموال تزيد عن ٩٠٠ مليون دولار، ولا تزال تشكو من تدني حصة الأقساط المسندة إليها من حجم أقساط الإعادة الكلية. بالإضافة إلى انحسار سوق الإعادة العربية على شركات التأمين العربية، ومحدودية القبول من الأسواق العالمية (باستثناء بعض شركات الإعادة العربية التي استطاعت الحصول على حصة بسيطة من الأسواق العالمية).

بالإضافة إلى ذلك، وعند تحليل الجدوى الاقتصادية يجب الأخذ بعين الاعتبار الهدف من إنشاء هذه الشركة. فهل هي عبارة عن مشروع استثماري بحت؟ فكما نعلم بأن منطقة الخليج، ونتيجة لارتفاع أسعار النفط في الفترة الماضية، قد سجلت ارتفاعاً ملحوظاً في حجم السيولة ما جعلها تتجه إلى التوظيف في مشاريع استثمارية. فهل الشركة المقترحة إحدى هذه المشاريع؟ أم إن الشركة المقترحة هي نتيجة حاجة ملحة لسوق إعادة التأمين العربية. وإن كانت كذلك هل ستعتمد بصورة كبيرة على الإسناد الإجباري كما حصل في السابق مع بعض شركات الإعادة العربية، أم ستعتمد بشكل كامل على المنافسة المهنية الفنية والمالية السليمة؟

كلنا ثقة بأن الهيئات المختصة في مجلس التعاون لديهم المعرفة والإمكانيات الكافية لتحديد احتياجاتهم للفترة المقبلة والمبنية على وضوح رؤيتهم المستقبلية لقطاع التأمين، وإعادة التأمين والذي يتطور بالتزامن مع تطور البنية الاقتصادية التي تشهدها دول مجلس التعاون.

المطلوب تصنيف شركات الإعادة العربية

■ يشكو معيدو التأمين العرب من عدم نيلهم حصة تتوافق وقدراتهم المالية من أقساط الإعادة العربية التي تصدر إلى الخارج؟ كيف تفسر تجاوز شركات التأمين العربية للمعّيين العرب وعدم اشراكهم في إعادة تأمين الأخطار العربية؟

- لا بد من الاعتراف بأن معظم شركات التأمين المباشر في المنطقة يعتمد بشكل كبير على شركات الإعادة الأجنبية العالمية، لما لهذه الشركات من ميزات واضحة وخصوصاً من حيث ملاءتها المالية الكبيرة وتصنيفها العالمي. وفي اعتقادي إن هناك اعتماداً كبيراً أيضاً على الشركات الأجنبية في مجال الخدمات التأمينية المساندة كالوسطاء والاكثواريين ومسوي الخسائر. لذلك يجب على شركات الإعادة العربية في سبيل زيادة حصتها من الأسواق

رائد الريموني (العربية الألمانية للتأمين - ARAB GERMAN - الأردن) : شركتان عربيتان لإعادة تحملان تصنيف BBB وهذا ليس كافياً



شركتان عربيتان فقط تحملان تصنيف (BBB) وهذا ليس كافياً، بالرغم من ان شركات إعادة العربية تقوم عملياً بدفع المطالبات بشكل أسرع وأفضل من الشركات الأجنبية، وفي رأيي ان التقصير يكمن في عدم التنظيم.

مزايا العربية - الألمانية

■ ما الذي يميّز الشركة العربية - الألمانية للتأمين عن سواها من الشركات الأردنية؟
- تميّز شركتنا بسرعة دفع المطالبات بغض النظر عن قيمتها، كما تميّز بتنوع خدمات التأمين مثل التأمين على الأحداث والمهراجات، والتأمين عبر المصارف، وغيرها، الى جانب التأمينات التقليدية التابعة لفروع البحر والمحركات والحياة والاستشفاء وغيرها.
■ هل من مشاريع توسعية للشركة في المستقبل؟
- شعارنا السير والتقدم بخطوات ثابتة وأكيدة، فصحيح ان عمر الشركة ١٠ سنوات لكن المراحل الصعبة التي مرت بها آخرتها عن إنجاز مخططاتها التوسعية، لكننا انطلقنا حديثاً في عملية التوسع في المنطقة، وقريباً في منطقة الخليج. ■

رحب مدير عام الشركة العربية - الألمانية للتأمين ARAB GERMAN وعضو مجلس إدارة الاتحاد الأردني لشركات التأمين السيد رائد الريموني بتأسيس شركة إعادة خليجية جديدة. وإذ فضل ان يكون تعامل الشركات العربية المسندة مع المعيدين العرب، رأى ان لا مانع في ان يأخذ المعيدون العرب دور الأجنبي في قيادة اتفاقات الاعادة، على ان يتمتعوا بالملاءة وقوة الأداء اللازمتين.
وقال ان العربية الألمانية تهيب لتوسّع قريب في منطقة الشرق الأوسط، ومن ثم في الخليج.



يمكن لهيئات الرقابة على التأمين ان تشجع على استعمال الطاقات المحلية قبل التوجه الى الخارج



ينقى داخل منظومتنا والتعاطي مع المعيدين العرب، تجنباً لآثار ما يحصل في الخارج.

التقصير في التنظيم

■ يشكو معيدو التأمين العرب من عدم نيلهم حصصهم من السوق العربي، ما هو تعليقكم على ذلك؟

- هذا صحيح، ولذلك يجب العودة الى هيئات التأمين كي تتخذ اجراءات على مستوى حض الشركات العربية على الاستعانة بخدمات المعيدين العرب، وعلى هؤلاء ان يعملوا من اجل اقناع شركات التأمين العربية بقدراتهم الفنية والمالية وبأدائهم الجيد.

اضاف: لا يمكن ان تعطي شركات التصنيف العالمية مثل «ستاندرد أند بورن» و«أ.أم. بست» تصنيفاً لشركات التأمين أعلى من التصنيف السيادي (SOVEREIGN RATING) الذي تتمتع به الدولة حتى ولو كانت الشركة «ممتازة». وهذا الامر قد يسيء الى عدد محدود من المعيدين العرب. وللأسف، هناك

ارتفاع أقساط الكوارث طبيعي

■ تعرضت سلطنة عمان وشواطئ الإمارات العربية المتحدة لإعصار «غونو» هل تتوقعون أن تترك آثاره انعكاسات على أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية في الخليج العربي؟

- طالما ان الأخطار الطبيعية موجودة في منطقة الخليج بالذات، فمن المرجح ان ترتفع أسعار تغطياتها، ولكن للأسف يبدو ان هناك عدم اهتمام بهذه المسألة حتى الآن، ولا ضير ان ارتفعت أسعار التغطيات أو اعتمد قسط إضافي ومستقل لتغطية الكوارث كما في الأردن حيث هناك قسط محدد لتغطيات الزلازل البالغة قوتها ثلاث درجات وما فوق.

يفضل البقاء داخل منظومتنا

■ ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة الجدوى الاقتصادية التي أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة عربية جديدة برأسمال ٥٠٠ مليون دولار أميركي.. هل ترون ان تأسيس مثل هذه الشركة مجد اقتصادياً؟

- نرحب دائماً بكل شركة إعادة عربية جديدة، ونفضل التعامل مع المعيدين العرب بدلاً من الأوروبيين والأميركيين، إذ لا مانع في ان يأخذ المعيدون العرب دور هؤلاء، بشرط ان يتمتعوا بالملاءة وقوة الأداء اللازمتين، مع العلم ان المعيدين الدوليين يفرضون علينا ان نشارك في دفع كلفة كل ما يحصل من كوارث في أوروبا وأميركا رغم أنه لا دخل لنا في ذلك لا من قريب ولا من بعيد، لذا من المفضل ان

الدكتور باسل الهداوي: اعدنا تعديلاً يقضي باعتماد نظام الثواب والعقاب BONUS / MALUS

من جهة اخرى، قال الدكتور الهداوي ان الهيئة تؤيد ربط قسط التأمين بالسجل المروري للسائق، بحيث يجري احتساب قسط التأمين في ضوء السجل المروري للسائق، اي ان يصار الى تطبيق نظام الثواب والعقاب BONUS / MALUS، فيمنح السائق صاحب السجل النظيف حسومات تتوافق مع نظافة سجله، ويعاقب السائق الذي يتسبب بحوادث ويرتكب مخالفات مروية بتحميله زيادات تتناسب وسوء سلوكه المروري، وسوف تجري مناقشة التعديلات التي تقترحها هيئة التأمين مع السلطات المعنية والاتحاد الاردني لشركات التأمين توطئة لإقرارها.

رئيس هيئة التأمين في الاردن الدكتور باسل الهداوي ابلغ «البيان الاقتصادية» انه اعد نبذة تاريخية حول التأمين الالزامي للسيارات في الاردن. وقال ان النبذة تتضمن عرضاً للنتائج التي ترتبت على تطبيق قانون التأمين الالزامي منذ تعديله في العام ٢٠٠١ وحتى هذا التاريخ. وقال الدكتور الهداوي ان هناك حاجة لتوضيح بعض احكام القانون لا سيما تلك التي تثير نزاعات قانونية بين شركات التأمين والمتعاقدين معها جراء التضارب في تفسيرها. وقد اعدت الهيئة مشروعاً يتضمن توضيحاً للنصوص الملتبسة.

زياد المصري (شركة القدس للتأمين) : هناك مساحة واسعة لإنشاء شركات إعادة عربية جديدة التأمين الإلزامي على السيارات يلحق الأذى بالجميع ومنتظر حلوًا من هيئة التأمين في الأردن



يصل الاداء بعد الى المستوى الذي يؤهل شركات الاعادة العربية لتلعب دور المعيد القائد.

تأثر المعيدين بـ«غونو»

■ ما مدى تأثير إعصار «غونو» على أسعار تغطيات التأمين في الأردن؟
- في اعتقادي ان تأثيراً ما سيلحق بالمعديدين جراء إعصار «غونو» كما حصل لدى حادثة ١١ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠١، وحتى الآن، لا علم لنا بالأرقام الدقيقة حول الخسائر المغطاة في سلطنة عمان.

تفادي خسائر الإلزامي

■ تكبدت شركات التأمين خسائر هائلة بسبب التأمين الإلزامي على السيارات، ما هو تعليقكم على هذه الواقعة؟
- هذا الأمر صحيح وقد تكبدت شركتنا خسائر بلغت ٥٣٧ ألف دينار عام ٢٠٠٦ في فرع التأمين الإلزامي

مدير عام شركة القدس للتأمين السيد زياد المصري يرى ان هناك مساحة واسعة لإنشاء شركات إعادة عربية جديدة، منوهاً بأداء الشركات الحالية لجهة تغطية الأخطار ودفع المطالبات. وقال ان شركة القدس اتخذت إجراءات وتدابير للحد من الخسائر الناتجة في فرع التأمين الإلزامي على السيارات.

نوعية الخدمة التي نقدمها.

■ صدر مؤخراً قرار عن وزراء التجارة العرب بإنشاء شركة إعادة تأمين جديدة، وقد وافقت شركات إماراتية على هذه الفكرة، ما هو رأيكم؟
- هناك مساحة واسعة لإنشاء شركات إعادة عربية، فسوق إعادة التأمين يكبر بشكل يسمح بدخول وتأسيس شركات جديدة.

■ كيف تنظرون الى أداء شركات الإعادة العربية؟
- عموماً يمكن اعتبار أداء هذه الشركات مقبولاً، إذ تقوم بتغطية المخاطر ودفع المطالبات، لكن ربما لم

نتائج جيدة

■ ما هي التحسينات التي أحدثتموها منذ تسلمكم مهامكم في الشركة؟

- نمز حالياً في تجربة انتقالية، وكل النتائج جيدة من حيث الأرباح وغيرها. وعلى مستوى الانتاج نقوم بعمل دؤوب لزيادة حجم محفظتنا وخفض نسبة التأمين على السيارات. ونركز على تسليط الضوء على المنافع التي تتضمنها بوالص التأمين التي نصدرها بحيث يتفهم المتعاملون معها أهميتها ويلمسون التغييرات التي نجريها في هذه المرحلة، خصوصاً على مستوى



على السيارات. وكان يمكن للخسائر التي تلحق بنا جراء التأمين الإلزامي على السيارات ان تكون أكبر هذه السنة لكننا اتخذنا الإجراءات الاحتياطات كي نخفف من ارتباطاتنا في هذا المجال. ونتطلع للوصول الى حل مع هيئة التأمين في الاردن يخرج شركات التأمين من هذه المشكلة التي تلحق الاذى بالجميع. ■

City Reinsurance Brokers

Contact: Robert Jenevzian
P. O. Box 815473
Amman 11180 Jordan
Queen Rania Al Abdula St.
Telephone: +962 6 5154471
Facsimile: +962 6 5154472
E-mail: city@globalone.com.jo

ريتشارد شلهوب (ZARIS) :

موافقة دول مجلس التعاون على تأسيس شركة اعادة جديدة وبرأسمال نصف مليار دولار خطوة إيجابية



رحب الكابتن ريتشارد شلهوب، الرئيس التنفيذي لشركة وساطة إعادة التأمين «زاريس» ZARIS، بالقرار الذي اتخذته وزراء التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي والذي يوافقون بموجبه على تأسيس شركة إعادة تأمين خليجية جديدة برأسمال يقدر بحوالي ٥٠٠ مليون دولار اميركي قائلاً: هذه خطوة إيجابية تصب في مصلحة صناعة التأمين العربية.

وذكر الكابتن شلهوب ان محفظة مكتب شركة زاريس في بيروت سجلت نمواً بنسبة ٣٥٪.

في ما يأتي نص الحوار:



مكاتبنا في قبرص ولبنان توفر خدمات الاعادة لكافة الاسواق العربية وشمال أفريقيا



شرط الملاءة

■ يشكو معيدو التأمين العرب من عدم نيلهم حصصهم من سوق التأمين العربي. ما هو تعليقكم على ذلك؟

– تعمل شركات إعادة التأمين العربية جاهدة وبتقنيات ريفية، إنما لا تتمتع برساميل تضعها في مرتبة موازية لشركات الإعادة الأجنبية، وبالتالي هي غير قادرة على تقديم خدمات الإعادة على مستوى العالم، ولا على تغطية مشاريع المنطقة العربية الضخمة، ولذا يضطر الوسطاء الى الاستعانة بالشركات الاجنبية صاحبة الرساميل الكبيرة.

لا تأثيرات لإعصار «غونو»

■ تعرّضت سلطنة عمان وشواطئ الإمارات العربية المتحدة لإعصار «غونو» وهو الأول من نوعه منذ العام ١٩٤٥، هل تتوقعون ان يكون لهذا الإعصار انعكاسات على أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية في الخليج العربي؟

– لا أعتقد أنه سيطرأ أي ارتفاع في أسعار تغطيات الأخطار الطبيعية في منطقة الخليج، لأن معظم ما أصيب بأضرار جراء الإعصار الأخير



من اليسار: يعقوب صوالحه، الكابتن ريتشارد شلهوب وفتاح بكداش

خطوة إيجابية

■ ذكر ان وزراء التجارة في دول مجلس التعاون وافقوا على دراسة الجدوى

الإقتصادية التي أجرتها شركات متخصصة حول إنشاء شركة إعادة خليجية جديدة برأسمال ٥٠٠ مليون دولار اميركي، وذكر ان ٩ شركات تأمين إماراتية أعلنت استعدادها للمشاركة في الشركة الجديدة. هل تعتقدون ان هذه الشركة المقترحة ستكون مجدية اقتصادياً؟

– في رأيي ان إنشاء شركة إعادة تأمين عربية برأسمال كبير خطوة إيجابية تصب في مصلحة سوق التأمين العربية، وذات منفعة اقتصادية أكيدة، خصوصاً وان الوطن العربي يتمتع بالكفاءة في تقديم خدمات إعادة التأمين للشركات العاملة في المنطقة. وأود أن أشير هنا الى ان الشركات التي انشئت خلال السنوات الاخيرة، وخصوصاً في مرحلة ما بعد ١١/٩/٢٠٠١ اختارت ان تكون رساميلها بمستوى نصف مليار دولار اميركي. وهذا يعني ان الشركة الخليجية الجديدة سوف يكون لها شأن عالمي ومشابه للشركات البرمودية.

غير مؤمن عليه بسبب عدم وجود وعي تأميني، إضافة الى ان التأمين في المنطقة التي ضربها الإعصار ليس إلزامياً. وإلى ذلك، فالدول العربية بالإجمال غير معرضة لكوارث طبيعية خطيرة شبيهة بتلك التي تصيب بلداناً أخرى، فالإعصار الذي أصاب مسقط ليس ظاهرة استثنائية. واسواق الاعادة لن تتعامل معها كما تتعامل مع الاعاصير التي تتكرر سنة بعد سنة في اميركا الوسطى، على سبيل المثال في فترة زمنية معينة.

نمو ٣٥٪ لمكتب بيروت

■ هل انتم راضون عن نتائج أعمال شركة «زاريس» في بيروت وقبرص؟

– النتائج المحققة في مكاتبها في بيروت وقبرص إيجابية ونحن مرتاحون لما حققناه في الظروف التي يعيشها لبنان حالياً.

اضاف: بعد مضي سنتين على افتتاح المكتب في بيروت حقق نمواً بنسبة ٣٥٪، وخلال حرب تموز الفائت حيث اشدت الإقبال على تغطيات الحرب وأعمال الشغب مما اتاح لنا ان نوّفر لشركات التأمين في لبنان التغطيات ضد الحرب والارهاب WAR AND TERRORISM، وذلك من خلال العلاقة الوطيدة التي تربطنا الى شركات واسواق التأمين العالمية المتخصصة بتغطية هذه الاخطار.

واضاف لا بد ان اوضح هنا ان الخدمات التي نقدمها عبر مكاتبنا في بيروت وقبرص لا تقتصر على تقديم الخدمات للأسواق المحلية في البلدين بل تشمل المنطقة العربية وشمال أفريقيا. ■



من اليمين: سمير صباغ، ANDREAS MOLCK-UDE، عماد عبد الخالق، وتيسير مشعل



من اليسار: رائد الريموني، نبيل بازاري، د. باسل الهنداوي، وسيم زعرب، عصام عبد الخالق، سمير قموه، عبد اللطيف ابو قوره وزياد المصري

تكريم المشاركين في قمة التأمين الاولى للرؤساء التنفيذيين

اقيم على شرف المشاركين في قمة التأمين الاولى للرؤساء التنفيذيين عدد من المآدب التكريمية تمثلت بحفل كوكتيل استضافته هيئة التأمين في الاردن في فندق غراند حياة عمان، ومأدبتي غداء بدعوة من (IGI) و (ARIG) في فندق غراند حياة وحفل عشاء بدعوة من الاتحاد الاردني لشركات التأمين في نادي الغولف - عمان.
وعادت «البيان الاقتصادية» باللقطات التالية:



من اليمين: همام بدر، شكيب ابو زيد، سامي شريف، د. باسل الهنداوي، ياسر البحارنة وجمال حمزه



من اليسار: وسيم زعرب، زهير العطوط، تغريد الحجاوي وماهر الحسين يستقبلون المدعوين



من اليمين: ابراهيم قاسميه، عثمان بازيان وهاني ابو فارس



من اليمين: وجدي عبد الهادي، د. باسل الهنداوي وزهير ابو حماد



من اليمين: واصف جيشه وجورج قبان



من اليسار: سمير نحاس وزكي نورسي



من اليسار: خالد الحسن، عبد العزيز المنصور، وليد المصنف، صلاح المعراج، ANDREAS WEIDLICH وخالد ابو نحل



من اليمين: سامي قموه، وزير العدل الاسبق راتب الوزني، د. رجائي صويص وصلاح المعراج



من اليسار: يعقوب صوالحه، كارل انجيم، الكابتن ريشار شلهوب، فاتح بكداش وبرت دكاش



من اليمين: الكابتن ريشار شلهوب، زهير العطعوط، د. فؤاد بجالي، السيد فرايه ومحمد ابو زيد



من اليسار: اسامه حعينني، عبد السميع الختشة، شكيب ابو زيد، رضا دحبور، ايمن المعيني، ياسر التميمي، محمود شموط ومحمد ابو زيد



من اليسار: ياسر التميمي، رضا دحبور، جمال العوامله ومحمد حمو



من اليسار: يحيى عبد الغفار، عزه عارفين، ساميه حيده، نجلاء محمود وزهير مهنا



من اليمين: نبيل بازاري، سمير قموه وربى خيرالله



من اليسار: ماهر الحسين، يعقوب ساببلا، عماد الحجه، وسام صوالحه وخالد بركات



طاولة هيئة الاشراف على التأمين في الاردن



من اليمين: وسام صوالحه، زكي بسيسو، اسماعيل المفلح، بشار خورشيد وعبد اللطيف ابو قوره

AL BAYYAN ^{الاقتصادية} ECONOMIC

SUPPLEMENT ISSUE N°. 428 - JULY 1, 2007

ملحق العدد ٤٢٨ - ١ تموز (يوليو) ٢٠٠٧

القمة المصرفية الدولية العربية ٢٠٠٧ - بروكسل

المحاضرون أجمعوا على التنويه بحجم القطاع المصرفي العربي ودعوا الى استثمار أمواله في قطاعات واعدة

جائزة الشخصية المصرفية للعام ٢٠٠٦
منحت لمعالي احمد حميد الطاير



في بروكسل اعلن عن دمج بنك الامارات وبنك دبي التجاري
وولادة اكبر كيان مصرفي في منطقة الشرق الاوسط

THIS SUPPLEMENT IS SPONSORED BY



هذا الملحق يصدر برعاية

يؤمن بصدقية مواطنيه ويكره حب الظهور واللامبالاة بالمسؤولية

احمد الطاير حقق الكثير الكثير من الانجازات الادارية والاجتماعية والاقتصادية



يؤمن بالانجازات الكبيرة ويواصل العمل على تحقيقها. حقق الكثير الكثير ويعمل لتكوين اكبر بنك في الشرق الاوسط. قليل الكلام ولكن اذا تكلم كان الكلام نصائح وعبراً تصب في مصلحة بلده ومواطنيه والقطاعات التي يعمل فيها.

قرأنا له في الاحاديث القليلة جدا والتي ادلى بها مجموعة حُكم استمدتها من تجاربه، فهذا الرجل ذو الحس الانساني والوطني والذي اسمه احمد حميد الطاير لم يتواجد ومعه خزائن المال، بل هو عمل وكافح ليصل حيث وصل وبكل جرأة يعلن عن نيهه لحب الظهور.

ومما قرأنا له «في دولة مثل دولتنا لا بد من تكريس قضية الولاء والوطنية، وما يعبر عنها من وجود شركات وطنية ومواطنين

ناجحين حتى نصبح قادرين على ايجاد طريقنا في صراع الارادات العالمية، ولا يمكن قبول ان تتركز قيم الجيل الحالي من رجال الأعمال على حب الظهور والثراء السريع».

يعرب احمد حميد الطاير عن احترامه وتقديره لمن عاصرهم وعمل لديهم ومعهم من رجال الاعمال المؤسسين، ولا يتردد في انتقاد بعض أبناء الجيل الجديد الذين لا يقدرون قيمة المواطنة والمسؤولية الاجتماعية..

قبل ان يصل الى اعلى المناصب عمل احمد الطاير في وظائف عديدة متواضعة حيث نجح في كل ما اوكل اليه من اعمال وكانت له نجاحات لافتة، جعلت اسمه واعماله موضع تقدير لدى كبار المسؤولين حيث بادروا الى تكليفه بمهام وطنية واقتصادية ونقدية.

الى ان كلفوه في بداية الثمانينات الاهتمام بالشأن العام عبر تعيينه وزيرا للشؤون المالية والصناعة. وكان من ابرز ما كلف به ونجح المشاركة في وضع السياسات المالية واعادة هيكلة الوضع المالي وتنظيم وترتيب انفاق الدولة.

وبالنسبة الى التعليم والصحة والخدمات الاجتماعية، له انتقاده ورؤيته «نرى الآن مؤشرات على انخفاض في مستويات التعليم والصحة والخدمات الاجتماعية، ونكاد نخشى على الرابط الإتحادي في هذه القطاعات الذي يتعرض لنكسة حقيقية، ان لدينا بنية اجتماعية نريد ان نحافظ عليها سالمة، ولا بد ان يشعر الجميع ان لهم مصلحة في بلدهم».

ويضيف معالي احمد الطاير مدافعاً عن حقوق مواطنيه في فرص العمل:

ويوضح «هناك حتى الآن من المواطنين من يلهثون يومياً من اجل العيش، هم لا يريدون اكثر من فرصة في التعليم الجيد والعمل والعلاج والتوزيع العادل للثروة»، او اختصاراً «العدالة الاجتماعية».

ويقول «نحن دولة مصدرة لرأس المال، ومستوردة للعمالة من جميع انحاء العالم، ورغم ذلك لدينا عاطلون عن العمل، وتستمع الى من يتحدث عن عدم كفاءة المواطنين او طلباتهم الكثيرة، الموضوع باختصار ان الشركات التي لا توطن، تمارس «العنصرية» ضد مواطني الدولة».

وفي هذا الجانب تحديداً، كان للطاير دور بارز في جهود توظيف المواطنين في الدولة، وقاد مبادرات عدة ادت الى ان اصبح قطاع المصارف من اكثر القطاعات استقطاباً للكفاءات المواطنة، حيث ، وصل متوسط

أعداد المواطنين في هذا القطاع الى ٢٣٪ ترتفع الى ٥١٪ في بعض المؤسسات.

ونجاحه في وزارة ما كان يحمله للعمل والنجاح في وزارة اخرى، فقد كلف بحقيبة وزارة المواصلات حيث عمم آليات تسهيل المعاملات كما فعل في وزارة الدولة لشؤون المالية والصناعة.

في الفصل الاول من العام ٢٠٠٧ اختير احمد الطاير الشخصية المصرفية العربية لعام ٢٠٠٦، وذلك تقديراً لنجاحه في عملية الدمج بين بنك الامارات وبنك دبي الوطني، واصبح اليوم اكبر بنك في

الشرق الاوسط، بالإضافة الى النتائج المالية المتميزة التي حققها كل من بنك الامارات وبنك دبي التجاري الذين يرأسهما، كما مساهمته في التطوير الشامل للمصارف في الوطن العربي. ■

القمة المصرفية الدولية العربية ٢٠٠٧ - بروكسل

عدنان يوسف: حجم القطاع المصرفي العربي فاق ٣ تريليونات دولار د. جوزف طربيه: مطلوب من المصرفيين العرب استنباط الحلول بغية استثمار فورة البترو دولار

النائب الثاني للحاكم مجيد جنبسلاط ورئيس جمعية المصارف د. فرنسوا باسيل، ورئيس الاقتصاد الدولي للمصرفيين العرب د. جوزف طربيه الى مصرفيين وماليين.



من اليمين: GUY QUADEN، عدنان يوسف، د. جوزف طربيه وعبد الوهاب دربال

ونظم القمة اتحاد المصارف العربية بالتعاون مع الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب واتحاد الصيرفة الأوروبية ومنتدى المصرفيين العالميين.

الى معوقات تحول دون التنمية والتطور الماليين، منها ارتفاع نسبة البطالة في العالم العربي (١٥ في المئة من إجمالي القوى العاملة) وغياب التنوع الاقتصادي. ودعا المصرفيين العرب الى استنباط حلول بغية استثمار فورة البترو دولار لمصلحة الاقتصادات العربية عبر تقوية مصارفهم وتعزيز الشركات المالية والاقتصادية بما يتيح لمصارفهم الدخول الى الدول الأوروبية والأسواق المتقدمة.

في كادان: الإصلاحات أكثر من ضرورة لتدعيم الأنظمة المصرفية

وفي كلمته أكد حاكم المصرف المركزي البلجيكي الوطني غي كادان على موقع المنطقة العربية في الشراكة مع أوروبا، والتي بدأت خطواتها الأولية عام ١٩٩٥ بالشراكة الأوروبية، واستكملت مع تعزيز النظام المصرفي الأوروبي شراكته الداخلية والخارجية، وسعيه الى عقد لقاءات سنوية لحكام المصارف المركزية تحت عنوان «التطور المالي أساس للحفاظ على النمو الاقتصادي». ورأى ان الإصلاحات أكثر من ضرورة لدعم موقع الأنظمة المصرفية والمالية وتمكينها من استيعاب صدمات خارجية محتملة قد تعوق مسيرة النمو الاقتصادي، على ان تستمر المساعي في تحسين الأداء والتزام المعايير الدولية وتعزيز التنافسية والمساءلة والشفافية والرقابة والحوكمة.



من اليمين: الشيخ فهد آل ثاني، د. امية طوقان، مالك ابر، الشيخ عبد الملك الخليفي، عبد الرزاق علي عيسى، وسنان الشبيبي

اعداد كار لا موريس نجيم

افتتحت في الثامن والعشرين من الشهر الماضي «القمة المصرفية الدولية العربية ٢٠٠٧» في فندق راديسون ساس في بروكسيل تحت عنوان «الحوار المصرفي الأوروبي - العربي». وتمثل لبنان

بوفد رسمي برئاسة وزير الاقتصاد والتجارة د. سامي حداد، وضم مسؤولين في مصرف لبنان يتقدمهم

لكعدنان يوسف: ٣ تريليونات دولار حجم القطاع المصرفي العربي

رئيس اتحاد المصارف العربية عدنان يوسف لفت في كلمته الافتتاحية الى ان حجم القطاع المصرفي العربي فاق ٣ تريليونات دولار، بما جعل نسبة نمو القطاع ٢٠ في المئة عام ٢٠٠٦ وبلغ أصوله نسبة ٢٠ في المئة من الناتج المحلي العربي. ولم يغفل الإشارة الى اتجاه العالم العربي والاتحاد الأوروبي نحو شراكة متعددة الاتجاه: سياسياً واستثمارياً واقتصادياً بما يؤكد حاجتنا الى دعم الاتحاد الأوروبي لتعزيز الحوكمة وتطبيق الإصلاحات الهيكلية وضبط تدفق الأموال.

جوزف طربيه: استنباط حلول لاستثمار فورة البترو دولار

وأكد رئيس الاتحاد الدولي للمصرفيين العرب د. جوزف طربيه أهمية دور المصارف العربية في جبه التحديات والتأثير في التطورات وإحداث التغيير المنشود، مشيراً الى ان الفورة النفطية أفضت الى كتلة ٣٠٠ مليار دولار هي قيمة الفرص المالية السانحة للاستثمار، بما يوجب على الدول العربية تطوير برامجها الاقتصادية وتنمية أسواقها وتعزيز انفتاحها لتحسين قدراتها التنافسية في جبه الأسواق الأخرى. وتطرق طربيه



من اليمين: د. محمد بعاصيري، د. فرنسوا باسيل، عبدالله باحمدان، جمعه الماجد، الوزير د. سامي حداد، د. جاسم المناعي واحمد الطابير



من اليمين: طارق خليفه، ايلي عازار، انور الجمال، نجوى حجار
ولينا طوقان



من اليمين: كمال سماحه، فؤاد مطرجي، سيتارامان، مجيد جنبلاط، د. ميشال مارتو
DENZIL LAWSON و



وسام فتوح



من اليمين: سليم صفيير، سليمان المزروعى
وفؤاد شاكور



من اليمين: ROBERT BINNEY، د. خالد الفايز
ود. عدلي قندح

فتحدث عن اهمية رسم الاستراتيجية الاقتصادية
المقبلة للبلاد وانعكاسه على موقع لبنان في
المجتمع الدولي.

واعتبر ان حصول لبنان على ٧,٦ مليارات دولار
من باريس ٣ (ثلث الناتج المحلي) هو مفارقة لافتة،
وخصوصاً ان الأموال بدأت تصل من صندوق
النقد والبنك الدولي ومن الولايات المتحدة
والسعودية والكويت والإمارات، مشيراً الى ان
الصندوق يساعد في تطبيق الإصلاحات وفق
برنامج مرحلي بدأ في أيار الماضي.

وفي مشكلة الدفع المالي، أشار الى ان الحكومة

دعت القطاع الخاص الى الاستثمار في قطاعات واعدة عبر شراكات: «وقد وقعنا
اتفاقات مع شركات خاصة لاستدراج عروض وخصوصاً في مجال قطاع
الاتصالات، علماً اننا نتوقع من مشاريع الخصخصة نحو ٥ مليارات دولار،
سيخصص جزء كبير منها لهيكله الدين العام وتحريك النمو وتوفير آلاف فرص
العمل المباشرة وغير المباشرة».

سامي حداد

(وزير الاقتصاد اللبناني) دعا القطاع الخاص الى الاستثمار في قطاعات واعدة عبر شراكات

جاسم المناعي: تصحيح الخلل في

الميزان التجاري العربي - الأوروبي

واعتبر رئيس صندوق النقد العربي د. جاسم المناعي
ان الأنشطة التجارية هي الرابط الأساس بين العرب
وأوروبا، متطرقاً الى مسألة التجارة والاستثمار
انطلاقاً من ضرورة تصحيح الخلل في الميزان
التجاري العربي - الأوروبي (الصادرات الأوروبية
٤٤ في المئة مقابل ٢١ في المئة للصادرات العربية،
بينما تبلغ الاستثمارات الأوروبية ٥ ملايين أورو في
المنطقة العربية أي نحو ٣ في المئة من الاستثمار
الأوروبي خارج أوروبا).

وأكد الحرص على زيادة الإفادة من عوائد العمالة العربية الوافدة من الدول الأوروبية (نحو ١٣
مليار أورو حجم التحويلات العربية، نصفها أي ٦,٥ مليارات هي من العمالة العربية في أوروبا
بما يشكل ٢,٥ في المئة من الناتج المحلي العربي).

الوزير سامي حداد: ٥ مليارات دولار من مشاريع الخصخصة

وتصدرت البرنامج الإصلاحي كلمة لوزير الإقتصاد والتجارة اللبناني د. سامي حداد



من اليمين: سمير بن كمال، فرقد الحسيني ونجاح سالم



من اليمين: سلمان منصور، نجيب شقير وخبيل آصاف

احمد الطاير (بنك الامارات): المردود الاقتصادي على الاستثمار في الامارات افضل من مناطق اخرى في العالم



من اليمين: محمد الطاير، حميد الطاير، خالد الطاير ويدر سويدان

ورأى انه بالرغم من النجاح الذي حققه القطاع المصرفي في مجالات عدة، فإنه مرشح لمواجهة تحديات أساسية خلال السنوات المقبلة. فنتيجة لمقررات منظمة التجارة العالمية فتحت الدولة أسواقها للبنوك الأجنبية التي أبدت اهتماماً متزايداً في المنطقة حيث المردود الاقتصادي على الاستثمار أفضل من مناطق أخرى من العالم. وبيئة المنافسة بين البنوك أثرت على الأسعار وخفضت من هامش الربح. كما ان الحجم الصغير نسبياً للمصارف في الدولة مقارنة بالمستويات العالمية لا يساعدها على تمويل المشاريع التنموية الضخمة في مجالات البيئة التحتية وصناعة النفط والطيوان، حيث تبلغ الاستثمارات أكثر من تريليون دولار أميركي وهو أكبر بكثير مما تتحمله ميزانيات البنوك الوطنية.

وختم الطاير بالإعلان عن دمج بنك الإمارات مع بنك دبي الوطني متوقفاً ان يكون له أثر في تغيير المشهد العام في القطاع المصرفي المحلي تغييراً كبيراً. حيث سيكون الكيان الجديد ليس الأكبر في الدولة فحسب، حيث سيمثل حجم موجوداته ١٩٪ تقريباً من حجم الموجودات في القطاع المصرفي في الدولة، بل سيكون الأكبر في منطقة الشرق الأوسط.



من اليمين: احمد عثمان احمد، هاشم علي محمد خير الطيب علي



من اليمين: جمعه الماجد، عماد شهاب وايلى عازار



أحمد الطاير

احمد الطاير: ٢٣٤ مليار دولار موجودات البنوك في الإمارات

وتطرق رئيس مجلس إدارة مجموعة بنك الإمارات، ورئيس مجلس ادارة بنك دبي التجاري ونائب رئيس مجلس ادارة شركة دويال في دولة الامارات، معالي أحمد حميد الطاير في كلمته الى النمو القياسي الذي تشهده منطقة الخليج العربي وخطط التنمية الطموحة والتنوع الاقتصادي في دولة الإمارات العربية المتحدة.

وأشار الى ان دول مجلس التعاون الخليجي تشهد نمواً اقتصادياً غير مسبوق في ضوء الارتفاع في أسعار النفط التي يوليهها العالم لمستقبل المنطقة. حيث تجاوزت الإيرادات لدول مجلس التعاون الاحتياطات الخارجية الكبيرة لدى الصين لتبلغ ١٦٠٠ مليار دولار أميركي من الموجودات الخارجية. كما سيبلغ الفائض في الحساب الجاري لدول مجلس التعاون الستة قريباً ٣ تريليونات دولار.

وقال ان استراتيجية التنوع الاقتصادي في الدولة تعمل بشكل جيد جداً لمصلحة دولة الاتحاد بدعها القطاع غير النفطي. كما ان قطاعي الصناعة والتجارة يستمران في النمو بنسبة كبيرة مما يجعل الاقتصاد قوياً بشكل عام. ويساعد برنامج التنوع الاقتصادي الذي تحدده السياسة العامة في الدولة في تحضير دولة الإمارات العربية المتحدة للتغيرات في أسعار النفط أو للإنخفاض التدريجي في احتياطات النفط.

وأوضح الطاير ان الناتج المحلي الإجمالي في الدولة يستمر في حركته التصاعدي حيث ارتفع بنسبة ٢٢٪ في عام ٢٠٠٦ لي تجاوز ١٦٣ مليار دولار. كما أنه من المتوقع ان ينمو اقتصاد الدولة في العام الحالي حيث تشير الدلائل الى أنه سيتجاوز ١٨٨ مليار دولار في ٢٠٠٧. علماً ان الفائض في الحساب الجاري بلغ نسبة ١٧٪ والفائض في الميزانية بلغ نسبة ٢٩٪ في ختام عام ٢٠٠٦.

وأشار الى ان مجموع الموجودات في البنوك العاملة في الإمارات العربية المتحدة ارتفع في العام ٢٠٠٦ بنسبة ٣٥٪ ليلعب ٢٣٤ مليار دولار. كما ارتفع حجم الودائع بنسبة ٢٣٪ ليلعب ١٢٨ مليار دولار. وارتفع حجم القروض والتسليفات بنسبة ٣٩٪ لتبلغ ١٢٧ مليار دولار في العام ٢٠٠٦. كما يشهد القطاع المصرفي نمواً مستمراً في العام ٢٠٠٧ حيث بلغ مجموع الموجودات ٢٤٢ مليار دولار كما في نهاية شهر آذار (مارس) ٢٠٠٧.



من اليمين: زبيده اللوه، DR. RAINER GEIGER، سركيس يوغوردجيان، د. فؤاد شاكر، د. محمد بعاصيري و CHARLES FREELAND



من اليمين: سياترامان، ROBERT BINNEY، د. فرنسوا باسيل، احمد الجويلي
DENZIL LAWSON و

وكلمة لمدير عام ماستركارد ورلد وايلد في الشرق الاوسط والمشرق العربي، السيد دنزيل لاوسن ومدخلتان واحدة لأمين عام مجلس الاتحاد الاقتصادي العربي الدكتور احمد الجويلي، واخرى لنائب رئيس مجلس ادارة FORTENT في لندن، ومدير مؤسسة تمويل الاعمال في اوروبا ومنطقة الشرق الاوسط في سيتي غروب، السيد روبرت بيتي.

دنزيل لاوسن

تخلل كلمة السيد دنزيل لاوسن توضيح حول ماستر انديكس واهدافها في جنوب آسيا ومنطقة الشرق الاوسط وافريقيا (SAMEA)، لا سيما لجهة تطوير معرفة زبائن ماستر كارد لاقتصاديات بلدانهم والاسواق العالمية. وذكر لاوسن ان أبحاث ماستر اندكس تمحورت حول ثقة المستهلك في مصر والكويت ولبنان والمملكة العربية السعودية ودولة الامارات المتحدة والتي تركزت على العناصر الآتية: التوظيف، الاقتصاد، المدخول المنتظم، سوق الاوراق المالية ومستوى المعيشة.

د. احمد الجويلي

وألقى امين عام مجلس الاتحاد الاقتصادي العربي الدكتور احمد الجويلي كلمة تحت عنوان «المنطقة العربية والنظرة الاقتصادية العالمية الجديدة، ابعادها ومتطلباتها»، متطرقاً للدور الكبير الذي لعبه النفط في السنوات الاخيرة في المنطقة العربية، ففي العام ٢٠٠٥ بلغت صادرات العالم العربي ٥٠ بليون دولار في حين ان وارداته بلغت ٤٠٠ بليون دولار، لا سيما بعد ارتفاع سعر برميل النفط. وطرح اشكالية مهمة حول مستقبل النفط والغاز في منطقة الشرق الاوسط، وامكانات انتشار مصادر الطاقة الجديدة ووقعتها على سوق النفط الذي يشكل المدخول الرئيسي للدول العربية النفطية حيث تشجع الحكومات مشاركة القطاع الخاص في النشاط الاقتصادي. وفي هذا المجال ذكر الجويلي بالوحدة الاقتصادية العربية التي يهدف اليها العرب منذ تأسيس جامعة الدول العربية ومدى اهميتها، لافتاً الى الدور الكبير الذي يلعبه مجلس تعاون دول الخليج، كما تطرق الى ضرورة دخول الدول العربية الى منظمة التجارة العالمية لمواكبة الانفتاح والعولمة.

روبرت بيتي

نائب رئيس مجلس ادارة FORTENT في لندن ومدير مؤسسة تمويل الاعمال في



من اليسار: عماد شهاب، د. بابكر محي الدين ود. فؤاد شاكر



من اليمين: عبد العزيز المخلافي، جمال البيومي، د. اميه طوقان
BARBARA MATTEWS و



من اليسار: سمير بن كمال، د. مكرم صادر وجورج الخوري

دربال مثل عمرو موسى

إشارة الى ان أمين عام جامعة الدول العربية عمرو موسى مثله السفير عبد الوهاب دربال، رئيس الوفد المفوض في بروكسل. وألقى رئيس الاعمال الأوروبية في اتحاد قطاع المال البلجيكي غيرت فان لوبرغ كلمة في المناسبة ذكر فيها اهمية توطيد العلاقات المصرفية والاقتصادية الأوروبية - العربية في خضمّ عولمة قطاع المال والمصارف.

جلسات اليوم الأول

وعقدت الجلسة الأولى تحت عنوان «الحوار المصرفي والاقتصادي العربي - الأوروبي» وترأسها د. فرنسوا باسيل الذي أكد على أهمية التركيز على تسويق مسألة التعاون الاقتصادي والمصرفي الثنائي، مشيراً الى ضرورة بدء الحوار حول نمو الوجود المصرفي العربي في أوروبا وبالعكس، والذي يفترض ان يتركز على طبيعة الاستراتيجية للشراكة المصرفية الأورو - عربية عبر زيادة الرساميل المستثمرة في الأسواق المحلية والإقليمية والعالمية. ورأى ان ثمة سبلاً لتسويق العلاقة المصرفية والاقتصادية المشتركة عبر تعاون اقتصادي وتجاري وثقافي وتقني. وتخللت هذه الجلسة كلمة لنائب الرئيس التنفيذي في بنك الدوحة القطري السيد سياترامان،



من اليمين: احمد الطاير وسليمان المزروعى



من اليمين: د. جواد حديد، انيس الجلاف، بدر سويدان، يعقوب حسن، اياد الكردي
وايمن المجالي



من اليسار: سامح توفيق، اياد الكردي وبدر سويدان



في الصف الاول بطرس كنعان
وفي الثاني عبد الرزاق عاشور



من اليمين: سليمان المزروعى، انيس الجلاف
وشون رشيد



من اليسار: الشيخ د. محمد بن ناصر آل ثاني،
الشيخ مشعل آل ثاني والشيخ فهد آل ثاني

الأساسي في المشاريع، أي معدل رافعة (LEVERAGE) مقداره ٢,٣ وهو مرتفع، وقد
وقّره أصحاب المشاريع أنفسهم إضافة الى مستثمرين من المؤسسات المالية العالمية
ومن المصارف المحلية والعالمية».

عيسى الحيدوسي

وتحت عنوان «التمويل المصرفي لمشروعات البنية التحتية وفق نظام الـ "B.O.T"،
ألقي نائب رئيس ومدير عام بنك التمويل التونسي السعودي، عيسى الحيدوسي، كلمة
حدد في بدايتها مفهوم مشروعات البنية التحتية وفق نظام الـ B.O.T، ثم عرّف
بمشروعات البنية التحتية التي تكون ذات جدوى اقتصادية او اجتماعية او تجمع بين
الاثنتين معا، ذاكراً اهم خصائص هذه المشروعات.
وتطرق الحيدوسي الى التمويل المصرفي موضحاً أشكال تطبيقه في مشروعات البنى
التيهية (قروض قصيرة او متوسطة او طويلة الأمد، او المساهمة المباشرة)، وفصل
اجراءات التمويل المصرفي ومجالاته، والاجراءات والمقومات اللازمة لانجاز
المشروعات المذكورة.

وتناولت جلسات اليوم الأول مسائل «المنطقة العربية: توفير التوازن الصحيح بين
الأوروبيين والشركاء الأميركيين»، و«تمويل مشاريع البنى التحتية: بناء الجسور بين

اوروبا ومنطقة الشرق الاوسط في سبتي غروب، السيد روبرت بتي، أوضح في كلمته
كيفية جذب الاستثمارات في منطقة الشرق الاوسط وتوفير فرص الاستثمار فيها،
وذلك من خلال تحديد تطلعات المستثمرين ألا وهي: النظام والأمان والانفتاح على
اسواق المال العالمية، كما تطرّق الى التحديات التي تواجه المنطقة العربية.

مكرم صادر: ألفا مليار دولار مدخرات

وفي هذا السياق، كان للأمين العام لجمعية المصارف في لبنان د. مكرم صادر، مداخلة
حول حجم تلك المدخرات وتوزعها الجغرافي والأدوات المالية المستهدفة كمواقع
للتوظيف، ووفقاً للإحصاءات، توقع ان يبلغ حجمها في السنوات الخمس المقبلة نحو
ألفي مليار دولار، أكثر من ٦٣ في المئة منها في دول الخليج الست، وأكثر من نصفها
في البنية التحتية، ليتوزع النصف الآخر على مشاريع النفط والغاز والبتروكيميايات
والتكرير وصناعات أخرى كالصلب والحديد.

وانطلاقاً من أهمية دور تلك المشاريع في توسيع قاعدة الاقتصادات العربية، أكد صادر
ضرورة ان تواكب اطلاق هذه المشاريع استثمارات مكملة تركز على تطوير قدرات
قطاع المؤسسات الخاصة وتنمية رأس المال البشري، مقدراً ان تشكل ٣٠ في المئة من
سوق المشاريع في البنى التحتية. وتوقف عند تجربة التعاون الأورو - متوسطي
«حيث نجح البنك الأوروبي للتمثيل في جمع ١٤ مليار دولار أضيفت الى الاستثمار



من اليمين: هاشم الشوا، جهاد الوزير وفتحي سكيك



من اليمين: ملهم ديبو وهيفاء يونس



من اليمين: الغابلي البشير، الامين عبد المجيد، مجنون مالي، علي عمر فرح وعبد الفتاح الشيخ



من اليمين: جمال منصور وموريس اسكندر

وعقدت الجلسة الرابعة وموضوعها: «مواضيع معاصرة في الصيرفة والتمويل العالمي»، وادارها أمين عام اتحاد المصارف العربية، الدكتور فؤاد شاكر، وتحدث فيها كل من: أمين سر هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان الدكتور محمد بعاصيري، والمستشار في المصرف المركزي الأميركي سركيس يوغوردجيان، ونائب الأمين العام في لجنة بازل في سويسرا، شارل فريلاندر، ونائب مدير منظمة OECD، الدكتور رينير جيغر، ومديرة قطاع الخصخصة والتمويل في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا في البنك الدولي، زبيدة علوة.

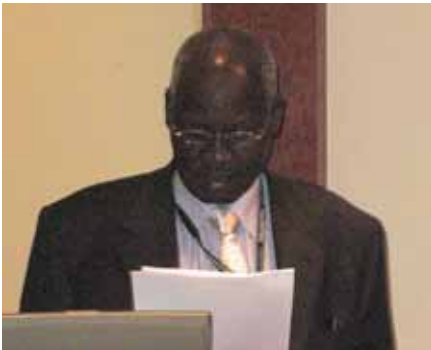
محمد البعاصيري: مؤتمر عربي أميركي لمكافحة غسل الأموال

وتوقف أمين سر هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان، ورئيس مبادرة الحوار الأميركي الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للقطاع المالي الخاص US-MENA PSD INITIATIVE الدكتور محمد البعاصيري، عند أهمية الجهود المبذولة لمكافحة تبييض الأموال وتمويل الإرهاب. وبصفته رئيساً للمبادرة، عرض البعاصيري تاريخ تأسيسها مطلع آذار عام ٢٠٠٦، إضافة إلى تطور أعمالها ونشاطاتها. وفي السياق عينه، أعلن البعاصيري ان مبادرة الحوار ستعقد مؤتمراً إقليمياً في السادس من كانون الاول المقبل ليضم ممثلين للمصارف الأميركية والعربية بغية إيجاد

المصرفيين العرب والأوروبيين». الأولى أدارها حاكم البنك المركزي الاردني الدكتور أمية طوقان، وتحدث فيها كل من الوزيرة المستشارة في تمويل الاعمال في البعثة الاميركية الى الاتحاد الاوروبي، باربرا ماتيسوس، وأمين عام اتحاد المستثمرين العرب في مصر، وأمين عام غرفة التجارة والصناعة العربية - الألمانية في المانيا الدكتور عبد العزيز المخلافي. أما المسألة الثانية فأدارها وزير الاستثمار السوداني مالك أير، وتحدث فيها كل من أمين عام جمعية المصارف اللبنانية في لبنان الدكتور مكرم صادر، ونائب رئيس مجلس ادارة ومدير عام بنك التمويل السعودي التونسي في تونس، عيسى الحيدوسي، ورئيس المركز العالمي للقروض في منظمة المصارف الايطالية في ايطاليا، رفايل رينالدي.

جلسات اليوم الثاني

وتصدرت جلسات اليوم الثاني والأخير موضوعات عدة تثير هواجس أهل الصناعة المصرفية، وفي طليعتها «التعاون المصرفي العربي الأوروبي في مجال تمويل مشاريع البنى التحتية»، المحور الأساس في بناء جسور العلاقات المرجوة ما بين أركان الصناعة في العالمين العربي والأوروبي انطلاقاً من حجم المدخرات العربية والأوروبية الموظفة في الأسواق المشتركة. واستهلّت الجلسات بخطاب لئائب حاكم المصرف المركزي السوداني ايليغا مالوك.



ELIJA MALOK



د. جاسم المناعي



احمد علي



من اليمين: د. ناصر السعيد، سليمان المزروعى واحمد جويلي



يظهر K. JACKSON في الصف الثاني من اليمين



من اليسار: فؤاد مطرجي، د. سنان الشبيبي و RADNEY WILSON

الأميركية وخصوصاً ما يتعلق منها بالقطاع المالي والمصرفي. وركز على أهمية معايير الحوكمة الواجب اعتمادها من الدول العربية لما لذلك من تأثير على تعزيز الثقة الدولية بالقطاع المصرفي والمالي لدول المنطقة إذا ما توافرت تلك المعايير لهذه الدول.

شارل فريلان

تطرق السيد شارل فريلان الى المتطلبات المعاصرة في القطاع المصرفي، وعرف في كلمته ماهية حوكمة الشركات، مشيراً الى ان لجنة بازل في شباط ٢٠٠٦ ركزت على الحوكمة الداخلية، ووافقت الى ايجابيات اعتماد حوكمة قوية للشركات من خلال تحديد الأهداف الاستراتيجية ومواجهة عمليات غسل الاموال ومكافحة التمويل الارهابي.

الجلسة الخامسة

أما الجلسة الخامسة فتحورت حول دور الصيرفة والتمويل الاسلاميين في النظام المالي العالمي، وادارها حاكم مصرف العراق المركزي الدكتور سنان شبيبي، وتحدث فيها كل من مدير عام مصرف بيت التمويل العربي في لبنان، الدكتور فؤاد مطرجي، والبروفسور في الصيرفة الاسلامية، رودني ولسن.

فؤاد مطرجي: ٢٠٪ نمو الصيرفة الإسلامية سنوياً

ولم يشأ المؤتمر المصرفي تغييب موضوع الصيرفة الإسلامية عن أعماله على خلفية تصويب النظرة إليها في ظل التطورات المستجدة في الأعوام الأخيرة بما استهدف صورتها وأهدافها. وقد قدّم المدير العام لبيت التمويل العربي فؤاد مطرجي لمحة موجزة عن الصيرفة الإسلامية وممارساتها وأهدافها التي تتركز على التعامل بشفافية، إذ ان نظرة الاسلام الى النشاطات السياسية والاجتماعية والاقتصادية تركزت على القواعد الإسلامية وتحديداً حيال العقيدة والشريعة والأخلاق. وأشار الى ان الصيرفة الإسلامية تعيد تشكيل ذاتها حول المجتمعات الناشئة. وأكد ان قطاع الصيرفة الإسلامية يتمتع بفرص كبيرة مما جعل العديد من المصارف العالمية يعتمدها، بدليل ان نموها يراوح ما بين ١٥ الى ٢٠ في المئة سنوياً بما يؤكد ضرورة التعامل معها بجدية.



الوفد السوداني المشارك في القمة في لقطة خاصة لـ «البيان»



من اليسار: عبد الرزاق علي عيسى، احمد الطاير، الشيخ عبد الملك الخليوي ود. جوزف طرييه



من اليسار: هاشم الشوا، د. اميه طوقان وجهاد الوزير

حوار بناء بين الجانبين حول أفضل السبل والآليات لمكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب، بحيث يتم تشجيع العمل المصرفي بينهما وتطويره لما فيه من مصلحة مشتركة للطرفين.

ويصفته مؤسس مجموعة العمل المالي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا (MENA FATF)، تطرق البعاصيري الى الخطوات المتعلقة بعمليات غسل الأموال وتمويل الإرهاب على صعيد المنطقة العربية والتشريعات الخاصة بها وآلياتها، وهي في رأيه «خطوات مهمة وجديرة بالتوقف عندها والدفع بها قدماً».

سركيس يوغوردجيان: معايير الحوكمة في الدول العربية

والى مسألة مكافحة غسل الأموال وتمويل الإرهاب، تطرقت المناقشات المصرفية المتخصصة الى موضوع الحوكمة، بدءاً من أصول اعتمادها وفق تجارب دولية، وصولاً الى اعلان جائزة خاصة لأفضل حوكمة مصرفية. وفي هذا السياق، تحدث المستشار لدى بنك الاحتياط الفيدرالي (المصرف المركزي الأميركي) والمسؤول عن مديرية التدريب على الرقابة على المصارف سركيس يوغوردجيان عن الحوكمة في ظل المعايير الدولية الخاصة بها. وعرض للتجربة



من اليمين: د. مكرم صادر، عيسى الحيدوسي، مالك اير و RAFFAELLE RINALDI



من اليسار: جمال البيومي، د. جواد حديد، د. فرنسوا باسيل، سليم صفيير، بطرس كنعان، د. ميشال مارتو و ستيارامان



من اليمين: دنزل لاوسن، د. ناصر السعيد، د. نادر مالكي ووسام فتوح



من اليمين: عماد نجيم، محمد مسعود، فؤاد رياحي، خضر الصغير وبيع حرب

التوصيات الختامية للقمة المصرفية الدولية العربية

في ما يلي ابرز التوصيات التي اتخذت بعد ختام القمة

اشارت التوصيات الختامية التي اصدرها اتحاد المصارف العربية في بيروت الى ان المشاركين في القمة اعتبروا ان ثمة دورا حيويا للمصارف العربية والاروروبية في دعم التعاون الاقتصادي بين العالم العربي والاتحاد الاوروبي «اذ في امكانها توجيه الجهود نحو تمويل المشاريع الاستثمارية والتبادل التجاري المشترك والقيام بدور العامل المساعد لاستقطاب الاستثمارات الاجنبية». وامل هؤلاء في ان تنجح «سياسة الجوار» التي اطلقتها الاتحاد الاوروبي تجاه الدول المتوسطة في سد الثغر القائمة حاليا في اتفاق الشراكة الاوروبية - المتوسطة، «بحيث تسعى هذه السياسة الى تعزيز الواقع الراهن للتعاون التجاري والاستثماري والمالي بين الدول المتوسطة والاتحاد الاوروبي ولانها ترمي الى اغناء مناخات الاستثمار في اقتصاداتها الوطنية، مؤكداين اهمية التعجيل في وتيرة هذه الاصلاحات وتقوية تكاملها الاقتصادي» «نظرا الى اهميتها في تعزيز التصنيفات الائتمانية السيادية للدول العربية، والتي لها انعكاسها الايجابي على التصنيفات الائتمانية للمصارف العربية وخصوصا اذا ما واصلت المصارف جهودها لتقوية سلامتها المالية وتقنياتها الادارية» وشدوا على اهمية زيادة دور القطاع الخاص في تصميم السياسات الاقتصادية التي تستهدف النمو والتنمية الاقتصادية والاجتماعية في سياق اتفاق الشراكة الاورو-متوسطة، وتوقف ببيان التوصيات الختامية عند اهمية مواصلة القطاع المصرفي تطوير سياسات ممارسات الحوكمة الجيدة وادارة المخاطر ومكافحة تبييض الاموال واساليب الافصاح المالي «بما يتماشى والمعايير الدولية». واعتبر ان الحجم الكبير لمشاريع البنية التحتية والافاق الايجابية لتمويل هذه المشاريع في المنطقة العربية يؤكد اهمية اقامة جسور للتعاون الفاعل بين المصارف العربية والدولية وفق صيغ تمويل تجمع بين الادوات التقليدية وحدها او الادوات الاسلامية وحدها او صيغ مشتركة بين الادوات التقليدية والاسلامية.

رودني ولسن

وتحت عنوان «أسواق رؤوس الاموال الاسلامية العالمية» ألقى البروفسور رودني ولسن محاضرة ذكر فيها دور التمويل الاسلامي في علاقات المصارف الاورو - عربية. مشيرا الى «ان تطبيق فرائض الشريعة يضيفي الأمان على الاسواق»، واعتمد دبي نموذجا لسوق الصكوك، ذاكراً شركتي النخيل والدار. كما تطرق الى اصدار الصكوك الماليزية وصيرفة الاستثمار الاسلامي في معظم المصارف الاسلامية.

الجلسة الختامية

والجلسة الأخيرة وهي عبارة عن تعليقات ختامية تحدث فيها كل من الوزير السابق والمدير التنفيذي لـ «حوكمة» الدكتور ناصر السعيد، وأمين عام اتحاد المصارف العربية الدكتور فؤاد شاكر ورئيس منتدى المصرفيين الدوليين في المانيا الدكتور نادر مالكي. ■

جائزة افضل ممارسة حوكمة مصرفية

وليس بعيداً من تجارب الحوكمة، خصص المؤتمر جلسته الأخيرة لإعلان «جائزة افضل ممارسة حوكمة مصرفية» التي ستمنح وفق المدير التنفيذي لمعهد الحوكمة - الإمارات الوزير السابق د. ناصر السعيد في المؤتمر المقبل لاتحاد المصارف العربية في مبادرة تدعمها شركة «ماسترد كارد» العالمية، على ان يتاح المجال أمام المصارف العربية للمشاركة عبر مرحلتين قبل ان تقرر لجنة الحكم اختيار المصرف الناجح، مشيراً الى ان اللجنة تضم ثلاثة خبراء مصرفيين أجانب ومستقلين في ارتباطاتهم العملية عن القطاع المصرفي العربي تأمينا للشفافية في الاختيار.



من اليمين: ابراهيم ابراهيم ونجاح سالم



من اليمين: حميد الطائر، محمد الطائر وخالد الطائر

H.E. AHMED HUMAID AL TAYER KEYNOTE SPEECH

Ladies and gentlemen,

It is an honor and pleasure for me to speak in this forum - The International Arab Banking Summit 2007.

The Gulf Cooperation Council (GCC) countries are riding a wave of record economic prosperity on the back of high oil prices and no less important, the world's increased confidence in the region's future. Revenues of GCC have surpassed even that of China's huge foreign reserves, to register a record US\$ 1,600 billion in foreign assets. Given the huge inflow of cash due to higher crude prices, the current account surplus of the six gulf countries will soon touch the US\$ 3 trillion mark.

On the other hand, sound oil revenue management will continue to be the main challenge for the GCC, according to a senior IMF official. Investments to promote economic diversification will be important for the countries that face a decline in oil production. A stable macroeconomic setting and reforms to improve business environment are important. Developing sophisticated financial sectors, further opening of key activities to private and foreign participation and enhancing overall legal and regulatory framework are key reforms that would play an important role in making investments more attractive.

Today, the country's hydrocarbon wealth, combined with the expansion of tourism, commercial infrastructure, and its rising role as a re-export centre is powering growth. The UAE's diversification strategy is working extremely well for the federation with the non-oil sector gaining support from the strategy. Manufacturing and trade continues to grow at high rates in turn keeping the overall economy strong. The diversification program, lead by the country's policymakers, is helping the UAE to prepare for eventual oil price moderation and the gradual reduction in domestic hydrocarbon reserves.

Though inflation and a projected moderate decline in oil prices present mild risks, thanks to an intensive diversification program, the UAE is fairly well insulated from oil price volatility, relative to the other regional states.

The UAE's GDP [nominal] continues its upward march growing by 23% in 2006 to cross the US\$ 163 billion mark. The economy is expected to grow further this year and there are signs that it may well cross the US\$ 188 billion mark in 2007. The current account surplus was at 17% and budget surplus was at 29% at the end of 2006

It appears that the UAE will witness another year of robust economic growth. The country is poised to see its economy expand at the top of the growth table for the GCC economies.

Supported by healthy economy, government's ambitious plans for growth, expanding markets, such as free zone clusters, widening and deepening of most key business sectors, stable and reformist government policies, the banking sector continues to march ahead and remains the backbone of UAE's growth.

The UAE banking system is made-up of 25 foreign banks, 21 national banks with 2 more under incorporation and licenses have been given to 3 more GCC banks.

The total assets of UAE banks grew in 2006 by 35% to US\$ 234 billion. The value of deposits grew by 33% to US\$ 128 billion. On the other hand, the total value of loans and advances increased by 39% to US\$ 137 billion in 2006.

The UAE banking sector continues to grow in 2007, with total assets reaching US\$ 242 billion, as on 31st March 2007

Despite the industry's robust growth, there still exists a huge growth potential in the commercial segment. Various structural changes are occurring in the UAE's banking arena, including the sector's



declining exposure to the government, rapidly growing Islamic banking, opening up certain markets to competition, and expanding private sector lending.

Most UAE banks are geared up for meeting the requirements of Basel II accord. The Central Bank of the UAE has been the key driver behind the reason why most banks in the UAE will be on course for first phase of Basel II implementation by December 31, 2007.

The Dubai International Financial Centre (DIFC) was opened in September 2004 to create an environment for progress and economic development in the UAE and the wider region. The DIFC has attracted high caliber firms from around the globe as well as its region. The Dubai International Financial Exchange (DIFX) opened in the DIFC in September 2005. In just under two years, over 400 firms have registered at the DIFC.

Establishing a federal credit bureau to function as a national credit data-sharing structure, to supervise the banks' lending policies is yet another key initiative that will contribute to the developments in the finance sector.

The number of people employed by banks grew by 14% to 26,963 from 23,600 during the previous period. On the strategic subject of Emiratization, there has been steady and sustained progress in the banking sector. The Human Resources Development Committee expects to see 50% Emiratization in the banking sector by the end of 2007. The UAE Central Bank and the HRD Committee for Banks have strongly supported in implementing cabinet decree, which requires banks to increase national employment by 4 per cent annually. Implementation of the decree is of major importance since the sector is strategic to the national economy.

A few years ago, Islamic banking represented only 3% of the UAE banking sector. Currently it has grown to 15%. During 2006, Islamic banks as a group continued to outperform conventional banks in asset and deposits, profits and equity growth. While three conventional banks in UAE converted fully to Islamic banking and two new banks have been licensed, more and more conventional banks are setting up Islamic window as well as subsidiaries.

In the global arena, words such as 'Ijara', 'takaful', and 'sukuk' are now more commonly used than ever before.

Sukuku represents a significant new development in global capital markets as one of the fastest growing sectors in the Islamic finance. About US\$ 34 billion in sukuk placements were announced mainly for infrastructure development in the Gulf region. The issues of corporate Sukuk increased from about US\$ 1 billion in 2001 to about US\$ 16 billion by the end of 2006. At least 50% of new project financing in the Middle East features some element of Islamic funding,

Dubai Financial Market is the first Islamic financial market in the world.

Although the banking sector has made big strides on many fronts, the following are some of the key challenges that the banking industry is most likely to face in the coming years.

As a result of WTO related pledge, the country has already opened up its market to more foreign banks, which have shown increasing interest in the region where investment is more rewarding than anywhere else.

EU-GCC FTA negotiations are moving closer to a positive resolution. The completion of an agreement with the EU, under the backing of the GCC would accelerate the country's ongoing economic diversification and boost trade in what is already the Middle East's largest trading economy. However, this would mean opening of the sector to the EU bloc.

The UAE-US FTA would have a larger impact on the services sector than in trade, which means that the banking sector will feel the larger impact of the FTA. In the current state of hyper competition, where banks as well as other financial institutions offer lower pricing to gain market share is putting a squeeze on the margins. Increasingly, large corporations are by passing banks to access debt capital markets to borrow funds at finer prices. Besides, the challenges faced by UAE banks are many since the competition comes not only from increasing number of banks but also from unconventional fronts as the larger retailers, car dealers, shopping malls, that are entering the credit business which was earlier confined to banks only.

Yet another challenge faced by the UAE banks is their relatively small size at international level. The mega projects, in infrastructure development, hydrocarbon industry, airline industry valued at over US\$ 1 trillion, are far too large for the national banks to take on their balance sheet. Size does matter which leads us to the related subject of mergers amongst the banks, for not only gaining economies of scale but also attain the relative size which would enable them to participate in the mega development projects in the region. With the announced merger of Emirates Bank International and National Bank of Dubai the sector's backdrop may radically change. The newborn entity will be biggest, not only in the country, commanding close to 19% of total assets in the UAE banking industry, but also across the Middle East. Consolidation in the banking sector is a matter that few can disagree with. Bigger entities will reap economies of scale and will use their larger balance sheets to compete more aggressively, both domestically and regionally.

With increasing globalization, competitive pressures, regulatory requirements and the current economic scenario focusing on cost reductions and efficiency enhancement, national and regional banks should smartly deploy technology to enhance their competitiveness, for innovative product development and operational efficiency to effectively compete with their international peers.

The UAE is facing an upward pressure on wages and overall cost escalation in most of the economic sectors due to the rising cost of living. Rising, imported inflation is caused, to a large extent, by the continuing depreciation of the US dollar to which the UAE dirham is pegged. The inflation in the UAE is estimated to be around 10% in 2007.

His Highness Shaikh Mohammad Bin Rashid Al Maktoum, Vice President and Prime Minister of the UAE and Ruler of Dubai, recently released a three-year strategy plan for the UAE, which aims to resolve many of the outstanding problems faced by the emirates, which includes performance of the government sector, enhance the quality of companies in the private sector, major reforms in key sectors and the need to further improve the education system and the development of its people.

Thank you. ■



أحمد الطاير

(مجموعة بنك الإمارات وبنك دبي التجاري) :

دمج «بنك الإمارات» مع «دبي الوطني» سيوجد أكبر كيان مصرفي في الشرق الأوسط

رأى رئيس مجموعة بنك الإمارات معالي أحمد الطاير، في حديث خاص مع مجلة «البيان الاقتصادية» على هامش القمة المصرفية الدولية العربية، في اندماج المصارف العربية خطوة صحيحة في اتجاه إيجاد كيانات مصرفية كبيرة قادرة على استقطاب حجم أعمال أكبر على المستوى الوطني والدولي. وأشار إلى أن عملية دمج «بنك الإمارات» مع «دبي الوطني» ستوجد أكبر كيان مصرفي في الشرق الأوسط، لافتاً إلى أن أسباباً عدة ساهمت في نجاح صناعة الصيرفة الإسلامية، أبرزها اعتمادها مبادئ الشريعة الإسلامية وتوافقها مع اقتناعات المسلمين الدينية. يذكر أن معالي الطاير يرأس في الوقت نفسه مجلس إدارة بنك دبي التجاري.

الإسلامية وتوافقها مع اقتناعات المسلمين الدينية. كما أنها جذبت جميع الفئات الاجتماعية من حيث خدماتها ومنتجاتها الجديدة، خصوصاً في تمويل المشاريع، مما دفع المصارف الأوروبية والأجنبية إلى فتح نوافذ إسلامية لمواكبة متطلبات عملائها.

الصيرفة الإسلامية تشهد إقبالا

■ ما رأيكم في ظاهرة إنشاء صكوك إسلامية؟
- الصكوك الإسلامية بديل إسلامي للسندات والمنتجات التقليدية، وهي تشهد إقبالا بحسب طلب العميل.

قمة مفيدة

■ كيف تقيّمون فعاليات القمة المصرفية الدولية العربية؟
- المؤتمر يجمع المصرفيين العرب من مختلف الدول العربية والأجنبية ويفسح مجالاً للنقاش والاستفادة من تجارب الآخرين، إضافة إلى إيجاد علاقات عمل ستكون مفيدة لترسيخ العلاقات المصرفية مع أوروبا.

الصيرفة العربية تشق طريقها بسرعة

■ ما هو موقع الصيرفة العربية مقارنة مع الصيرفة الأوروبية؟ وما هي التحديات التي تواجهها؟
- الصيرفة العربية متأخرة كثيراً لكنها تشق طريقها بسرعة. فالصيرفة العربية حديثة مقارنة مع المصارف الأوروبية العملاقة، لكنها بدأت برسم خط عمل وتستفيد من الأخطاء لإدخال الإصلاحات المطلوبة عليها، وهي اليوم تنطلق ولو بخجل في منافسة المصارف الأوروبية. ■

أكبر بنك في الخليج من حيث الأصول

تبلغ القيمة السوقية للبنكين معا ١١,٢٥ مليار دولار وفقا لأسعار الإغلاق في ٢٠٠٧/٧/١. وبلغت أصول البنكين ٤٨,٧ مليار دولار في نهاية الربع الأول من العام ٢٠٠٧، ووفقاً لهذه الأرقام يصبح الكيان الجديد أكبر بنك في الخليج من حيث الأصول.

الصيرفة العربية متأخرة كثيراً لكنها تشق طريقها بسرعة

■ «بنك الإمارات»؟
- أعتقد أن تنظيم الوقت وتقسيم العمل يساهم في النجاح في مختلف المهام.

المصارف هي المحرك لتوجيه الأموال

■ تشهد دولة الإمارات نمواً مائلاً يعتبر الأول في العالم العربي، كيف ينعكس هذا النمو على القطاع المصرفي؟
- يساهم النمو الاقتصادي طبعاً في نمو القطاع المصرفي والعكس صحيح، خصوصاً أن المصارف هي المحرك لتوجيه الأموال في مجال تمويل المشاريع التي تعتبر متكاملة ومتناغمة من كل النواحي.

المنافسة ايجابية

■ كيف تنظرون إلى عامل المنافسة بين مختلف المؤسسات المالية العاملة والجديدة؟
- المنافسة موجودة دائماً إذ أن عدد المصارف في الإمارات كبير، وبالتالي لا مجال للاحتكار إضافة إلى وجود ٢٤ مصرفاً أجنبياً. فالمنافسة ايجابية خصوصاً مع قيام عمليات دمج تشجع على تحسين الأداء.

نوافذ إسلامية للمصارف الأوروبية

■ كيف تقيّمون انتشار الصيرفة الإسلامية ونجاحها في العالمين العربي والغربي؟
- هناك أسباب عدة ساهمت في نجاح هذه الصناعة الإسلامية أبرزها اعتمادها على المبادئ والشريعة

ضرورة الاندماج

■ يدعو المصرفيون إلى دمج المصارف بغية تعزيزها وتدعيمها ومنافسة المصارف العالمية الكبرى ومواكبتها، ما رأيكم بهذا الموضوع؟

- الاندماج خطوة صحيحة، والعالم العربي تخلف كثيراً عن هذا الاتجاه الذي لجأت إليه اليابان والولايات المتحدة والاتحاد الأوروبي منذ بداية الستينات، فأوجدت مصارف وكيانات مالية كبيرة منافسة وقادرة على استقطاب حجم أعمال أكبر على المستوى الوطني والدولي. والمعروف أن المصارف في الدول العربية غير قادرة على المنافسة بسبب هيكلتها وصغر حجمها، لا سيما مع متطلبات منظمة التجارة الدولية وفتح الأسواق واتفاقيات التجارة الحرة. ولمواجهة التحديات العالمية المستقبلية، لا بد من عمليات دمج لخلق كيانات أكبر قادرة على المنافسة.

أكبر كيان مصرفي في الشرق الأوسط

■ كيف تقيّمون عملية دمج بنك الإمارات وبنك دبي الوطني؟

- ليست هذه أول عملية دمج في الإمارات. فبنك الإمارات نشأ عبر عمليات دمج لبنوك صغيرة في الثمانينات. لذلك استقدنا من عمليات الدمج هذه وصولاً إلى بنك الإمارات الذي يعتبر من أكبر المصارف في الإمارات. واستكمال إجراءات الدمج بما فيها اختيار الاسم الجديد للبنك سيتم خلال اجتماع الجمعيات العمومية غير العادية لكلا البنكين والمتوقع في نهاية تموز (يوليو) وبداية آب (أغسطس) المقبل.

وعملية الدمج مع «دبي الوطني» ستخلق كياناً أكبر وسيصبح أكبر بنك في الشرق الأوسط، مما يساهم في تعزيز إمكاناتنا للدخول في مشاريع ضخمة في الإمارات في قطاع الطيران والبتروكيماويات والاتصالات. كما أن الدمج سيخلق رؤوس أموال وودائع ضخمة، وبالتالي سنصبح قادرين على تطوير آليات العمل وتعزيز الوسائل التكنولوجية والموارد البشرية.

المنافسة ايجابية

■ كيف توفّقون بين مهامكم في «بنك دبي التجاري»

أحمد حميد الطاير.. من هو؟

ولد احمد حميد الطاير في اماره دبي في الاول من تشرين الاول ١٩٥٠. تخرّج عام ١٩٧٣ من جامعة القاهرة - كلية الاقتصاد والعلوم السياسية (تخصص اقتصاد).

مناصب ادارية حالية

- رئيس مجلس أمناء برنامج الامارات لتطوير الكوادر الوطنية.
- رئيس مجلس ادارة معهد الامارات للدراسات المصرفية والمالية.
- رئيس لجنة تنمية الموارد البشرية في القطاع المصرفي.
- رئيس مجلس ادارة بنك الامارات الدولي ش.م.ع.
- رئيس مجلس ادارة بنك دبي التجاري ش.م.ع.
- نائب رئيس مجلس ادارة شركة دبي للالمنيوم - دوبال.
- نائب رئيس جمعية مصارف الامارات.
- عضو مجلس ادارة «دبي للاستثمارات الحكومية».
- نائب رئيس مجلس الادارة في «اينوك» (شركة بترول الامارات الوطنية المحدودة).
- عضو المجلس الاستشاري للاتحاد الدولي للمصرفيين العرب.
- رئيس اللجنة العليا لبرنامج الطموح.

المناصب الادارية التي شغلها سابقاً

- عين مديرا للدائرة الاقتصادية في وزارة المال والصناعة.
- عين مديرا عاماً لوزارة المال والصناعة.
- ترقى الى منصب وكيل الوزارة المساعد للشؤون المالية في وزارة المال والصناعة.
- عين وزير دولة للشؤون المالية والصناعية.
- عين وزير التربية والتعليم بالوكالة ورئيساً للمجلس الاعلى للشباب والرياضة.
- تولى منصب وزير المواصلات.
- عين وزير الاشغال العامة والاسكان بالوكالة.
- عضو اللجنة الوزارية للتشريعات.
- رئيس مجلس ادارة مؤسسة الامارات للاتصالات - «اتصالات».
- رئيس مجلس ادارة الهيئة العامة للطيران المدني.
- رئيس مجلس ادارة الهيئة العامة للبريد.
- رئيس مجلس ادارة مؤسسة الامارات للنقل والخدمات.
- رئيس مجلس ادارة برنامج الشيخ زايد للاسكان.
- عضو مجلس ادارة الهيئة العامة للمعلومات.
- عضو اللجنة الوزارية لمجلس التعاون الخليجي.
- عضو مجلس ادارة المصرف العقاري.
- عضو اللجنة الوزارية للتنسيق الاقتصادي للمشاركة في تنمية العراق.
- رئيس مجلس ادارة مؤسسة الخليج للاستثمار - الكويت.
- محافظ البنك الاسلامي للتنمية - المملكة العربية السعودية.
- محافظ الصندوق العربي للانماء الاقتصادي والاجتماعي - الكويت.
- المحافظ المناوب ورئيس وفد الدولة لاجتماعات البنك الدولي وصندوق النقد الدولي - واشنطن.
- عضو اللجنة الوزارية العليا لترشيد الإنفاق.
- عضو اللجنة الدائمة للمشروعات.
- عضو مجلس جامعة الامارات العربية المتحدة.
- نائب رئيس مجلس الادارة في المصرف العربي للاستثمار والتجارة الخارجية - ابو ظبي.
- رئيس مجلس ادارة شركة الخليج للاستثمار - سنغافورة.
- عضو مجلس ادارة شركة عمان للتأمين.
- عضو مجلس ادارة دبي للاستثمار.
- رئيس مجلس ادارة المصرف الصناعي.
- عضو مجلس ادارة مصرف الامارات العربية المتحدة المركزي.
- عضو لجنة تمويل المباني التجارية.

جوائز وتقديرات



حاز معالي احمد الطاير على «جائزة محمد بن راشد آل مكتوم للأعمال عن فئة الخدمات المالية ٢٠٠٧» سلمه اياها الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم نائب الرئيس ورئيس الوزراء في دولة الامارات العربية المتحدة.



كما حاز على جائزة «الانجاز مدى الحياة ٢٠٠٧» من بانكر ميدل ايست، وسلمه اياها سعادة الدكتور محمد صالح السادة وزير دولة للطاقة والصناعة في قطر.



جواد حديد (البنك التجاري الأردني - JCB) :

قمة مفصلية على مستوى الشراكات الاستراتيجية العربية - الأوروبية

رأى الرئيس التنفيذي في البنك التجاري الأردني JORDAN COMMERCIAL BANK الدكتور جواد حديد «ان القمة المصرفية الدولية العربية تعقد في وقت مفصلي، حيث تتخذ العلاقة الأوروبية - العربية على المستوى الاقتصادي أهمية كبرى، لجهة الشراكات الاستراتيجية التجارية». وعول على المنطقة التجارية الحرة بين الدول المتوسطة الأوروبية والعربية لتفعيل العلاقات الثنائية من حيث رفع الحواجز الجمركية وحرية التبادل التجاري، عارضاً لخدمات البنك في مجالات الإقراض وتمويل مشاريع المؤسسات المتوسطة والصغيرة، مشيراً الى «تحقيق نمو كبير في مختلف المؤشرات».

أخرى للتمويل طويلة الأمد ونتمنى في هذا الاطار ان تقوم مؤسسة تمويل الرهن العقاري بتقديم قروض طويلة الأمد لتغذية محافظ القروض السكنية لدى البنوك. اما لجهة الاقراض، فنقدم قروضا للشركات الكبيرة ونوفر تمويلات للمشاريع الصغيرة والمتوسطة.

وقد أوجدنا لهذه الغاية برنامجاً حقق لنا النمو المطلوب.

شراكة مع AJIG

■ كيف تنظرون الى تجربة التأمين عبر المصارف في الاردن استنادا الى تعاملكم مع شركة AJIG للتأمين؟

- يسمح البنك المركزي الاردني للمصارف بتملك شركة تأمين بنسبة ١٠٠ في المئة، وذلك لوجود تكامل في الخدمات المالية بين البنوك وشركات التأمين. وفي هذا المجال أوجدنا علاقة شراكة حقيقية بين البنك التجاري الاردني وشركة AJIG.

٧ ملايين دينار أرباحاً في ٦ اشهر

■ ما تقييمكم للنتائج المحققة في ٢٠٠٦؟ وما هي توقعاتكم لهذا العام؟

- حققنا نمواً كبيراً السنة الماضية في مختلف المؤشرات المالية حيث اعتبرت نسب نموها من افضل النسب في القطاع المصرفي الاردني، حيث زادت الارباح بنسبة ٣٠ في المئة واستطعنا ان نوزع ارباحاً نقدية بنسبة ١٠ في المئة على المساهمين وبنسبة ١٠٪ اسهماً مجانية، علماً ان سعر السهم في السوق يزيد عن دينارين ونصف. ومن المتوقع لهذا العام ان نحقق نمواً ونركز على الاعمال المصرفية وخدمات التجزئة والابتعاد قدر الامكان عن مخاطر تقلبات الاسهم والاوراق المالية، وتشير التوقعات الى ان النصف الاول من ٢٠٠٧ سيحلم معه نمواً في الارباح بنسبة ٣٠ في المئة عن العام الماضي، بما يوازي ٧ ملايين دينار اردني مع العلم ان رأسمال البنك يبلغ ٩٠ مليون دولار وحقوق المساهمين تزيد عن مئة مليون دولار.

■ ما هي أبرز مشاريعكم التوسعية المستقبلية؟

- ان مجموعة البنك التجاري الاردني اشترت ٨٠٪ من بنك الجزيرة السوداني، وبالتالي سيرتفع رأسمال هذا الاخير ليلبغ ١٠٠ مليون دولار أميركي. وتعمل المجموعة على تأسيس مصرفين في سوريا بعدما استحصلت على رخصتين، واحد تجاري برأسمال ٦٠ مليون دولار أميركي، والأخر اسلامي برأسمال ١٠٠ مليون دولار أميركي. ■



من اليسار: د. جواد حديد، سليمان المزروعى، محمد سويدي، نبيله الملا، غازي الرواس وأحمد مسعده

مفصلية العلاقات الأوروبية العربية

■ كيف تقيمون فاعليات القمة المصرفية الدولية العربية؟

- تعقد القمة في وقت مفصلي إذ ان العلاقة الأوروبية - العربية على المستوى الاقتصادي تتخذ أهمية أكبر لا سيما لجهة الشراكات الاستراتيجية التجارية، كما ان هناك تطورات وتقلبات كبيرة في أسعار الصرف، إضافة الى اتجاه العالم العربي الى فك الارتباط بالدولار كونه يشوه العلاقة الاقتصادية مع أوروبا، وفي اعتقادي ان تغيير هذه المعادلة سيؤدي حتماً الى زيادة النشاط التجاري العربي مع أوروبا، والمصارف تشكل الأليات التي تنفذ هذه العلاقات الاقتصادية وتستطيع ان تعكس حقيقتها بين الاتحاد الأوروبي والدول العربية قاطبة.

كما ان المنطقة التجارية الحرة بين الدول المتوسطة الأوروبية والدول المتوسطة العربية تفعّل العلاقات الثنائية من حيث رفع الحواجز الجمركية، وحرية التبادل التجاري والسماح بمرور رؤوس الاموال من دون قيود، وقد تتحوّل العلاقة بين الدول المتوسطة الى علاقة أشمل، تمتد الى دول أوروبية أخرى مرتبطة بالاتحاد الأوروبي.

تحضيرات لتطبيق معايير «بازل ٢»

■ أصدرت دول عربية تشريعات وقوانين تتناسب ومعايير «بازل ٢»، ماذا عن دولة الأردن في هذا المجال؟

- ثمة تعاميم في هذا الإطار للتقيد بمعايير «بازل ٢»، وتشمل المرحلة التطبيقية من حيث كفاية رأس المال، سياسة المخصصات، وتحديد المخاطر الجديدة. والبنك المركزي الأردني بدأ التحضير منذ أكثر من سنة لهذا الاستحقاق من خلال برنامج تعريفى وتدريبى، لمساعدة المصارف الاردنية على الانطلاق في تطبيق معايير بازل ٢ مع حلول العام ٢٠٠٨، وذلك مع مراعاة ظروفها كل على حدة.

خدمات التمويل والاقراض

■ ما هي ابرز الخدمات الجديدة التي يقدمها البنك التجاري لعملائه؟

- نقدم خدمات عديدة لا سيما في مجال التجزئة وتمويل المشاريع، كما ونصدر شهادات ايداع اضافة الى ان هناك تحضيرات لإصدار سندات بغية ايجاد توازن بين موجودات ومطلوبات البنك، حيث معظم الودائع العادية قصيرة الامد في وقت تمتد التسليفات الى ١٠ سنوات احياناً خصوصاً القروض السكنية. من هنا اوجدنا ادوات



من اليسار: جمال البيومي، د. جواد حديد، سليم صفيير، بطرس كنعان ود. ميشال مارتو



أنور الجمال (جمال تراست بنك):

توسع مستقبلي في ١٥ دولة أفريقية وفي الخليج

استعدادات وتحضيرات لا تتوقف في «جمال تراست بنك» JAMMAL TRUST BANK حيث تقوم ورشة إعادة هيكلة لانظمتها الداخلية، وعملية تأهيل لموارده البشرية وتفعيل المكننة توخياً لإداء أفضل وسرعة في تنفيذ العمليات المصرفية والوقوف عند حاجات العملاء ومتطلباتهم.

رئيس مجلس إدارة ومدير عام البنك السيد أنور الجمال أوضح لـ «البيان الاقتصادية» مسألة التخلف عن زيادة رأسمال البنك في مصر، مشيراً إلى توسع مستقبلي في عدد كبير من الدول الأفريقية عبر مكتب تمثيلي في شاطئ العاج، ودول خليجية عبر مكتب آخر في قطر، منوها بصمود القطاع المصرفي وريادته ودوره في الاقتصاد الوطني.

تزامنت مع وفاة الوالد علي الجمال - رحمه الله - وكان يشغل منصب رئيس مجلس إدارة البنك ويملك ٩٩,٥ في المئة من الاسهم. ونظراً لما تطلبته عملية انتقال الاسهم من اجراءات قانونية من وقت، طلبنا من حاكم المصرف المركزي المصري تمديد مهلة قبول الطلب مشفوعاً بالتبريرات والمستندات القانونية، لكننا فوجئنا بالقرارات التي اتخذت، وهي لن تمنعنا عن متابعة المسألة. في المقابل حصلنا على موافقة البنك المركزي للمساهمة في احد بنوك ساحل العاج، تمهيداً للتوسع في ١٥ بلداً أفريقياً مستقبلاً. إلى ذلك نحضر لافتتاح مكتب تمثيلي في قطر بعد افتتاح مكتبين في نيجيريا ولندن، وذلك للتوسع خليجياً.



السياسة النقدية الحكيمة التي يعتمدها المصرف المركزي حافظت على القطاع ودوره الريادي



من نجاحات كبيرة خلال السنوات الماضية، ان لجهة زيادة الودائع ونموها باطراد، او لجهة توسعه اقليمياً ودولياً، ولعله القطاع الوحيد الذي لم يتعثر او يتوقف عن تحقيق الانجازات على الصعيد الوطني.

واجب دعم الدولة

■ نظرة المصرفيين متباينة حول اكتتابات المصارف بسندات خزينة بفائدة صفر، كيف تنظرون الى مسألة دعم الخزينة العامة؟

- من البديهي ان تؤدي الدولة واجباتها لجهة قيامها بالاصلاحيات المالية والنقدية المطلوبة، لكن الظروف الحالية تمنعها من ذلك وعلى القطاع المصرفي ان يقوم بما يلزم لدعما والوقوف الى جانبها في محتتها، وبالنتيجة فإن المصارف تتطلع الى استثمارات ناجحة ذات مردود، وهي الادري بمصلحتها مع الاخذ بالاعتبار مصلحة الوطن العليا.

توسع افريقي وخليجي

■ الإم انتهت قضية تراجعكم عن شروط زيادة رأسمال فرعكم في مصر؟

- ما حصل هو ان الفترة المطلوبة لرفع رأس المال

هيكله وتأهيل الموارد البشرية

■ لم يمض عامان على تسلمكم منصب رئيس مدير عام «جمال تراست بنك»، ما الذي قمتم به من انجازات الى اليوم؟

- اهتمامنا الحالي منصب على اجراء عملية إعادة هيكلة للأنظمة الداخلية، والقيام بتأهيل مواردنا البشرية وتفعيل المكننة، بما يتواءم مع الأوضاع الاقتصادية التي تعيشها البلاد، ولترسيخ توجهنا نحو استقطاب العملاء عبر توفير افضل الخدمات والتسهيلات.

نواكب المستجدات

■ من المعروف ان ثمة معوقات تواجهها المصارف اللبنانية في ظل الأوضاع العامة وتراجع القطاعات الاقتصادية وانعكاساتها على مختلف اوجه الحياة، كيف تواجهون في «جمال تراست بنك» هذه المعوقات؟

- بما اننا جزء لا ينفصل عن الحياة العامة والأوضاع التي تعيشها البلاد، نستمر في مواكبة المشكلات المستجدة والطارئة، واضعين نصب أعيننا التغلب على اي معوقات تعترضنا وتقف حائلاً دون تطورنا وتقديمنا، وفي هذا الاطار نقوم بدورنا كاملاً لجهة تمويل القطاع الزراعي والمؤسسات المتوسطة والصغيرة، مساهمة منا في دفع العجلة الاقتصادية قدماً.

قطاع ريادي

■ برأيكم ما هي قدرة القطاع المصرفي على الصمود في ظل الأوضاع الحالية؟

- القطاع المصرفي صامد كما في كل سنوات الحرب، ولا شك في ان السياسة النقدية الحكيمة التي يعتمدها المصرف المركزي، وتشرف عليها لجنة الرقابة على المصارف والأجهزة التابعة، حافظت على القطاع ودوره الريادي والدليل ما حققه

اطلاق منتجات تأمين

■ لديكم شركتا تأمين تابعتان لمصرفكم لكنهما شبه مغيبتين، ماذا اعددتم من خطط لتفعيل دورهما المساند للبنك؟

- آخر ما بادرننا اليه ابرام اتفاق مع عدد من مستشاري التأمين بدأوا التحضير لمنتجات وتوليفات تأمينية لتسويقها عبر شبابيك فروعنا المحلية والخارجية، وستكون انطلاقة هذه المنتجات بعد أشهر عدة.

كل الامكانات متوفرة لدينا

■ نلاحظ انه منذ تسلمكم لادارة البنك قد اعطيتم صورة جديدة عنه بحيث نلاحظ في اعلاناتكم ما يجذب الى معرفة المزيد عن منتجاتكم وطريقة عملكم؟

- لكل رجل اعمال طريقته في العمل، فأنا شخصياً تدرت على التصميم ومواكبة كل جديد، ولعل هذا ما تلاحظونه في اعلاناتنا وفي احاديثنا، وقد اخذنا عهداً على أنفسنا ان نصل بـ «جمال تراست بنك» الى مصاف المصارف الكبيرة والناجحة، وهذا ليس صعباً علينا حيث تتوفر لدينا كل الامكانات والتسهيلات الى عمليات التصميم والخلق وهذا ما كان يوصي به المرحوم المؤسس. ■

حسان الحسيني (البنك السوداني المصري) :

ضرورة تعزيز التعاون المصرفي الأوروبي العربي



عرض مدير عام البنك السوداني المصري السيد حسان الحسيني لمسيرة البنك وتوسعه في أعمال تمويل التجارة الخارجية بين مصر والسودان من جهة، وبين السودان ودول العالم من جهة أخرى. وكشف عن افتتاح فرع في الجنوب السوداني ومكتب تمثيلي في القاهرة قريباً، مشدداً على ضرورة تعزيز التعاون المصرفي الأوروبي العربي.

توسع في مجال التمويل

■ هل لنا بلمحة عن البنك السوداني المصري؟

البنك - تأسس البنك منذ ثلاث سنوات وكان مملوكاً من البنك المصري التجاري الذي جرت خصصته في ما بعد وتغيرت تسميته الى بنك «بيريوس». ثم اشترت مجموعة القلعة في القاهرة حصة بنك «بيريوس» وأصبحت تملك ٤٠ في المئة من البنك السوداني المصري.

وتعود نسبة ٤٠ في المئة من البنك الى شركة الإمارات الدولية للاستثمار و٢٠ في المئة الى جهات حكومية سودانية، مثل الصندوق القومي للمعاشات، واحدى شركات القطاع العام. ويبلغ رأسمال المصرف حوالي ٣٠ مليون دولار. وقد افتتحننا خمسة فروع في الخرطوم وبورسودان وأم طرمان هذا العام.

ويوسع المصرف أعماله في السودان في مجال تمويل التجارة الخارجية بين مصر والسودان من جهته، وبين السودان ودول العالم من جهة أخرى. غير ان النشاط الرئيسي للمصرف ينحصر تقريباً في السودان.

■ هل دخلتم صناعة الصيرفة الإسلامية في السودان؟

- كل المصارف السودانية تطبق الشريعة الإسلامية، ولكن حالياً هناك مصارف تقليدية يتم افتتاحها في جنوب السودان. لذا فإننا نتحضر لافتتاح فرع في الجنوب لتلبية متطلبات عملائنا.

تعزيز التعاون الاوروبي العربي

■ كيف تنظرون الى موضوع العلاقات المصرفية الأوروبية العربية؟

- العلاقات بين المصارف الأوروبية والعربية طويلة وتعود الى سنوات خلت. وهناك تعاون مصرفي كبير في ما بينها، وكذلك هناك بنوك عربية تأسست في أوروبا أو تملك مكاتب تمثيلية وفروعاً حتى انها اشترت مصارف في أوروبا مثل بنك الاسكندرية في مصر.

وهناك تعاون مع هيئات تمويل الصادرات الأوروبية الى البلدان العربية التي تقدم تمويلات بفوائد متدنية مما يساهم في نجاح المشاريع في الدول العربية، ناهيك عن ان المصارف التجارية تكمل هذا التمويل. لذا ومن هذا المنطلق، نجد ان التوقيت مناسب لتعزيز التعاون المصرفي الأوروبي العربي.

مواكبون لنمو الاقتصاد السوداني

■ ما هي مشاريعكم المستقبلية؟ وكيف تقيمون نتائج المصرف لهذا العام؟

- نتحضر لافتتاح مكتب تمثيلي في القاهرة قريباً، لكن لا مشاريع توسعية في أوروبا. من جهة أخرى، نحقق نمواً سريعاً مواكباً للتطور الاقتصادي السوداني، ونتوقع ان نستمر بالنمو في السنوات المقبلة. ■

عيسى الحيدوسي (البنك التونسي السعودي) :

مجال عملنا التمويل الاستثماري في الدول العربية



يعتبر البنك التونسي السعودي الوحيد الإسلامي العامل في تونس في مجال تمويل المشاريع الاستثمارية و تمويل التجارة البنينة بين العديد من الدول العربية، وهو ينتمي الى مجموعة البركة برئاسة السيد عدنان يوسف.

مدير عام المصرف والوزير السابق السيد عيسى الحيدوسي عزا انتشار الصيرفة الإسلامية في العالم الغربي الى «تعاونه مع دول إسلامية تفضل التعامل وفق الشريعة الإسلامية».

البنك الإسلامي الوحيد في تونس

■ ما هي الخدمات التي يوفرها المصرف لعملائه؟

البنك - المصرف التونسي السعودي هو مصرف تجاري، مرخص له وفق نظام «الاف شور» (OFF SHORE) في تونس، وتعود ملكيته بنسبة ٨٠ في المئة الى مجموعة البركة و٢٠ في المئة الى الحكومة التونسية. وقد تأسس عام ١٩٨٣. وهو البنك الوحيد في تونس الذي يعمل بالأدوات المالية الإسلامية، وله دور فعال في تونس لجهة الاستثمار في العالم العربي و تمويل المشاريع ومن أبرزها مشروع البحيرة في تونس. إضافة الى تمويل التجارة البنينة بين البلدان العربية وتونس. ولدى البنك ثمانية فروع في تونس وينتمي الى مجموعة البركة التي تملك ١١ مصرفاً حول العالم والتي يرأسها رئيس اتحاد المصارف العربية السيد عدنان يوسف.

ونعمل في المستقبل على تمويل مشروع ضخم في تونس يتعلق بالبنية التحتية، ونحن متفائلون بالعمل في تونس.

اقبال أوروبي على الصيرفة الإسلامية

■ كيف تقيمون الصيرفة الإسلامية في تونس؟ وما هو تفسيركم لانتشار هذه الصناعة في العالمين العربي والغربي؟

- نحن البنك الوحيد في تونس الذي يقدم الخدمات الإسلامية المصرفية، وهناك إقبال كبير عليها. أما انتشار الصيرفة الإسلامية في العالم الغربي في شكل واسع فيعود لتعاون الأخير مع دول إسلامية تفضل التعامل وفق الشريعة من دون اغفال السبيلة الهائلة التي تملكها الدول الخليجية بسبب الفورة النفطية، والتي فرضت على الدول الأوروبية والمصارف غير الإسلامية الاستجابة لمتطلبات مجتمعات هذه الدول للصيرفة الإسلامية. ■

هاشم الشؤا (بنك فلسطين) :

المسيرة طويلة لتعزيز العلاقات بين المصارف العربية والأجنبية



سلط مدير عام «بنك فلسطين» السيد هاشم الشؤا الضوء على المنافسة الحادة الواقعة بين المصارف العاملة على الأراضي الفلسطينية، متوسّعاً في عرض امتدادات البنك وتوزع فروعه الثلاثين على مختلف المناطق الفلسطينية. كاشفاً عن نمو سنوي وصلت نسبته الى ٦

في المئة، وازدياد حجم الأعمال وارتفاع الأرباح. واصفاً المشاركة في القمة بالمهمة والموفرة لمجالات التعرف على اصحاب الخبرات المصرفية. متوقّعاً مسيرة طويلة لتعزيز التعاون بين المصارف الأوروبية والعربية.

الأول في عدد الفروع

■ ما هي الخدمات المصرفية الجديدة التي يقّمها البنك وتميّزه عن غيره من المصارف؟

– المنافسة شديدة في فلسطين خصوصاً من المصارف الاجنبية والأردنية والمصرية. لكن «بنك فلسطين» يعتبر الأول بين البنوك العاملة لجهة عدد فروعها التي تصل الى ٣٠ فرعاً.

وقد كُنّفنا تواجدنا منذ خمس سنوات في الضفة الغربية وفق خطة استراتيجية حيث وصل عدد فروعنا هناك الى ١٨، وأنشأنا إدارة إقليمية في رام الله تعمل من خلال دوائر تنفيذية على الإشراف على فروع الضفة والجدير بالذكر هنا ان المصرف تأسس عام ١٩٦٠ في غزة.

٦ في المئة نمواً سنوياً

■ ما هو تأثير الأوضاع السياسية والأمنية المتأزّمة في الأراضي الفلسطينية على الاقتصاد عموماً والقطاع المصرفي خصوصاً؟

– بغض النظر عن الوضع السياسي والاقتصادي السيئ في الأراضي الفلسطينية فإن نشاط المصرف وحجم أعماله الى ازدياد، وبالتالي ارتفاع الأرباح المحققة سنوياً، أسوأ بالمصارف العاملة.

■ ما هي نسبة النمو السنوية التي يحققها بنك فلسطين؟

– نسبة النمو المحققة سنوياً تصل الى ٦ في المئة.

مسيرة طويلة

■ كيف تقيّمون فاعليات القمة المصرفية الدولية العربية لهذا العام؟

– انها مشاركتي الأولى في القمة وقد فتحت لي المجال واسعاً للتعرف على الشخصيات المصرفية والاستفادة من خبراتها وتجاربها.

■ تناولت القمة موضوعاً أساسياً يدور حول العلاقات المصرفية الأوروبية والعربية، ما تعليقكم على هذا الموضوع؟

– الموضوع مهم وأعتقد ان المسيرة طويلة لتعزيز التعاون بين المصارف الأوروبية والعربية.

معايير «بازل ٢»

■ ما هي تحضيرات بنك فلسطين لتطبيق معايير «بازل ٢»؟

– نقوم بإعداد دراسة حول سبل تطبيق معايير «بازل ٢» في البنك وذلك بالتعاون مع سلطة النقد الفلسطينية. ■

فؤاد مطرجي (بيت التمويل العربي - ARAB FINANCE HOUSE) :

افتتاح مصارف إسلامية في عواصم أوروبية دليل تجاوب كبير

مدير عام بيت التمويل العربي ARAB FINANCE HOUSE السيد فؤاد مطرجي نوه بتفهم المصارف الأوروبية لعقلية المستثمر العربي وتقديمها تسهيلات استثمارية واسعة بعد الصورة السوداوية التي خلفتها حادثة ١١ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠١. وأوضح ان محور مشاركة بيت التمويل العربي في القمة المصرفية الدولية العربية، نقل



فكرة المصارف الإسلامية ومبادئها بوجهها الحضاري الى أوروبا. ملاحظاً تجاوباً كبيراً مع صناعة الصيرفة الإسلامية مع موجة افتتاح مصارف إسلامية في عواصم أوروبية عدة، كاشفاً عن «توسع إقليمي ودولي مرتقب نحو السودان وماليزيا وباكستان واندونيسيا وموريتانيا».

تفهم وتسهيلات أوروبية

■ ما هو تقييمكم للقمة المصرفية الدولية العربية خصوصاً لجهة ما يطرح حول العلاقات المصرفية الأوروبية العربية؟

– الفوائض النقدية في العالم العربي لا سيما في منطقة الخليج تبحث عن مجالات استثمار، ونظراً للاستقرار الذي تنعم فيه دول أوروبا حالياً، وتوسع الإتحاد الأوروبي في مجالات الإستثمار، فإن تفاهماً وتناغماً بين المصارف العربية والأوروبية انطلق في مجالات استثمار هذه الفوائض بعد ابداء المصارف الأوروبية تفهماً كبيراً لعقلية المستثمر العربي، والقيام بتسهيلات واسعة لا سيما بعد حادثة ١١ أيلول (سبتمبر) ٢٠٠١ والصورة السوداوية التي خلفتها.

هذا وقد لمسنا من كبار الشخصيات المصرفية الأوروبية اتجاهاً نحو تعزيز العلاقات العربية والأوروبية في مختلف القطاعات.

رسالة حضارية الى أوروبا

■ ما مدى أهمية مشاركتكم كـ «بيت التمويل العربي» في هذه القمة؟

– يهمننا ان ننقل فكرة المصارف الإسلامية الى أوروبا بوجهها الحضاري والمنفتح وكيفية التعاطي والتعامل معها، خصوصاً ان هناك ميلاً في العالم لاتجاه نحو إنشاء صناديق استثمار مشتركة، والمصارف الإسلامية خير ممثل لها إذ انها عبارة عن صندوق استثماري، وتتميز بالشفافية والوضوح والمعرفة العميقة بعمالها، وهذا ما يبحث عنه جميع المستثمرين مسلمين وغير مسلمين لتوظيف أموالهم بطريقة أخلاقية وشفافة تعود عليهم بربحية مجزية. لذا نحاول نقل رسالة الى الدول الأوروبية ومفادها ان المصارف الإسلامية ليست أصولية لكنها تلتزم بمبادئ الشريعة والدين الإسلامي الحنيف وتواكب التطورات.

تجاوب مع الصيرفة الإسلامية

■ كيف تجدون تقبل الدول الأوروبية للصيرفة الإسلامية؟

– ثمة تجاوب كبير مع صناعة الصيرفة الإسلامية حيث افتتح مصرفان إسلاميان في لندن، وأخران في ألمانيا وفرنسا أيضاً. كما وهناك منحى تصاعدي نحو فتح نوافذ إسلامية في المصارف الأوروبية الأمريكية.

توسع إقليمي ودولي

■ هل هناك خطط مستقبلية لتوسّع «بيت التمويل العربي» في أوروبا؟

– الشريك الأساسي لنا هو مصرف قطر الإسلامي وقد افتتحنا بالتعاون معه «بيت الإستثمار الأوروبي» (EUROPEAN INVESTMENT HOUSE) في لندن وهو شبيه بـ «بيت التمويل العربي»، وكذلك في سوريا. وسوف نفتتح فروعاً لنا في باكستان واندونيسيا وماليزيا والسودان وموريتانيا. ■



ايلى عازار (البنك اللبناني الكندي - LEBANESE CANADIAN BANK) :

تمتين العلاقات تسهيلاً للتواصل وتعزيزاً للحضور الاستثماري الأوروبي في الدول العربية

شدد مدير التسويق في البنك اللبناني الكندي LEBANESE CANADIAN BANK السيد ايلى عازار على ضرورة تمتين العلاقات العربية الأوروبية خصوصاً في المجال المصرفي، تسهيلاً للتواصل وتعزيزاً للحضور الاستثماري الأوروبي في الدول العربية، مع الأخذ في الاعتبار مسألة إنشاء وحدات مصرفية مشتركة عربية أوروبية، منوهاً بمسيرة المصارف العربية في اعداد مواردها البشرية وتأهيلها وفي زيادة رؤوس أموالها وتطبيق معايير «بازل ٢»، ما يجعلها مواكبة لبعض المصارف الأوروبية، خصوصاً بعد عمليات الدمج في ما بينها.

– للمصارف العربية علاقات متينة مع زميلاتها الأوروبية، حتى ان بعض المصارف العربية لها حضورها الأوروبي منذ أكثر من ٢٠ سنة. ثم ان المصارف العربية تتطور وتزيد رؤوس أموالها في شكل مطرد، فضلاً عن أنها قطعت شوطاً كبيراً في اعداد وتأهيل مواردها البشرية، وتطبيق معايير «بازل ٢». كل ذلك يجعلها مواكبة لبعض المصارف الأوروبية خصوصاً بعد عمليات الدمج في ما بينها لايجاد كيانات مصارف عربية ضخمة ومنافسة.

الى ذلك فالمطلوب حالياً انفتاح المصارف العربية على أوروبا ومن خلالها على العالم، وكذلك انفتاح أوروبا على العالم العربي دحضاً للفكرة المترسخة عن سوداوية مستقبل العالم العربي، وتصنيفات دوله الائتمانية المرتبطة بزيادة نسب النمو فيها وتقدمها الاقتصادي. أما بالنسبة الى القطاع المصرفي اللبناني، فهناك مصارف عدة تسعى الى دخول سوق أوروبا، والتوسع أيضاً في دول أميركا الشمالية. ■

وحدات مصرفية عربية - أوروبية

■ كيف تقيّمون فاعليات القمة المصرفية الدولية العربية هذا العام، لاسيما الموضوع الرئيسي المطروح حول العلاقات المصرفية الأوروبية العربية؟

– نحن في «البنك اللبناني الكندي» من المشاركين الدائمين في مؤتمرات اتحاد المصارف العربية، وحضورنا يساهم في التعرف على المصارف الجديدة المشاركة والتواصل مع المصارف الأوروبية التي نتعاون معها. من ناحية أخرى، أعتقد ان العلاقات الأوروبية العربية يجب ان تكون متينة أكثر لتسهيل التواصل وتعزيز الحضور الإستثماري الأوروبي في الدول العربية، والعكس صحيح، مع الأخذ في الاعتبار ضرورة إنشاء وحدات مصرفية مشتركة عربية أوروبية.

انفتاح المصارف العربية على أوروبا

■ ما المطلوب من المصارف العربية لمواكبة الكيانات المصرفية الأوروبية؟

تخلله محاضرة عن أعمال وخدمات CSC

مؤتمر لماستر كارد أفريقيا حول صناعة بطاقات الدفع

وتناولت فاعليات المؤتمر مشاريع شركة ماستر كارد في مجال صناعة بطاقات الدفع، لاسيما في مجال العمليات، التسويق، ادارة المخاطر وتطوير المنتجات في السوق الأفريقي، وتخلله معرض مرافق حيث كان لشركة خدمات بطاقات الائتمان جناح مميز استقطب اهتمام عدد كبير من المصارف الأفريقية لنوعية الخدمات التي تؤمنها وخبرتها الواسعة في مجال بطاقات الدفع.



صورة تذكارية

وقد كان لشركة خدمات بطاقات الائتمان

(CSC) التي هي من ابرز الرعاة لهذا المؤتمر، محاضرة عن الاعمال والخدمات التي تقدمها الشركة واهم المشاريع المستقبلية وخطتها التوسعية في المنطقة الأفريقية.

نظمت شركة ماستر كارد أفريقيا مؤتمر "MASTERCARD AFRICA SYMPOSIUM 2007" في منتجع OCEAN PARADISE في ٣٠ و ٢١ ايار و ١ حزيران الماضيين، بحضور شركة ماستر كارد افريقيا ممثلة بالسيد ايدي غروبلر مدير عام منطقة افريقيا الجنوبية، آسيا والشرق الاوسط، والسيد جايسن كوتزي نائب الرئيس – الادارة المالية، وشركة خدمات بطاقات الائتمان، وبحضور الدكتور مروان قدورة رئيس مجلس الادارة والمدير العام ومجموعة من كوادر الشركة وهم: الأتسة شفيقة سلام، الأتسة منى عجمي، الأتسة دانا دمج والسيد يحيى عيتاني، بالإضافة الى عدد كبير من المصارف الافريقية في الكونغو ونيجيريا وكينيا وأبيدجان.

تزامنت مع احتفاله بمرور ٣٠ عاماً على تأسيسه

بنك الإمارات يحصل على جائزة الإبداع في مجال الفروع المصرفية لخدمة الأفراد

وتضاف هذه الجائزة الى مجموعة من الجوائز حصل عليها بنك الإمارات خلال هذا العام وتزامن مع احتفاله بمرور ٣٠ عاماً على تأسيسه. حضر الحفل مصرفيون يمثلون أكثر من ١٣٥ مؤسسة مالية من منطقة آسيا والمحيط الهادي والشرق الاوسط. وتكرم جوائز برنامج التميز في مجال الخدمات المصرفية للأفراد، في كل عام، أفضل المؤسسات المصرفية في هذا القطاع ضمن فئات متعددة تشمل الإبداع، والخدمة، والتميز، والاداء المتفوق.



سليمان المزروعى (الثاني من اليمين) يتسلم الجائزة

وتعتبر هذه الجائزة الرابعة التي يحصل عليها بنك الإمارات خلال العام ٢٠٠٧ بعد حصوله على جائزة «الشيخ محمد بن راشد آل مكتوم للأعمال في مجال الخدمات المالية» في الدولة، وحصول معالي أحمد حميد الطاير رئيس مجلس إدارة البنك على جائزتي «إنجاز مدى الحياة للعام ٢٠٠٧» من «بانكر ميدل إيست»، والشخصية المصرفية العربية للعام ٢٠٠٦ من اتحاد المصارف العربية. وتعكس هذه الجوائز سعي البنك المستمر نحو التميز والتزامه الراسخ بخدمة الزبائن.

حصل بنك الإمارات على جائزة «الإبداع في مجال الفروع المصرفية لخدمة الأفراد لعام ٢٠٠٧» لمنطقة آسيا والمحيط الهادي والشرق الأوسط وذلك خلال حفل كبير أقيم في مدينة شنغهاي.

وتسلم جائزة بنك الإمارات المدير الرئيسي لشؤون المجموعة السيد سليمان حامد المزروعى وقال: «إن حصول بنك الإمارات على هذه الجائزة من «إيشان بانكر» يعتبر إنجازاً متميزاً في مسيرة البنك،

وهو يعكس النجاح الذي حققناه في مجال الإبداع في الخدمات والمنتجات المصرفية للأفراد، والذي نعتبره في صميم ثقافة مؤسستنا ومبادراتنا». وقدم السيد بيشو غانغلاني، رئيس قسم إعادة هيكلة الأعمال في البنك برنامجاً إدارياً لتحسين كل من نوعية الخدمة المقدمة للزبائن وعمليات الفروع المصرفية وقال: «إننا نفخر بحصولنا على هذه الجائزة التي تعبر عن النجاح الذي حققه «برنامج التفوق»، وهو برنامج فريد للتميز في خدمة الزبائن في شكل خاص. علماً ان موظفينا يقومون بجميع الأعمال المتعلقة بإدارة وتنفيذ هذا البرنامج».

كل شيء عن مجموعة بنك الامارات بالأرقام

من العام الماضي لتصل الى ٠,٢٠ درهم، بينما زاد العائد على حقوق الملكية الى نسبة ٢٦,١٪ عن الربع الاول من عام ٢٠٠٧.

- قام بنك الامارات خلال الاشهر الخمسة الاولى من عام ٢٠٠٧ بافتتاح ١٧ فرعاً جديداً وتركيب ٥٣ جهاز صراف آلي اضافية، وبذلك اصبحت شبكة الفروع تضم ٥٧ فرعاً و١٩٩ جهاز صراف آلي. ولقد زادت التكاليف في الربع الاول من عام ٢٠٠٧ بنسبة ٤٥٪ اعلى من تكاليف الربع الاول من عام ٢٠٠٦ لتصل الى ٣٣٢ مليون درهم، مما يعكس حجم الاستثمارات في البنية التحتية والحوكمة، ومع ذلك شهد النمو الضخم في الإيرادات انخفاضاً في نسبة التكلفة الى الدخل.
- استمر مصرف الامارات الاسلامي - شركة تابعة لبنك الامارات في تحقيق نمو قوي وكسب حصة في السوق. وخلال الربع الاول من عام ٢٠٠٧ زادت اعمال التمويل والاستثمارات الاسلامية بنسبة ١٣٪ من ٦,٥ مليارات درهم الى ٧,٤ مليارات. وزادت ودائع عملاء مصرف الامارات الاسلامي بنسبة ٢٠٪ لتصل الى ١٠,٨ مليارات درهم.

ريك بدنر

وفي معرض تعليقه على تطور المجموعة، صرّح السيد ريك بدنر، كبير المسؤولين التنفيذيين لبنك الامارات، قائلاً: في عام ٢٠٠٧ استمر البنك في طريقه نحو النمو وقدم أداءً قوياً للمساهمين فيه. ان هذا النمو المتزايد لاعمالنا الأساسية خلال الربع الماضي يؤكد على استراتيجيتنا الحكيمة، ونحن مستمرون في تنويع مصادر دخلنا بالمزيد من الأنشطة مثل الاعمال المصرفية الاسلامية والخزينة وادارة الاصول التي تعزى اليها نسبة كبيرة من إيرادات المجموعة.

هنا بعض المعلومات السريعة عن انجازات مجموعة بنك

الامارات في الفصل الاول من العام ٢٠٠٧:

- سجلت مجموعة بنك الامارات ربحاً صافياً بمبلغ ٥٧٥ مليون درهم للأشهر الثلاثة الاولى المنتهية في ٣١ آذار (مارس) ٢٠٠٧ مقارنة بمبلغ ٦٠٤ ملايين درهم عن الفترة نفسها من العام الماضي. وباستثناء الارباح الخاصة باكتتابات الاسهم الاولى في الربع الاول من عام ٢٠٠٦ زادت الارباح المحققة من الانشطة الاساسية في الربع الاول من عام ٢٠٠٧ بنسبة ٥٦٪.
- تجاوز اجمالي اصول المجموعة حاجز المائة مليار درهم خلال الربع الاول حيث وصل الى مبلغ ١٠٤ مليارات درهم بتاريخ ٣١ آذار (مارس) ٢٠٠٧، بزيادة نسبتها ٩٪ عن المستوى المحقق بتاريخ ٣١ كانون الاول (ديسمبر) ٢٠٠٦.
- زادت القروض والسلفيات بنسبة ٦٪ عن الفترة نفسها لتصل الى مبلغ ٦٢,٩ مليار درهم نتيجة لنمو ضخم في كل من قطاعي الاعمال المصرفية للشركات والاعمال المصرفية للأفراد.
- زادت ودائع العملاء بنسبة ٦٪ لتصبح ٤٣,٤ مليار درهم خلال الربع الاول من العام ٢٠٠٧.

● ارتفع اجمالي دخل المجموعة ليصبح ٨٩٥ مليون درهم مقارنة بمبلغ ٧٩٦ مليون درهم عن الفترة نفسها من العام الماضي، مما يعكس نمواً قوياً بنسبة ١٢٪ (نمو بنسبة ٥٩٪ باستثناء الدخل الخاص بالاكتابات العامة الاولى).

● ارتفع اجمالي دخل التمويل بنسبة ٢٤٪ في المئة خلال الأشهر الثلاثة الاولى من عام ٢٠٠٧ ليصل الى ٤٨٥ مليون درهم. كما زادت ربحية السهم - المعدلة لدخل الاكتتابات العامة الاولى في عام ٢٠٠٧ بنسبة ٥٦٪ مقارنة بالفترة نفسها

برنامج جديد لبنك دبي التجاري استوحى إسمه من أنواع اللؤلؤ «الدانة» صمم لتلبية احتياجات العملاء أصحاب الثروات ولتوفير مجموعة من الصناديق الاستثمارية التقليدية والإسلامية



بيتر بالتوسن

الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري

خدمة حجز مواقف سيارات خاصة بهم». وأضاف سميث: «إن جوهر فلسفة برنامج الدانة لإدارة الثروات يتمثل في الإصغاء لتطلعات واحتياجات عملائنا وتصميم حلول مبتكرة لإدارة ثرواتهم لتحقيق أهدافهم الاستثمارية والمالية».

عثمان بن هندي: خبرة واسعة

وقد تم تكليف عثمان بن هندي لتولي إدارة برنامج الدانة حيث يتمتع بخبرة واسعة تمتد لأكثر من عشرين سنة في خدمات إدارة الثروات. وأشار بن هندي إلى أنه قد بدأ العمل في برنامج الدانة عبر ثلاثة مراكز خدمة في المقر الرئيسي لبنك دبي التجاري وفرع دبي وفرع آل مكتوم. ومع نهاية العام الحالي سيتم افتتاح ثلاثة مراكز خدمة في كل من فرع الجميرا وأبوظبي والشارقة، مع خطط لتوفير هذه المراكز في جميع إمارات الدولة».

مصرف رائد في الامارات

تأسس بنك دبي التجاري في العام ١٩٦٩ ويعد حالياً من المصارف الرائدة في الإمارات العربية المتحدة. وحقق البنك في العام ٢٠٠٦ أرباحاً صافية بقيمة ٦٠١ مليون درهم مع عوائد في الأسهم بنسبة ١٨.١٪. وزادت قيمة أصوله بنسبة ٢٢٪ أي ما يعادل ١٨.٧ مليار درهم في العام ٢٠٠٦. وتغطي خدمات البنك مختلف إمارات الدولة عبر شبكة فروع التي يصل عددها إلى ٢٥ فرعاً. ■

بحث بنك دبي التجاري CBD عن اسم برنامج صممه حديثاً لإدارة الثروات ولتلبية احتياجات عملاء البنك من أصحاب الثروات، وكذلك ليوفر مجموعة متنوعة من الصناديق الاستثمارية التقليدية وأخرى مطابقة للشريعة الإسلامية، فوجد أن وصف «الدانة» يلائم كليا برنامج الجديد الواعد، فأطلقه عليه إسم «برنامج الدانة لإدارة الثروات».

ماذا في اعلان البنك؟

وجاء في اعلان بنك دبي التجاري عن برنامج «الدانة»:

يأتي إطلاق برنامج الدانة لإدارة الثروات في ضوء العدد المتنامي للعملاء ذوي الدخل المرتفع ممن يحتاجون إلى خطط مبتكرة لاستثمار وإدارة ثرواتهم للاستفادة من الانتعاش الاقتصادي الذي تشهده الدولة والمنطقة بشكل عام وما ينتج عنه من فرص استثمارية عديدة.

وبالنظر إلى الشراكة القائمة بين بنك دبي التجاري و«رسملة»، يوفر برنامج الدانة لإدارة الثروات مجموعة متنوعة من الصناديق الاستثمارية بصيغ تقليدية وأخرى متوافقة مع الشريعة الإسلامية. كما سيتمتع عملاء هذا البرنامج بحسابات مصرفية شخصية وحصرية، وبنوعين من بطاقات «الدانة»، الإئتمانية هما «الدانة فيزا انفينيتي» و«ورلد ماستر كارد»، إلى جانب خدمات مصرفية مميزة أخرى تشمل تسهيلات القروض بما يتناسب مع احتياجات كل عميل، وكذلك خدمات الوساطة المالية.

بيتر بالتوسن: اسلوب مبتكر

ونوه بيتر بالتوسن، الرئيس التنفيذي لبنك دبي التجاري، خلال المؤتمر الصحفي الخاص بإطلاق برنامج الدانة لإدارة الثروات، بأن قاعدة العملاء من أصحاب الدخل المرتفع ممن تنطبق عليهم معايير هذا البرنامج شهدت نمواً متسارعاً في دولة الإمارات العربية المتحدة. وقال: «يسعى برنامج الدانة لإدارة الثروات لاستقطاب عدد كبير من أصحاب الأموال في هذه السوق من خلال توفير أسلوب مبتكر ومختلف في طريقة إدارة ثرواتهم. فهناك مجموعة متنوعة من الصناديق الاستثمارية التي تتناسب مع الاحتياجات المختلفة لعملائنا حيث يتم اختيار الصندوق استناداً إلى أهدافهم المالية والاستثمارية ومدى تقبلهم للاستثمار

«الدانة» نوع نضيس وراق من أنواع اللؤلؤ المستخرج من مياه الخليج العربي

والأفق الزمني للاستثمار الذي يريدهونه».

فيصل كلداري: يتسم بالحصانة

من جانبه، قال فيصل كلداري، مدير عام مجموعة الأعمال في بنك دبي التجاري: «تعتمد استراتيجية النمو لبرنامجنا الجديد على النجاح في تلبية احتياجات عملائنا المتنوعة، آخذين في عين الاعتبار أن لكل واحد منهم تطلعات وأهدافاً مختلفة عن الآخر».

وأضاف: «تمثل تنمية الثروات في عالم اليوم الحافل بالمتغيرات تحدياً كبيراً، ليس لضمان الحفاظ عليها فحسب، وإنما أيضاً لتنميتها بشكل يتسم بالحصافة ويستند إلى الثقة والخبرة والمعرفة».

توماس سميث: لكل عميل مدير

وفي شرحه لكيفية عمل البرنامج، قال توماس سميث، نائب المدير العام للخدمات المصرفية للأفراد «ما يميز برنامج الدانة لإدارة الثروات هو أنه سيكون لكل عميل مدير حسابات خاص به يعمل على خدمته بشكل شخصي لتلبية احتياجاته وتطلعاته المالية. كما يوفر البرنامج طيفاً واسعاً من الخدمات الاستثمارية المميزة، إلى جانب الاستخدام الحصري لصالات الدانة المخصصة لتسريع الخدمات المقدمة لعملاء البرنامج، مع

حفل استقبال ومآدب تكريمية

اقيم خلال انعقاد القمة عدد من المآدب تكريماً للمشاركين، وكان بين من أقام المآدب اتحاد المصارف العربية، بنك بيلوس اوروبا وبنك بيروت وماستر كارد.



من اليسار: فيوليت بلعة، نجوى حجار، عدنان يوسف وايلي عازار



من اليمين: سينتارامان، د. جاسم المناعي، الوزير سامي حداد، د. جوزف طريبيه، د. اميه طوقان، د. خالد الفايز، جورج الخوري وعدنان يوسف



من اليسار: الوزير د. سامي حداد، د. فرنسوا باسيل، كمال سماحه وسلمان منصور



من اليمين: كمال سماحه وبطرس كنعان



من اليمين: انور الجمال، جمال منصور ود. محمد بعاصيري



من اليسار: سامح توفيق، ايلي عازار وسليم حداد



من اليسار: فؤاد مطرجي، نجوى حجار، فيوليت بلعه، د. محمد بعاصيري وسركيس يوغردجيان



من اليسار: بدر سويدان، فتحي سكيك، كارلا نجيم، عماد شهاب الدين وايلي عازار



من اليمين: د. بابكر محي الدين، محمد الحسن، علي فرح، د. جوزف طريبيه، عبد الرحمن عبد الرحمن والامين عبد المجيد

غداء بنك بيبلوس أوروبا



من اليمين: د. خالد الفايز، د. اميه طوقان، سنان الشبيبي، دنزل لاوسن ود. جاسم المناعي



من اليمين: د. جوزف طرييه، د. فرنسوا باسيل، الوزير سامي حداد وعدنان يوسف



من اليمين: عبد الرزاق عاشور وانور الجمال



من اليسار: د. جواد حديد، د. ميشال مارتو، جورج الخوري وجمال منصور

أقام رئيس مجلس ادارة بنك بيبلوس أوروبا الدكتور BYBLOS EUROPE فرنسوا باسيل حفل غداء للمشاركين في القمة المصرفية في فندق راديسون ساس - بروكسل. وألقى باسيل خلال المأدبة كلمة ترحيبية من وحي المناسبة.



من اليسار: مجذوب جلي، عبدالله المظع الحمادي، الأمين عبد المجيد، الجيلي محمد بشير، عبد الرحمن الحسن وعلي عمر فرح



من اليمين: ايلي عازار، فيوليت بلعه، رفقه قليلات، راغده شمس، وسام فتوح، نجوى حجار، سامح توفيق وعماد شهاب



من اليمين: عماد نجيم، محمد مسعود وربيع حرب



من اليسار: سلمان منصور، بطرس كنعان وكمال سماحه

غداء بنك بيروت



من اليمين: د. ناصر السعدي، انيس الجلاف، د. أمية طوقان، الشيخ عبد الملك الخليلي وعبد الله باحمدان



من اليمين: الشيخ عبد الملك الخليلي، عبد الله باحمدان، سليم صفيير، احمد الطاير، د. جوزف طرييه، د. فرنسوا باسيل، دنزل لاوسن ود. ناصر السعدي



من اليسار: سليمان المزروعي، فؤاد مطرجي ود. محمد بعاصيري



حوار بين بدر سويدان (الى اليسار) وستارامان (الى اليمين)



من اليمين: سنان الشيببي، فؤاد شاكر، عبد الرزاق علي عيسى، سركيس يوغوردجيان ود. محمد بعاصيري

اختتمت القمة المصرفية بمأدبة غداء اقامها رئيس مجلس الادارة المدير العام لبنك بيروت السيد سليم صفيير في فندق راديسون ساس - بروكسل، على شرف السيد احمد حميد الطاير، رئيس مجلس ادارة بنك الامارات ورئيس مجلس ادارة بنك دبي التجاري الذي تم اختياره «مصرفي العام ٢٠٠٦»، والمشاركين في القمة. وقد ألقى السيد صفيير كلمة من وحي المناسبة. وجرى خلال المأدبة تقديم دروع تقديرية لعدد من الشخصيات المميزة. يذكر ان بنك الامارات يساهم بنسبة ١٠٪ في بنك بيروت.



من اليمين: ايلي عازار، نجوى حجار وهاشم شوا



الزميل كريستيان اوسي يلقي كلمة



د. فرنسوا باسيل (بنك بيبيلوس) يتسلم درعا تقديريا من د. فؤاد شاكر من اليسار
ووسام فتوح من اليمين



سليم صفيير يقدم درعا تقديريا لمعالي احمد الطاير



فؤاد مطرجي (بيت التمويل العربي) يتسلم درعا تقديريا



ابلي عازار (البنك اللبناني الكندي) يتسلم درعا تقديريا



جورج الخوري (بنك الاعتماد اللبناني) يتسلم درعا تقديريا



د. سيتارامان (بنك الدوحة) يتسلم درعا تقديريا



سليم صفيير (بنك بيروت)
يتسلم درعا تقديريا



عيسى الحيدوسي (البنك التونسي السعودي)
يتسلم درعا تقديريا



عبد الله باحمدان (البنك الاهلي التجاري السعودي)
يتسلم درعا تقديريا

جائزة الشخصية المصرفية للعام ٢٠٠٦ منحت لمعالي أحمد حميد الطاير خلال حفل عشاء في بروكسل - بلجيكا

وأضاف الطاير، مقدما الجائزة التي حصل عليها لجميع زملائه في مجموعة بنك الامارات وبنك دبي التجاري والى مجتمع البنوك الناشط في الامارات، قائلاً: «لقد نجحت البنوك العربية في تحقيق مستويات نمو اعلى لتتماشى مع احدث التطورات العالمية، ولتتمكن من مواجهة التحديات لتحقيق المزيد من التطور والنمو في المستقبل. وتضم قائمة أفضل ١٠٠٠ بنك في العام ٢٠٠٦ بنكاً عربياً، منها ١٥ بنكاً محلياً في الامارات العربية وحدها. وهذا انجاز



احمد الطاير (في الوسط) يتسلم الجائزة من عدنان يوسف ويظهر من اليسار: دنزل لاوسن ود. فؤاد شاكر ومن اليمين: وسام فتوح

مهم جدا اذا اخذنا في الاعتبار ان عدد البنوك المحلية في الامارات هو ٢١ بنكاً فقط».

اما معايير اختيار الشخصية المصرفية العربية فتشمل المساهمة في التطوير الشامل للمصارف في الوطن العربي، والخبرة الطويلة والمساعدة في تطوير العلاقات المصرفية بين البنوك العربية والدعم النشط لاهداف اتحاد البنوك العربية. وبالنسبة للبنك الذي يترأسه الشخص الفائز، فيجب ان يكون قد حقق نتائج مالية متميزة، وهذا ما تمكن بنكاً الامارات ودبي التجاري من انجازه باستمرار، عاما بعد عام.

وقد حضر الحفل الذي اقامه اتحاد المصارف العربية في العاصمة البلجيكية، بروكسل، مصرفيون بارزون من كافة انحاء الوطن العربي يمثلون اكثر من ٣٠٠ بنك و ٩٥٪ من المؤسسات المالية في الشرق الاوسط وشمال افريقيا. ■

خلال حفل عشاء أقيم على شرف معالي احمد حميد الطاير في صالة "CONCERT NOBLE" وبرعاية «ماستركاردر ورلد وايلد»، ليل ٢٨ حزيران (يونيو) الماضي، اختار المشاركون في القمة المصرفية الدولية العربية ٢٠٠٧ التي انعقدت في العاصمة البلجيكية - بروكسل، معالي احمد حميد الطاير، رئيس مجلس ادارة بنك الإمارات وبنك دبي التجاري، لمنحه «جائزة الشخصية المصرفية للعام ٢٠٠٦».

وقد لقي هذا الاختيار ترحيب

المشاركين، اذ عرف عن معالي احمد الطاير تمتعه بشخصية فذة وقدرات مميزة مكنته من الوصول الى أعلى المناصب وتحقيق النجاحات فيها جميعاً.

وفي المناسبة ألقى دنزل لاوسن الرئيس التنفيذي والمدير العام لماستركاردر ورلد وايلد في منطقة الشرق الاوسط والمشرق العربي كلمة رحّب فيها بالحضور والمشاركين، وخصوصا بمعالي احمد حميد الطاير.

ثم ألقى رئيس مجلس ادارة اتحاد المصارف العربية عدنان يوسف كلمة اشار فيها الى انجازات معالي احمد حميد الطاير خلال مسيرته المهنية.

وكان الطاير قد اشاد، اثناء القائه كلمته، بقيادة دولة الامارات التي دعمته وشجعت على المساهمة في تطوير القطاع المالي في الامارات العربية المتحدة، وقال: «يهدف اتحاد المصارف العربية من خلال هذه الجائزة الى الترويج للتعاون والعمل المشترك بين البنوك العربية في كافة المناطق وتقوية علاقاتها على جميع المستويات بغض النظر عن وضعها المحلي او الاقليمي».



من اليمين: انيس الجلاف واحمد مسعده



من اليمين: دانزل لاوسن، د. جوزف طرييه، احمد الطاير، عدنان يوسف وعبدالله باحمدان



من اليسار: د. خالد الفايز، خالد الطاير، حسين سلطان وفوزي نوار



من اليسار: سينتارمان، عبدالله باحمدان، عدنان يوسف واحمد الطاير



من اليمين: PETER BALTUSSEN ويعقوب حسن ووقوفا بدر سويدان



من اليسار: حميد الطائر، سليمان المزروعى، محمد الطائر، نبيل الملا ومحمد الدرمة



من اليمين: د. فؤاد شاكر، فتحي سكيك، السفير محمد السويدي والشيخ د. محمد آل ثاني



من اليمين: سلمان المنصور، انور الجمال، محمد بعاصيري، سرقيس يوغورتديان وفؤاد مطر جي



من اليسار: الامين عبد المجيد، عبد الرحمن عبد الرحمن، بابكر محي الدين وعماد شهاب



رؤساء ومدراء مصارف سودانيون



من اليسار: سامح توفيق، شارلز انترىغو ود. مكرم صادر



من اليسار: سليم حداد، ايلي عازار، نجوى حجار، الهادي شايب عينو وقيوليت بلعه



من اليمين: يعقوب حسن، SHINA وعيسى الحيدوسي وسليمان المزروعى



من اليمين: جهاد الوزير، هاشم الشوا، فتحي سكيك، احمد الطاير
واياد الكردي



من اليمين: مجيد جنبلاط وسمير بن كمال



من اليمين: جمال منصور وفرج نجم



من اليسار: خليل أصاف، بطرس كنعان ونجيب شقير



من اليسار: هاشم الشوا، جورج الخوري ولمين غيناش



من اليمين: محمد مسعود، منير اكل (في الخلف)، خضر الصغير، عماد نجم، راغده شمس،
ربيع حرب ورفقة قليات



K.JACKSON

كلمة معالي احمد حميد الطاير

في ما يلي الكلمة التي ألقاها معالي السيد احمد حميد الطاير خلال حفل تكريمه:

I am greatly honoured to have been selected by the Union of Arab Banks for this prestigious Award – "The Arab Banker's Personality" of the year 2006.

I would like to thank all those who gave me support: the UAE leadership, which provided me with inspiration to contribute to the development of the financial sector in the UAE.

My sincere thanks and gratitude to the Union Of Arab Banks for presenting me this award.

There is no doubt that Union Of Arab Banks by introducing such an award has aimed to promote the co-operation amongst Arab Banks in all areas and strengthen their relationship at all levels regardless of their local or regional status. It has underlined the importance attached to the international co-operation, and remove barriers between countries, by establishing relationships with the relevant international banks and financial institutions that would enhance the prestigious role of the Arab Banks with an appropriate position in the international community.

The Arab Banks have consistently succeeded in realizing higher growth to keep up with the latest international developments, and overcome the challenges to achieve further growth. Furthermore, the Arab Banks have concentrated on spreading out their banking services and products that meet customers' requirements in accordance with the best international practices.

The list of Top 1000 World Banks included 69 Arab Banks, out of which 15 national banks are from the UAE itself, considering the fact that the total number of national banks in the UAE is 21 as at the end of 2006.

In conclusion, I would also like to thank my dear colleagues at Emirates Bank, the distinguished members of its Board, Management & Staff.

Many thanks to my other colleagues at the Commercial Bank of Dubai, its Board Of Directors, Management & Staff, and last but not the least I would like to convey my special gratitude to all my friends, the Chairman and members of the Board of Emirates Banks Association. This award is dedicated to all of them and the dynamic banking community of the UAE.

My sincere thanks to you all and I wish the Union of Arab Banks every success in its endeavors. ■

PUBLISHED WITH
AL BAYAN ARAB ECONOMIC MAG



AlDamana

الضمانة

ISSUE N°. 02 - JULY 1, 2007

العدد ٢ - ١ تموز (يوليو) ٢٠٠٧

SYRIA SPECIAL

خاص سوريا

GAIF CONFERENCE ON FRONTING IN DAMASCUS
INAUGURATION OF TRUST SYRIA INSURANCE HEAD OFFICES

المجلة الرائدة في صحافة التأمين العربي
The Leading Arab Insurance Magazine

ندوة GAIF حول التأمين الواجهة
تدشين المكاتب الرئيسية لشركة الثقة السورية للتأمين



الوزير محمد الحسين:
نستوحي خطأنا من الرؤية المستقبلية
للرئيس القائد بشار الاسد

THIS ISSUE IS
SPONSORED BY



TRUST SYRIA INSURANCE CO.

شركة الثقة السورية للتأمين

هذا العدد
يصدر برعاية

طاهر الحراكي:
سوف يلمس المواطن السوري
ان شركة الثقة للتأمين هي «الكل» فعلا

رئيس مجلس الادارة - المدير العام: **انطوان زخور**
المدير المسؤول: **ناجي زخور**

المستشار القانوني: **مكتب المحامي كمال ابو ظهر**
طباعة: **مطبعة شمس**

توزيع: **شركة الناشرون لتوزيع المطبوعات**

المركز الرئيسي: **جادة سامي الصلح**

بناية رحال - الطابق السادس

هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥

فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧

ص.ب. ١٠١ - ١١ لبنان

رياض الصلح بيروت ٠٨٠ ٠٧٢ ١١

AL DAMANA

Publisher: Al Bayan P.P.D. sal

CEO: **Antoine ZAKHOUR**
Responsible Manager: **Naji ZAKHOUR**

Head Office

Beirut - Sami El Solh avenue

Rahal Building - 6th Floor

Phone: +961 1 396805

F a x : +961 1 396417

P.O.Box: 11-1510 Lebanon

Beirut Riad El Solh 11072080

www.albayanmagazine.com

Email: info@albayanmagazine.com

□ **مكتب المملكة العربية السعودية - جدة:**

هاتف: +٩٦٦٥٠٤٦٤٦٠١٩ فاكس: +٩٦٦٢٦٦٨٦٠٩٤

□ **مكتب الامارات - دبي:**

هاتف: +٩٧١٥٠٧٥٩٤٨٥٨٠٨ / ٢ / ٤٢٣٥٦٥٠١٢

□ **مكتب قطر - دوحة:**

هاتف: +٩٧٤٥٣٢٠٢١١

□ **مكتب الكويت:**

هاتف: +٩٦٥٦٥٨٤٦٢٤

□ **مكتب الاردن:**

هاتف: +٩٦٢٧٩٦٣٢٩٧٩٠

□ **مكتب فرنسا:**

هاتف: +٣٣١٤٥٠٠٩٠١٢ فاكس: +٣٣١٤٥٠٠٢٢٢٢

□ **مكتب سوريا:**

تلفاكس: +٩٦٣١١٦٦٢٦٦٧٠ - ٦٦٦٧١٠٢

من ندوة دمشق - رسالتان !

----- بقلم اميل زخور -----

بعض الكلام الذي استمعنا اليه خلال ندوة دمشق* مؤلم، وفيه ما ينبئ ان بعض الوسطاء الاقليميين والدوليين يسيئون الى اقتصادياتنا العربية، ويقومون بممارسات تشكل التفاقاً على قوانيننا الوطنية اذا لم نقل مخالفات صريحة لاحكامها.

وعندما تحدث كل من طاهر الحراكي، وغازي ابو نحل، وخالد الحسن، وخالد ابو نحل، بأصوات عالية عارضين نماذج من ممارسات الوسطاء انما ارادوا ان يوجهوا رسالتين:

الرسالة الاولى الى زملائهم في شركات التأمين والاعادة، ومفادها:

«انكم ايها الزملاء عندما توافقون على ان تجعلوا من شركاتكم واجهات وأقنعة لشركات أجنبية انما تسيئون الى شركاتكم وتفوتون عليها فرصة التنامي، والتقدم الى مراتب متقدمة بين قريناتها في العالم. ذلك ان لعب دور «القناع» او «الواجهة» FRONTING لشركة او شركات أجنبية ليس من بين الاهداف التي وجدت شركة التأمين العربية لتحقيقها، وليست من بين المهام التي اوكلها اليكم المساهمون في الشركة. وان شركة التأمين هي الفريق الذي يفترض فيه ان يدرس الاخطار ويعد لها الاغطية المناسبة، ويسعرها سواء بالانفراد او بالتعاون والتنسيق مع الوسيط. وان مصلحة المساهمين فيها توجب عليها ان تبني محفظتها بأقساط تستوفيها من المتعاقدين معها، وتحفظ منها بالمقدار الذي يتوافق وحجم اموالها الخاصة ولتغطي من ثم الجزء الذي يتجاوز قدرتها الذاتية لدى شركات الاعادة، والى ذلك فان مصلحة الاقتصاد القومي توجب على شركات التأمين الوطنية ان تتوزع الاقساط مع شركات الاعادة المحلية والعربية، وقبل اللجوء الى الخارج».

واما الرسالة الثانية فموجهة الى بعض الوسطاء ومفادها:

«انكم ايها الوسطاء الكرام تتصرفون حيال اسواقنا الوطنية وكأنها لا تزال تعيش في القرن التاسع عشر حيث لم تكن هناك قوانين او اعرفا يتعين عليكم احترامها، وان في تعاونكم المباشر مع شركات تأمين مقيمة في الخارج وغير مرخص لها بالعمل على اراضيها، انما تلتفون على القوانين الوطنية وترتكبون مخالفات مدانة اخلاقيا اذا لم تكن مدانة قانونا. وان تجاوزكم لمصلحة الاقتصاد القومي، وللشعور الوطني يستفز مشاعرنا. والى ذلك فإنكم بتخطيكم الطاقات الاكتتابية المتوافرة محليا وتحويل الاخطار بنسبة مئة بالمئة الى الاسواق الخارجية انما تفوتون على شركات التأمين والاعادة العربية، فرصة بناء قدراتها الذاتية، بحيث تبقى بلا حيل ولا قوة. وانكم بذلك تنكصون الوعود التي قطعتموها عندما حلتم ضيوفا عندنا.

ألم تعلموا عند قدومكم الى المنطقة العربية انكم جئتم الى هنا لتقوموا بدور بناء ولتساعدوا اللاعبين المحليين على بناء اسواق تأمين وطنية متينة؟ الا تدركون انه بازدهار اسواقنا الوطنية تنتعش صناعة التأمين الوطنية؟ وانتعاشها يعكس ازدهارا على الجميع بما فيه شركات الوساطة بالذات؟

تلك هي مضامين الرسالتين التي اراد طاهر الحراكي وخالد الحسن والاخوان ابو نحل ان يوجهوها من دمشق الى زملائهم اركان صناعة التأمين العربية و بعض الوسطاء الاجانب العاملين في المنطقة العربية.

والرسالتان لم تأتي من فراغ بل بنيتا على حقائق لا يمكن نكرانها ونكتفي بأن نذكر ان الشركات العربية الجديدة والمتجددة رسملة وتصنيفاً، اصبحت حقائق موجودة وهي تضع طاقاتها الاكتتابية المستجدة والتي لا يستهان بها في متناول الوسطاء الاجانب، الا ان هؤلاء يتجاهلونها ولا يعطونها حقها من الاعتبار. ولذا تراهم يتخطونها ليتعاملوا مباشرة مع الخارج، ويعمدون الى ترتيب الاغطية على الاخطار الكائنة في الدول العربية لدى شركات اجنبية غير مرخصة.

ولا يستعين الوسطاء بخدمات الشركات الوطنية الا اضطرارا وبغية تلبية الشروط القانونية ليس الا. ذلك ان دفاتر شروط المناقصات التي تجري في دول مجلس التعاون العربي وفي غيرها من الدول العربية تنص على وجوب تغطية الاخطار لدى شركات تأمين مرخص لها محليا.

اما الاجر الذي يدفعه الوسيط للشركة الوطنية مقابل قبولها بإصدار عقد محلي، يكون قناعاً للشركات الأجنبية، فيكون في معظم الحالات مبلغاً زهيدا يقتطعه من عمولته الدسمة، ويسميه تهديبا FRONTING FEE. اما في الواقع فهو ثمن بخس يدفعه الوسيط مقابل خدمة كبيرة، وقد تكون غير قانونية، تقدمها له شركة التأمين الوطنية. اذ ان هذه الاخيرة بتنازلها عن واجباتها المتفق عليها في العقد، الى افرقاء آخرين، انما تتخلى عن المهام الذي ينيطه بها القانون كفريق ضامن، الا وهي توفير التعويض للفريق الآخر المتعاقد معها محليا اي المؤمن له (المضمون). وهذا التنازل يبقى في نظرنا امرا قابلا للظعن، ويمكن ان يرتب على الشركة التي ترخصه تبعات قانونية فيما لو جرى الادعاء عليها امام المحاكم.

ملاحظة

* الندوة التي انعقدت في دمشق يومي ٣ و٤ حزيران ٢٠٠٧ تحت عنوان «اعادة التأمين بأسلوب الواجهة» ويجد القارئ تغطية كاملة لها في هذا العدد.

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، سوريا، فلسطين، الاردن، مصر والعراق \$100 US

باقي الدول العربية والاجنبية \$200 US

ندوة دمشق حول ظاهرة الـ «FRONTING» المحاضرات والمدخلات أظهرت بوضوح اختلاف وجهات النظر حول ايجابيات ظاهرة الـ «FRONTING» وسلبياتها



من اليمين: عبد الخالق رؤوف خليل، الوزير محمد الحسين وسليمان الحسن

دمشق - اميل زخور ومازن عسييران

عندما اختارت المؤسسة العامة السورية للتأمين أسلوب الواجهة او التأمين المقنع (FRONTING) موضوعا للندوة التي دعت اليها بالتعاون مع الاتحاد العام العربي للتأمين، لم تكن تدرك ربما كم هي عميقة الانقسامات السائدة حول هذا الموضوع بين مختلف الافرقاء المعنيين به.

ولكم كانت دهشة منظمي الندوة كبيرة حيال الآراء المتضاربة التي ادلى بها المحاضرون والمتدخلون في الندوة حول الموضوع بحيث ظهر الارتباك واضحا على الوجوه، وهذا ما دفع رئيس الندوة سليمان الحسن الى القول: لقد حسنا

فعلنا عندما دعونا الى هذه الندوة، اذ اتاحت لنا ان نطلع على آراء متعددة حوله ونذكر كم هو موضوع معقد وشائك. ولا بد ان تعقد ندوات اخرى حوله كي يمكن لجميع العاملين في صناعة التأمين ان يتلمسوا ايجابيات الـ «FRONTING» وسلبياته.

الوزير محمد الحسين: التعليمات التي ترعى أصول استثمار أموال شركات التأمين أصبحت جاهزة مصممون على بناء صناعة تأمين قوية والإنجازات التي حققتها حتى الآن عديدة ومهمة

وبعدما قدم شرحا مسهبا لاجابيات الـ «FRONTING» وسلبياته قدم عرضا لأوضاع التأمين في الدول العربية، مبينا ما يأتي:

- ١- ان هناك حوالي ٣٥٠ شركة تأمين واعادة تأمين تعمل في المنطقة العربية.
- ٢- كوادرن فنية وادارية تعمل في هذه الصناعة.
- ٣- قاعدة ادخارية ضخمة مستثمرة وتساهم في النمو الاقتصادي والاجتماعي.
- ٤- حجم اقساط تأمين تجاوز ١٠ مليارات دولار اميركي عام ٢٠٠٥.
- ٥- الاسواق العربية التي كانت مغلقة خلال حقبة التأمين أصبحت مفتوحة امام الجميع وتسمح بمشاركة رأس المال العربي والاجنبي في تأسيس شركات التأمين واعادة التأمين.

ومن المسح السريع لهذه السوق نجد:

- ضعف القاعدة الرأسمالية للعديد من شركات التأمين الوطنية حيث يبلغ عدد شركات التأمين المباشر الاعضاء في الاتحاد ٢٤٤ شركة تأمين برؤوس اموال يبلغ مجموعها ٢٧٢٠ مليون دولار اميركي، أي بمتوسط رأسمال ١٥ مليون دولار للشركة الواحدة.

الافتتاح

حضر الندوة التي انعقدت في فندق شيراتون دمشق يومي ٣ و ٤ حزيران (يونيو) ٢٠٠٧ ضامنون ومعيدون ووسطاء عرب بلغ عددهم زهاء مئة شخص، وحضرها كذلك ممثلو شركات التأمين السورية الثماني، ووكلاء التأمين الحصريون (INSURANCE AGENTS) العاملون في سوريا والذين حضروا بأعداد كبيرة.

عبد الخالق رؤوف خليل

الأمين العام لـ «GAIF» عبد الخالق رؤوف خليل ألقى كلمة افتتاحية قال فيها ان الندوة تعقد في اطار البرنامج الثقافي للاتحاد العام العربي للتأمين. وقال ان الـ «FRONTING» تحول الى ظاهرة في الوطن العربي.



صورة تذكارية للمدراء العامين لشركات التأمين الخاصة السورية ويظهر من اليسار: عزت اسطواني، تيسير مشعل، خليل المالح، تيسير العكش، فراس العظم، اسطوان بشاره وفؤاد حنون

يذكر ان الصورة التقطت قبل انتقال عزت اسطواني من شركة UIC الى المشرق العربي ARAB ORIENT وترك تيسير العكش شركة المشرق العربي

عبد الخالق رؤوف خليل: متوسط رأسمال شركات إعادة العربية ٥٥ مليون دولار أميركي



من اليسار: جوزف زخور، نبيل حجار، نبيل قطران وجوزف فضول



من اليسار: راتب الشلاح، عبد الرحمن العطار، غازي ابو نحل، خالد الحسن، الشيخ ناصر بن علي آل ثاني، طاهر الحراكي وفاروق جود

سليمان الحسن: أسسنا اتحاداً لشركات التأمين السورية ونعمل من أجل بيئة تنافسية سليمة

اهتماماتنا. ونحن نسترشد في عملنا بتوجيهات الرئيس بشار الاسد والذي يريد لصناعة التأمين في سوريا، ولغيرها من شركات الاموال والاستثمار، ان تكون قوية، وأن تتقدم بخطى ثابتة. وأشار الحسين الى ان هيئة الاشراف على التأمين في سوريا تؤدي مهامها بكفاءة عالية، حيث انجزت درس عدد مهم من طلبات الترخيص التي تسلمتها لتأسيس شركات تأمين سورية جديدة. ولقد ارتفع عدد شركات التأمين المرخص لها خلال الفترة الوجيزة التي مرت على قيام هيئة الاشراف على التأمين الى تسع شركات. والى ذلك اصدرت الهيئة التعليمات التنفيذية المتعلقة بادارة وتسيير شركات التأمين والكلاء ومقدمي الخدمات بحيث اصبح لدينا عدد من مقدمي خدمات التأمين الصحي المرخصين وفقاً للأصول.

وأضاف الوزير الحسين: هناك اخبار اخرى اود ان نقلها اليكم وهي اننا انجزنا مشروع القانون الخاص بمعهد التأمين العربي الذي خصصت له الدولة السورية قطعة ارض في دمشق وفقاً للعهد الذي كنا قطعناه لكم في ندوات سابقة. ومشروع القانون الخاص بالمعهد يمنح المعهد العربي اعفاءات ضريبية وحوافز عديدة، وقد احيل الى مجلس الشعب وتوقع ان يقر قبل نهاية هذا الشهر. وتابع الوزير: واليوم بالذات دعوت هيئة الاشراف على التأمين لاعداد التعليمات التنفيذية المتضمنة اصول وقواعد توظيف واستثمار الاموال الاحتياطية لشركات التأمين، وهذا امر تنتظره شركات التأمين كي يمكنها ان تفيد من الاموال المتواجدة في صناديقها. وأنهى الوزير الحسين كلمته بالقول: ان شركات التأمين السورية حققت خلال الاشهر الماضية نمواً بنسبة ٢٠ بالمئة، ونحن واثقون بأنها سوف تسجل تقدماً بنسب كبيرة خلال هذه السنة.

وانتهى الحفل الافتتاحي باستراحة، عاد المشاركون بعدها للاستماع الى المحاضرة الاولى في الندوة والتي قدمها طاهر الحراكي رئيس مجلس ادارة شركة الثقة السورية للتأمين (TRUST SYRIA).

– عدد شركات اعادة التأمين ١٣ شركة، يبلغ مجموع رؤوس اموالها ٧١٥ مليون دولار اميركي بمتوسط ٥٥ مليون دولار للشركة الواحدة.
– تتفاوت اسواق التأمين العربية في نسبة مساهمة اقساط التأمين للنتائج القومي. ففي عام ٢٠٠٥ بلغت هذه النسبة ٠,٣٪ في الجمهورية اليمنية، بينما ترتفع الى ٣,٥٪ في لبنان بمتوسط عام يبلغ ١,٢٪ على مستوى البلاد العربية.

سليمان الحسن

رئيس المؤسسة العامة السورية للتأمين ورئيس الاتحاد العام العربي للتأمين سليمان الحسن، رحّب بالحضور قائلاً: ان الندوة تنعقد في وقت تحتفل سوريا بتجديد الولاية الدستورية للرئيس بشار الاسد، وهذا الامر يضاعف فرحتنا. وأضاف: اننا وخلال الحقبة الماضية سجلنا خطوات كبيرة على صعيد بناء صناعة تأمين في سوريا، حيث اصدر الرئيس بشار الاسد القانون الذي يجيز انشاء شركات تأمين سورية خاصة. وبعد قيام الشركات الجديدة، وبالتعاون مع هيئة الاشراف على التأمين التي يرأسها معالي وزير المالية الدكتور محمد الحسين، عمدنا الى تأسيس اتحاد لشركات التأمين السورية يسهر على ايجاد بيئة للتعاون السليم بين الشركات المتنافسة. وتابع الحسن: اما على صعيد المؤسسة السورية فقد حققنا انجازات بالغة الاهمية من حيث رفع مستوى الخدمات الالكترونية لزبائن الشركة. كما حققنا نمواً بالغاً في مستوى الاقساط المكتتبة. ان تجاوزت اقساطنا ١٢٥ مليون دولار اميركي. ولم تتجاوز نسبة التعويضات المدفوعة والعالقة ٥٥ بالمئة من الاقساط. وسجلنا ارباحاً صافية تزيد عن ٢٠ مليون دولار اميركي.

الوزير محمد الحسين

راعي الندوة وزير المالية الدكتور محمد الحسين قال ان صناعة التأمين تأخذ حيزاً مهماً من



من اليمين: د. امين عبدالله، جميل حجار، ممدوح رحمون، انطوان اسطفان وحبیب جعلوك



من اليسار: د. عزيز صقر، د. عادل منير ود. عبد اللطيف عبود

المحاضرات

اما شركة التأمين الوطنية التي تلبي طلبات الوسيط الدولي فيخصها هذا بعمولة قد تكون نسبة متدنية من القسط او مبلغا مقطوعا من الاعتاب يطلب عليه اسم "FRONTING FEE".

وبترتيبه العملية وفقا لمشيئته، يكون الوسيط الدولي قد تجاوز حدود الترخيص الذي يحمله كوسيط تأمين (INSURANCE BROKER) ولعب دور وسيط الاعادة (REINSURANCE BROKER) والمستشار (CONSULTANT) في وقت واحد. والى ذلك، فانه يسيء الى شركة التأمين الوطنية من حيث انه يمنع عليها ان تحتفظ ولو بجزء بسيط من الاقساط ويوجب عليها ان ترحل القسط بكامله الى الخارج. وهذا يشكل اساءة لصناعة التأمين الوطنية اولا ولاقتصادنا الوطني ثانيا، حيث يفوت على صناعة التأمين فرصة انماء محفظتها الوطنية، ويسهل انسياب الاقساط الى الخارج. علما بأن شركاتنا الوطنية، لا سيما شركة ظفار للتأمين (DHOFAR)، تملك اموالاً خاصة ورساميل ذات شأن، وهي قادرة على تغطية جزء مهم من الاخطار والمنشآت والمشاريع التي يجري استدرج عروض التأمين بشأنها.

اضاف الحراكي: من هنا كانت نقمتنا ضد ما يسمى الـ "FRONTING"، فنحن لم نؤسس شركاتنا كي نكون ادوات في أيدي الوسطاء، ونرفض ان يجري «تغريما» من قبل اولئك الوسطاء، ونصر على ان نلعب دورنا كاملا كشركات ضامنة للأخطار (RISK TAKERS). اضع الى ذلك اننا نرفض ان يتجاوز الوسطاء حدود التراخيص الممنوحة لهم، فعليهم ان يختاروا ان يكونوا اما وسطاء تأمين او وسطاء اعادة تأمين او مستشارين، وألا يلعبوا ثلاثة ادوار عند تعاطيهم مع خطر واحد (ONE RISK). انطلاقا من هذه الحقائق رفعنا الصوت عالياً ضد ممارسات الوسطاء، وتقدمنا من السلطات المختصة في السلطنة بطلب التدخل من اجل وقف تلك الممارسات واجبار الوسطاء على احترام التراخيص الممنوحة لهم. كما دعونا شركات التأمين الوطنية الى التكاتف والنصدي للممارسات الخاطئة.

وقد وجدنا تعاطفا مع شركات التأمين الوطنية في سائر دول مجلس التعاون الخليجي، وزميلي خالد الحسن، الرئيس التنفيذي لشركة الخليج الكويتية للتأمين، سيحدث اليكم عن المساوي الناجمة عن الـ "FRONTING"، مبينا انها تشكل مخالفات صريحة لأحكام قانون التأمين العماني، حيث يفترض بالوسيط ان يتعاطى مع شركات التأمين المرخصة فقط، من دون سواها من شركات التأمين او الاعادة العاملة خارج السلطنة. ومن هذه الندوة ادعو شركات التأمين العربية كي تتعاون في ما بينها، وتشكل مجموعات (POOLS) بحيث يمكنها ان تحفظ لنفسها حصة من الاقساط التي يجري تحويلها الى الخارج من دون مبرر. وفي هذا السياق، اذكر النجاح الذي يحققه الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب (AWRIS) الذي أوليت شرف رئاسته. فهذا الصندوق يجمع اليوم ما يزيد على ١٢٠



من اليمين: محمد عزت حسين، احمد سليم، ايمن حموده، عبد الله جميل شويري واحمد احمد



من اليمين: رانيا عازار، منذر غبون، انطوان بقعوني وياسر النميمي

المحاضرة الاولى

طاهر الحراكي: إسناد الأخطار بالكامل الى الخارج يسيء الى شركاتنا الوطنية واقتصادنا الوطني

لاحظنا خلال السنوات الاخيرة ان بعض الوسطاء، لا سيما الدوليين منهم، يتصرفون على نحو يسيء الى شركات التأمين الوطنية في دول مجلس التعاون الخليجي، بما في ذلك سلطنة عمان. وقد تمادى هؤلاء في ممارساتهم الى حد جعلنا نتحرك من اجل التفاهم مع الشركات الوطنية الاخرى في السلطنة من اجل وقف الاساءة الى شركاتنا. والممارسات المشكو منها هي



انه عند استدرج عروض التأمين (INSURANCE TENDERS) لدى طرح اي مشروع حكومي، يعمد بعض اولئك الوسطاء الى اجراء اتصالات مباشرة مع شركات التأمين الاجنبية خارج السلطنة، ويتفوقون معها على التقدم بأسعار متدنية جدا. وبما انه لا يجوز لشركات التأمين غير المرخصة في السلطنة ان تصدر عقود التأمين المطلوبة، فان الوسطاء يفاوضون شركات التأمين الوطنية على اصدار البوالص المحلية وفقا للشروط والاسعار المتفق عليها مع الشركات الاجنبية في الخارج، وعلى ان تدفع عمولة لهم بكونهم وسطاء تأمين BROKER'S COMMISSION. كما يشترطون على الشركات الوطنية ان تعيد تأمين تلك الاخطار بنسبة مئة بالمئة عبرهم (اي عبر الوسطاء الاجانب) وألا تحتفظ بأي نسبة من الاقساط المكتتبه، ويحصلون مقابل ذلك على عمولة من المعيد الاجنبي بكونهم وسطاء اعادة (REINSURANCE COMMISSION)، وفي بعض الاحيان يقبضون بدلات اعتاب من المؤمن له بكونهم مستشارين (CONSULTANT FEE). وهكذا يكون الوسيط الدولي قد تقاضى عمولتين وبدلات اعتاب في عملية واحدة ومن خلال تحكمه باللعبة من اولها الى آخرها.



من اليمين: مهند سمان، عبد المنعم المتولي، عبد المجيد خلف، هيثم الحريري واياذ زهراء



من اليمين: علي شفا عمري، فاطمة منصور، أمينة علي محمد، احمد محمود حبيب، فريد كمال احمد بن سندان كريمة ووهيبة بلهادي



من اليسار: جورج قبان، عزت اسطواني، خليل المالح وفراس العظم وفي الصف الثاني عبد المجيد الشريف

انه يتضمن معنى «إعادة التأمين بأسلوب الواجهة» (FRONTING)، بينما الواقع يبين أن عقد الـ "FRONTING" يجري بين شركة تأمين من جهة وشركة تأمين أخرى من جهة ثانية، وليس بين معيد التأمين والشركة الوطنية، مضيفاً أن معيد التأمين لا يحتاج الى شركة واجهة (FRONTING COMPANY) تصدر عنه العقد في اي مكان في العالم، ولذا اقترح تصويب عنوان الندوة كي تكون الامور واضحة للمشاركين فيها.



نبيل حجار

مجموعة ترست العالمية - البحرين

جورج قبان

بدوره جورج قبان، قال انه «لا يمكن القول ان الـ "FRONTING" مسيء الى شركات التأمين الوطنية بالمطلق لان هناك حالات يكون فيها الاسناد الكثيف الى الخارج، لا سيما في حقل اخطار الطيران والبتروكيميائيات والنفط والغاز، لمصلحة السوق الوطنية». واضاف انه سيبين في محاضرتة التي سيقدمها في وقت لاحق ان الـ "FRONTING" فيه ايجابيات وليس كله سلبيات.

خالد ابو نحل



خالد ابو نحل، المدير التنفيذي في مجموعة ترست العالمية (TIIC)، قال: ان شركات التأمين وجدت لتضمن الاخطار وفقا لسياسة اكتتابية تعدها لنفسها. ويفترض بشركة التأمين ان تسعى الى رفع قدراتها الاستيعابية بحيث يمكنها ان تنتج الحد الاعلى من الاقساط (OPTIMIZATION OF PREMIUM INCOME) وعليها كذلك ان تحقق العائد الاكبر الذي يرضي المساهمين.

من هنا يتأكد لنا ان مهمة شركة التأمين ليست تمثيل شركات التأمين الاخرى، او تسهيل مهمتها، بل العمل من اجل بناء ذاتها، طاقة ورسمية، بحيث تحتل موقعا بين اللاعبين في الاسواق.

واني أرى انه من الصعوبة بمكان ان اتفهم قبول شركات التأمين العربية بأن تقوم بمهمة الوسيط بين شركة تأمين اجنبية والمؤمن له، وان تفعل ذلك مقابل اجر زهيد، فهذه ليست المهمة المنوطة بها وهي تقوّت عليها فرصة تقوية قدراتها المالية وتنمية محفظتها من الاقساط. اصف الى ذلك ان في الوطن العربي معيدين عرباً جاهزين لتقديم الدعم والطاقة اللذين تحتاجهما شركة التأمين العربية.

يفترض بشركات التأمين العربية ان ترفض التجاوب مع الوسيط الذي يمنع عليها ان تمارس حقها الطبيعي في اكتتاب الخطر (UNDERWRITING) وفي رفع انتاجها الى الحد الاعلى المتاح امامها. وما لم تفعل ذلك، فانه لن يكتب لأسواقنا العربية ان تنمو وتطور.



من اليمين: ابو بكر الدوكالي، سمير نحاس، علاء الزهيري، علي لبشندي، جميل عثمان، طلال القطامي وفيليب فيليب

شركة تأمين عربية كوّنّت في ما بينها طاقة اكتتابية لا بأس بها ضد اخطار الحرب والارهاب (WAR TERRORISM). واذا كنا قادرين على تغطية اخطار الحرب والارهاب، فلم لا نحاول ان نلجأ الى الوسيلة عينها، أي تأسيس مجتمعات عربية أخرى لتأمين الاخطار التي تحتاج الى قدرات اكتتابية كبيرة؟

المدخلات

غازي أبو نحل: لم لا نقدي باليابانيين ونرفض الإسناد الى الخارج ما لم نستنفد طاقاتنا الاكتتابية العربية أولاً

وهنا فتح باب النقاش، فتحدث غازي ابو نحل رئيس مجموعة ترست العالمية (TIIC)، معرباً عن استيائه من ان يسمع ان هناك شركات تأمين عربية ترضى بأن تكون ادوات بين أيدي الوسطاء.



وقال: كيف يجوز لشركة عربية ان توافق على اسناد الاخطار بنسبة مئة بالمئة من الاخطار الى شركة او شركات اجنبية؟

هل هو امر مقبول ان يجعل الوسيط من شركة تأمين عربية اداة يسيرها كما يشاء ويفرض عليها ان تغطي الخطر شكلاً ويكون احتفاظها صفرأً (ZERO RETENTION).

اضاف ابو نحل: نحن نعيش في القرن الحادي والعشرين ولدينا اليوم ما يزيد عن ١٢ شركة إعادة تأمين عربية ومئات شركات التأمين، فكيف يسمح لوسيط ان يقف فوق كل هذه الشركات ويحوّل الاخطار بكاملها الى الاسواق الخارجية؟ ما هذا الذي يجري لأمتنا العربية؟ وأين كرامتنا القومية؟

وتابع متسائلاً: لماذا لا نقدي بشركات التأمين اليابانية التي ترفض ان تسند الى الخارج اي جزء من الاخطار ما لم تستعمل اولاً طاقاتها الاكتتابية بالكامل؟

فاليابانيون يحرصون على تنمية محافظ شركاتهم الوطنية ولا يتوجهون الى الشركات الاجنبية الا بعد ان يستنفدوا كل الطاقات اليابانية المتاحة امامهم. فلماذا يكون العرب اقل وطنية من اليابانيين؟

ان ما عرضه علينا طاهر الحراكي يجعلنا نأسف ونشعر برمارة حول الاساءات التي تتعرض لها شركائنا العربية.

وقال ابو نحل: نحن في ترست العالمية (TIIC) وغيرنا من شركات الاعادة العربية رفعتنا رساميلنا، وحصلنا على درجات تصنيف عالية، ونحن قادرين على تغطية اجزاء مهمة من الاخطار التي تعرض للتأمين في اسواقنا، فكيف يسمح للوسطاء بأن يتجاوزونا ويذهبوا بالأقساط مباشرة الى الخارج من دون المرور بشركائنا؟

نبيل حجار

وتحدث نبيل حجار (مجموعة ترست العالمية البحرين - TIIC) فلفت الى ان العنوان الذي تعقد الندوة في ظلالة ينطوي على تفسير خاطئ لعملية الـ "FRONTING"، إذ



من اليسار: باسل عبود، احمد العمر ومحمد الرئيس

الاتفاقية غير ذات جدوى قانونية لان هدفها هو ابطال القانون المحلي الذي يطلب بإصرار بأن يكون ضامن هذه المخاطر شركة محلية .
وانطلاقاً من هذا الاعتبار تصبح شركة التأمين المحلية مسؤولة بشكل تام عن كل المطالبات المغطاة في الوثيقة بغض النظر عما اذا كان او لم يكن بالامكان الحصول على التعويضات من معيد التأمين .

واذا لم تكن شركة التأمين المحلية قادرة على القيام بتعويض المتعاقد حسبما يميله العقد وفي الوقت نفسه غير قادرة على حصولها على هذا التعويض من معيد التأمين، سيؤدي هذا الاخفاق الى حصول خسارة اقتصادية للبلد بشكل عام وللمتعاقد بشكل خاص. ولذا تصبح شركة التأمين المحلية ملزمة بالعقد الصادر عنها رغم انها لم تلعب اي دور في اكتتاب المخاطر المؤمنة به، او اكتتاب المطالبات اذا كانت قد حصلت .

اضاف: ورغم ان المخاطر المؤمنة في الـ "FRONTING POLICY" كان قد اعيد تأمينها بالكامل من غير ان يكون لشركة التأمين المحلية (FRONTING INSURER) اي دور في اختيار معيدي التأمين، فإن صرف اي مطالبة في العقد يكون موضع تساؤل اذا برزت الشكوك في سيولة معيد التأمين لصرف المطالبات .

وقلما يكون هناك اطلاق كاف لدى شركة التأمين المحلية على مدى وشروط التغطية الموفرة في وثيقة الـ "FRONTING" التي يصدرها او على منزلة ومكانة المؤمن الحقيقي او معيد التأمين، ذلك ان دورها يقتصر على توفير اوراق الشركة لهذا الامر لقاء اجر. ولهذا الموقف خطورة كبيرة لان مسؤولية صرف المطالبة تقع على عاتق شركة التأمين المحلية نظراً لاصدارها الوثيقة .

واضاف الحسن: يتوجب على شركة التأمين المحلية قبل موافقتها على اصدار الـ "FRONTING POLICY" ان تقيّم مقدرة الشركة الضامنة التي تتلطي وراءها في استيعاب وصرف المطالبة وإلا سينتهي الامر على تحمل المؤمن المحلي كافة تكاليف المطالبة في حال تخلف معيد التأمين عن الدفع او في حال اصبح فاقداً للسيولة .

وبالاستناد الى الوقائع التي اوردها في محاضراته قال الحسن: يجب عدم تشجيع الـ "FRONTING" مهما كان أجره مغرياً، ومهما كان حجم هذه المخاطر. وانه في منتهى الضرورة لكل الفراء المعنيين، اكانوا شركات تأمين محلية، متعاقدين او هيئات مراقبة وتنظيم التأمين، ان يباشروا بخطوات ثابتة نحو التخلص النهائي من نظام الـ "FRONTING"، وذلك للتوجه نحو تعزيز امكانات سوق التأمين المحلي، بالإضافة الى تقوية الوضع الاقتصادي لتنمية البلد، ويعتبر هذا عملاً تطورياً واعمارياً للبلد .

وأنتهى قائلاً: لهيئة المراقبة والتنظيم للتأمين دور في هذا العمل التطويري والاعماري وذلك بالحصول من شركات التأمين في السوق المحلية على تفاصيل لجميع وثائق الـ "FRONTING" التي اصدرتها وأسباب اصدارها لها .



من اليسار: محمد عامر طه

المحاضرة الثانية

خالد الحسن:

بعض شركات التأمين الاجنبية تتخلص من عقود الـ "FRONTING" أو تسقط في مهاوي الإفلاس

خالد الحسن، الرئيس التنفيذي لشركة الخليج الكويتية (GULF KUWAIT) عرض المتاعب التي واجهتها شركات التأمين الكويتية جراء رضوخها للشروط التي يحددها الوسطاء في مجال الـ "FRONTING"، وقدم بعض الامثلة الحية على مساوئ الـ "FRONTING"، فقال ان شركة الخليج تقاضت مئة الف دولار اميركي مقابل اصدارها عقد FRONTING وقد حصل ان نشأ



خلاف بين الشركة الاجنبية والمؤمن له في الكويت حول شروط الغطاء، فكان ان لاحق المؤمن له شركة الخليج الكويتية بكونها الشركة موقعة البوليصا التي يحملها. وهذا حقه، لان البوليصا تحمل «جاكيت» الخليج (POLICY JACKET). وفي نهاية المطاف اضطرت الخليج الكويتية ان تدفع من اموالها الخاصة 4 ملايين دينار كويتي (حوالي 15 مليون دولار اميركي) تسوية للحادث، وأفلتت الشركة الاجنبية من المسؤولية حيث لم تتمكن من استعادة التعويض الذي دفعناه .

وقال الحسن: نحن نمك طاقات استيعابية كبيرة، وعلينا ان نملاًها وان نغطي الاخطار بالاسعار التي نراها مناسبة وليس بتلك التي يفرضها علينا الوسيط. وعلينا ان ننمي محافظتنا كي نعزيز وارداتنا بحيث يمكننا ان نحقق الارباح وان نوظف الاموال في مجال تطوير قدراتنا البشرية ورفع طاقاتنا الاكتتابية .

وفي مجال التأمينات العالية الخطورة، مثل اخطار الطيران والمنشآت النفطية والبتروكيميائية، من الطبيعي ان نحتاج الى دعم المعيين الاجانب. إلا ان هذا لا يعني ان يصار الى اسناد الاخطار بكاملها الى الخارج، فنحن قادرون على تغطية حصة محترمة من تلك الاخطار خصوصاً اذا قمنا بتجمعات عربية (POOLS) تعنى بتأمين تلك الاخطار. وعلى سبيل المثال توافقت شركات التأمين الوطنية في الكويت على تجميع قدراتها وعلى أن تغطي مجتمعة حصة من اخطار شركة الخطوط الكويتية (KUWAIT AIRWAYS) وقد نجحنا في تحقيق هدفنا وبتنا نشارك في تأمينات الطيران (AVIATION)، وذلك يبين ان القول بعدم قدرة شركات التأمين الوطنية على الاحتفاظ بحصة من تأمينات الطيران زعم خاطئ. والواقع عينه ينسحب على سائر الاخطار الكبيرة التي تعتبر مناطق محرمة على شركات التأمين الوطنية .

وحرص الحسن على تأكيد احترامه للوسطاء قائلاً: لا يمكن ان نقول ان جميعهم يقدمون على ارتكاب المخالفات المشكو منها. فهناك وسطاء يحترمون شركاتنا، ويقفون على رآبها وعلى شروطها، ويوافقون على سياستنا الاكتتابية، ويخسون شركاتنا بحرص مهمة من الاخطار وفقاً لشروطنا وليس وفقاً لمشيئتهم .

الـ "FRONTING" والقانون

وعرض المحاضر خالد سعود الحسن الاحكام القانونية التي ترعى عمليات الـ "FRONTING"، فقال: ان شركات التأمين الوطنية التي توافق الى لعب دور «الواجهة» لشركة التأمين الاجنبية تعتمد الى جعل المؤمن له يوقع «اتفاقية لا ضرر» (HOLD HARMLESS AGREEMENT) التي تنص على موافقة المؤمن له على اعفاء شركة التأمين المحلية من اي مسؤولية، ما يعني عدم مطالبتها بأي مبالغ في حال تحقق اي من الاخطار المضمنة في العقد .

الا ان هذه الاتفاقية تعتبر باطلة، اذ انها تبطل مفعول «العقد التعويضي» المشار اليه اعلاه الذي تتعهد به وثيقة التأمين الصادرة من الشركة المحلية، ولذلك تعتبر تلك



من اليسار: خالد حوا، عماد المصري، فؤاد نجار وعمار كيلاني



من اليمين: عليا سليمان، تيسير مشعل، كامل ابو نحل، سمير سكر، جمال الحمود، امل جلوف وخالد ابو نحل

على هامش الندوة

- اقتصر الحضور على مشاركين عرب، وتبين أن الدعوة لم توجه الى شركات التأمين والاعادة والوساطة الاجنبية. كما تبين فيما بعد ان الاجانب هم المعنيون بظاهرة الـ «FRONTING»، وأن حضورهم الندوة كان ضروريا.
- يحرص اركان صناعة التأمين على ابداء تقديرهم الخاص للمدير العام لهيئة الاشراف على التأمين الدكتور عبداللطيف عبود، لما يبديه من كفاية عالية ومرونة في تفهم طلبات الشركات وحاجاتها، والى ذلك يبديون اعجابهم بالسرعة التي تتميز بها اجابات الهيئة على استفساراتهم، وهذا نمط غير معهود في الادارات العربية عموما.
- يتوقع ان يصدر قرار يعين بموجبه رئيس مدير عام لمعهد التأمين العربي قبل انطلاق ورشة بنائه في دمشق.
- ثابر رؤساء ومدراء شركات التأمين والاعادة السورية على حضور المحاضرات والمناقشات التي تلتها ولم يتفرقوا كما جرت العادة في الدول العربية الاخرى، بعد مغادرة الوزير راعي الندوة.

- عندما اقترح جوزف زخور على الندوة ان تختار بين الخيار السعودي الذي يوجب على الشركات ان تسند ٣٠ بالمئة محليا قبل اللجوء الى المعيددين في الخارج، وخيار الليبرالية، أي احتفاظ الشركات المحلية بحريتها المطلقة في اعادة تأمين ما شاءت من الاقساط، تبين ان اكثرية الحاضرين تفضل الاحتفاظ بالحرية المطلقة بالتصرف وفقا لمصالحها، كما تفضل تجنب اشراك منافسيها في الداخل في اي من اعمالها، او اطلاقها على اسرارها.
- مندوب شيكان للتأمين السودانية محمد حسن محمد اخذ على الاتحاد العام العربي للتأمين عدم دعوته اركان التأمين في السودان لتقديم محاضرات في الندوات التي يعقدها الاتحاد.
- اعضاء الوفد المصري عارضوا بأصوات خافتة التوصيات التي اقترحها الدكتور عادل منير في مجال تشديد الرقابة على عمليات اسناد اقساط الاعادة الى الخارج
- اشار المدير العام لهيئة الاشراف على التأمين في سوريا، الدكتور عبد اللطيف عبود، الى ان بعض وكلاء التأمين المرخص لهم بالعمل في سوريا يحاولون ان يتعاملوا مع اكثر من شركة بطرق ملتوية. الا ان الهيئة تراقب تلك المحاولات عن كثب، وتتخذ اجراءات بحق المخالفين، بينها سحب الترخيص.
- تلمل بعض الوسطاء المشاركين في الندوة عندما اعلن المدير العام لهيئة الاشراف على التأمين ان الترخيص للوسطاء ذوي الشخصية الاعتبارية (اي شركات الوساطة) مؤجل حتى اشعار آخر.

تولى المذيع الشاب عبد المؤمن الحسن، الذي يعمل في اذاعة دمشق، افتتاح الندوة بكلمات شاعرية رقيقة لقيت استحسان المشاركين.



المدخلات

انطوان اسطفان

انطوان اسطفان، المدير العام لشركة رأس الخيمة للتأمين (RAK INS.)، قال ان «المعلومات التي ادلى بها المحاضرون تجعلنا نقلق لمستقبل تعاملنا مع عقود الـ «FRONTING» ووجه كلامه للمحاضرين قائلا: «خوفتنا». وتساءل: كيف نتعامل مع الاخطار البتروكيميائية؟ اين هي الطاقة الاكتتابية العربية التي تؤهلنا لتغطية ولو جزء بسيط من تلك الاخطار؟ وقال انه يرى ان التعامل مع اسواق الاعادة العالمية ضروري، ولا يمكن



لشركات التأمين العربية ان تستغني عنه. مضيفاً «ان مجمعات الاعادة العربية (POOLS) لها قدرات محدودة جدا. واذا اردتم ان تكون لاسواق التأمين العربية حصة اكبر من الاقساط عليكم ان توسعوا اطار تلك المجمعات وتضعوا في متناول شركات التأمين الوطنية طاقات اكتتابية ذات شأن، خصوصا وان شركات عربية كثيرة لا تزال تعمل برساميل متدنية نسبيا ولا تتمكن من ان تتحمل اية مسؤوليات في مجالات الطيران والاطار البتروكيميائية».

محمد حسن محمد



محمد حسن محمد (شركة شيكان – السودان) قال: «إننا في السودان نعرفنا الى عمليات الـ «FRONTING» خلال السنوات الاخيرة، وبعد قدوم شركات النفط الى السودان للتنقيب عن النفط، وهذه الشركات تحمل بوالص تأمين عالمية (MASTER POLICIES) تضمن ممتلكاتها ومسؤولياتها في سائر انحاء العالم. وقد طلبت الى شركتنا في السودان ان تصدر عقودا محلية تغطي اخطارها وفقا لشروط بوالصها العالمية، وهذا امر لا قدرة لشركتنا عليه.

اضاف: تبين لنا ان شركات النفط تسجل اقساط التأمين التي تدفعها في الخارج على حساب الحكومة السودانية، وهي بملايين الدولارات الاميركية. وهنا تدخلنا لدى السلطات المسؤولة طالبين اليها ان تعطينا فرصة للتقدم بعروض تأمين تغطي شركات النفط الاجنبية بشروط مماثلة لتلك التي توفرها بوالصها العالمية.

وعندما استجيب طلبنا، لجأنا الى جورج قبان (يو.أي.بي. UIB) وطلبنا اليه ان يحصل لنا على غطاء مماثل بتكلفة تقل عن تلك التي يجري تسجيلها على حساب الحكومة السودانية. وقد تمكنا من ان نحقق نجاحا رائعا حيث استطعنا تقديم عرض اسعار يقل بقيمة ٤٠٠ الف دولار اميركي عن السعر الذي تستوفيه شركة التأمين الاجنبية المتعاقدة مع شركات التنقيب. وهكذا اتيح لنا ان نضع حدا لظاهرة الـ «FRONTING»

- تعزيز المراكز المالية للشركات العربية، ومن ثم تزيد من قدرتها على الاحتفاظ بالاحوطار.
- مع ازدياد فاعلية الرقابة على الوسطاء، فإنه من المتوقع انخفاض الطلب على عقود الواجهة، خصوصاً انه اصبح للشركات الاجنبية وجود قانوني في المنطقة العربية في ظل تحرير الاسواق.

المداخلات

فؤاد حنون:

الاسناد الاختياري أمر حيوي في العمل اليومي لشركة التأمين ولا يجوز إخضاعه لقيود

التوصيات التي دعا الدكتور منير الى اعتمادها كان لها وقع سلبي لدى بعض المشاركين في الندوة.

فقد وجد فؤاد حنون المدير العام لشركة التأمين العربية - سوريا (ARABIA SYRIA) ان فرض القيود على عمليات الاسناد الاختياري (FACULTATIVE REINSURANCE) يعرقل عمل شركات التأمين، ذلك ان الاعادة الاختيارية امر لا مفر منه، وسواء



كانت شركة التأمين كبيرة او صغيرة فإنها تحتاج الى التعامل مع شركات الاعادة، ويجب ان يسمح لها بأن تفعل ذلك بمرونة كاملة، ومن دون قيود. وتتمنى لو ان هيئات الرقابة تتعاطى مع الاسنادات الاختيارية بتفهم، وتتجنب فرض مزيد من القيود عليها.

وأضاف: ان شركات التأمين تعرف متى يتعين عليها ان تسند الاخطار، وقد تكون هناك اخطار لا مصلحة لها بتغطيتها لحسابها فتعيد اسنادها الى الخارج، وهذا امر مشروع ويجب ان يكون مقبولاً من هيئات الرقابة.

خالد أبو نحل:

يجب ان نترك لشركات التأمين حرية الاختيار والتصرف باسناداتها وفقاً لمصالحها

وكانت لخالد ابو نحل (ترست العالمية - TIIC) ملاحظات عديدة حول التوصيات التي اقترحها رئيس هيئة الرقابة المصرية في محاضرتة. وقال ان شركة التأمين تتحمل مسؤوليات اعمالها، وتحاسب على اخطائها من قبل المساهمين. وأنا لا اجد مصلحة لاحد في ان يجري إخضاع عمليات الاسناد الى معيد التأمين لرقابة مسبقة. اضاف: ان مهمة الرقيب تكمن في التأكد من ملاءة الشركة، وقدرتها على الوفاء بالتزاماتها، ويجب الا تطل اتفاقات الاعادة او عقود الاسناد الاختياري لان الشركة المسندة ادرى بمصالحها. وختم قائلاً: نحن بالطبع نؤيد رفع نسبة الاحتفاظ لدى الشركات المسندة، الا اننا نرى ان يترك امر تحديد تلك النسبة لشركة التأمين وليس للرقيب.



رئيس وأركان شركة السلام ويظهر من اليمين: ماهر عبد الحق، عبير سعيد، ساره هزيم ونانسي معراوي

المحاضرة الثالثة

د. عادل منير:

حماية الاقتصاد الوطني تبرر تدخل هيئات الرقابة على التأمين للحد من تحويل الأقساط الى الخارج

المحاضرة الثالثة التي استمع اليها المشاركون في الندوة كانت لرئيس الهيئة المصرية للرقابة على التأمين الدكتور عادل منير وحملت عنوان «دور هيئات الرقابة في الحد من ظاهرة الـ «FRONTING».

تحدث المحاضر بداية عن المنافسة الجارية بين شركات التأمين في مصر، والتي تشهد وطأة يوماً بعد يوم، قائلاً ان الشركات تريد وبأي ثمن ان



تسجل اقساطاً عالية حتى ولو اضطرت الى لعب دور القناع او الواجهة التي تختبئ وراءها شركة التأمين الاجنبية.

وقال: لا استغرب ان توافق بعض شركات التأمين على ان تصدر بوالص التأمين المقنع «FRONTING» مقابل اجر زهيد، خصوصاً عندما يتعلق عقد التأمين بشركة عالمية، حيث ان اصدار العقد باسمها وإن شكلاً يمكنها من ان تعلن انها تضمن اخطار الشركة العالمية وان تلك الشركة اصبحت في عداد زبائنها.

اضاف: ان المجلس الاعلى للتأمين في مصر، وهو هيئة استشارية، اوصى بحظر قبول عقود التأمين الواجهة «FRONTING» لانها تسهل اخراج الاقساط المكتتبة في مصر بالكامل الى الخارج، وهذا الامر يسيء الى اقتصادنا القومي، مشيراً الى «ان القانون المصري لا يمنع شركة التأمين من اعادة اسناد الاخطار بكاملها الى الخارج وعدم الاحتفاظ بأي جزء من الخطر. الا اننا في هيئة الرقابة على التأمين نحاول ان نضبط الامور، وذلك من خلال اتخاذ تدابير واجراءات تتيح لنا ان نحد من تلك الممارسة، وفي هذا السياق ننوي اصدار تعليمات نطلب بموجبها الى شركات التأمين العاملة في مصر ان ترسل لنا بيانات بعقود التأمين المقنع «FRONTING»، والاخطار التي يجري اسنادها بالكامل الى الخارج. وعلينا ان نعترف بأن القوانين ليست مقدسة، وهي من صنع البشر، لذا يمكن للانسان ان يجد وسائل للالتفاف عليها».

وأضاف انه في اطار محاولة الحد من عمليات تحويل الاقساط كيفما كان الى الخارج إتخذ مجلس ادارة الهيئة مجموعة من التدابير اخضع بموجبها عمليات الاسناد لاشرف الهيئة، ومن بين تلك التدابير ألا يقل تصنيف معيدي التأمين من إحدى المؤسسات العالمية عن «BBB»، وألا يقل رأس مال الشركة المدفوع عن ٥٠ مليون دولار وألا يزيد صافي الاقساط المحفوظ بها في آخر ميزانية لها عن ثلاثة اضعاف رأسمالها. كما يجب ألا تقبل شركات التأمين المحلية اية اشعارات تغطية من السماسرة دون ان يكون مدوناً بها اسماء معيدي التأمين المشتركين وحصص كل منهم، على ان يكونوا من المدرجين في القائمة. ودعا الدكتور منير في نهاية محاضرتة الى اصدار توصيات تدعي فيها الحكومات العربية الى اصدار التشريعات التي تحد من ظاهرة الشركة الواجهة. وأن تتضمن هذه التشريعات الزاماً للشركات العاملة في السوق بموافاة جهة الرقابة بما يلي:

- بيان تفصيلي عن عمليات اعادة التأمين الواردة للشركة، موضحاً فيه مصدر هذه العمولة ومبيناً به رقم الوثيقة او الاتفاق واسم العميل.
- تاريخ الاصدار - مدة التأمين - موضوع التأمين - القسط الصافي - القسط الاجمالي - اسماء معيدي التأمين - اسماء السماسرة المتعامل معهم - عمليات التأمين الاختياري الصادرة من السوق.
- عمليات اعادة التأمين التي تزيد عن ٧٥٪.

- تطوير التشريعات الخاصة بوسطاء التأمين، إذ انه في معظم الاحيان يكون الوسيط هو المفاوض على عمليات الواجهة، وعادة ما يقبل العميل نظراً لانها الافضل من حيث الشروط والاسعار.



من اليمين: كامل ابو نحل، غازي ابو نحل وسمير سكر



من اليسار: انطوان بشاره وفؤاد حنون



من اليمين: د. نزيير البائع وعلاء الزهيري

شقيقة لها في لبنان. وقد وجدنا ان للشركة القدرة على الاحتفاظ بالبوليصة بكاملها لحسابها، فرفضنا السماح لها بإجراء اعادة التأمين.

وفي حالة اخرى تقدمت الينا شركة بطلب اعادة تأمين ما يقارب المئة بالمئة من ممتلكات كائنة في مناطق ومدن سورية متفرقة، وهي مشمولة في بوليصة تأمين واحدة. وعرضت الشركة ان المبلغ المؤمن عليه كبير جدا ولا تستطيع الاحتفاظ به، الا اننا بيّنا لها ان اعادة التأمين تبنى على قيمة الخطر الاقصى المحتمل (PROPABLE MAXIMUM LOSS) وليس على القيمة الاجمالية لعقد التأمين. وبعد اعادة النظر في الامر، تبين ان الشركة قادرة على استيعاب حصة جيدة من الاخطار المؤمن عليها والاحتفاظ بها لحسابها.

ومن الحالات التي لم نوافق عليها ايضا طلب اعادة تأمين تقدمت به احدى الشركات، ولا حظنا ان رأسمال الشركة التي ترغب باسناد الخطر اليها يقل بنسبة ٥٠ بالمئة عن رأسمال الشركة السورية، وبالطبع رفضنا الطلب واعتبرناه محاولة لاجراج الاقساط من سوريا دون أي مسوِّغ شرعي.

اما على مستوى مقدمي خدمات التأمين، فلقد جرى الترخيص لاربع شركات تعنى بادارة محافظ التأمين الصحي (TPA). كما رخصنا لعدد كبير من وكلاء التأمين INSURANCE AGENTS الذين يعملون حصرا لحساب شركات التأمين السورية الجديدة.

وتسلمنا طلبات لتأسيس شركات وساطة، الا ان هيئة الاشراف لم تتخذ قرارها حتى الآن حول الترخيص لشركات الوساطة BROKING COMPANIES. وأنا ارى ان الوسيط الفردي الوسيط الطبيعي قابل للانضباط اكثر من الشخص الاعتباري (اي شركات الوساطة).

والشكاوى التي استمعنا اليها خلال المحاضرات السابقة، وخصوصا في مجال ترتيب عقود التأمين المقنع «FRONTING» تتعلق بتصرفات نفذتها شركات وساطة عالمية او عربية او محلية، وليست ممارسات او مخالفات ارتكبتها وسطاء افراد.

أضاف عبود: حتى في حالات التأمين ضد اخطار الحرب والارهاب فنحن لا نوافق على ان يجرى اسناد الاخطار الى الخارج بنسبة ١٠٠ بالمئة.

وكذلك في حالات التأمين البحري، يقال لنا احيانا ان السفينة قديمة ويزيد عمرها عن ٣٥ سنة وتريد الشركة ان تعيد تأمينها بالكامل في الخارج، وهذا الامر جعلنا نطلب الى شركات التأمين ان تسعى الى اعادة تأمين حصة من تلك الاخطار محليا قبل الاتصال بالخارج. وبعضهم يقول انهم لا يريدون كشف اسرارهم امام الآخرين. ونحن نتفهم ذلك، الا اننا نحرص على تغذية سوقنا الوطنية بالاقساط قبل اللجوء الى الخارج، ونعتقد ان تغذية الشركات الوطنية امر مفيد لها وللخزينة العامة.

من هنا نشدد على استبعاد الاسنادات بنسبة ١٠٠ بالمئة، وندعو الشركات للتعاون في ما بينها كي تحتفظ بجزء مهم من الاقساط داخل السوق.



اركان آروپ سوريا

المحاضرة الرابعة

د. عبد اللطيف عبود:

إسناد الأخطار الى الخارج باق حتى إشعار آخر تحت رقابة هيئة الإشراف على التأمين

المحاضرة الرابعة في الندوة كانت للدكتور عبد اللطيف عبود، عضو مجلس الادارة - المدير العام لهيئة الاشراف على التأمين في سوريا. وقد خرج الدكتور عبود ايضا عن النص المكتوب لمحاضراته متحدثا الى المشاركين بلغة صريحة وشفافة، حول انجازات الهيئة وأسلوبها في التعامل مع شركات التأمين ومقدمي الخدمات التأمينية الاخرى.



وقال الدكتور عبود: اننا في مجال حماية المحفظة الوطنية والاقتصاد الوطني من الاسنادات المفرطة الى الخارج REINSURANCE CESSIONS طلبنا الى شركات التأمين ان تستأذن الهيئة قبل اسناد الاخطار الى المعيددين في الخارج، لا سيما عندما تكون البوالص والاسنادات محررة بالعملة الاجنبية. وتعهدنا بأن نرد على طلبات السماح بالاسناد خلال ٢٤ ساعة منذ اللحظة التي نتسلم فيها الطلبات، ونفذنا تعهدنا، وليس لدينا اي طلب عالق.

اما في مجال الـ «FRONTING» تحديدا فلم تتقدم اي من شركات التأمين السورية حتى الآن بطلب السماح لها بأن تعيد تأمين مئة بالمئة من اي خطر مؤمن عليه لديها، ما يعني انه لم يصدر حتى الآن في سوريا اي عقد «FRONTING» او اعادة تأمين بنسبة ١٠٠ بالمئة.

وهناك حالات طلبت فيها الشركات السماح لها باعادة تأمين صحي صغيرة الحجم نسبيا، فرفضناها. وعلى سبيل المثال طلبت احدى الشركات الينا ان نسمح لها بأن تسند ٨٠ بالمئة من عقد تأمين صحي اصدرته لمجموعة صغيرة من الاشخاص GROUP HEALTH POLICY على ان يجرى اسناد اعادة التأمين الى شركة تأمين



من اليمين: زهير ابو حماد، مراد ابو عسل، محمد سميح، حازم العبد، عماد سليم، عصام السيد ومشيرة مأمون

اضاف زخور: ان المداخلات التي استمعنا اليها تظهر وجود تباين واضح حول تصرفات الوسطاء في مجال اسناد الاخطار الى اسواق التأمين العالمية، حيث يتجاهلون الطاقة الاكتتابية المتوفرة محليا. وفي المقابل فان الوسطاء يريدون ان يحتفظوا بحقهم في ادارة العملية التأمينية على النحو الذي يحفظ مصالح افراء عقد التأمين.



والمعيدون العرب يرفضون ان يجري اخضاع عمليات اسناد الاقساط الى الخارج الى موافقة مسبقة من هيئات الرقابة. وفي المقابل تصر هيئات الرقابة على ان تكون لها كلمة في تحديد نسبة الاسناد الى الخارج حفاظا على مصلحة الاقتصاد الوطني. وكل هذه الآراء المتضاربة لها مبرراتها.

وتابع زخور: حيال ذلك أرى ان ندوتنا هذه تقف امام خيارين:

(١) الخيار السعودي، اي النص القاطع الذي ادخل في صلب قانون التأمين التعاوني السعودي الجديد والذي يوجب على شركة التأمين ان تسند ٣٠ بالمئة من الاخطار المكتتبه الى شركات التأمين المحلية قبل ان تلجأ الى معيدي التأمين خارج المملكة، ما يعني ان الحد الاقصى المسموح باسناده الى الخارج في جميع الظروف، وسواء كانت بوليصة التأمين من نوع الـ "FRONTING" او سواه، هو ٧٠ بالمئة. والخيار الذي اتخذته المملكة العربية السعودية لا يتناقض وأحكام اتفاق منظمة التجارة العالمية (WTO) ولا الشراكة الاوروبية المتوسطة (EURO MED)، اذ انه يقع في خانة حماية الاقتصاد الوطني ولا يشكل تمييزا ضد احد (DISCRIMINATION) ولا اسنادا الزاميا لشركة ما (LEGAL CESSION).

اما الخيار الثاني، فهو اعتماد الليبرالية المطلقة بحيث يترك للعبة الاقتصادية ان تأخذ مجراها الطبيعي، أي ان تعطى للشركات حرية كاملة في التعاطي مع عمليات اعادة التأمين بالشكل الذي تراه مناسباً لمصالحها ومصالح حملة البوالص والمساهمين فيها ودونما تدخل من المشرع في مجال الاسناد والتحويل.



من اليسار: سليم زيدان، عماد المصري، خالد حوا، جوزف عنحوري وجوزف زخور



من اليمين: جان بشاره وسوزانا الحسن

ومن هنا أرى ان الامور ستبقى مضبوطة في سوريا طالما بقيت شركات الوساطة خارج سوق التأمين في سوريا. الا ان هذا لا يعني انه لن ياتي يوم نرخص فيه لشركات الوساطة، ولكن هيئة الاشراف تتخذ قراراتها بتمهل وتأن بحيث تجنب صناعة التأمين الناشئة في سوريا الصعوبات التي استمعنا الى نماذج منها خلال المحاضرات السابقة.

وتابع الدكتور عبود: ان المدة التي انقضت على انشاء هيئة الاشراف تعتبر وجيزة ومع ذلك فقد قطعنا خلالها اشواطاً في مجال اعتماد معايير الرقابة والملاءة. ونحن بصدد اعداد اصول استثمار اموال شركات التأمين، علماً بأننا سمحنا لشركات التأمين بأن تصدر عقود تأمين بالعملة الاجنبية، خصوصاً في مجال التأمين على الحياة (LIFE) وتأمينات النقل، كما سمحنا لها بأن تنشئ حسابات مصرفية بالعملة الاجنبية. الا ان تحويل الاقساط الى الخارج يبقى خاضعاً لموافقة مسبقة من الهيئة، وهذا الامر سيبقى نافذاً حتى اشعار آخر.

وتوقع الدكتور عبود ان تحقق صناعة التأمين نسبة نمو عالية هذه السنة، خصوصاً ان الشركات تزودت بالتقنيات الرفيعة، وأصبح لها فروع في المحافظات السورية كافة.

المداخلات

جوزف زخور:

أمامكم حلان: الخيار السعودي الذي يضع سقفاً (٧٠) بالمئة للاسناد الى الخارج) أو إطلاق يد شركات التأمين في إسناد ما تشاء من الأقساط الى الخارج

جوزف زخور، ممثل «مارش» في لبنان، شرح مفهوم عقد الـ "FRONTING". فقال: انه عقد تأمين يجري اعاده في الخارج ليشمل ممتلكات ومسؤوليات شركة عالمية ويمكن ان نصفه بـ «البدة الجاهزة» (READY MADE) التي تصنع على قياس شركة عالمية، ويوقع من قبل شركة تأمين عالمية في الخارج.

ويعتبر العقد نافذاً في جميع انحاء العالم (GLOBAL). الا ان القوانين النافذة في دول كثيرة، ومنها الدول العربية، تعتبر عقد التأمين باطلاً ما لم يصدر عن شركة مرخصة لديها. والتفافاً منها حول هذه القوانين تكلف الشركة المؤمن لها الوسيط المعتمد منها في العالم، وهو في غالب الاحيان من شركات الوساطة العالمية، ايجاد شركة تأمين محلية لتتبنى العقد الصادر في الخارج وتوافق على ارتداء «البدة» المصممة في الخارج كما هي ومن دون نقصان او تعديل، على ان تضيف اليها معطفاً يحمل اسمها بحيث يعطى العقد العالمي صفة الصيغة القانونية ويكون مقبولاً داخليا. والشركة المحلية التي توافق على ارتداء «البدة» تتقاضى اجرا بسيطاً يسمى بدل تمثيل (FRONTING FEE) وذلك هو الـ "FRONTING".

اما عقود التأمين التي يشكو منها الزميلان طاهر الحراكي وخالد سعود الحسن، فهي تلك التي يرتبها بعض وسطاء التأمين في اطار تغطية اخطار حكومية عربية ومحلية ومشاريع اعمارية ومنشآت نفطية وبتروكيميائية وأبنية حكومية وخاصة، وذلك على قياس كل خطر على حدة (TAILOR MADE).

والوسطاء المشار اليهم يعدون الاغطية بالتواصل مباشرة مع شركات تأمين واعادة تأمين في الاسواق الاجنبية، ويتوافقون معها على الشروط والاسعار، بل انهم يذهبون الى ابعد من ذلك فيحصلون على موافقة الاسواق الاجنبية على تغطية تلك الاخطار بنسبة ١٠٠ بالمئة. وهنا يتصلون بشركة التأمين المحلية، عارضين عليها ان تصدر عقداً وفقاً للشروط والاسعار المتفق عليها مع الاسواق الخارجية وعلى ان يعيدوا تأمين الاخطار المؤمن عليها بالكامل، اي بنسبة ١٠٠ بالمئة لدى الشركات المشار اليها.

ويعرض الوسيط في هذه الحالة على الشركة المحلية ان تصدر العقد المحلي المطلوب قانوناً مقابل عمولة متدنية تسمى، خطأً، عمولة تمثيل FRONTING COMMISSION وهي في الواقع عمولة اعادة تأمين REINSURANCE COMMISSION. والعقد الذي يصدر في مثل هذه الحالات لا يقع في خانة عقود الـ "FRONTING" لان الوسيط فصله على قياس خطر معين وكائن على الارض العربية.



من اليمين: احمد لطوف، محمد سماحه، روبرت جنفزيان وحسام الصعيدي

وردة قبان على قول الدكتور عبود بأن شركات الوساطة (الاشخاص المعنويين) هي التي تقف وراء عمليات الـ «FRONTING»، وتحتمل المسؤوليات التي تترتب عليها. وقال «ان شركتنا معتمدة في سوق لويديز (LLOYD'S BROKER) وهذا يعني اننا نخضع لرقابة مشددة ونخضع لقانون خاص بالسلوك المهني CODE OF CONDUCT وهذا القانون يحتم علينا التعامل بشفافية كاملة، وباحترام الانظمة، وتجنب المخالفات. ووجود شركات وساطة من هذا المستوى في سوق التأمين في سوريا وغيرها يحمل الى السوق خبرات ليست متوافرة لها حالياً، ونحن نتمنى ان تفتح سوريا ابوابها امام شركات الوساطة لان وجودها هنا يدعم شركات التأمين الوطنية ويساعدها على مواجهة المنافسة الاجنبية».

ثم انتقد قبان وصف الدكتور عادل منير «البروكر» (BROKER) بالسمسار، وقال: ان العمل الذي يقوم به «البروكر» ينطوي على قيمة مضافة، اذ انه يقدم خبراته لفريقي بوليصة التأمين، أي شركة التأمين والمؤمن له، ويرشدهما الى الطرق التي تضمن مصالح كل منهما.

والى ذلك فان البروكر يساعد اسواق التأمين الناشئة على شق طريقها والحصول على منتجات تأمين متطورة، فكيف يجوز ان نسمي البروكر سمساراً؟ علماً بأن عمل السمسار يقتصر دوره على تعريف البائع الى الشاري ويتقاضى مقابل ذلك عمولة.

المدخلات

انطوان بشاره:

شركة التأمين تعتبر شريكاً في تغطية الخطر وإسناد الأخطار بنسبة ١٠٠ بالمئة يعتبر غير مقبول فنياً

انطوان بشاره، المدير العام للشركة السورية العربية (SYRIAN ARAB) قال ان اعادة التأمين بنسبة ١٠٠ بالمئة لا يمكن اعتبارها امراً عادياً او مقبولاً في العمل التأميني، لان شركة التأمين وجدت لتتحمل المخاطر ولو بنسب صغيرة ووفقاً لما يتوافر لديها من قدرات مالية واموال خاصة، والقول بجواز اعادة التأمين بنسبة ١٠٠ بالمئة هو في رأيي غير مقبول فنياً.



اضاف: ولذلك نجد معيدي التأمين يصرون على معرفة الحصة التي تحتفظ بها الشركة في كل خطر يعرض عليهم. حيث انهم يتوقعون ان نكون شريكاً لهم في تغطية الخطر لا ان نتخلى عنه كلياً.

سالم الترك

سالم الترك، مدير اعادة التأمين في المؤسسة السورية للتأمين، قال: هناك حالات تختار فيها شركات التأمين الوطنية ان تسند الاخطار بكاملها الى اسواق الاعادة لا سيما في حقل تأمين اخطار الطيران (AVIATION) وفي اخطار الطاقة والتلفط والغاز، وهذه



من اليسار: فرج نشوش، عبد المجيد الشريف، سليم زيدان، جمال الحسين ومحمد برجاق

المحاضرة الخامسة

جورج قبان:

شركات الوساطة تخضع لرقابة صارمة خصوصاً اذا كانت معتمدة من لويديز ولا يجوز ان تبقى ابواب سوريا موصدة بوجهها

جورج قبان، المدير الاقليمي لشركة «يو.أي.بي» (UIB) للوساطة في دبي، قدم المحاضرة الخامسة والاخيرة في الندوة. وقد اجاب من خلالها على الملاحظات التي ابداها المحاضرون السابقون حول تصرفات الوسطاء



وحول الـ «FRONTING». وقال ان الـ «FRONTING» يمكن ان يكون قناعاً لتصرفات بشعة ومسيئة الى سوق التأمين، كما يمكن ان يكون حامياً لشركات التأمين ضد الخسائر والكوارث. وضرب مثلاً حول ايجابيات الـ «FRONTING»، فقال ان بئراً لللفظ تعرضت للانهايار في سوريا وتوجب علينا ان نحول مبلغ خمسين مليون دولار اميركي، بينما لم تكن قيمة الاقساط التي حولتها الشركة السورية الى المعيديين تزيد عن مئة الف دولار «فهل ان الـ «FRONTING» في هذه الحالة كان مفيداً للاقتصاد السوري ام انه كان سيئاً؟».

وأضاف: بالمطلق يجب ان نتجنب التعميم، ونقول ان جميع عمليات الـ «FRONTING» مضرّة بالاقتصاد الوطني وأن جميع وسطاء التأمين يعملون على استنزاف الاقساط الى الخارج. فنحن في «يو.أي.بي» (UIB) نعتبر تنمية صناعة التأمين العربية واجبا علينا، وإننا نساعد شركات التأمين العربية على ايجاد الحلول التي تكفل لها ديمومتها وتجنبها تحمل الاخطار التي لا قدرة لها عليها.

ولقد سمعتم الزميل الذي تحدث من السودان يخبركم كيف اننا بتدخلنا في مناقصة التأمين وفرنا على الخزينة السودانية مبلغاً كبيراً من المال.

ودورنا لا يقتصر على ترتيب اغطية واتفاقات الاعادة، بل اننا نساعد الشركات على استنباط منتجات جديدة، فهناك اخطار معينة تحتاج احياناً الى غطاء خاص، وغير موجود في الاسواق.

ونحن، بما عندنا من خبرة ومعرفة، نقوم بإعداد الغطاء المطلوب ونقنع المعيديين بجوداه. وشركة «يو.أي.بي» (UIB) منتشرة في القارات الخمس.

وقال: من الطبيعي ان يقوم الوسطاء الاجانب بالاعمال التي تناسبهم والتي ترضي الشركات التي يمثلونها في الخارج. وهذا حق طبيعي لا ينازعون عليه، ولكن لا تتوقعوا منهم ان يحرصوا على الحفاظ على مصالحهم ومصالح صناعة التأمين العربية كما نفع نحن بكوننا وسطاء عرباً، ونعيش في بيئتنا العربية ونشاركها همومها ونطلع الى ان نبني معها صروحاً تأمينية نزهو وتزهون بها.



من اليسار: صلاح العجيل

الاستنادات لا ينطبق عليها وصف الـ «FRONTING» لأنها ليست مربوطة بعقد خارجي، إذاً الشركات المحلية هي التي اختارت اجراءها على هذا النحو.

مدير عام

مدير عام، مدير فرع دمشق في المؤسسة السورية للتأمين، قال: لقد استمعنا خلال هذه الندوة الى خمس محاضرات ومداخلات عديدة من دون ان يتضح ما هو مفهوم الـ «FRONTING»، فاذا كان هذا الأخير عدواً فلنحاربه، واذا كان مرضاً فلنستعد لمنع تفشيه وانتقاله الى بلادنا. أضاف: كنت أتمنى ان اجد بين المحاضرين من يعرض الاسباب التي تقف وراء عقود الواجهة «FRONTING».

توصيات ندوة دمشق

تحفظ حيال الـ «FRONTING» ولكن لا اعتراض عليه

- 1- شركة إعادة تأمين.
- 2- المشاركة في تقييم الخطر المطلوب التأمين عليه وتسييره واعداد شروط عقد التأمين.
- 3- المشاركة في تسوية التعويض حال تحقق المطالبة مما يساعد تدريجاً على توفر الكوادر الفنية المؤهلة لتسوية المطالبات.
- 4- ثلاث توصيات موجهة الى هيئات الاشراف على التأمين:
 - أ- الحصول على تفاصيل وثائق الواجهة (FRONTING) واسباب الاصدار.
 - ب- تحديد درجة التصنيف (RATING) لمعيدي التأمين او الشركات التابعة (CAPTIVE) او الشركة التي ستتحمل فعلاً الخطر (RISK CARRIER).
 - ج- التأكد من سلامة المراكز المالية للشركات العاملة في السوق، وعدم السماح بالاستمرار في العمل ما لم تكن هذه الشركات ذات ملاءة مالية كافية.
 - د- دعوة شركات التأمين المحلية الى ابلاغ جهة الرقابة بالعمليات التي تقوم باعادة تأمينها بالكامل او باعادة الجزء الاكبر منها، وكذلك الوثائق التي تتضمن شروط CUT THROUGH CLAUSE او CLAIMS CONTROL CLAUSE.
 - هـ- العمل على اصدار القوانين التي تمنع الوسيط من القيام بأدوار متعددة في العملية الواحدة، كونه استشارياً للمؤمن له، ووسيطاً لدى شركات الاعادة ووسيطاً في السوق المحلية، ما يؤدي الى تضارب المصالح.
 - و- دعوة وسيط التأمين الدولي - باعتباره جزءاً من منظومة العمل التأميني - للعمل على كل ما من شأنه دعم شركات التأمين المحلية، وضرورة إحاطتها بالمراحل التفصيلية لعملية اعادة التأمين، وعدم الاكتفاء بموافاة شركة التأمين بقائمة المعيدين وحصة كل منهم.
 - ز- التواصل بين شركة التأمين والمؤمن له، لبناء قاعدة فنية وتطوير المعلومة لدى الكوادر الفنية في شركة التأمين، مما يعمل - من خلال الخبرة التراكمية - على تنمية قدراتها المالية والفنية.
 - ح- تنمية الحس القومي من خلال الحرص على تعبئة الطاقات الاستيعابية العربية، قبل اللجوء الى الاسواق الاجنبية.

ندوة دمشق حول الـ «FRONTING» بدأت بحملة شعواء ضد عقود التأمين التي تستعمل واجهات او أقنعة لشركات تأمين اجنبية وتحرم شركات التأمين المحلية من المشاركة في تغطية الاخطار او الاحتفاظ بجزء من الاقساط. وبعد يومين من المداورات، تراجع حدة النقمة على عقود الـ «FRONTING» حيث انتهت الندوة بإصدار توصيات تبدي تحفظات حيال الـ «FRONTING» الا انها لا تعارض شركات التأمين العربية بإصدار هذا النوع من العقود.

ويبدو ان هيئات الاشراف على الرقابة نجحت في اقناع المنتدبين بوجود اطلاعها على عمليات الـ «FRONTING» التي تنفذها الشركات المحلية، لاغراض الإحصاء وليس لمنعها، ذلك ان القوانين النافذة في معظم الدول العربية (باستثناء المملكة العربية السعودية وسوريا)، تبيح اسناد مئة بالمئة من الاخطار المؤمن عليها الى الخارج.

ولذا، جاءت التوصيات لتبلي رغبات ممثلي هيئات الاشراف الذين شاركوا وحاضروا في الندوة.

على اي حال، إن في تاريخ المؤتمرات والندوات مسلسلأ طويلاً من التوصيات التي صدرت وبقيت حبراً على ورق، وتاكلها غبار الرفوف والادراج.

وفي ما يأتي التوصيات التي اصدرتها ندوة دمشق:

- 1- دعوة شركات التأمين في المقام الاول الى التحفظ عند اصدار وثائق الواجهة «FRONTING» مهما كانت الاغراءات المادية.
- 2- التمني على شركات التأمين ذات القاعدة المالية المحدودة، ان تتعاون مع شركات التأمين المحلية الاخرى لغرض المشاركة في التغطية التأمينية من خلال كونسورتيوم او الاشتراك في التأمين.
- 3- في حالات الضرورة، على شركة التأمين أن تتخذ الاجراءات الآتية قبل الموافقة على اصدار بوليصة «FRONTING»:
 - أ- التأكد من القدرة المالية لشركة التأمين التي تغطي الخطر في الخارج، سواء كانت شركة اسيرة (CAPTIVE) او شركة تتعاطى التأمين المباشر او



هبة الله عبد الوهاب ود. نزيير البائع



جان بشاره ورائيا عازار



من اليمين: عبد السلام الشروف



طاهر الحراكي (الثقة السورية TRUST SYRIA):

السوق السورية تجدد نفسها ومجالات التطوير فيها كبيرة جداً

طاهر الحراكي، رئيس مجلس ادارة شركة الثقة السورية للتأمين (TRUST SYRIA) كان في حركة دائمة، إذ كان عليه ان يتابع التحضيرات الجارية لتدشين مكاتب الشركة الجديدة في دمشق، والمشاركة في أنشطة ندوة دمشق حول الـ «FRONTING» في وقت واحد. والى ذلك توجب عليه ان يجري اتصالات مكثفة مع كبار المسؤولين السوريين حول المعهد العربي للتأمين، خصوصاً وان شركة ظفار للتأمين (DHOFAR) هي احد كبار المساهمين فيه. وعلى الرغم من كل تلك الانشغالات اتيح لنا ان نستطلع آراء طاهر الحراكي في الانطلاقة الجديدة لصناعة التأمين في سوريا والامال المعلقة عليها.

سوق جيد

■ كيف تقيّمون وضع سوق التأمين الحالي في سوريا؟ وهل واجهتم معوقات في تسيير اعمالكم؟

– وضع السوق السوري جيد، ولم نواجه اي معوقات حتى اليوم، خصوصاً في ما يتعلق باللوائح التنظيمية الضرورية المكملة للقانون والمنظمة لنشاط الشركات التي تصدر تباعاً وفي مواعيدها، وهذا شيء ايجابي جداً. ولا اخفي ان نشاطنا ومنذ لحظة دخولنا السوق كان ميسراً.

■ كيف كانت بدايتكم في هذا السوق؟

– ان شركة الثقة للتأمين السورية مكونة من مساهمة ثلاث شركات تأمين، وهي: ظفار للتأمين (مسقط)، القطرية العامة للتأمين (قطر)، وتراست العالمية (البحرين)، وقد سبق دخولنا السوق السوري دراسة مستفيضة له ولمجالات النمو فيه.

منتجات متنوعة

■ ما هي المنتجات التأمينية التي ستقدمونها؟

– سنقدم مختلف انواع التغطيات من دون استثناء.

■ اين تتواجد شركتكم على الاراضي السورية؟

– المقر الرئيسي في العاصمة دمشق، وثمة فروع سوف نقيمها في مختلف المحافظات.

■ ما هو تقييمكم لحجم السوق في سوريا، وهل

والاسواق العربية الاخرى؟

– في الواقع ان السوق السوري في مرحلة تجديد نفسه مقارنة مع الاسواق العربية الاخرى التي اوضحت اليوم توابك الانفتاح على كل الصعد، وهذا يعني ان مجالات التطوير كبيرة جداً في سوريا.

البقاء للأفضل

■ هل تلمسون منافسة حادة من الشركات العاملة في السوق السوري؟
– طبعاً هناك منافسة وتشتد احياناً، انما البقاء هو دائماً للأفضل.

■ ماذا عن اقبال المواطنين السوري على شركات التأمين الخاصة؟

– الاقبال جيد، وهو يتعلق في شكل اساسي بمدى تواصل شركات التأمين مع المواطنين، ودورها في توعيته وتلبية حاجاته ومتطلباته من التغطيات.

التزام الجانب الفني

■ كلمة أخيرة؟

– اتمنى على باقي شركات التأمين الخاصة العاملة في السوق السوري ان تلتزم الجانب الفني للعمل التأميني، وان تتواصل مع متغيرات السوق وتلعب دورها في بث الوعي لدى فئات المجتمع كافة. ■



نتوقع ارتفاع حجم المحفظات السورية الى نصف مليار دولار خلال ثلاث سنوات



نتوقعون له النمو في السنوات الثلاث المقبلة؟

– لا شك في ان حجم سوق التأمين السوري ينمو في شكل مطرد، وقد حقق سنة (٢٠٠٦) ٢٠٪ زيادة عن العام الفائت. كما نتوقع ان يتجاوز حجم هذا السوق ٥٠٠ مليون دولار اميركي خلال السنوات الثلاث المقبلة. ونأمل بأن تعود أقساط عقود التأمين المعقودة لدى شركات تأمين خارج الاراضي السورية، لتعقد من جديد مع الشركات الجديدة، لانه لم يعد هناك سبب للجوء المؤسسات ورجال الاعمال للتعامل مع شركات غير مرخصة.

السوق ما زال يافعاً

■ برأيكم ما هو الفارق بين السوق السوري



حوار بين الوزير السوري د. محمد الحسين وطاهر الحراكي ويظهر من اليمين: د. عبد اللطيف عبود



مؤسس شركة الثقة السورية غازي ابو نحل وطاهر الحراكي ويظهر بينهما الامين العام للاتحاد العام العربي للتأمين عبد الخالق رؤوف خليل

تيسير مشعل (الوطنية - NIC):

تأمينات القطاع العام لا تزال محجوبة عن شركات التأمين المملوكة من القطاع الخاص

التأمين وتلبية احتياجاتها، الا انه اخذ على مرافق القطاع العام في سوريا عدم انفتاحها على شركات القطاع الخاص حيث لا تزال المؤسسات الحكومية تمتنع عن عقد تأميناتها مع شركات التأمين الخاصة، وذلك على الرغم من توصيات اصدرها كل من رئيس مجلس الوزراء ووزير المالية لمساواة شركات التأمين ببعضها سواء كانت مملوكة من القطاع العام او الخاص.

ومن جهة اخرى يرى مشعل انه من الضروري ان تسمح هيئة الاشراف على التأمين للوسطاء ان يعملوا في السوق وان يتقاضوا عمولاتهم من شركات التأمين كما في سائر اسواق التأمين في العالم. وتمنى مشعل على هيئة الاشراف على التأمين ان تعيد النظر في قرارها منع الوسطاء من تقاضي عمولاتهم من شركات التأمين لان في ذلك خروجاً على العادات والاعراف النافذة في سائر انحاء العالم.

وبشروط جيدة. وسبق لنا ان عرضنا هذا الواقع على السلطات المعنية، وعلى الرغم من توصيات وتوجيهات رئيس الوزراء ووزير المال وهيئة التأمين للتعامل مع شركات القطاع الخاص، فان مرافق القطاع العام لا تزال مقفلة في وجه شركات التأمين السورية الجديدة.

اعادة النظر بأعمال الوكلاء والوسطاء

■ ماذا تطالبون من الوزارات المعنية لتحسين قطاع التأمين؟
- نطالب بإعادة النظر في تنظيم عمل الوكلاء والوسطاء ومنتجات التأمين، فمن المفروض ان تدرك هيئة التأمين ان عدم اعطاء الحق لوسيط التأمين بأخذ عمولة من شركة التأمين، يحد من عمل الوسيط ووجوده من الناحية العملية، وكذلك بعض الامور المتعلقة بأوضاع الوكلاء ومنها الاجراءات الموضوعية بالنسبة للوكيل الذي في حال خرج من سوريا يفقد الترخيص المعطى له، وهذه الاجراءات من المفروض ان تلقى من الهيئة الاهتمام والتسهيل. ■



تيسير مشعل، ضامن اردني معروف، تولى الادارة العامة لشركة التأمين المتحدة الاردنية قبل ان ينتقل الى سوريا حيث تسلّم منصب المدير العام في الشركة الوطنية للتأمين NATIONAL INSURANCE COMPANY (NIC) وذلك بعيد حصول الشركة الجديدة على الترخيص بمزاولة العمل في سوريا. وقد شارك السيد مشعل في الندوة التي انعقدت في دمشق حول عقود تأمين الـ FRONTING حيث التقيناه وسجلنا انطباعاته حول انطلاقة شركات التأمين السورية الجديدة ونظرتنا الى سوق التأمين في سوريا، وتوقع مشعل في حديثه البنا ان تؤدي الانطلاقة الجديدة لصناعة التأمين في سوريا ثمارها بعد ان يكون الجمهور السوري قد تلمس جدوى الخدمات التي تقدمها الشركات الجديدة واقتنع بفوائد التأمين وقد يستغرق ذلك ثلاث سنوات. وشكر مشعل لهيئة الاشراف على التأمين اهتمامها بشركات

الانطلاقة الجديدة لصناعة التأمين في سوريا ثمارها بعد ان يكون الجمهور السوري قد تلمس جدوى الخدمات التي تقدمها الشركات الجديدة واقتنع بفوائد التأمين وقد يستغرق ذلك ثلاث سنوات. وشكر مشعل لهيئة الاشراف على التأمين اهتمامها بشركات

نتمنى السماح للوسطاء بتقاضي عمولاتهم من شركات التأمين كما في اسواق العالم الأخرى



من اليسار: تيسير مشعل وخير الدين اسماعيل

تأهيل الشركة تجهيزاً وكوادر

■ ما هي الخطة التي ركزت عليها لتحسين اوضاع الشركة؟
- مهمتنا الاساسية هي تجهيز الشركة تقنيا وتأهيلها ودعمها بالكوادر الوطنية بحيث تكتمل جهوديتها للعمل في سائر المحافظات السورية.

اضافة الى ذلك، اهتمنا باستقطاب الاعمال عبر التعاقد مع الوكلاء وافتتاح فروع في المحافظات وفي مراكز اعطاء تراخيص السير. اضافة: لا شك في اننا صادفنا صعوبات في العمل لكننا لنجأ دائماً في هذه الحالات الى هيئة الاشراف على التأمين في سوريا التي تتعاون مع الشركات وتبذل جهداً كبيراً لإزالة

انغلاق السوق العام

■ ما هي ابرز المعوقات التي تواجهونها؟
- نواجه معوقات عدة، ابرزها عدم انفتاح مؤسسات القطاع العام على التعاطي مع شركات التأمين السورية الخاصة. علماً بأن للقطاع العام منشآت ومرافق بالغة الاهمية وتحتاج الى تأمينات يمكن لشركات التأمين الخاصة ان توفرها له بأسعار تنافسية

فؤاد حنون (التأمين العربية - سورية "ARABIA SYRIA"): الانطلاقة جيدة ونتطلع لصدور التعليمات التي ترعى أصول



فؤاد حنون، المدير العام لشركة التأمين العربية - سورية (ARABIA SYRIA)، شارك في الندوة التي انعقدت في دمشق حول التأمين - الواجهة (FRONTING). وقد التقيناه على هامش الندوة، واستطلعنا رأيه في الانطلاقة الجديدة لصناعة التأمين في سوريا، والظروف التي تحوط بعمل الشركات التي جرى انشاؤها حديثاً ومنها «العربية - سورية». وقد بدأ حنون مرتاحاً الى التحضيرات التي تم انجازها حتى الآن في مجال تأهيل وتدريب الموظفين وافتتاح الفروع في المحافظات، واعداد المنتجات التأمينية الجديدة. ولفؤاد حنون خبرة مميزة في حقل التأمين والاعادة حيث سبق له ان عمل في «جنرال ري» (GENERAL RE) قبل ان ينتقل الى التأمين العربية في الامارات العربية المتحدة، ثم الى مركزه الحالي في سوريا.



من اليمين: فؤاد حنون، جوزف زخور وانطوان بشاره

- الصعاب موجودة في كل عمل جديد، لكننا نركز بإرادة قوية على النجاح، رغم افتقارنا الى الكوادر البشرية المحلية المتخصصة، ما يدفعنا الى التوجه نحو اسواق خارجية. اصف الى ذلك ان الوعي التأميني لدى المواطن السوري لا يزال ضعيفاً، غير اننا من خلال الزيارات الميدانية والبرامج التدريبية والمقابلات مع شركائنا نسعى الى تطوير فكرة التأمين.

نعوّل على قانون الاستثمار

■ ماذا تطلبون من الوزارات المعنية وهيئة الاشراف؟

- كل الاطراف المعنية متجاوبة الى أقصى الحدود لمساعدتنا ودعمنا في السوق. والمطلب الاهم لدينا هو اصدار التعليمات التنفيذية التي ترعى اصول توظيف واستثمار اموال شركات التأمين، ونحن نتوقع صدورهما في وقت قريب جداً لمساعدة الشركات على تطوير منتجاتها والدخول في صناديق استثمارية بغية زيادة مدخولها.

■ ما هي النتائج التي تتوقعونها لهذا العام؟

- حققنا لغاية اليوم حوالي مليوني دولار اقساطاً، ونتوقع ان نصل مع نهاية العام الى حوالي ٤ او ٥ ملايين دولار. ■

استثمار أموال شركات التأمين في سوريا كي يمكننا توظيف أموالنا على نحو مجدٍ

التأمين في سوريا في مرحلة ما قبل التأمين، اي في الخمسينات من القرن الماضي.

■ هل ستدخلون مجال التأمين عبر المصارف؟

- تتعاون شركة التأمين العربية مع البنك العربي وهو احد كبار المساهمين فيها، ومن هذا المنطلق سيتم اعتماده ذراعاً تسويقية لمنتجاتنا في سوريا.

نفتقر الى الكوادر المتخصصة

■ ما هي ابرز الصعاب التي تواجهونها؟

منتجات جديدة

■ كيف تقيّمون اداءكم منذ اعادة انطلاقتكم في السوق السورية؟

- انطلاقتنا الجديدة في سوريا تسير على نحو جيد. وحاليا يتولى فريق عملنا المكون من نحو ٥٠ موظفاً، اضافة الى فريق التسويق، تسيير العمل والشؤون الادارية والترويجية. كما نحضر لافتتاح ثلاثة فروع جديدة في حلب وحمص واللاذقية، وقد بدأنا باشغال مكاتبنا في هذه المناطق قبل الافتتاح.

اما بالنسبة لعملية الاكتتاب فإنها تسير على احسن ما يرام خصوصاً بعد نيلنا التراخيص اللازمة لاطلاق منتجات عدة ستساهم في زيادة حجم اقساطنا بما فيها تغطيات السفر، ضمان القروض والتأمينات الصحية وغيرها.

وأشير هنا الى ان «التأمين العربية» معروفة في سوريا، خصوصاً في اوساط الاعمال حيث سبق لها ان زاولت اعمال

أنطوان بشاره (السورية العربية SYRIAN ARAB) : هيئة الاشراف برئاسة الوزير الدكتور الحسين تبدي تفهماً كبيراً لمطالبنا نستعد لطرح منتجاتنا عبر شبابيك بنك عوده خلال شهرين

وتأهيلهم للتعامل مع الزبائن.
وقبل اشهر قليلة من انتهاء العام
٢٠٠٦ باشرت السورية العربية
(SYRIAN ARAB) اعمالها،
وسجلت خلال تلك الفترة القصيرة
ارقاما مثيرة للدهشة حيث ناهزت
الاقساط المكتتبه مليوني ونصف
المليون دولار اميركي.
وخلال النصف الاول من سنة
٢٠٠٧ ثابرت السورية العربية
(SYRIAN ARAB) على تسجيل نسب نمو مذهلة، وانجزت
في الوقت عينه تمرکزها في بضع محافظات سورية.
انطوان بشاره كان بين الشخصيات التي حضرت ندوة
دمشق حول الـ «FRONTING»، فالتقيناه هناك وسجلنا
انطباعاته حول الفترة القصيرة التي انقضت على انطلاقة
السورية العربية.



انطوان بشاره، ضامن محترف،
تولى مسؤوليات ادارية كبيرة لدى
كبريات شركات التأمين في لبنان،
قبل ان ينضم الى اللبنانية العربية
(LIBANO ARAB) التابعة
لمجموعة بنك عوده - سرادار في
بيروت. وبعدها اسست «اللبنانية
العربية» شركة شقيقة لها في
سوريا هي السورية العربية
(SYRIAN ARAB) كلف انطوان
بشاره بتولي عملية اطلاق الشركة
الجديدة، وهي كما كل عملية اطلاق تحتاج الى الكثير من العناء،
والكثير من الخبرات والمعرفة، خصوصا في سوق لم تعرف
نشاطا لشركات القطاع الخاص منذ ما يزيد عن ٤٠ سنة.
وأوجبت المهام الجديدة على انطوان بشاره ان يمضي
اوقاته متنقلا بين بيروت ودمشق وسائر المحافظات
السورية، وان يعنى بتدريب مجموعة كبيرة من الموظفين



من اليسار: د. عبد اللطيف عبود وانطوان بشاره

كلامه مطمئنا، واتفقنا على ان نعقد اجتماعات
دورية مع معاليه لنطلعه على مطالبنا والطلول التي
نحتاجها. وأرى هنا ان من واجب الاتحاد العمل على
تحديد المشكلات والمعوقات والصعاب التي
تعرض نشاط الشركات تمهيدا لعرضها سلة
واحدة على معالي الوزير وهيئة الاشراف.

التأمين عبر المصارف قريبا

هل بدأت العمل في مجال التأمين عبر
المصارف وتحديدًا مع بنك عوده - سوريا؟
- قدّمنا مشروعا لهيئة الاشراف حول خطتنا
لبيع منتجات التأمين عبر بنك عوده. وسنبدأ
بتسويق منتجاتنا في هذا المجال في خلال
الشهرين المقبلين. ■

وموضوع الاستثمارات الذي اشار اليه وزير المالية
خلال الجلسة الافتتاحية.

دراسة المعوقات مع وزير الوصاية

ما هي مطالبكم الاساسية من الوزارات
المعنية وهيئة الاشراف على التأمين؟

- تحاول هيئة الاشراف ان تعمل المستحيل
لتسهيل اعمال شركات التأمين الجديدة، والمطلوب
زيادة فريق العمل لديها. واعتقد ان ما تسعى اليه
الهيئة يصب في هذا الاطار. اما لجهة العلاقة بين
شركات التأمين وهيئة الاشراف، فقد استمعنا الى
وزير الوصاية خلال اجتماع عقدناه معه كوننا
اعضاء في اتحاد شركات التأمين في سوريا. وكان

نتوقع نتائج ممتازة

■ كيف تقيّمون انطلاقتكم في الشركة؟
وما هي آخر التحسينات التي أحدثتموها؟

- إننا مستمرين في تطبيق خطة العمل التي
وضعناها. فحجم الانتاج في نمو مطرد
والدورات التدريبية تتكثف. وقد استحدثنا مركزاً
جديداً يمتد على مساحة تبلغ نحو ٥٠٠ متر،
ويقع فوق مكتبتنا الحالي، لتدريب المندوبين
والموظفين ولتطوير وتحسين الأداء في الفروع
كافة: دمشق، حلب، اللاذقية وحمص. وسنستلم
المكاتب الجديدة لفرعنا في حمص قريبا والمكاتب
الجديدة في اللاذقية بعد حوالي ثلاثة اشهر. كما
سنستعين بثلاثة مدراء جدد سيلتحقون بالشركة
قريبا، ونتوقع ان نحقق نتائج ممتازة هذا العام.

المضاربة العشوائية

■ هل من معوقات تواجهونها؟

- نعتبر ان السنة العملية الاولى هي بمثابة اختبار
لنشاطنا، ولا شك في ان هناك بعض المعوقات في
السوق، اهمها المضاربة العشوائية والتي تخرج عن
الاصول والقواعد الفنية، لكن مع مرور الوقت من
المتوقع إزالة العديد من هذه المعوقات وتغيير
اولوياتها، بالإضافة الى بعض التشريعات المنتظرة



فراس العظم (أروب سورية AROPE SYRIA):

نتطلع لتحقيق أقساط بقيمة ٦ ملايين دولار أميركي هذا العام

فراس العظم، المدير العام للشركة السورية الدولية للتأمين - أروب سورية (AROPE SYRIA) عاد الى سوريا ليتولى مسؤولياته الجديدة في الشركة بعدما مارس المهنة وخبرها في الخارج حيث تنقل بين مكاتب وفروع عديدة لشركة ميونيخ ري (MUNICH RE) كبرى شركات اعادة التأمين في العالم. والى قدراته الشخصية، يتمتع فراس العظم بدعم قوي من بنك سوريا والمهجر، المساهم الاكبر في شركة أروب سورية، وقد شارك في ندوة دمشق حول الـ «FRONTING» حيث التقيناه وأجرينا معه حوارا سريعا حول مشواره الجديد في سوريا، وما امكن للشركة ان تحققه حتى الآن وما نتطلع الى تحقيقه مستقبلا.

- اعتقد ان السوق في حاجة الى عدد اكبر من الوكلاء المرخص لهم بتسويق منتجات التأمين (INSURANCE AGENTS)، وتبذل هيئة التأمين جهودا في هذا الاطار لتلبية هذا المطلب الملح.

البن ■ كيف تقيّمون انطلاقتكم الجديدة في السوق السورية؟

- بدأنا العمل منتصف ٢٠٠٦، وحققنا خلال الاشهر الستة الأخيرة من العام السابق أقساطا بقيمة ٨٦٠ مليون ليرة سورية، اي ما يعادل ١٢٠ الف دولار. وقد جاءت النتائج المالية والفنية ممتازة برغم التكاليف التأسيسية التي وصلت الى ١٤ مليون ليرة.

هناك حاجة للترخيص لعدد كبير من وكلاء التأمين الجدد

■ ذكر وزير المال محمد الحسين خلال فاعليات المؤتمر التعليمات التنفيذية المتعلقة باستثمار اموال شركات التأمين سوف تصدر بعد ايام.. هل من تعليق لكم على ذلك؟
- شروحات الوزير الحسين جاءت وافية، وصدور التعليمات التنفيذية التي تحدث عنها أمر حيوي جدا، ويفتح مجالات واسعة امام الاستثمار في مختلف القطاعات.

اما في السنة الحالية، فقد شهدنا تحسنا جيدا في الاقساط التي تنمو شهريا وباطراد، ما شجعنا على وضع هدف محدد والعمل عليه، يتمثل في تحقيق ٦ ملايين دولار كإجمالي اقساط مع نهاية هذه السنة، ويبدو اننا نسير في الطريق الصحيح.

اضاف: أداؤنا ممتاز في تغطيات فرع السيارات، ونسعى الى تعزيز محفظتنا من التأمينات الصحية عبر طرح منتجات جديدة تتلاءم ومتطلبات المجتمع السوري.

التأمين عبر المصرف

■ هل بدأت العمل في مجال التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE؟

- نحن نتعامل مع بنك سوريا والمهجر، وقد نلنا موافقة هيئة الاشراف على التأمين على بيع وثائق تغطيات للأفراد عن طريق موظفي شركة «أروب» داخل البنك، وقد بدأنا بتسويق وبيع منتجاتنا عبر شبابيك فروع بنك سوريا والمهجر كافة في حماه، طرطوس، اللاذقية وغيرها. وانطلاقتنا في مجال التأمين عبر المصرف كانت مع بوليصة استشفائية مقسطة شهريا، وهذا منتج جديد لم يعرف في سوريا من قبل وتعلق عليه آمال كبيرة. وبشكل عام، اقول اننا مرتاحون لانطلاقتنا واثقون من بلوغ الاهداف التي حددناها لأنفسنا. ■



من اليسار: فراس العظم، تيسير العكش، انطوان بشاره وفؤاد حنون

خليل المالح (السورية الكويتية SKIC):

أوضاع السوق ستبلور على نحو أفضل بعد صدور التعليمات التنفيذية حول أصول استثمار أموال التأمين



المدير العام للشركة السورية الكويتية للتأمين (SKIC) خليل المالح يعتبر انطلاقة الشركة الجديدة مشجعة جداً، وهو مرتاح الى الاهتمام الذي تبديه هيئة الاشراف على التأمين حيال شركات التأمين السورية الجديدة، ويتوقع ان تعجل الهيئة في اصدار التعليمات التنفيذية التي تتعلق باستثمار اموال شركات التأمين، وغيرها من الامور العالقة، كي يمكن لشركات التأمين الجديدة ان تنطلق بالقوة المطلوبة منها.

خليل المالح ضامن لبناني، اسس وترأس شركة كابيتال (CAPITAL) في لبنان وتولى مسؤوليات ادارية في شركات تأمين عديدة في لبنان قبل ان يتسلم منصب المدير العام للشركة السورية الكويتية في سوريا. وقد حضر ندوة دمشق حول الـ "FRONTING" الى جانب الرئيس التنفيذي للشركة خالد سعود الحسن. وقد التقيناه خلال الندوة وسجلنا رأيه في عمليات الـ "FRONTING" التي اعتبرها مخالفة للقانون، ومسيئة الى الشركات التي توافق على ان تكون واجهة او قناعاً للآخرين.

وقال المالح ان هناك عملاً كبيراً مطلوباً على مستوى توضيح منافع التأمين للجمهور السوري، وهو قدم شخصياً محاضرات عديدة في هذا الاطار.

وحول حجم الاقساط المتوقع ان يجري تحقيقها في سوريا قال المالح ان السوق واعد جداً، متوقفاً ان تتجاوز الاقساط السورية تلك التي يجري تحقيقها في لبنان والاردن، خلال السنوات القليلة المقبلة.

– برغم الغموض الذي يكتنف مفهوم التأمين لدى المجتمع السوري، ثمة تجاوب بدأنا نلمسه ويتمثل في ارتفاع نسبة الاقبال على تغطيات التأمين. وإن كنا حديثي العهد في السوق السوري، حيث لم يمض على مزاولتنا نشاطنا فيه سوى اربعة اشهر، فإننا نعول على فريق عملنا التسويقي والذي هو في طور التأسيس والاعداد والتأهيل للبدء بممارسة مهامه. وفي توقعاتنا ان السوق السوري واعد وسيفوق بعد سنوات عدة بحجمه السوقين الاردني واللبناني.

■ هل من مدة معينة حددتموها لتحقيق الاهداف؟

– بقدر ما تساعدنا هيئة الاشراف على التأمين وتدعمنا بقدر ما نحقق الاهداف.

■ كيف تنسقون مع الهيئة؟

– التنسيق مستمر، ووتيرة الدعم الذي تلقاه من الهيئة ترتفع يوماً بعد يوم، ناهيك عما يبديه وزير المال من تسهيلات.

نتعاطى كل انواع التغطيات

■ ماذا عن منتجاتكم المطروحة في السوق السوري؟

– نتعاطى كل انواع التغطيات العائدة لمختلف الفروع، لكن وللأسف يتركز السوق اليوم على التغطيات الالزامية.

■ أين تنتشر فروعكم على الاراضي السورية؟

– بالاضافة الى دمشق، لدينا فروع في حلب واللاذقية. ■

نلمس اهتماماً متزايداً من هيئة الاشراف على التأمين بحاجاتنا

التعليمات التنفيذية التي ننتظر صدورها عن هيئة الاشراف على التأمين. وبعد صدور التعليمات المنتظرة يتبلور السوق بشكل افضل.

■ ما هي ابرز النقاط التي تحتاج الى تبلور ووضوح؟

– اهمها كيفية استثمار اموال شركات التأمين والترخيص للكلاء، وغيرها من الامور الحيوية.

دور توعوي تثقيفي

■ ما هو الدور الذي يمكن ان تؤديه لخدمة قطاع التأمين السوري؟

– واجبنا تجاه السوق السوري اليوم يحتم علينا لعب دور توعوي عبر قنوات عدة تتمثل باصدار المنشورات والقيام بحملات اعلامية واعلانية وتنظيم المحاضرات والندوات التثقيفية، وفي هذا الاطار أقيمت محاضرات في نقابتي المهندسين والمحامين في دمشق وفي نقابتي الاطباء والصيدال في حلب وحماه.

■ ما هي توقعاتكم بالنسبة للنتائج؟



من اليسار: خالد الحسن و خليل المالح

التأمين الواجهة غير قانوني

■ ما هو واقع عمليات اعادة التأمين بأسلوب الواجهة في سوريا؟

– من المفترض ألا تكون موجودة، فعواقب التأمين بأسلوب الـ "FRONTING" عديدة وهو غير قانوني، ثم ان غالبية الشركات لا تتعامل بهذا الاسلوب ولا سيما العاملة في السوق السوري.

■ ما هي التأمينات التي تتعاطونها في السوق السوري؟

– نتعاطى مختلف فروع التأمين، ولكننا لسنا واجهة لأي شركة، اي اننا لا نصدر بوليصة الا بعد دراستها بكل خصوصياتها، وبالتالي فإننا نتحمل مسؤوليتها.

■ كيف تنظرون الى التطورات الاخيرة في السوق السوري؟

– نحن في حالة انتظار، وخطواتنا تبني على

سمير نحاس (غلوب ميد - سوريا GLOBEMED SYRIA): الجمهور السوري ما زال متردداً في الإقدام على شراء عقود التأمين الصحي



على غرار ما يجري في سائر اسواق التأمين المتحضرة، تخضع شركات الفريق الإداري الثالث (THIRD PARTY ADMINISTRATOR) لترخيص مسبق من هيئة الاشراف على التأمين.

شركة غلوب ميد (GLOBE MED) التابعة لمجموعة مدينت لبنان (MEDNET LIBAN) هي واحدة من اربع شركات (TPA) حصلت على الترخيص لإدارة محافظ التأمين الصحي في سوريا، وأوكلت ادارتها الى سميير نحاس، المدير العام السابق للشركة اللبنانية السويسرية للتأمين (LIBANO SUISSE) وهو احد اركان مدينت لبنان (MEDNET LIBAN).

نحاس شارك في ندوة دمشق حول الـ «FRONTING» وقد التقيناه وسجلنا انطباعاته حول الانطلاقة الجديدة لقطاع التأمين الخاص في سوريا. ومن الامور التي لفت اليها نحاس في حديثه اليانا ان عدد وكلاء التأمين (INSURANCE AGENTS) المرخص لهم بالعمل في سوريا غير كاف، وأن هناك حاجة ماسة الى الترخيص لعدد كبير منهم.

اتفاقات مع اربع شركات

■ ما هو تقييمكم للانطلاقة الجديدة في السوق السورية؟

– حصلنا على رخصة عمل في شهر شباط (فبراير) وبدأنا بمزاولة نشاطنا، وقد وقعنا اتفاقات حتى الآن مع اربع شركات لإدارة محافظها الطبية ونسعى للتعاون مع شركات اخرى.

■ ما هي المشكلات التي تواجهكم في السوق؟

– اعتقد ان السوق يعاني ببطء على مستوى استهلاك الجمهور لخدمات التأمين. فالمواطنون حذرون في الاقبال على شراء تغطيات التأمين لعدم وعيهم تماماً لحاجتهم لها. كما ان سوق الوسطاء والوكلاء ليس ثابتاً وعددهم محدود.

ومن المفروض ان تقوم الشركات بحملات اعلامية لتوعية الجمهور على التغطيات التأمينية، على ان يلعب الوسيط بعدها دوراً تثقيفياً لإطلاع المجتمع كافة على انواع التغطيات وأهميتها في تسهيل امورهم الحياتية، وفي هذا الاطار يقع على عاتق الشركات مهمة توسيع قاعدة المضمونين.

دور تسويقي وداعم للشركات

■ ما هو دور شركة ادارة المحافظ الطبية الـ "TPA" في السوق السوري؟

– شركة ادارة المحافظ الطبية "TPA"، الى جانب دورها الاساسي، تقوم بمساعدة الشركات ودعمها في ادارة حملات اعلامية وتسويقية تتناول التأمينات الطبية، وهذا ما يساعد الوسطاء والمندوبين في فهم المنتجات التي يبيعونها من طالبيها.

اسعار مدروسة

■ على اي اساس وضعتم تسعيرة المنتجات



من اليمين: سميير نحاس، جورج قبان، انطوان بقعوني ومنذر غبون

العرض والطلب فان التعاطي مع التأمينات الصحية يتطلب حذراً شديداً نظراً للخسارة التي يمكن ان تنتج منها، خصوصاً خلال السنة الاولى من طرحها، والتي تعتبر بمثابة اختبار لكل الشركات، كما ان تسعير البوالص يتأثر بتكلفة الطبابة، مشيراً الى ان بوليصة الاستشفاء في سوريا تعتبر رخيصة مقارنة بما هي عليه في لبنان والاردن، مع الاخذ في الاعتبار اختلاف سعر البوليصة التي تشمل تغطيتها خارج الاراضي السورية عن سعر تلك التي تغطي حاملها داخل سوريا فقط.

سوق واعد

■ ما هو حجم اقساط التأمين الصحي في سوريا؟

– في تقديري ان حجم اقساط التأمين الصحي في سوريا لا يتعدى مبلغ مليون دولار. لكننا نتوقع مع نهاية العام وحلول العام ٢٠٠٨ ان يرتفع هذا الاجمالي نظراً للزيادة الوعي وانتشار ثقافة التأمين في سوق واعد وكبير. ■

أقساط التأمين الصحي تتأثر بتكلفة الطبابة التي لا تزال متدنية في سوريا مقارنة بنظيرتها في لبنان

التي تقدمونها؟

اسعار منتجاتنا المتوافرة في السوق وضعت تبعا لدراسة اکتوارية علمية مبنية على خبرة اربع سنوات في السوق السورية حيث سبق لشركتنا ان قدمت خدماتها في سوريا قبل صدور القانون الجديد بحوالي سنتين. وازداد: برغم ان السوق يحدد

محمد الرئيس (التكافل الاسلامي - قطر ISLAMIC TAKAFUL)؛

المستثمر العربي يحظى برعاية خاصة في سوريا وهذا امر مشجع



محمد الرئيس، مدير عام شركة التكافل الاسلامي للتأمين في قطر، كان في عداد الضامنين الذين شاركوا في ندوة دمشق حول التأمين بأسلوب الواجهة "FRONTING"، وقد تحدثنا اليه، وسجلنا انطباعاته حول التطورات التي شهدتها صناعة التأمين في سوريا خلال السنتين الماضيتين.

وقال الرئيس ان الاقبال على طلب تأسيس مصارف وشركات تأمين سورية خاصة يدل على ان السوق السوري واعد وان فرص العمل المتاحة فيه امام المستثمرين كبيرة جدا. وأضاف: هناك حاجة لايجاد آلية عربية تضمن الاستثمارات في سائر الدول العربية ضد الاخطار السياسية، وهذه الثغرة موجودة ليس في سوريا فحسب بل وفي سائر الدول العربية.

وأكد على ان المستثمر العربي يجب ان يحظى بضمانة لامواله على غرار ما يجري في سائر انحاء العالم.

واشار الرئيس الى ان شركة التكافل الاسلامي في قطر اتخذت القرار بالتوسع اقليميا وبالمساهمة في تأسيس شركة تأمين سورية جديدة. ونأمل بأن نصل الى تحقيق هذا الهدف في وقت قريب.

غير عربية تطلب ان تكون استثماراتها مضمونة، وان توفر لها القوانين والتشريعات المرعية الاجراء سبل نجاحها وازدهارها.

■ ما هي برأيك التسهيلات التي يحتاجها السوق السوري لجذب الاستثمارات؟

- يجب ان تكون هناك مساواة بين شركات التأمين بحيث يسمح لشركات القطاع الخاص بالتعامل مع المصالح الحكومية اسوة بمؤسسات القطاع العام، اضافة الى ذلك، وكما قلت آنفاً من المهم ضمان الاستثمارات وحقوق المساهمين.

موجة دخول شركات جديدة

■ برأيكم، هل يعتبر دخول المصارف القطرية الى السوق السوري مؤشرا لدخول شركات التأمين القطرية اليه ايضا؟

- لا شك في ذلك، فشركات عدة تتحضر للدخول الى السوق السوري بعد البنك الاسلامي السوري وغيره، وطبيعي ان تشهد الخطوات اللاحقة دخول شركات تأمين. ■



السوق السوري واعد وفرص الاستثمار فيه كبيرة جداً



وتشجعه على القدوم الى سوريا وتوظيف امواله فيها. وهذا امر نقدره لهيئة الاشراف والسلطات السورية المختصة. ونحن نرى في السوق السوري فرص عمل بالغة الاهمية، وسوف اعداداً ويتمتع بإمكانات نمو كبيرة واكيدة، ويمكن اعتبار الشركات التي دخلت السوق مثالا يحتذى ونجاحها سيؤدي حتما الى جذب شركات اخرى لممارسة نشاطها في السوق السوري.

عائق ضمان الاستثمارات

■ ما هي ابرز المعوقات التي تعترض الشركات العربية امام دخولها السوق السوري؟
- هناك حاجة لايجاد آلية تضمن الاستثمارات، علما ان الاسواق العربية كافة تعاني هذه المشكلة، وأي شركة عربية او

انجازات لقطاع التأمين السوري

■ كيف تنظرون الى قطاع التأمين السوري وانطلاقته على مستوى الشركات الخاصة؟

- خطأ قطاع التأمين السوري في الفترة الاخيرة مراحل متقدمة واختصر فترات زمنية طويلة، اذ ارتفع عدد الشركات المؤسسة حديثا بوتيرة مشجعة جدا. فضلا عن النشاط الملموس لاتحاد الشركات. هذه الخطوات السريعة والمتقدمة تعتبر انجازا.

■ هل لديكم نية للتوجه نحو السوق السوري؟
- مجلس الادارة يطمح دائما للتوسع والانتشار، وتراودنا نية للخروج من الاسواق الخليجية الى الاسواق العربية الاخرى.

سلاسة وأمان القانون الجديد

■ في ضوء القانون السوري الجديد المنظم لعمل الشركات، كيف تنظرون الى دخول شركات تأمين عربية سوق التأمين السوري؟
- هيئة الاشراف على التأمين في سوريا تخص المستثمر العربي برعاية خاصة

هبة عبد الوهاب (قناة السويس SUEZ CANAL):

هناك حاجة ماسة للبدء في تطبيق القرارات الخاصة بتنظيم أعمال الوسطاء في مصر



عدد السيدات اللواتي تتولين مناصب تنفيذية في شركات التأمين والاعادة والوساطة قليل جدا. والسيدة التي ترتقي الى هذا المستوى من المسؤوليات لا بد ان تكون متمكنة من علوم التأمين، وتكون لها من الخبرة ما يؤهلها لتتحمل تلك المسؤوليات بجدارة.

السيدة هبة عبد الوهاب المديرية العامة لشركة قناة السويس للتأمين SUEZ CANAL هي من بين هذه الفئة من السيدات، وقد التقيناها في ندوة دمشق حول الـ FRONTING واستطلعنا رأيها في الاوضاع الحالية لصناعة التأمين في مصر.

ومن بين الامور التي شددت عليها السيدة عبد الوهاب ان الوقت قد حان لتطبيق القرارات التنظيمية العالقة، لا سيما تلك التي ترعى اعمال وسطاء التأمين وتحدد شروط الترخيص لهم بمزاولة المهنة في مصر.

وقالت السيدة عبد الوهاب ان شركات التأمين التابعة للقطاع العام تملك استثمارات كبيرة، الا انها تعاني في المقابل من الاثقال التي يفرضها عليها العدد الهائل من الموظفين العاملين لديها.

٢٠ في المئة نمواً سنوياً

■ ما هي نسبة نمو اعمالكم سنوياً؟

- نسبة النمو ترتفع سنوياً ونحقق قفزات كبيرة، وقد قطعنا مراحل مهمة في تأمينات الحياة خصوصاً بعد زيادة التركيز عليها. وكما نذكرت فنحن نحمل المرتبة الثانية من حيث التأمينات الهندسية، ومن ابرز عملائنا شركة «المقاولون العرب» التي تقوم بتنفيذ مشاريع هندسية وعمرانية ضخمة في مصر. من هنا، لا تقل نسبة نمو اعمالنا السنوية عن ٢٠٪، وارباحنا جيدة جداً، كما ان الارباح الموزعة على الموظفين ممتازة ايضا.

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

- نبدى اهتماماً بالوسطاء، لذلك نحن بصدد تأسيس جهاز خاص بهم تابع للشركة.

■ هناك جدال في العالم العربي حول الصيغة المقبولة شرعاً للتأمين، فما هو رأيكم بهذا الموضوع؟

- الطلب على التأمين التكافلي ليس قويا في مصر. والتأمين في نهاية الامر يقوم على قواعد واحدة اكان اسلامياً او تقليدياً. وفي رأبي ان التأمين التقليدي لا يختلف عن التأمين التكافلي وكلاهما يقوم على مبادئ العقد واتفاق الطرفين ومسؤولية الضامن تجاه المؤمن له.

ضعف الوعي التأميني

■ ما هي ابرز المعوقات التي تواجهكم في اعمالكم؟

- المشكلة الاساسية هي ضعف الوعي التأميني، فالعمليل لا يهتم بمضمون عقد التأمين بقدر اهتمامه بالسعر. ■



المنافسة في مصر تتركز حالياً على تسويق العقود الخاصة بالأفراد



- الشركة خاصة وتنافس بقوة شركات القطاع العام، خصوصاً على صعيد التأمينات الهندسية التي تحتل فيها المرتبة الثانية في مصر.

■ ماذا يميز شركات التأمين الخاصة عن العامة في مصر؟

- رغم ان شركات القطاع العام هي الأقوى والأكبر الا ان الشركات الخاصة تتمتع بمقدار اكبر من القدرة على اتخاذ القرارات بسرعة وبفاعلية.

من جهة اخرى لا تجوز المقارنة بين الشركات الخاصة والعامه، ان هذه الاخيرة قديمة العهد في السوق ولديها محافظ ضخمة وعدد موظفيها كبير جداً حيث يصل الى ٧ آلاف في بعض الشركات، في حين لا يتعدى عدد العاملين في الشركات الخاصة الـ ٧٠٠ موظف.

■ ما هي الخطة التي تعتمدها «قناة السويس» لتطوير محافظتها؟

- «قناة السويس» للتأمين من الشركات القديرة وهي من الانجح بين المؤسسات الخاصة وإحدى شركات التأمين النادرة التي تمارس عملية التأمين وفق الاصول الفنية، فنحن حريصون على دفع التعويضات في حين تتهرب بعض الشركات العاملة في السوق من الوفاء بالتزاماتها بالسرعة المطلوبة.

نتنظر تطبيق القرارات التنظيمية

■ يشهد العالم العربي حالياً صدور قوانين جديدة راعية لعمل شركات التأمين، فما هو الوضع في مصر؟

- يمر قطاع التأمين في مصر في مرحلة جديدة، ان تنتظر الشركات منذ زمن البدء في تطبيق مجموعة من القرارات التنظيمية التي صدرت في اوقات سابقة ولم تجد طريقها الى النفاذ بعد. وبعض تلك القرارات يتعلق خصوصاً في مجال عمل هيئة الرقابة ودورها المنظم لنشاط الوسطاء المتنافسين في ما بينهم.

من جهة اخرى ثمة قوانين منظمة لعمل شركات وساطة التأمين تحدد رأس المال بمليوني جنيه مصري كحد ادنى الى جانب وجوب حصول الوسيط على ترخيص قانوني. وحالياً يشهد السوق المصري تركيزاً على منتجات التأمين الموجهة للأفراد PERSONAL LINES، بما فيها تغطيات الحياة.

■ برزت اتجاه في مصر لخصخصة شركات التأمين الكبرى التابعة للقطاع العام، ما هي آخر مستجدات هذا التحول؟

- الاتجاه نحو خصخصة شركات التأمين وقيام عمليات دمج امر وارد، والترتيبات جارية لكنها غير معلنة، ان ان المسألة في حاجة الى بعض الوقت.

■ كيف تقيمون واقع شركات التأمين الخاصة والعامه حالياً في مصر؟

- تظهر الشركات الخاصة في السوق المصري منافسة قوية، علماً ان استثمارات الشركات العامة كبيرة جداً وهي تحقق لها عوائد استثمارية ضخمة.

ثانية في التأمينات الهندسية

■ ما هو موقع شركة «قناة السويس للتأمين» بين الشركات العاملة في السوق المصري؟

عرس في شارع بغداد في دمشق تدشين مكاتب شركة الثقة السورية للتأمين

طبل وزمر ورقص وحداء فولكلوري في استقبال الضيوف: طاهر الحراكي وغازي ابو نحل والشيخ ناصر آل ثاني



من اليمين: الوزير محمد الحسين ويظهر الى يمينه مؤسسو شركة الثقة السورية للتأمين: طاهر الحراكي، الشيخ محمد آل ثاني، غازي ابو نحل والشيخ ناصر بن علي آل ثاني اثناء قطع قالب الحلوى



من اليسار: خالد ابو نحل، عمار البني، الشيخ محمد آل ثاني، الشيخ ناصر آل ثاني، غازي ابو نحل، طاهر الحراكي وعمار الكيلاني يستقبلون المدعوين

**الضيوف اجتمعوا في
الحديقة الخلفية لمكاتب
الشركة ليقدّموا للفرسان
الثلاثة تهانئهم وليتذوقوا
أطياب دمشق ويتنشقوا
عبير أزهارها**



غازي ابو نحل محوطاً بنجليه فادي (من اليسار) وكمال



من اليمين: جوزف زخور ود. امين عبد الله

ترست العالمية (TIIC) وظفار للتأمين (DHO FAR) والقطرية العامة للتأمين (QGIR). شارع بغداد، حيث مقر الشركة الجديدة، اكتظت بالمشاهدين. كما وقف مستقبلاً الضيوف المساهمون الآخرون في شركة الثقة السورية ومدراؤها، وباقية من الفريق العامل في الشركة من الجنس اللطيف. وفي الحديقة الخلفية لشركة «الثقة» السورية المزينة بأجمل زهور دمشق وباسميتها، اجتمع



من اليمين: د. عبد اللطيف عبود، د. عزيز صقر، عبد المجيد خلوف وعبد الخالق رؤوف خليل

الحراكي، غازي ابو نحل والشيخ ناصر بن علي آل ثاني. وقد وقف هؤلاء على مدخل الشركة ليرحبوا بالضيوف وفي مقدمهم وزير المال السوري الدكتور محمد الحسين، ورئيس الاتحاد العام العربي للتأمين سليمان الحسن والأمين العام عبد الخالق رؤوف خليل والمدير العام لهيئة الاشراف على التأمين الدكتور عبد اللطيف عبود وأعضاء الهيئة ورؤساء غرف التجارة والصناعة في المحافظات السورية. كما كان في استقبال الضيوف اركان مجموعة

حفلة تدشين مكاتب شركة الثقة السورية للتأمين (TRUST SYRIA) لم تكن تقليدية ولم تقتصر على المراسم التي عهدناها في تدشين المؤسسات والشركات السورية الاخرى وعلى انواعها، بل كانت عرساً حقيقياً، استقبل خلاله الضيوف وجرى توديعهم بالطبل والزمر وبالرقص والحداء الفولكلوري السوري الاصيل. اما اصحاب الدعوة الى «العرس» فكانوا ثلاثة من اركان التأمين الذين عرفتهم المنتديات والمؤتمرات العربية، مشرقاً ومغرباً، وهم: طاهر

طاهر الحراكي: اخترنا كلمة «الكل» شعاراً لشركتنا والمتعاملون معنا سيلمسون انه فعل ايمان وليس شعاراً فحسب



من اليسار: فادي ابو نحل، كامل ابو نحل، نبيل قطران، سمير سكر وجمال الحمود



من اليمين: حبيب جعلوك، علاء الزهيري، كميل ناكوزي وجوزف فضول



من اليسار: جميل حجار، شاديا عازار وعبد المجيد الشريف



خالد الحسن يصافح الوزير محمد الحسين



من اليمين: روزان الطوال، خالد حوا، عماد المصري، محمد ابو الشيخ
وسليم زيدان

الكل ليستمعوا الى رئيس مجلس ادارة الشركة طاهر الحراكي، يقول انه اختار شعار «الكل» (FOR ALL) شعارا لشركته، قائلا: انه شعار يحمل تطلعاتنا الحقيقية ويعبر حقا عن الهدف الذي نصبناه لشركتنا الجديدة. وكلمة «الكل» لن تبقى حروفا ميتة، بل انه «فعل ايمان» منبثق من قلوبنا وليس شعارا فحسب. وسوف يلمس جميع المتعاملين مع الشركة بأنها لهم جميعا، تعاملهم بالحق ووفقا للأصول والمبادئ الأخلاقية التي تتميز بها اعمالنا واعمال شركائنا الاستراتيجيين في الشركة، وهم معروفون لديكم جميعا. وكما في كل الاعراس أتيح للضيوف ان يتذوقوا الشرابات والحلوى السورية المعروفة، والتي وزعت بسخاء حاتمي بات معهودا في الحفلات التي درج «الفرسان الثلاثة»، اركان «الثقة» السورية، على اقامتها في مناسبات مماثلة.

الوزير محمد الحسين

وزير المال الدكتور محمد الحسين عبّر لأركان شركة الثقة السورية للتأمين عن تمنياته بالنجاح، قائلا لهم: انتم اخوان محبون ومرحب بكم في سوريا. ونحن على استعداد لتقديم كل الدعم الذي تحتاجونه في مجال ممارسة اعمالكم اليومية. ونعلق عليكم وعلى سائر شركات التأمين السورية القديمة والجديدة آمالا كياراً. ونشكر لطاهر الحراكي وزميليه غازي ابو نحل والشيخ ناصر بن علي آل ثاني الجهود والتضحيات التي قدموها بغية انشاء الشركة الجديدة واعطائها صورة لاثقة، كما نشكرهم على المبادرة التي اتخذوها حيال معهد التأمين العربي حيث ساهم كل منهم بمبلغ مليوني دولار اميركي لبناء المعهد.

وودع الوزير الحسين وسائر الشخصيات الرسمية ورجال الاعمال الذين شاركوا «الثقة» السورية فرحتها بتدشين مكاتبها الجديدة، بمثل ما استقبلوا به من موسيقى الابتهاج والهداء والطبل والزمير. ■



من اليمين: نبيل حجار وانطوان اسطفان



من اليمين: فادي ابو نحل، تيسير العكش، سمير سكر، غازي ابو نحل، انطوان اسطفان، جمال الحمود وكامل ابو نحل



من اليسار: د. امين عبدالله، محمد عامر طه وسفيان طه



من اليمين: كارين نورديكيان، ليلاس مقداد وجان بيار دير طوروسيان



من اليسار: كامل وفادي ابو نحل رئيسا مجموعة TIIC



من اليمين: جميل حجار ومحمود المصري



حوار بين غازي ابو نحل ود. عبد اللطيف عبود



طارق القاسمي، مهند سمان وعلي نبال



من اليمين: فريد كمال، وهيبه بلهاري وكريمة بن شوبان

البنك اللبناني الكندي شارك في الاحتفال



من اليمين: احمد طباجه، محمد حمدون وجوزف زخور

عضو مجلس الادارة المفوض في البنك اللبناني الكندي (LEBANESE CANADIAN BANK) محمد حمدون شارك في الاحتفالات التي شهدتها دمشق بمناسبة تدشين مكاتب شركة الثقة السورية للتأمين (TRUST SYRIA) ممثلا البنك اللبناني الكندي. وتربط هذا الأخير بمجموعة ترست (TRUST) علاقة عضوية حيث تساهم هذه الأخيرة في البنك اللبناني الكندي في بيروت بحصة ذات شأن، كما يساهم هذا الأخير في بنك ترست الجزائري (TRUST BANK - ALGERIA) الذي انشأته المجموعة في الجزائر. ويسهر حمدون على اعمال البنك في الجزائر ويشرف على اعماله مباشرة، وذلك اضافة الى المسؤوليات التي يتولاها في البنك اللبناني الكندي في لبنان.



من اليسار: د. عزيز صقر د. وامين عبد الله





الوزير الحسين في جولة مع طاهر الحراكي في ارجاء المكتب



هبة عبد الوهاب وعبد المنعم متولي



من اليمين: ناصر الكيلاني وقرينته عاطف خياط وقرينته فواز حتاحت ومرهف كزبري



من اليمين: بيان بشلاوي، مالك بطرس وحسين الجندي



من اليمين: منير أمنية، جورج اشقر وعلي نبال

دورات تدريبية مكثفة لموظفي «الثقة» السورية

توطئة لبدء العمل في شركة الثقة السورية للتأمين (TRUST SYRIA) جرى تنظيم دورات تدريبية مكثفة لموظفي الشركة في دمشق، وتولى الاشراف على تدريب موظفي «الثقة» المكتب الاقليمي في عمان لمجموعة ترست العالمية TRUST INTERNATIONAL . وقال سمير سكر، المدير العام التنفيذي لتأمينات الحياة والعلاج الصحي في مجموعة ترست العالمية للتأمين، ان الدورة تركزت على شرح



سمير سكر

TRUST INTERNATIONAL

مبادئ تأمينات الاشخاص (PERSONAL LINES) منها تأمينات الحياة الفردية والجماعية والحوادث الشخصية وكذلك التأمين الصحي بمختلف انواعه وتأمينات السفر... الخ.

وشارك بالقاء المحاضرات وورشات العمل المختلفة، الى جانب السيد سمير سكر، كل من السيد عدنان الشрман مدير ادارة تأمينات الحياة في القطرية العامة (QGIR) والسيد ايمن عيسى المدير الفني لتأمينات الحياة في ترست العالمية، بالاضافة الى السيدين حسين بلبيل ومحمد سالم من شركة كومباس للتأمين (COMPASS) في لبنان، وهي شركة تابعة لمجموعة ترست العالمية.



سمير سكر محاطا بحسنات شركة الثقة السورية



من اليمين: كميل ناكوزي، امل جلوف وريما الرمحين



الوزير محمد الحسين يتسلم هدية من طاهر الحراكي
وبدا الشيخ ناصر آل ثاني



من اليسار: احمد طباجه، محمد حمدون، راشد البني، الشيخ محمد آل ثاني،
الشيخ ناصر آل ثاني، سمير سكر، جمال الحمود وعمار البني



من اليسار: ابراهيم عمر علي، مروان ادلبي، محمد صالح، عبدالله الموعد
وطه نجمة



من اليمين: محمود الموعد، كامل ابو نحل وخالد ابو نحل مع اركان جمعية المقاولين
في سوريا ويظهر فادي ابو نحل (الرابع من اليسار) والي يمينه ماجد عقل



استقبال الضيوف بالسيوف والمشاعل



جورج ومارلين روشان



جمال مقداد وراشد البني



مدخل شركة الثقة السورية للتأمين

استكمالاً للاحتفال بتدشين مكاتب «الثقة» السورية عشاء في جو موسيقي راقٍ في فندق فورسيزنز

طاهر الحراكي: فرحتنا تضاعفت بالاحتفال بتجديد الولاية الدستورية للرئيس القائد



من اليسار: رئيس اركان «الثقة» السورية ومجموعة «ترست» و«القطرية العامة» يستقبلون المدعوين، ويظهر من اليسار: طاهر الحراكي وقرينته، غازي ابو نحل وقرينته، كامل ابو نحل، فادي ابو نحل، جمال الحمود، الشيخ ناصر بن علي آل ثاني، نبيل قطران، سمير سكر وخالد ابو نحل



طاهر الحراكي يرحب بالمدعوين



من اليسار: طاهر الحراكي، الوزير د. رياض نعسان آغا، حكمت نعسان آغا، محمد حمودن وغازي ابو نحل

واستكمالاً لاحتفالات «الثقة» السورية بتدشين مكاتبها الجديدة في دمشق، استضاف اركان الشركة أركان غرف التجارة والصناعة وعدداً من الدبلوماسيين وممثلي شركات التأمين والاعادة ورئيس وأعضاء هيئة الاشراف على التأمين ورئيس الاتحاد العام العربي للتأمين وأمينه العام ورجال الاعمال الى حفل عشاء في فندق فورسيزنز (FOUR SEASONS).

موظفو «الثقة» يشكرون

وقد افتتح حفل العشاء بكلمة لموظفي شركة الثقة للتأمين عبّروا فيها عن اعتزازهم بانتسابهم الى الشركة الجديدة، معلنين ولاءهم المطلق للشركة، وتصميمهم على تنفيذ المهام المطلوبة منهم وعلى تقديم الخدمات لربائنا الشركة على الوجه الاكمل.

كما شكر الموظفون لاقطاب الشركة الثلاثة طاهر الحراكي، غازي ابو نحل والشيخ ناصر آل ثاني، الجهود التي بذلها بغية تأسيس الشركة وتدعيمها بالرساميل كي تنهض وتبدأ بتقديم خدماتها.

طاهر الحراكي

وتحدث طاهر الحراكي مرحباً بالضيوف، وشاكراً لهم المحبة التي أبدوها حيال

الشركة ومساهمتها وموظفيها. وقال: نحن ابنا هذه التربة المباركة، ونحن مدينون لسوريا بالكثير، وما قمنا به ليس الا عربون تقدير ووفاء لوطننا الأم.

اضاف: نحن نحتفل اليوم بمناسبتين عزيزتين على قلوبنا، المناسبة الاولى هي تجديد الولاية الدستورية للرئيس القائد بشار الاسد لسبع سنوات جديدة، والمناسبة الثانية تدشين مكاتب الشركة في العاصمة، ونحن نعدكم بأن نكون أوفياء للوعد الذي قطعناه وجعلناه شعاراً لشركتنا، وهو ان تكون شركة «الثقة» السورية للتأمين «للكل».

وأعقب ذلك حفل موسيقي راقٍ قدم خلاله العازفون كوكتيلا من الالحن الشرقية، والقودود الدمشقية، والحلبية خصوصاً.

وقد شارك اركان مجموعة «الثقة» (TRUST) في استقبال الضيوف الذين أتوا من دول عربية عديدة، لا سيما فلسطين ولبنان والاردن والجزائر والبحرين وسلطنة عمان وقطر لمشاركة «الفرسان الثلاثة» فرحتهم الكبيرة. ■



من اليسار: جمال المقداد، الشيخ محمد آل ثاني، راشد البني، الشيخ ناصر آل ثاني وسعيد البني



من اليسار: د. عبد اللطيف عبود وقرينته، السيدة ابو نحل، فادي ابو نحل والسيدة الحراكي



من اليسار: خالد الحسن، كوستي شحلاوي، خليل المالح
وعلاء الزهيري



من اليسار: خالد ابو نحل، سليمان الحسن وقرينته، عبد الخالق رؤوف خليل
ورامي الحسن



كامل ابو نحل وقرينته



من اليمين: تيسير العكش، جمال الحمود
ووقوفا فادي ابو نحل



من اليسار: جوزف زخور، محمد حمدون
وغازي ابو نحل



من اليسار: محمد حمدون، غازي ابو نحل، د. عبد اللطيف عبود وقرينته



من اليسار: هاشم حراكي، طلال حراكي، ايمان حراكي، اسلام حراكي ونوف العاشق



من اليسار: كميل ناكوزي، فؤاد حنون، نبيل قطران وأنطوان اسطفان



من اليسار: نبيل العظم، نجيب برازي، فراس العظم وخالد كيلاني



من اليمين: باسل عبود، عزت اسطواني، جوزف زخور، ممدوح رحمون وجميل حجار



من اليمين: فراس العظم، نجيب برازي، نبيل العظم وعمار كيلاني



من اليسار: نجيب العساف رئيس مجلس ادارة الشركة السورية العربية للتأمين وانطوان بشاره مدير عام الشركة



من اليسار: فريد كمال، هبة بلهادي، كريمة بن شوبان، عبد المنعم متولي وهبة عبد الوهاب



من اليسار: محمد تقي الدين، محمد الهاشمي، حيان عوده وجوزف عنحوري



من اليسار: هيثم الحريري، عبير سعيد، ماهر عبد الحق وهيام العاصي



من اليسار: محمود الموعد، محمد شعث، د. غسان شعث ود. احمد جنياز



من اليسار: طارق القاسمي، لي شين، ساره هزيم ونانسي معراوي



من اليمين: كامل ابو نحل وقرينته، احمد طباجه وقرينته ونبيل حجار



من اليسار: انطوان بشاره، كميل ناكوزي، فؤاد حنون ونبيل قطران



من اليسار: رامي الحسن، نبيل حجار، احمد طباجه وقرينته



من اليمين: عزت اسطواني، جوزف زخور، د. عبد اللطيف عبود وممدوح رحمون



من اليسار: سميرة عيد شطا، د. هدى جليبو، نسيبة موسى ومحسن جبار



من اليسار: محمد سميج، زهير ابو حماد، ياسر التميمي ومراد ابو عسل



من اليسار: محمد صالح، ابراهيم عم علي، عبدالله موعد ومروان ادلبي



من اليسار: هنادي جربوع، بيان بشلاوي، عامر ايتوني، مالك بطرس



من اليسار: محمد سميح، تيسير مشعل، زهير ابو حماد وياسر التميمي



من اليسار: طاهر الحراكي، الوزير د. رياض نعتسان آغا وحكمت نعتسان آغا



من اليسار: محمد ابو الشيخ، خالد جاد حوا، عماد المصري، سليم زيدان وروزان طوال



من اليمين: باسل عبود، جوزف زخور، ممدوح رحمون وجميل حجار



من اليسار: اديب ابو النصر، نديم حسواني، فراس ياسين ونبينه زرقيه



من اليسار: اياد زهراء، علي عباس، منير أمنية وعلي نبال



من اليسار: ماري ورد لوقا، رولا كيال، د. اسكندر لوقا، المحامي فادي كيال، لمن شاهين ورشا شعراوي



من اليسار: مريم عبد الغني، الهام عبد الرحمن، ديمة سويدان، جهان عباسي، عبير شوري و فيصل الخطيب